

RAPORT

GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A.

ZA II KWARTAŁ 2013 ROKU

Rybnik, 14 sierpnia 2013 r.

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180
Infolinia: 801 66 72 73
E-mail: biuro@sare.pl

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34
Tel.: +48 22 121 00 60
E-mail: handlowy@sare.pl

Spis treści

PISMO PREZESA ZARZĄDU SARE S.A.	3
1 STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A.	4
2 STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU, NA DZIEŃ 14.08.2013R.	7
3 WYBRANI KLIENCI GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A.	9
4 WYBRANE JEDNOSTKOWE DANE FINANSOWE SARE S.A. ZA OKRES OD 01.04.2013R. DO 30.06.2013R.	10
5 WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A. ZA OKRES OD 01.04.2013R. DO 30.06.2013R.	11
6 DODATKOWE DANE, JEŻELI ICH UWZGLĘDNIENIE W RAPORCIE KWARTALNYM JEST KONIECZNE DLA PRZEDSTAWIENIA AKTUALNEJ SYTUACJI MAJĄTKOWEJ I FINANSOWEJ EMITENTA W SPOSÓB RZETELNY I KOMPLETNY	12
7 KOMENTARZ ZARZĄDU SARE S.A. NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIETE WYNIKI FINANSOWE W II KWARTALE 2013R.	13
8 INFOMACJE ZARZĄDU SARE S.A. NA TEMAT AKTYWNOŚCI, JAKĄ W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI, W SZCZEGÓLNOŚCI DZIAŁANIA NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W GRUPIE KAPITAŁOWEJ W II KWARTALE 2013R.	16
9 STANOWISKO ZARZĄDU SARE S.A. ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM.....	19
10 WSKAZANIE JEDNOSTEK WCHODZĄCYCH W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO RAPORTEM KWARTALNYM	20
11 W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH WSKAZANIE PRZYCZYŃ NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ.....	21

PISMO PREZESA ZARZĄDU SARE S.A.

Szanowni Państwo,


Za nami pierwsze półrocze 2013 roku, w związku z tym mam przyjemność przekazać na Państwa ręce Raport Grupy Kapitałowej SARE S.A. za II kwartał 2013 r.

Pierwsze półrocze było dla nas okresem wyjątkowej pracy i nowych inwestycji. SARE S.A. stale rozwija narzędzia systemu, powiększyła zespół specjalistów. Pośrednio rozbudowaliśmy Grupę Kapitałową o dwie nowe spółki. Spółka Inis sp. z o.o. nabyła udziały w spółce International Law Advisors sp. z o.o. oraz została większościowym udziałowcem w spółce Salelifter sp. z o.o. Ponadto na Walnym Zgromadzeniu spółki SARE S.A. została podjęta uchwała w sprawie powołania nowego Członka Rady Nadzorczej – p. Bożeny Głowackiej. W kwietniu br. warszawski oddział spółki SARE S.A. przeniósł się do nowego biura. W maju 2013 roku spółka SARE S.A. zintegrowała swój system do e-mail marketingu z systemem click apps oraz systemem coremetrics firmy IBM. W niniejszym raporcie będziecie mogli Państwo zapoznać się bliżej z naszymi działaniami prowadzonymi w okresie II kwartału 2013 roku.



W imieniu własnym i kadry zarządzającej spółek Grupy Kapitałowej SARE S.A. zapraszam do zapoznania się z treścią raportu, który prezentuje jednostkowe oraz skonsolidowane wyniki Grupy za II kwartał 2013 roku, będącego dodatkowym źródłem informacji o Spółce.

