

RAPORT

GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A.

ZA I KWARTAŁ 2013 ROKU

Rybnik, 15 maja 2013 r.

---

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a

Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180

Infolinia: 801 66 72 73

E-mail: [biuro@sare.pl](mailto:biuro@sare.pl)

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34

Tel.: +48 22 121 00 60

E-mail: [handlowy@sare.pl](mailto:handlowy@sare.pl)

## Spis treści

PISMO PREZESA ZARZĄDU SARE S.A. ....	3
1 STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A. ....	4
2 STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU, NA DZIEŃ 15.05.2013R. ....	6
3 WYBRANI KLIENCI GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A. ....	7
4 WYBRANE JEDNOSTKOWE DANE FINANSOWE SARE S.A. ZA OKRES OD 01.01.2013R. DO 31.03.2013R. ....	8
5 WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A. ZA OKRES OD 01.01.2013R. DO 31.03.2013R. ....	9
6 DODATKOWE DANE, JEŻELI ICH UWZGLĘDNIENIE W RAPORCIE KWARTALNYM JEST KONIECZNE DLA PRZEDSTAWIENIA AKTUALNEJ SYTUACJI MAJĄTKOWEJ I FINANSOWEJ EMITENTA W SPOSÓB RZETELNY I KOMPLETNY .....	10
7 KOMENTARZ ZARZĄDU SARE S.A. NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE W I KWARTALE 2013R. ....	11
8 INFORMACJE ZARZĄDU SARE S.A. NA TEMAT AKTYWNOŚCI, JAKĄ W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI, W SZCZEGÓLNOŚCI DZIAŁANIA NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W GRUPIE KAPITAŁOWEJ W I KWARTALE 2013R. ....	144
9 STANOWISKO ZARZĄDU SARE S.A. ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM .....	166
10 WSKAZANIE JEDNOSTEK WCHODZĄCYCH W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO RAPORTEM KWARTALNYM .....	177
11 W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ .....	188

PISMO PREZESA ZARZĄDU SARE S.A.

---

Szanowni Państwo,

*Rozpoczął się kolejny rok funkcjonowania SARE S.A. na rynku NewConnect prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. W marcu minęły dwa lata od debiutu naszej Spółki.*

*Pragniemy przedstawić Państwu raport Grupy Kapitałowej SARE S.A. za I kwartał 2013 roku.*

*W styczniu 2013 roku do Rady Nadzorczej Grupy Kapitałowej dołączył Robert Gwiazdowski, doradca wielu renomowanych firm. Ponadto, Spółka była bardzo aktywna na krajowych i międzynarodowych wydarzeniach, czego efektem jest m.in. podpisana umowa partnerska na sprzedaż systemu w Stanach Zjednoczonych, a także rozbudowane portfolio Klientów o bardzo znaczące marki. Nowy rok niesie ze sobą nowe cele, które systematycznie realizowane, będą prowadzić do jeszcze większego rozwoju Spółki.*

*Zapraszam do lektury raportu przedstawiającego jednostkowe i skonsolidowane wyniki Grupy za I kwartał 2013 roku.*

