

Raport bieżący

Spółka: SARE SA
Numer: 7/2015
Data: 2015-02-13
Typy rynków: NewConnect – Rynek Akcji GPW

Tytuł: **Raport kwartalny za IV kwartał 2014 r.**

Treść raportu:

Zarząd Spółki SARE SA z siedzibą w Rybniku przekazuje do publicznej wiadomości raport kwartalny za IV kwartał 2014 r.

Podstawa prawna:

§ 5 ust. 1 pkt 1 Załącznika Nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu "Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect".

Osoby reprezentujące spółkę:

Tomasz Pruszczyński - Prezes Zarządu

RAPORT

GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE SA

ZA IV KWARTAŁ 2014 ROKU

Rybnik, 13 lutego 2015 r.

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180
Infolinia: 801 66 72 73
E-mail: biuro@sare.pl

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34
Tel.: +48 22 121 00 60
E-mail: handlowy@sare.pl

Spis treści

1	PODSTAWOWE DANE O EMITENCIE	3
2	KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE.....	4
3	INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU W TYM INFORMACJE O ZMIANACH STOSOWANYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI.....	17
4	ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI	24
5	KOMENTARZ ZARZĄDU EMITENTA DOTYCZĄCY REALIZACJI PROGNOZ FINANSOWYCH	28
6	OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ INWESTYCYJNYCH EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI	29
7	INICJATYWY PODEJMOWANE W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI, NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE	30
8	STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU	33
9	OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI.....	34
10	WSKAZANIE PRZYCZYŃ NIESPORZĄDZANIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH	36
11	INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY	37

1 PODSTAWOWE DANE O EMITENCIE

NAZWA	SARE SA
FORMA PRAWNA	Spółka Akcyjna
KRAJ SIEDZIBY	Rzeczpospolita Polska
SIEDZIBA	Rybnik
ADRES SIEDZIBY	ul. Raciborska 35a, 44-200 Rybnik
KONTAKT TELEFONICZNY	+48 32 42 10 180, +48 801 66 7273
ADRES E-MAIL	relacjeinwestorskie@sare.pl
ADRES WWW	www.saresa.pl, www.sare.pl
REGON	240018741
NIP	642-28-84-378
SKŁAD ZARZĄDU EMITENTA	Tomasz Pruszczyński – Prezes Zarządu Dariusz Piekarski – Członek Zarządu
SKŁAD RADY NADZORCZEJ EMITENTA	Adam Guz Krzysztof Wiśniewski Jerzy Śliwa Damian Rutkowski Przemysław Marcol

2 KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
Wybrane skonsolidowane dane finansowe za 2013-2014

Wybrane dane finansowe		PLN	
		2014	2013
Dane dotyczące skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego			
I.	Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi	25 038 825,98	14 544 288,32
II.	Koszty działalności operacyjnej	21 973 073,70	14 133 861,33
III.	Zysk (strata) ze sprzedaży	3 065 752,28	410 426,99
IV.	Zysk (strata) na działalności operacyjnej	2 546 559,07	475 176,53
V.	Zysk (strata) brutto	2 480 852,05	766 025,22
VI.	Zysk (strata) netto	1 346 021,01	455 925,91
VII.	Zysk (strata) netto na akcję	0,61	0,21
VIII.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	1 747 533,44	526 066,03
IX.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1 084 630,94	-18 789,50
X.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	11 274,26	574 970,09
Wybrane dane finansowe na dzień		PLN	
		Stan na 31.12.2014	Stan na 31.12.2013
XI.	Aktywa razem	10 735 039,92	6 759 561,69
XII.	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania razem	4 735 536,18	2 493 519,67
XIII.	Zobowiązania krótkoterminowe	3 865 473,62	1 971 564,33
XIV.	Kapitał własny	5 134 621,86	3 751 008,59
XV.	Kapitał podstawowy	221 550,00	221 550,00
XVI.	Liczba akcji w sztukach	2 215 000	2 215 000
XVII.	Wartość księgowa na akcję	2,32	1,69