Z poważaniem,



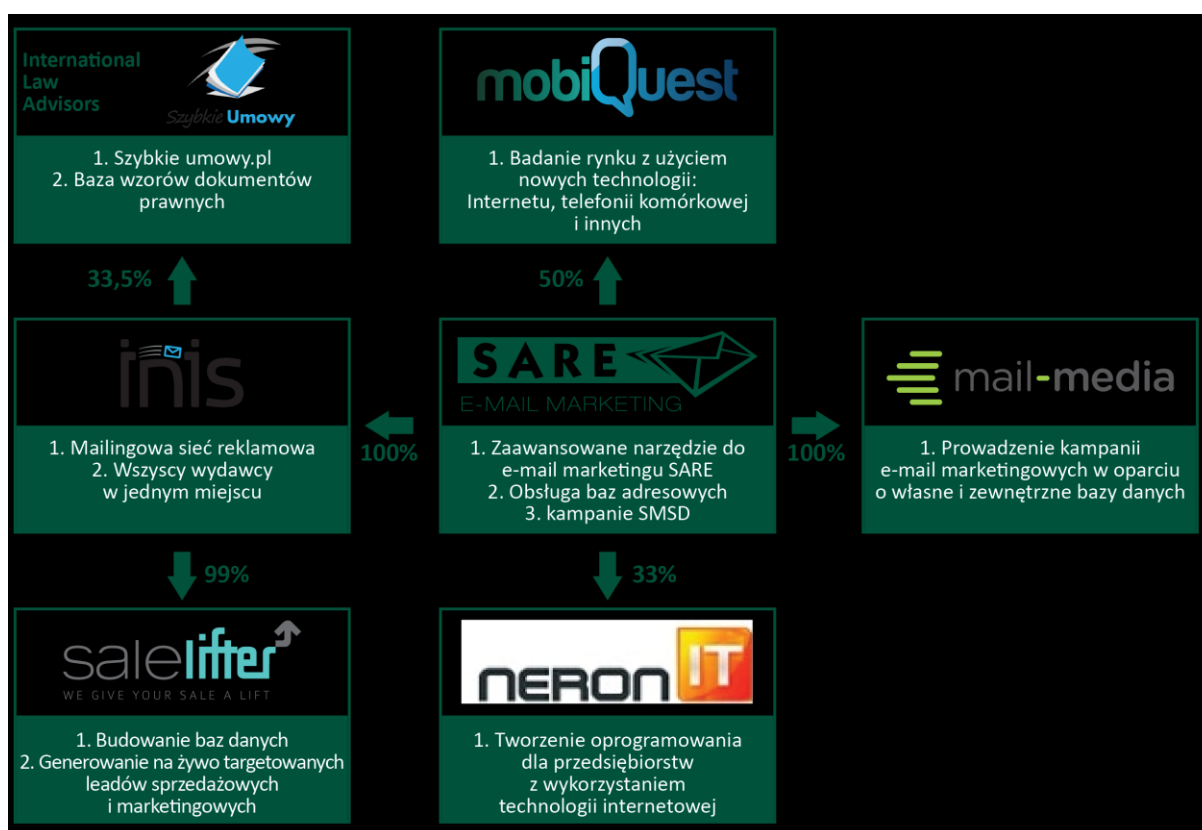
Tomasz Pruszczyński

Prezes Zarządu SARE SA

1 STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A.

W skład Grupy Kapitałowej SARE S.A. wchodzi głównie spółki technologiczne dostarczające systemy informatyczne do masowej komunikacji z wykorzystaniem poczty elektronicznej i telefonii komórkowej, badania rynku z wykorzystaniem nowych kanałów komunikacji: mobile i online oraz oprogramowania dla firm z wykorzystaniem technologii informatycznej, a także zajmujące się budowaniem baz danych. Oferując komplementarne usługi w obszarze dostarczania wiadomości e-mail i SMS, planowania kampanii e-mailingowych, budowania baz danych oraz udostępniania narzędzi analitycznych Grupa SARE S.A. osiągnęła pozycję lidera na polskim rynku e-mail marketingu.

Poszczególne spółki dedykowane są świadczeniu następujących usług:



SARE S.A. - oferuje zaawansowane narzędzie do e-mail marketingu, które wspomaga wysyłki newsletterów, mailingów oraz wiadomości SMS, a także zarządza bazami adresowymi i prezentuje szczegółowe raporty z poszczególnych kampanii. Z systemu SARE korzystają największe polskie i międzynarodowe firmy.

mail- media Sp. z o.o. - pierwszy mailingowy dom mediowy. Spółka mail-media Sp. z o.o. specjalizuje się w planowaniu i zakupie kampanii reklamowych w Internecie. Agencja specjalizuje się w realizacji kampanii efektywnościowych w modelach CPL, CPO, CPS oraz CPC. Zapewnia całościową obsługę i doradztwo w przygotowaniu strategii marketingowej, obecności klientów w Internecie, wsparcie w przygotowaniu kreacji i form graficznych. Agencja posiada własną technologię do monitoringu i optymalizacji kampanii. Główną przewagą konkurencyjną mail-media sp. z o.o. jest specjalizacja w kampaniach e-mailingowych na bazach zewnętrznych, w których agencja wykorzystuje technologię SARE oraz INIS.

INIS Sp. z o.o. - INIS to pierwsza w Polsce e-mailingowa sieć reklamowa, która posiada w swoich bazach ponad 38 000 000 adresów e-mail. Skupia zarówno reklamodawców i wydawców, którym udostępnia narzędzie do e-mail marketingu. Umożliwia wysyłkę kampanii e-mailingowych do baz zewnętrznych, a także daje okazje do dodatkowego zarobku w roli wydawcy, poprzez wysyłanie mailingów reklamowych zlecanych przez INIS.