Z poważaniem,



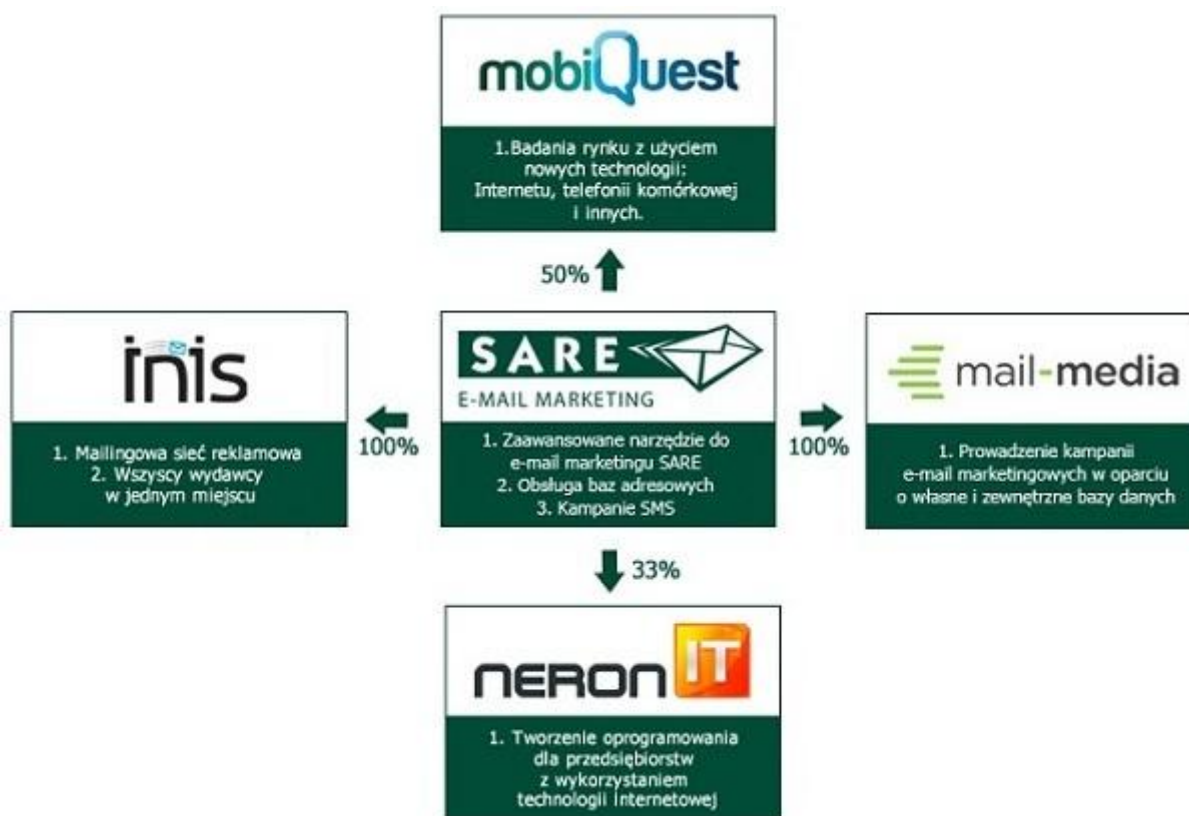
*Tomasz Pruszczyński  
Prezes Zarządu SARE S.A.*



## 1 STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A.

W skład Grupy Kapitałowej SARE S.A. wchodzi spółki technologiczne dostarczające systemy informatyczne do masowej komunikacji z wykorzystaniem poczty elektronicznej i telefonii komórkowej, badania rynku z wykorzystaniem nowych kanałów komunikacji: mobile i online oraz oprogramowania dla firm z wykorzystaniem technologii informatycznej. Oferując komplementarne usługi w obszarze dostarczania wiadomości e-mail i SMS, planowania kampanii e-mailingowych oraz udostępniania narzędzi analitycznych Grupa SARE S.A. osiągnęła pozycję lidera na polskim rynku e-mail marketingu.

Poszczególne spółki dedykowane są świadczeniu następujących usług:



**SARE S.A.** oferuje zaawansowane narzędzie do e-mail marketingu, które wspomaga wysyłki newsletterów, mailingów oraz wiadomości SMS, a także zarządza bazami adresowymi i prezentuje szczegółowe raporty z poszczególnych kampanii. Z systemu SARE korzystają największe polskie i międzynarodowe firmy.

**mail- media Sp. z o.o.** - pierwszy mailingowy dom mediowy. Spółka mail-media Sp. z o.o. specjalizuje się w planowaniu i zakupie kampanii reklamowych w Internecie. Agencja specjalizuje się w realizacji kampanii efektywnościowych w modelach CPL, CPO, CPS oraz CPC. Zapewnia całościową obsługę i doradztwo w przygotowaniu strategii marketingowej, obecności klientów w Internecie, wsparcie w przygotowaniu kreacji i form graficznych. Agencja posiada własną technologię do monitoringu i optymalizacji kampanii. Główną przewagą konkurencyjną mail-media sp. z o.o. jest specjalizacja w kampaniach e-mailingowych na bazach zewnętrznych, w których agencja wykorzystuje technologię SARE.

**INIS Sp. z o.o.** - INIS to pierwsza w Polsce e-mailingowa sieć reklamowa, która posiada w swoich bazach ponad 38 000 000 adresów e-mail. Skupia zarówno reklamodawców i wydawców, którym udostępnia narzędzie do e-mail marketingu. Umożliwia wysyłkę kampanii e-mailingowych do baz zewnętrznych, a także daje okazje do dodatkowego zarobku w roli wydawcy poprzez wysyłanie mailingów reklamowych zleczanych przez INIS.

**Mobiquest Sp. z o.o.** zajmuje się badaniami rynku z wykorzystaniem nowych kanałów komunikacji: mobile oraz online. Przedsięwzięcie zostało założone przez SARE S.A. oraz Dom Badawczy Maison, dzięki którym łączy on kompetencje technologiczne z wiedzą i doświadczeniem badawczym.

**neronIT Sp. z o.o.** – architekci rozwiązań internetowych dla biznesu. Spółka neronIT Sp. z o.o. zajmuje się tworzeniem oprogramowania dla przedsiębiorstw z wykorzystaniem technologii internetowej. Do pracy z programami przygotowanymi przez Spółkę, wystarczy wyłącznie przeglądarka internetowa. Wszystkie produkty powstają w oparciu o obiektowe, skryptowe języki programowania przeznaczone do generowania aplikacji internetowych. Spółka tworzy oprogramowania, ale prowadzi także działalności z zakresu konsultingu, w związku z czym może kompleksowo obsługiwać swoich klientów w zakresie prowadzenia biznesu z wykorzystaniem Internetu.

## 2 STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU, NA DZIEŃ 15.05.2013R.

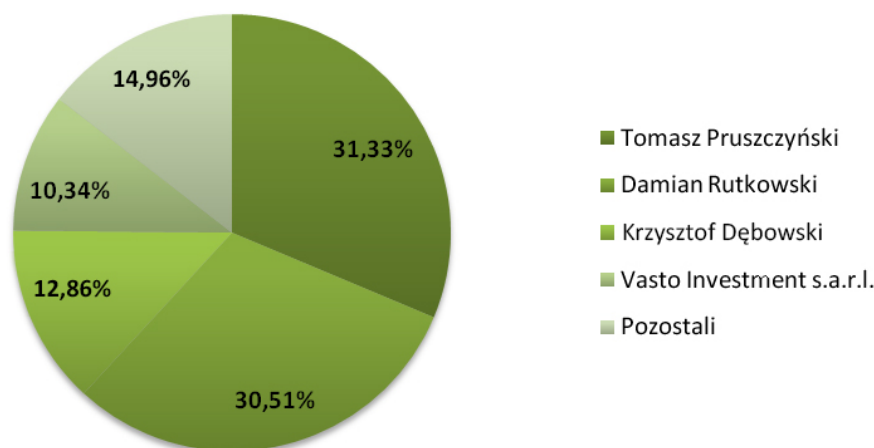
Wyszczególnienie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziałów w kapitale zakładowym oraz w głosach na walnym zgromadzeniu SARE S.A.

**Tabela 1** Struktura akcjonariatu Emitenta na dzień 15.05.2013r.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
<b>Tomasz Pruszczyński</b>	694.152	694.152	31,33%	31,33%
<b>Damian Rutkowski</b>	676.000	676.000	30,51%	30,51%
<b>Krzysztof Dębowski</b>	284.951	284.951	12,86%	12,86%
<b>Vasto Investment s.a.r.l.</b>	229.050	229.050	10,34%	10,34%
<b>Pozostali</b>	331.347	331.347	14,96%	14,96%
<b>SUMA</b>	<b>2.215.500</b>	<b>2.215.500</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

Źródło: Emitent

**Wykres 1** Struktura akcjonariatu na dzień 15.05.2013r. (w proc.).



Źródło: Emitent

## 3 WYBRANI KLIENCI GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A.

SARE S.A. od ośmiu lat współpracuje z największymi i najbardziej wymagającymi klientami na rynku, co kwalifikuje Spółkę jako partnera biznesowego, który doskonale zna i rozumie potrzeby klientów. Poniżej prezentujemy wybranych Klientów Grupy Kapitałowej SARE S.A.