Mobiquest Sp. z o.o. zajmuje się badaniami rynku z wykorzystaniem nowych kanałów komunikacji: mobile oraz online. Przedsięwzięcie zostało założone przez SARE S.A. oraz Dom Badawczy Maison, dzięki którym łączy on kompetencje technologiczne z wiedzą i doświadczeniem badawczym.

neronIT Sp. z o.o. – architekci rozwiązań internetowych dla biznesu. Spółka neronIT Sp. z o.o. zajmuje się tworzeniem oprogramowania dla przedsiębiorstw z wykorzystaniem technologii internetowej. Do pracy z programami przygotowanymi przez Spółkę, wystarcza wyłącznie przeglądarka internetowa. Wszystkie produkty powstają w oparciu o obiektowe, skryptowe języki programowania przeznaczone do generowania aplikacji internetowych. Spółka tworzy oprogramowania, ale prowadzi także działalności z zakresu konsultingu, w związku z czym może kompleksowo obsługiwać swoich klientów w zakresie prowadzenia biznesu z wykorzystaniem Internetu.

International Law Advisors sp. z o.o. – spółka która prowadzi serwis internetowy szybkiemowy.pl, w

którym to serwisie dostępny jest zbiór różnego rodzaju dokumentów prawnych, w szczególności umów. Spółka poprzez swoją działalność pozwala budować bazy danych pozostałym spółkom powiązanym w Grupie Kapitałowej SARE S.A. Serwis szybkie.umowy.pl zapewnia również konsultacje z ekspertami w dziedzinie prawa, a także umożliwia przygotowywanie dokumentów dostosowanych do indywidualnych potrzeb użytkowników.

Salelifter sp. z o.o. - specjaliści w zakresie marketingu efektywnościowego. Szczególnym obszarem działań tej spółki jest budowanie skutecznych baz danych. Specjalność spółki Salelifter to generowanie na żywo stargetowanych leadów sprzedażowych i marketingowych na zamówienie potencjalnych partnerów. Spółka zbiera rekordy dla wielu branż (telekomunikacyjnej, finansowej, ubezpieczeniowej, medialnej, FMCG). Dzięki danym, które Spółka dostarcza, potencjalni partnerzy i klienci mogą dotrzeć do swoich klientów, z wykorzystaniem różnych kanałów komunikacji: email, telefon, sms oraz pocztę tradycyjną.

Emitent podkreśla, iż wyniki finansowe spółek International Law Advisors sp. z o.o. oraz Salelifter sp. z o.o. nie są konsolidowane z wynikami finansowymi Emitenta.

2 STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU, NA DZIEŃ 14.08.2013R.

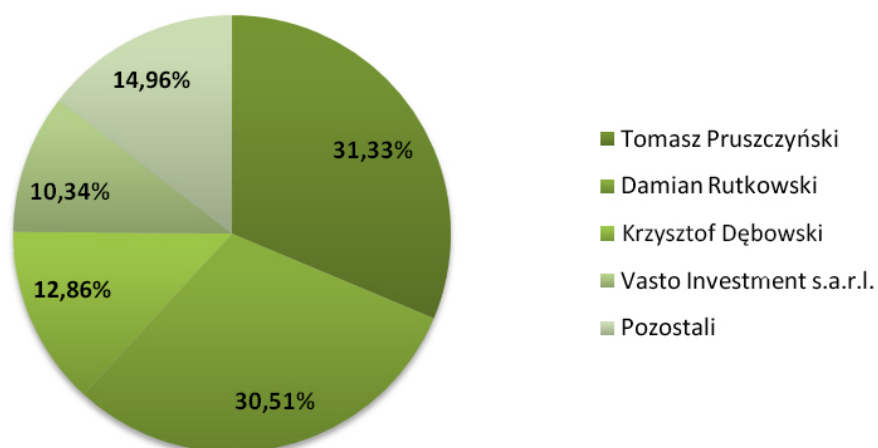
Wyszczególnienie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziałów w kapitale zakładowym oraz w głosach na walnym zgromadzeniu SARE S.A.

Tabela 1 Struktura akcjonariatu Emitenta na dzień 14.08.2013r.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Tomasz Pruszczyński	694.152	694.152	31,33%	31,33%
Damian Rutkowski	676.000	676.000	30,51%	30,51%
Krzysztof Dębowski	284.951	284.951	12,86%	12,86%
Vasto Investment s.a.r.l.	229.050	229.050	10,34%	10,34%
Pozostali	331.347	331.347	14,96%	14,96%
SUMA	2.215.500	2.215.500	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent

Wykres 1 Struktura akcjonariatu na dzień 14.08.2013r. (w proc.).



Źródło: Emitent

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180
Infolinia: 801 66 72 73
E-mail: biuro@sare.pl

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34
Tel.: +48 22 121 00 60
E-mail: handlowy@sare.pl

3 WYBRANI KLIENCI GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A.

SARE S.A. od ośmiu lat współpracuje z największymi i najbardziej wymagającymi klientami na rynku, co kwalifikuje Spółkę jako partnera biznesowego, który doskonale zna i rozumie potrzeby klientów. Poniżej prezentujemy wybranych Klientów Grupy Kapitałowej SARE S.A.



4 WYBRANE JEDNOSTKOWE DANE FINANSOWE SARE S.A. ZA OKRES OD 01.04.2013R. DO 30.06.2013R.
Tabela 2 Wybrane pozycje jednostkowego bilansu SARE S.A. za II kwartał 2013 r. wraz z danymi porównywalnymi za analogiczny okres w 2012 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	Dane na dzień 30.06.2013r. (w tys. zł)	Dane na dzień 30.06.2012r. (w tys. zł)
Kapitał własny	2.957	2.911
Należności długoterminowe	43	8
Należności krótkoterminowe	1.406	1.318
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	598	618
Zobowiązania długoterminowe	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	501	213

Źródło: Emitent
Tabela 3 Wybrane pozycje jednostkowego rachunku zysków i strat SARE S.A. za II kwartał 2013 r. wraz z danymi porównywalnymi za analogiczny okres w 2012 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	Za okres od 01.04.2013r. do 30.06.2013r. (w tys. zł)	Za okres od 01.04.2012r. do 30.06.2012r. (w tys. zł)	Dane narastająco za okres od 01.01.2013r. do 30.06.2013r. (w tys. zł)	Dane narastająco za okres od 01.01.2012r. do 30.06.2012r. (w tys. zł)
Przychody netto ze sprzedaży	1.225	1.116	2.446	2.217
Amortyzacja	79	67	160	141
Zysk/strata na sprzedaży	-24	17	19	5
Zysk/strata na działalności operacyjnej	28	103	84	124
Zysk/strata brutto	30	113	89	149
Zysk/strata netto	21	90	65	117

Źródło: Emitent

5 WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A. ZA OKRES OD 01.04.2013R. DO 30.06.2013R.
Tabela 4 Wybrane pozycje skonsolidowanego bilansu Grupy Kapitałowej SARE S.A. za II kwartał 2013 r. wraz z danymi porównywalnymi za analogiczny okres w 2012 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	Dane na dzień 30.06.2013r. (w tys. zł) Skonsolidowane	Dane na dzień 30.06.2012r. (w tys. zł) Skonsolidowane
Kapitał własny	3.663	2.870
Należności długoterminowe	43	8
Należności krótkoterminowe	2.666	1.701
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1.011	635
Zobowiązania długoterminowe	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	1.060	356

Źródło: Emitent
Tabela 5 Wybrane pozycje skonsolidowane rachunku zysków i strat Grupy Kapitałowej SARE S.A. za II kwartał 2013 r. wraz z danymi porównywalnymi za analogiczny okres w 2012 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	Za okres od 01.04.2013r. do 30.06.2013r. (w tys. zł) skonsolidowane	Za okres od 01.04.2012r. do 30.06.2012r. (w tys. zł) skonsolidowane	Dane narastająco za okres od 01.01.2013r. do 30.06.2013r. (w tys. zł) skonsolidowane	Dane narastająco za okres od 01.01.2012r. do 30.06.2012r. (w tys. zł) skonsolidowane
Przychody netto ze sprzedaży	3.606	1.573	6.781	3.230
Amortyzacja	84	70	181	148
Zysk/strata na sprzedaży	231	58	458	44
Zysk/strata na działalności operacyjnej	283	144	522	163
Zysk/strata brutto	246	153	526	185
Zysk/strata netto	218	150	358	172

Źródło: Emitent

6 DODATKOWE DANE, JEŻELI ICH UWZGLĘDNIENIE W RAPORCIE KWARTALNYM JEST KONIECZNE DLA PRZEDSTAWIENIA AKTUALNEJ SYTUACJI MAJĄTKOWEJ I FINANSOWEJ EMITENTA W SPOSÓB RZETELNY I KOMPLETNY

W opinii Zarządu Spółki rzetelne i kompletne przedstawienie aktualnej sytuacji majątkowej i finansowej Spółki oraz Grupy Kapitałowej nie wymaga uwzględniania dodatkowych danych.