**4 WYBRANE JEDNOSTKOWE DANE FINANSOWE SARE S.A. ZA OKRES OD 01.01.2013R. DO 31.03.2013R.**
**Tabela 2** Wybrane pozycje jednostkowego bilansu SARE S.A. za I kwartał 2013 r. wraz z danymi porównywalnymi za analogiczny okres w 2012 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	Dane na dzień 31.03.2013r. (w tys. zł)	Dane na dzień 31.03.2012r. (w tys. zł)
Kapitał własny	2.936	2.820
Należności długoterminowe	45	8
Należności krótkoterminowe	1.287	989
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	601	1.177
Zobowiązania długoterminowe	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	425	181

*Źródło: Emitent*
**Tabela 3** Wybrane pozycje jednostkowego rachunku zysków i strat SARE S.A. za I kwartał 2013 r. wraz z danymi porównywalnymi za analogiczny okres w 2012 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	Za okres od 01.01.2013r. do 31.03.2013r. (w tys. zł)	Za okres od 01.01.2012r. do 31.03.2012r. (w tys. zł)
Przychody netto ze sprzedaży	1.221	1.101
Amortyzacja	81	74
Zysk/strata na sprzedaży	43	-12
Zysk/strata na działalności operacyjnej	56	21
Zysk/strata brutto	59	36
Zysk/strata netto	44	27

*Źródło: Emitent*



**5 WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A. ZA OKRES OD 01.01.2013R. DO 31.03.2013R.**
**Tabela 4** Wybrane pozycje skonsolidowanego bilansu Grupy Kapitałowej SARE S.A. za I kwartał 2013 r. wraz z danymi porównywalnymi za analogiczny okres w 2012 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	Dane na dzień 31.03.2013r. (w tys. zł) skonsolidowane	Dane na dzień 31.03.2012r. (w tys. zł) skonsolidowane
Kapitał własny	3.496	2.720
Należności długoterminowe	45	8
Należności krótkoterminowe	2.469	1.379
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	850	1.236
Zobowiązania długoterminowe	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	882	420

*Źródło: Emitent*
**Tabela 5** Wybrane pozycje skonsolidowane rachunku zysków i strat Grupy Kapitałowej SARE S.A. za I kwartał 2013 r. wraz z danymi porównywalnymi za analogiczny okres w 2012 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	Za okres od 01.01.2013r. do 31.03.2013r. (w tys. zł) skonsolidowane	Za okres od 01.01.2012r. do 31.03.2012r. (w tys. zł) skonsolidowane
Przychody netto ze sprzedaży	3.175	1.657
Amortyzacja	97	78
Zysk/strata na sprzedaży	227	-14
Zysk/strata na działalności operacyjnej	239	19
Zysk/strata brutto	280	32
Zysk/strata netto	140	22

*Źródło: Emitent*

**6 DODATKOWE DANE, JEŻELI ICH UWZGLĘDNIENIE W RAPORCIE KWARTALNYM JEST KONIECZNE DLA PRZEDSTAWIENIA AKTUALNEJ SYTUACJI MAJĄTKOWEJ I FINANSOWEJ EMITENTA W SPOSÓB RZETELNY I KOMPLETNY**

---

---

W opinii Zarządu Spółki rzetelne i kompletne przedstawienie aktualnej sytuacji majątkowej i finansowej Spółki oraz Grupy Kapitałowej nie wymaga uwzględniania dodatkowych danych.

## 7 KOMENTARZ ZARZĄDU SARE S.A. NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE W I KWARTALE 2013R.

---

W I kwartale 2013r. przychody netto ze sprzedaży Grupy Kapitałowej SARE S.A. wyniosły 3.175 tys. zł, co oznacza wzrost o prawie 92% w stosunku do I kwartału 2012 roku. Na wzrost przychodów w I kwartale 2013r. przełożenie miały w szczególności bardzo dobre wyniki finansowe spółek zależnych INIS sp. z o.o. oraz mail-media sp. z o.o. Spółki w Grupie Kapitałowej co raz mocniej zacieśniają więzy współpracy, co pozwala uzyskać jeszcze lepszą synergię pomiędzy tymi spółkami, a ta zaś przekłada się na skonsolidowane wyniki całej Grupy Kapitałowej.