7 KOMENTARZ ZARZĄDU SARE S.A. NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE W II KWARTALE 2013R.

W II kwartale 2013r. przychody netto ze sprzedaży Grupy Kapitałowej SARE S.A. wyniosły 3.606 tys. zł, co oznacza wzrost o ponad 129% w stosunku do II kwartału 2012 roku. Narastająco przychody netto ze sprzedaży od początku 2013 roku wyniosły 6.781 tys. zł., w związku z czym wzrosły o ponad 110% w stosunku do 2012 roku.

W drugim kwartale 2013r. Grupa Kapitałowa SARE S.A. wypracowała zysk netto na poziomie 218 tys. zł. Należy wskazać, iż jest to wynik wyższy aż o 45% w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego, który wówczas ukształtował się na poziomie 150 tys. zł. Od początku 2013 roku Grupa Kapitałowa SARE S.A. osiągnęła narastająco skonsolidowany zysk netto w wysokości aż 358 tys. zł, co oznacza wzrost o ponad 108% w stosunku do tego samego okresu 2012 roku.

Na dzień 30.06.2013 roku skonsolidowane kapitały własne Grupy Kapitałowej SARE S.A. ukształtowały się na poziomie 3.663 tys. zł i w porównaniu do sytuacji z dnia 30.06.2012 roku są one wyższe o ponad 27%. Na wzrost kapitału własnego Grupy Kapitałowej znaczący wpływ miał skonsolidowany zysk netto osiągnięty od początku 2013 r.

SARE S.A. w drugim kwartale 2013 r. osiągnęła jednostkowy przychód netto ze sprzedaży w wysokości 1.225 tys. zł, oznacza to wzrost o niespełna 10% w stosunku do II kwartału 2012r., kiedy przychody netto ze sprzedaży wyniosły 1.116 tys. zł. Narastająco od początku roku przychody netto ze sprzedaży wyniosły 2.446 tys. zł, co oznacza wzrost o ponad 10% w stosunku do 2012 roku. Wartym podkreślenia jest fakt, iż przychody ze sprzedaży podstawowej w pierwszym półroczu 2013r. wyniosły ponad 2.262 tys. zł., a ze sprzedaży barterowej ponad 183 tys. zł. W pierwszym półroczu roku 2012 przychody netto ze sprzedaży podstawowej wyniosły ponad 1.876 tys. zł., a ze sprzedaży barterowej ponad 340 tys. zł. Zgodnie z powyższym przychody netto ze sprzedaży podstawowej w pierwszym półroczu 2013 roku wzrosły o ponad 20% w stosunku do pierwszego półrocza 2012 roku. Wzrost przychodów ze sprzedaży wiąże się ze stałym pozyskiwaniem nowych klientów oraz zwiększaniem wachlarza świadczonych przez spółkę SARE S.A. usług.

Z uwagi jednak na znaczny wzrost kosztów, w szczególności szereg inwestycji prowadzonych przez spółkę SARE S.A., ciągły rozwoju działu New Business oraz zatrudnianie osób odpowiedzialnych za sprzedaż zagraniczną, wynik ze sprzedaży w drugim kwartale 2013 roku jest niższy aniżeli wynik ze sprzedaży w drugim kwartale 2012 roku. Narastająco jednak za pierwsze półrocze 2013 roku wynik ze

sprzedaży prezentuje się lepiej, niż w pierwszym półroczu 2012 roku.

Zysk jednostkowy EBITDA (liczony jako: zysk/strata na działalności operacyjnej powiększony o amortyzację) w pierwszym półroczu 2013 roku dla SARE S.A. ukształtował się na poziomie 244 tys. zł.

Jednostkowy zysk netto w II kwartale 2013r. wyniósł 21 tys. zł, przy czym w porównywalnym okresie II kwartału 2012r. wynik ten osiągnął wartość 90 tys. zł. Na odnotowany wynik finansowy wpływ miały działania, które są aktualnie podejmowane w celu zwiększenia przychodów ze sprzedaży w kolejnych okresach. Są to między innymi koszty związane z działaniami na rynkach zagranicznych, inwestycja w zwiększenie zespołu sprzedażowego, przeszkolenie i wdrożenie nowych pracowników, zwiększenie kosztów marketingu w tym udział w targach i konferencjach.