W pierwszym kwartale 2013r. Grupa Kapitałowa SARE S.A. wypracowała zysk netto na poziomie 140 tys. zł. Należy wskazać, iż jest to wynik wyższy aż o 536% w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego, który wówczas ukształtował się na poziomie 22 tys. zł. W pierwszym kwartale 2013r. spółki w grupie Kapitałowej SARE S.A. nie dokonywały tak wielu inwestycji jak w roku poprzednim, w związku z czym Grupa odnotowała znaczny wzrost wyników finansowych, w tym w szczególności zysku netto.

Na dzień 31.03.2013 roku skonsolidowane kapitały własne Grupy Kapitałowej SARE S.A. ukształtowały się na poziomie 3.496 tys. zł i w porównaniu z pierwszym kwartałem poprzedniego roku są one wyższe o prawie 29%. Na wzrost kapitału własnego Grupy Kapitałowej wpływ miał skonsolidowany zysk netto osiągnięty w pierwszym kwartale 2013r. oraz zysk wypracowany w roku 2012. Zaznaczyć należy, iż wzrost kapitału własnego Grupy jest wynikiem wzrostu kapitałów w spółkach zależnych od Emitenta – INIS sp. z o.o. oraz mail-media sp. z o.o.

Zaznaczyć należy, iż ubiegły rok był rokiem inwestycji dokonywanych przez poszczególne spółki w Grupie Kapitałowej, które jak pokazują wyniki osiągnięte w I kwartale 2013r. przynoszą wymierne korzyści. Spółki w Grupie ponosiły koszty związane z działaniami marketingowymi, działaniami na rynkach zagranicznych oraz koszty związane z zatrudnianiem nowych pracowników. W szczególności koszty osobowe związane z zatrudnianiem nowych pracowników, które zaniżyły wyniki finansowe w Grupie Kapitałowej SARE S.A. w roku 2012r., okazały się trafną inwestycją, bowiem profesjonalne działania wykwalifikowanego personelu pozwalają na świadczenie usług na jeszcze wyższym poziomie, a to automatycznie przekłada się wzrost przychodów i zysku w całej Grupie Kapitałowej SARE S.A.

SARE S.A. w pierwszym kwartale 2013r. osiągnęła jednostkowy przychód netto ze sprzedaży w wysokości 1.221 tys. zł, oznacza to wzrost o niespełna 11% w stosunku do I kwartału 2012r., kiedy przychody netto ze sprzedaży wyniosły 1.101 tys. zł. Wzrost przychodów ze sprzedaży wynika w dużej mierze ze zmiany modelu sprzedaży, w szczególności poprzez wprowadzenie odpowiednich pakietów usług świadczonych przez SARE S.A. Spółka ciągle rozwija wachlarz świadczonych przez nią usług, dostosowuje rodzaje świadczonych usług do zmieniających się potrzeb rynkowych, a to

pozwała dotrzeć do większego grona klientów.

Zysk netto w I kwartale 2013r. wyniósł 44 tys. zł co oznacza wzrost o 63% w stosunku do I kwartału 2012r., kiedy to zysk netto wyniósł 27 tys. zł.

Zysk na sprzedaży w I kwartale 2013r. wyniósł 43 tys. zł co oznacza wzrost o 55 tys. zł w stosunku do I kwartału roku 2012 gdzie spółka odnotowała stratę w wysokości 12 tys. zł. Osiągnięty wynik ze sprzedaży w I kwartale 2013 roku wynika głównie ze zwrotu inwestycji poczynionych od początku III kwartału 2012r. polegających na powiększeniu zespołu działu sprzedaży Spółki. Na zysk wypracowany przez Spółkę ma wpływ wysokość opłat licencyjnych należnych Spółce za korzystanie z jej oprogramowania oraz sprzedaż pozostałych usług oferowanych przez Spółkę takich jak sprzedaż ankiet, szkoleń oraz kreacji mailingowych i szablonów newsletterów.