Na wzrost kosztów w II kwartale 2013r. wpływ miały również utworzone rezerwy na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe, odpisy aktualizujące należności oraz udział firmy SARE S.A. w różnych konferencjach branżowych.

W drugim kwartale 2013r. spółka INIS Sp. z o.o. odnotowała dynamiczny przyrost przychodów netto ze sprzedaży. Przychody netto spółki INIS w II kwartale 2013 roku wyniosły ponad 925 tys. zł. W porównaniu do drugiego kwartału 2012r. przychody netto spółki INIS wzrosły o ponad 215%, kiedy to przychody netto wynosiły 293 tys. zł. Dynamiczny wzrost przychodów jest wynikiem stałego przyrostu użytkowników kont płatnych. Nawiązanie współpracy z kilkoma nowymi kontrahentami zaowocowało przeprowadzeniem kilkunastu kampanii reklamowych, których wcześniejsza realizacja nie była możliwa. Ponadto zysk netto wypracowany przez INIS w II kwartale 2013 roku wyniósł prawie 49 tys. zł i jest większy aż o 233% w stosunku do wyniku z analogicznego okresu roku 2012, kiedy to spółka INIS wypracowała zysk netto na poziomie ponad 14 tys. zł.

Pierwsze półrocze 2013 roku zakończyło się dla spółki zależnej INIS Sp. z o.o. zyskiem netto w wysokości 115 tysięcy zł. Jednocześnie Zarząd Emitenta pragnie wskazać, iż zysk netto dla INIS Sp. z o.o. osiągnięty w pierwszym półroczu 2013 r. miał istotny wpływ na skonsolidowany zysk netto całej Grupy Kapitałowej SARE S.A.

Mail-media Sp. z o.o. w II kwartale 2013r. wygenerowała największy kwartalny przychód netto ze sprzedaży w historii tej Spółki, dzięki czemu w omawianym okresie Spółka odnotowała dodatni zysk netto wysokości aż 181 tysięcy zł. Zysk netto wypracowany przez Spółkę w II kwartale 2013 roku jest aż o 581% większy w stosunku do zysku z II kwartału roku 2012, kiedy Spółka osiągnęła zysk netto w kwocie ponad 26 tys. zł. Narastająco od początku roku 2013 zysk netto wypracowany przez spółkę mail-media sp. z o.o.

wynosi aż 312 tys. zł. Wypracowana nadwyżka na wyniku netto w drugim kwartale 2013r. miała bardzo istotny wpływ na skonsolidowany zysk netto całej Grupy Kapitałowej SARE S.A. za 2013 r.

Ponadto, na wynik finansowy Grupy Kapitałowej w II kwartale obecnego roku wpływ ma konsolidacja wyników finansowych Grupy Kapitałowej z wynikami finansowymi spółki neronIT sp. z o.o. oraz spółki Mobiquest sp. z o.o.

W przypadku spółki neronIT sp. z o.o., przy zastosowanej metodzie konsolidacji - metoda praw własności – wynik finansowy Grupy Kapitałowej SARE S.A. w II kwartale 2013 roku uległ obniżeniu o 65 tys. złotych. W II kwartale 2013 roku spółka neronIT sp. z o.o. osiągnęła przychody netto na poziomie 196 tys. zł. Narastająco przychody spółki neronIT za I półrocze 2013 roku wynoszą niecałe 334 tys. zł. W drugim kwartale 2013 roku spółka neronIT sp. z o.o. osiągnęła stratę w wysokości 6 tys. zł. Strata w spółce neronIT od początku 2013 roku wynosi na dzień 30.06.2013 r. 195 tys. zł. W miesiącu czerwcu 2013 roku spółka neronIT sp. z o.o. wypracowała zysk netto w wysokości niespełna 48 tys. zł i zaczęła stopniowo odrabiać stratę z I kwartału. W ocenie Zarządu Emitenta sytuacja spółki neronIT sp. z o.o. wraz z upływem kolejnych miesięcy w roku 2013 powinna ulegać stopniowej poprawie. Ponieważ Emitent przystąpił do spółki neronIT w charakterze udziałowca dopiero w drugiej połowie czerwca 2012 roku – a spółka neronIT sp. z o.o. nie prowadziła do tego momentu tak szczegółowej księgowości – stąd też Emitent nie dysponuje danymi finansowymi spółki neronIT za II kwartał roku 2012.

Spółka Mobiquest sp. z o.o. w II kwartale 2013 roku wypracowała przychody na poziomie 2 tys. zł, z uwagi na fakt, iż Spółka prowadzi aktualnie inwestycję w aplikację służącą do przeprowadzania badań, które staną się głównym przedmiotem działalności Spółki. Strata za II kwartał 2013 roku wynosi ponad 31 tys. zł, a narastająco od początku roku ponad 69 tys. zł. Spółka Mobiquest sp. z o.o. została zawiązana w październiku 2012r. – Spółka nie prowadziła działalności w II kwartale 2012 roku, stąd też brak informacji dotyczących porównania II kwartału roku 2013 z analogicznym okresem w roku 2012.

8 INFORMACJE ZARZĄDU SARE S.A. NA TEMAT AKTYWNOŚCI, JAKĄ W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI, W SZCZEGÓLNOŚCI DZIAŁANIA NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W GRUPIE KAPITAŁOWEJ W II KWARTALE 2013R.

Drugi kwartał 2013 roku rozpoczął się od przeprowadzki warszawskiego oddziału spółki SARE S.A. do nowej siedziby położonej w Warszawie przy ul. Grzybowskiej. Ponadto spółka SARE S.A. dokonała integracji swojego systemu służącego do e-mail marketingu z systemem click apps, dzięki czemu klienci SARE otrzymali narzędzie do ulepszania komunikacji i sprzedaży na Facebooku, a klienci click apps będą mogli szybko i skutecznie realizować wysyłki do bazy zgromadzonej na portalu społecznościowym. SARE S.A. zawarła również umowę z firmą IBM i jako pierwsza w Polsce firma zajmująca się e-mail marketingiem, dokonała integracji systemu IBM Coremetrics LIVEmail ze swoim systemem.

System Coremetrics jest jednym ze światowych liderów na rynku narzędzi wspomagających e-commerce. Umożliwia on m. in. w bardzo wysokim stopniu odpowiednie ukierunkowywanie (targetowanie) kampanii e-mail marketingowych. Ponadto system ten umożliwia zbieranie informacji o aktywności użytkowników sieci Internet, co pozwala marketerom profilować odpowiednio kampanie marketingowe. Dzięki wyżej opisanej integracji Spółka stała się 10. firmą na świecie z branży ESP (Email Service Provider), która udostępnia swoje usługi bezpośrednio w systemie Coremetrics. Powyższa integracja nie byłaby możliwa bez docenienia ze strony IBM kompetencji spółki SARE. Integracja systemu SARE z systemem Coremetrics powinna wpłynąć na jakość świadczonych przez spółkę SARE usług oraz umożliwi spółce SARE świadczenie usług na rzecz znaczących firm oraz korporacji na całym świecie. Emitent nawiązał również współpracę z Uniwersytetem Śląskim, w zakresie wspólnego stworzenia systemu rekomendacyjnego. Spółka uczestniczyła w szeregu konferencji, m. in. na konferencji Warsaw Interactive Tools oraz na VII Forum Marketingu Internetowego. W maju 2013 roku Spółka opublikowała raport za I kwartał 2013 roku oraz raport roczny. Również w maju, Spółka rozbudowała swój system służący do przeprowadzania wysyłek e-mail marketingowych o moduł SAREX, służący do analizy behawioralnej subskrybentów otrzymujących wiadomości e-mail oraz/lub odwiedzających serwisy www. Ponadto w czerwcu 2013 roku Prezes Zarządu SARE S.A. p. Tomasz Pruszczyński odwiedził konferencję WallStreet organizowaną w Karpaczu. Emitent podpisał także umowę współpracy z jednym z istotnych partnerów w Niemczech, który to Partner będzie przedstawicielem SARE na terenie Niemiec. Spółka podpisała pierwszą umowę z klientem z Rosji, co jest przykładem realizacji przyjętej przez Zarząd Spółki strategii rozwoju.

Drugi kwartał 2013 roku był dla Zarządu spółki INIS Sp. z o.o. okresem inwestycji. W czerwcu

Spółka INIS sp. z o.o. została jednym z trzech udziałowców spółki International Law Advisors sp. z o.o. z siedzibą we Wrocławiu, a także większościowym udziałowcem spółki Salelifter sp. z o.o. z siedzibą w Rybniku. Zawiązanie przez INIS spółki zależnej wiąże się przede wszystkim ze strategią budowania baz danych i ich monetyzacją. Ponadto INIS dokonał zmian w swoim systemie służącym do wysyłek e-mailingowych poprzez stworzenie trzech odrębnych modułów: system, e-mail i network. Zmiany w systemie mają na celu ułatwić obsługę systemu przez klientów INIS. W drugim kwartale 2013 roku spółka przeprowadziła również kompleksową kampanię dla jednego ze swoich klientów – akcja marketingowa, która polegała na budowaniu bazy danych.