W pierwszym kwartale 2013r. spółka INIS Sp. z o.o. wypracowała przychody netto ze sprzedaży w wysokości 769 tys. zł. Ponadto spółka odnotowała zysk netto w kwocie 66 tys. zł co stanowi wzrost w stosunku do analogicznego okresu z roku poprzedniego o 12%. Przyrost wyników finansowych został uzyskany dzięki nawiązaniu współpracy z kilkoma nowymi wydawcami i właścicielami baz mailingowych. Zatrudnienie przez spółkę INIS sp. z o.o. dodatkowych pracowników, w tym w szczególności w dziale sprzedaży, pozwala dotrzeć z ofertą do szerszego grona klientów. Ponadto ciągłe zacieśnianie współpracy ze spółką mail-media sp. z o.o. owocuje bardzo dobrymi wynikami finansowymi obu spółek.

Mail-media Sp. z o.o. w I kwartale 2013r. wygenerowała kwartalny przychód netto ze sprzedaży, na poziomie 1.975 tys. zł, co stanowi wzrost w stosunku do I kwartału roku 2012 kiedy to przychody netto ze sprzedaży były na poziomie 442 tys. zł. Mając na uwadze powyższe zauważyć należy, iż przychody netto w I kwartale 2013 roku wzrosły aż o 347% w stosunku do analogicznego okresu z roku 2012. Tak wysoki wzrost przychodów spółka mail-media sp. z o.o. zawdzięcza w szczególności doskonałej współpracy z klientem C&A On-line GmbH. Zysk netto spółka mail-media w I kwartale 2013 roku osiągnęła w kwocie 131 tys. zł, co biorąc pod uwagę stratę spółki w I kwartale 2012 roku która wynosiła 64 tys. zł, stanowi bardzo dobry wynik finansowy. Jednocześnie Zarząd Emitenta pragnie wskazać, iż zysk netto wypracowany przez mail-media Sp. z o.o. osiągnięty w I kwartale 2013r. miał istotny wpływ na skonsolidowany zysk netto Grupy Kapitałowej SARE S.A. w I kwartale 2013r.

Ponadto, na wynik finansowy Grupy Kapitałowej w I kwartale obecnego roku wpływ ma konsolidacja wyników finansowych Grupy Kapitałowej z wynikami finansowymi spółki neronIT sp. z o.o. . Przy zastosowanej metodzie konsolidacji - metoda praw własności – wynik finansowy Grupy Kapitałowej SARE S.A. w I kwartale 2013 roku uległ obniżeniu o 63 tys. złotych. W ocenie Zarządu Emitenta sytuacja spółki neronIT sp. z o.o. wraz z upływem kolejnych miesięcy w roku 2013 powinna ulegać stopniowej poprawie.

W październiku 2012r. SARE S.A. nabyła udziały w spółce Mobiquest Sp. z o.o. W związku z faktem, iż spółka rozpoczęła działalność w ostatnim kwartale 2012r. pierwszy kwartał roku 2013r. jest okresem odpowiedniego uregulowania działań spółki Mobiquest sp. z o.o. oraz tworzenia odpowiedniego zespołu specjalistów, którzy będą pracowali na rzecz spółki. Ponadto zmiany osobowe w Zarządzie tej spółki spowodowały delikatne opóźnienie w rozpoczęciu świadczenia usług na rzecz potencjalnych klientów. W związku z zastosowaniem pełnej metody konsolidacji wynik spółki Mobiquest sp. z o.o. za I kwartał 2013r. obniżył skonsolidowany wynik Grupy Kapitałowej SARE S.A. o 38 tys. zł.

---

#### Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a  
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180  
Infolinia: 801 66 72 73  
E-mail: [biuro@sare.pl](mailto:biuro@sare.pl)

#### Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34  
Tel.: +48 22 121 00 60  
E-mail: [handlowy@sare.pl](mailto:handlowy@sare.pl)

## 8 INFORMACJE ZARZĄDU SARE S.A. NA TEMAT AKTYWNOŚCI, JAKĄ W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI, W SZCZEGÓLNOŚCI DZIAŁANIA NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W GRUPIE KAPITAŁOWEJ W I KWARTALE 2013R.

---

Pierwszy kwartał 2013 roku rozpoczął się od zmian w Radzie Nadzorczej SARE S.A. gdzie do jej członków dołączył Robert Gwiazdowski, doradca wielu renomowanych firm w zakresie prawnopodatkowym i ekonomiczno-finansowym, a także konsultant spółek prawa handlowego dla przedsiębiorstw państwowych, fundacji i osób fizycznych. Emitent informował o tej zmianie, w odrębnym komunikacie.

Początek 2013 rok był dla SARE S.A. czasem wyróżnień. Spółka została doceniona za dynamiczny rozwój i znalazła się w gronie Gazel Biznesu 2012. Ponadto Emitent został wyróżniony w ogólnopolskim konkursie Krajowi Liderzy Innowacji i Rozwoju przeprowadzonym przez Fundację Innowacji i Rozwoju.

Pierwszy kwartał 2013 roku był również okresem intensywnej sprzedaży oraz działań podczas eventów i konferencji. Specjaliści SARE S.A. uczestniczyli w kilkunastu branżowych wydarzeniach, gdzie przedstawiano najefektywniejsze rozwiązania związane z nowymi trendami w e-mail marketingu. W tym roku SARE S.A. po raz drugi uczestniczyło w targach CeBIT 2013 w Hanowerze. Podczas targów Spółce udało się zrealizować założone cele czyli wypromować usługi SARE i Grupy Kapitałowej oraz przeprowadzić kilkadziesiąt spotkań biznesowych z potencjalnymi partnerami krajowymi i zagranicznymi. Zwieńczeniem tych celów było podpisanie umowy partnerskiej na sprzedaż systemu w Stanach Zjednoczonych. Emitent wziął udział także w II Kongresie Zarządów Spółek - Strategie Budowania Wartości Firmy 2013.

W I kwartale 2013 roku system SARE był rozbudowywany o nowe funkcjonalności, w tym powiększona została baza bezpłatnych szablonów, które mogą być wykorzystywane przez klientów. Niezmiennie Spółka kontynuowała darmowe szkolenia online, których celem jest edukowanie klientów z systemu SARE, w zakresie przeprowadzania wysyłek kampanii e-mailowych i SMS, przeprowadzania ankiet i wykorzystywania zaawansowanych funkcjonalności SAREscript. Początek roku to także duża aktywność w mediach branżowych, gdzie eksperci Grupy Kapitałowej SARE wypowiadali się w artykułach merytorycznych na temat konwersji w e-mail marketingu, a także kampaniach przeprowadzanych na bazach zewnętrznych.

Ponadto spółka SARE S.A. poczyniła odpowiednie inwestycje sprzętowe związane z uruchomieniem nowego projektu SARE X. Część pracowników spółki SARE S.A. odbyła szkolenia firmy IBM i uzyskała następujące certyfikaty: **IBM Enterprise Marketing Management Solution Sales Professional v1** oraz **IBM Coremetrics Technical Professional v1**. Powyższe inwestycje mają na celu zwiększenie zaplecza technicznego oraz kompetencji pracowników spółki SARE S.A.

Pierwszy kwartał 2013 roku to dla Zarządu spółki INIS sp. z o.o. okres podsumowania zakończonego roku oraz

wyznaczanie nowych planów i zadań na rok 2013. W raportowanym okresie spółka zanotowała przychód i zysk większy niż zaplanowała w budżecie. Czas ten to także okres intensywnego rozwoju technologicznego, dział IT wdrożył nowe moduły dla wydawcy i reklamodawcy. Zarząd spółki postawił na rozwój działu handlowego. Do zespołu dołączyły trzy nowe osoby, w tym jedna rozwijająca biuro handlowe w Warszawie. Spółka z sukcesem wdrożyła własny system trackingowy, który pozwala na efektywniejsze zarządzanie realizowanymi kampaniami reklamowymi i szybszy przepływ informacji pomiędzy spółką a jej zleceniodawcami. W chwili obecnej Zarząd spółki prowadzi nabór produkt managera dla nowo tworzonej usługi, która w trzecim kwartale 2013 roku ma zapewnić dodatkowe przychody dla spółki.