Dla spółki mail-media Sp. z o.o II kwartał 2012 r. był okresem rekordowym pod względem wypracowanych przychodów. Spółka podpisała umowę z firmą Deichmann w ramach programu afiliacyjnego. Mail-media przeprowadziła m. in. kampanię reklamową dla sklepu Kiss Kiss – obsługa kampanii dla sklepu on-line, a także kampanię dla Chris Line (obsługa kreatywna sklepu on-line oraz kampania performance). W miesiącu czerwcu została podpisana umowa z Aurore na obsługę kampanii dla sklepu on-line. Ponadto Spółka prowadzi zintensyfikowane działania dla stałego klienta spółki firmy C&A Online GmbH, których celem jest wsparcie w zakresie marketingu performance na rynku polskim m.in.: rozbudowa bazy klientów C&A Online GmbH, planowanie i prowadzenie kampanii e-mailingowych, mediowych, afiliacyjnych oraz googlowych.

W spółce neronIT Sp. z o.o. II kwartał 2013 roku rozpoczął się od restrukturyzacji Spółki, z uwagi na stosunkowo słabe wyniki tej Spółki w I kwartale 2013 roku. Zredukowane zostały koszty osobowe poprzez wprowadzenie zmian w sposobach wynagradzania zarówno członków zarządu Spółki jak i jej pracowników. Przedstawiciele neronIT wzięli udział w międzynarodowych targach: Drema-Furnika w Poznaniu oraz Ligna Hannover, a także w wewnętrznych targach Kronospan – jednego z największych na świecie producentów płyty meblowej. Podczas tego spotkania (HausMesse 2013 Szczecinek) spółka zaprezentowała 70 firmom – punktom detalicznym sprzedaży produktów Kronospan (Strefa Płyt) system neron eRozrys. Wyżej wymienione akcje promocyjne skutkowały sprzedażą systemu do wielu hurtowni meblarskich: Daro2, Kosmaz, Centrum Meblarstwa, Meblo płyt, Bean, Marecki, Beta-Meble, Mimar.

Ponadto osiągnięto sukcesy w sprzedaży systemów z pozostałych produktów firmy – systemy dedykowane (CRM dla firmy Axell, portal korporacyjny dla firmy EnviEco, neronICON dla Tritech/GetinBank), systemy powielarne (ISOZ dla Szpitala Miejskiego w Rudzie Śl.). Dodatkowo Spółka świadczyła usługi serwisowe, które dostarczają Spółce regularnych wpływów pozwalających na efektywne

funkcjonowanie działu serwisu.

Podjęte działania przyniosły pożądane rezultaty, ponieważ miesiące maj i czerwiec 2013 zamknęto dodatnim miesięcznym wynikiem finansowym. Przyjęty trend utrzymuje się również w kolejnych miesiącach.

Spółka Mobiquest w drugim kwartale 2013 roku - po zmianach osobowych w Zarządzie – które miały miejsce w I kwartale br. zaczyna tworzyć aplikację do badań, które mają stać się głównym źródłem przychodów spółki Mobiquest. Zarząd spółki Mobiquest widząc synergię w usługach świadczonych w Grupie Kapitałowej SARE S.A. liczy na dobry rozwój Spółki oraz odpowiednie skorelowanie usług świadczonych przez Spółkę z usługami świadczonymi przez pozostałe spółki w Grupie.

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180
Infolinia: 801 66 72 73
E-mail: biuro@sare.pl

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34
Tel.: +48 22 121 00 60
E-mail: handlowy@sare.pl

9 STANOWISKO ZARZĄDU SARE S.A. ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM

Zarząd spółki SARE S.A. informuje, iż do dnia sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego nie publikowano prognoz wyników finansowych na dany rok obrotowy.

10 WSKAZANIE JEDNOSTEK WCHODZĄCYCH W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO RAPORTEM KWARTALNYM

Jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej Emitenta wskazano w pkt 1 niniejszego raportu kwartalnego.

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180
Infolinia: 801 66 72 73
E-mail: biuro@sare.pl

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34
Tel.: +48 22 121 00 60
E-mail: handlowy@sare.pl

11 W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH WSKAZANIE PRZYCZYŃ NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ

Emitent jest jednostką dominującą w Grupie Kapitałowej SARE S.A. i sporządza skonsolidowane sprawozdania finansowe.

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180
Infolinia: 801 66 72 73
E-mail: biuro@sare.pl

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34
Tel.: +48 22 121 00 60
E-mail: handlowy@sare.pl