Mediowy dom mailingowy mail-media sp. z o.o. 2013 rok rozpoczął z ambitnymi celami w związku z podpisaną umową w grudniu z C&A online. Mail-media realizowało kampanie performance wraz z retargetingiem, a także kampanie PPC. Dodatkowo spółka zajęła się także obsługą i optymalizacją kampanii oraz kreacji e-mailingowych. Ciągły rozwój świadczonych usług oraz poszukiwanie partnerów strategicznych powinny zapewnić spółce mail-media sp. z o.o. dalszy rozwój w 2013 roku.

W lutym 2013 roku neronIT Sp. z o.o. pozyskała nowego inwestora IT Systems & Solutions Sp. z o.o., która nabyła 13,02% udziałów w spółce zależnej Grupy Kapitałowej SARE. Informacja ta była podawana w odrębnym komunikacie. Spółka neronIT sp. z o.o. w I kwartale 2013 roku podpisała kilkanaście kontraktów na produkty z oferty programowej tej spółki oraz na internetowe produkty dedykowane z nowymi klientami, jak również z dotychczasowymi klientami jako kontynuacja współpracy. Pierwszy kwartał zaowocował również wytworzeniem dwóch nowych produktów, takich jak neron eOZ (Elektroniczny Obieg Zleceń) – system dla branży meblarskiej oraz przemysłu opartego na produkcji gniazdowej, a także ISOZ Multi – Internetowy System Obsługi Zamówień dla wielooddziałowych Jednostek Samorządu Terytorialnego, które weszły na stałe do oferty spółki. W pierwszym kwartale spółka poczyniła inwestycje związane z budową pozytywnego wizerunku firmy, w szczególności poprzez działania marketingowe, takie jak artykuły w prasie fachowej oraz udział w targach Cebit 2013.

W ostatnim kwartale minionego roku do Grupy Kapitałowej SARE dołączyła spółka Mobiquest Sp. z o.o. W I kwartale 2013 roku Spółka przeprowadziła pilotażowe wdrożenia pierwszego z produktów jakim jest Badanie Satysfakcji Klienta. Ponadto, ekspert Mobiquest wziął udział w raporcie z badań interaktywnie.com. Spółka podjęła również inne działania promocyjne m. in. wystąpienie Dominiki Maison oraz Sebastiana Januszko na konferencji Ceyberrysearch na temat badań mobilnych. Spółka pracuje nad przygotowaniem odpowiednich procedur oraz koncepcji, a także nad przygotowaniem sprzedaży projektu „pudełkowego”: pomiar satysfakcji klientów z bazy. Konkretnie działania spółki Mobiquest winny być zauważalne pod koniec II kwartału bieżącego roku.

## **9 STANOWISKO ZARZĄDU SARE S.A. ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM**

---

---

Zarząd spółki SARE S.A. informuje, iż do dnia sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego nie publikowano prognoz wyników finansowych na dany rok obrotowy.



## **10 WSKAZANIE JEDNOSTEK WCHODZĄCYCH W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO RAPORTEM KWARTALNYM**

---

---

Jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej Emitenta wskazano w pkt 1 niniejszego raportu kwartalnego.

---

### Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a  
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180  
Infolinia: 801 66 72 73  
E-mail: [biuro@sare.pl](mailto:biuro@sare.pl)

### Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34  
Tel.: +48 22 121 00 60  
E-mail: [handlowy@sare.pl](mailto:handlowy@sare.pl)

**11 W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ**

---

---

Emitent jest jednostką dominującą w Grupie Kapitałowej SARE S.A. i sporządza skonsolidowane sprawozdania finansowe.

---

**Siedziba w Rybniku**

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a  
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180  
Infolinia: 801 66 72 73  
E-mail: [biuro@sare.pl](mailto:biuro@sare.pl)

**Oddział w Warszawie**

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34  
Tel.: +48 22 121 00 60  
E-mail: [handlowy@sare.pl](mailto:handlowy@sare.pl)