SARE SA

AKTYWA	Stan na 31.12.2014	Stan na 31.12.2013
A. Aktywa trwałe	2 061 518,90	1 729 021,57
I. Wartości niematerialne i prawne	433 115,81	611 173,71
II. Rzeczowe aktywa trwałe	255 939,81	141 217,58
III. Należności długoterminowe	46 014,10	38 467,10
IV. Inwestycje długoterminowe	1 286 597,18	900 297,18
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	39 852,00	37 866,00
B. Aktywa obrotowe	2 619 473,70	2 172 801,04
I. Zapasy	0,00	0,00
II. Należności krótkoterminowe	1 234 326,08	1 151 756,31
III. Inwestycje krótkoterminowe	1 358 878,57	1 001 004,05
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	26 269,05	20 040,68
Aktywa razem	4 680 992,60	3 901 822,61

SARE SA

PASYWA	Stan na 31.12.2014	Stan na 31.12.2013
A. Kapitał (fundusz) własny	3 586 746,02	2 965 410,82
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	221 550,00	221 550,00
II. Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0,00	0,00

III. Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	0,00	0,00
IV. Kapitał (fundusz zapasowy)	2 696 142,36	2 670 476,53
V. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
VI. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	95 436,92	47 718,46
VII. Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	0,00
VIII. Zysk (strata) netto	573 616,74	25 665,83
IX. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	1 094 246,58	936 411,79
I. Rezerwy na zobowiązania	168 690,00	88 564,00
II. Zobowiązania długoterminowe	34 153,13	0,00
III. Zobowiązania krótkoterminowe	683 820,80	494 261,54
IV. Rozliczenia międzyokresowe	207 582,65	353 586,25
Pasywa Razem	4 680 992,60	3 901 822,61

GRUPA KAPITAŁOWA

AKTYWA	Stan na 31.12.2014	Stan na 31.12.2013
A. Aktywa trwałe	1 974 046,79	1 344 277,13
I. Wartości niematerialne i prawne	878 039,44	613 840,37
II. Rzeczowe aktywa trwałe	323 239,71	159 209,65
III. Należności długoterminowe	46 014,10	38 467,10
IV. Inwestycje długoterminowe	537 612,21	479 524,01
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	189 141,33	53 236,00
B. Aktywa obrotowe	8 760 993,13	5 415 284,56

I. Zapasy	0,00	0,00
II. Należności krótkoterminowe	6 139 553,25	3 452 653,14
III. Inwestycje krótkoterminowe	2 569 925,38	1 935 791,02
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	51 514,50	26 840,40
Aktywa razem	10 735 039,92	6 759 561,69

GRUPA KAPITAŁOWA

PASYWA	Stan na 31.12.2014	Stan na 31.12.2013
A. Kapitał (fundusz) własny	5 134 621,86	3 751 008,59
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	221 550,00	221 550,00
II. Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0,00	0,00
III. Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	0,00	0,00
IV. Kapitał (fundusz) zapasowy	3 635 386,88	3 286 463,66
V. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
VI. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	95 436,92	47 718,46
VII. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-163 772,95	-260 649,44
VIII. Zysk (strata) netto	1 346 021,01	455 925,91
IX. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B. Ujemna wartość firmy z konsolidacji	0,00	0,00
C. Kapitał własny udziałowców mniejszościowych	864 881,88	515 033,43
D. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	4 735 536,18	2 493 519,67
I. Rezerwy na zobowiązania	243 110,81	109 291,65

II. Zobowiązania długoterminowe	34 153,13	0,00
III. Zobowiązania krótkoterminowe	3 865 473,62	1 971 564,33
IV. Rozliczenia międzyokresowe	592 798,62	412 663,69
Pasywa Razem	10 735 039,92	6 759 561,69

**RACHUNEK ZYSKÓW
I STRAT SARE SA**

	01.10- 31.12.2014	01.10- 31.12.2013	NARASTAJĄCO 01.01.2014 DO 31.12.2014	NARASTAJĄCO 01.01.2013 DO 31.12.2013
A. Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi:	1 818 585,55	1 377 781,61	7 639 954,21	5 075 384,09
- od jednostek powiązanych	246 290,84	259 282,53	875 120,37	636 068,81
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	1 818 585,55	1 326 630,72	7 639 954,21	5 024 233,20
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	51 150,89	0,00	51 150,89
B. Koszty działalności operacyjnej	1 803 875,71	1 909 512,21	6 959 945,45	5 600 282,86
I. Amortyzacja	87 665,65	94 321,33	343 864,02	336 176,82
II. Zużycie materiałów i energii	42 588,63	28 184,98	112 802,25	126 882,34
III. Usługi obce	677 509,38	596 130,80	2 787 181,83	1 917 268,03
IV. Podatki i opłaty w tym:	9 055,28	12 430,69	39 553,02	26 934,75
- podatek akcyzowy	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Wynagrodzenia	729 706,39	583 404,32	2 693 715,09	1 962 357,28

VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	56 310,28	53 244,11	221 370,98	209 903,56
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	201 040,10	490 645,09	761 458,26	969 609,19
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	51 150,89	0,00	51 150,89
C. Zyski (strata) ze sprzedaży (A-B)	14 709,84	-531 730,60	680 008,76	-524 898,77
D. Pozostałe przychody operacyjne	46 252,40	140 936,16	196 586,20	293 478,53
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	1 900,00	0,00	1 900,00
II. Dotacje	37 149,42	137 009,70	148 597,68	281 514,92
III. Inne przychody operacyjne	9 102,98	2 026,46	47 988,52	10 063,61
E. Pozostałe koszty operacyjne	87 502,33	124 661,92	175 193,22	186 809,48
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	84 638,49	28 843,18	147 974,48	79 627,58
III. Inne koszty operacyjne	2 863,84	95 818,74	27 218,74	107 181,90
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	-26 540,09	-515 456,36	701 401,74	-418 229,72
G. Przychody finansowe	30 706,81	498 797,12	44 583,47	510 565,18
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki, w tym:	23 163,87	3 716,06	35 542,07	13 755,33
- dla jednostek powiązanych	19 674,11	708,50	19 674,11	708,50
III. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	490 000,00	0,00	490 000,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	7 542,94	5 081,06	9 041,40	6 809,85
H. Koszty finansowe	8 231,05	51 643,85	10 509,47	55 882,63
I. Odsetki, w tym:	850,69	304,12	1 845,04	596,81
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00

II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	43 600,00	0,00	43 600,00
IV. Inne	7 380,36	7 739,73	8 664,43	11 685,82
I. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	-4 064,33	-68 303,09	735 475,74	36 452,83
J. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II)	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Zyski nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Straty nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
K. Zysk (strata) brutto (I+/-J)	-4 064,33	-68 303,09	735 475,74	36 452,83
I. Podatek dochodowy	15 709,00	-18 883,00	161 859,00	10 787,00
M. Pozostałe obowiązkowe obciążenia	0,00	0,00	0,00	0,00
N. Zysk (strata) netto (K-I-M)	-19 773,33	-49 420,09	573 616,74	25 665,83

GRUPA KAPITAŁOWA SARE SA

	01.10- 31.12.2014	01.10- 31.12.2013	NARASTAJĄCO 01.01.2014 DO 31.12.2014	NARASTAJĄCO 01.01.2013 DO 31.12.2013
A. Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi:	7 085 065,99	4 548 393,13	25 038 825,98	14 544 288,32
- od jednostek powiązanych	0,00	201 468,06	0,00	201 468,06
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	7 085 065,99	4 497 242,24	25 038 825,98	14 493 137,43
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00

IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	51 150,89	0,00	51 150,89
B. Koszty działalności operacyjnej	6 232 017,08	4 725 035,10	21 973 073,70	14 133 861,33
I. Amortyzacja	115 473,98	95 963,28	414 670,13	360 116,09
II. Zużycie materiałów i energii	58 966,83	30 395,31	167 838,42	147 050,96
III. Usługi obce	4 244 509,78	2 943 321,73	14 587 900,81	8 735 690,26
IV. Podatki i opłaty w tym:	22 277,16	13 720,69	60 160,88	31 226,52
- podatek akcyzowy	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Wynagrodzenia	1 338 579,88	951 590,71	5 088 887,17	3 202 095,91
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	174 779,55	109 574,32	656 570,51	375 978,85
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	277 429,90	529 318,17	997 045,78	1 230 551,85
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	51 150,89	0,00	51 150,89
C. Zyski (strata) ze sprzedaży (A-B)	853 048,91	-176 641,97	3 065 752,28	410 426,99
D. Pozostałe przychody operacyjne	49 648,65	143 604,89	202 345,65	296 506,90
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	1 900,00	0,00	1 900,00
II. Dotacje	37 149,42	137 009,70	148 597,68	281 514,92
III. Inne przychody operacyjne	12 499,23	4 695,19	53 747,97	13 091,98
E. Pozostałe koszty operacyjne	627 335,70	166 039,59	721 538,86	231 757,36
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	585 105,25	68 962,12	651 512,74	119 746,52
III. Inne koszty operacyjne	42 230,45	97 077,47	70 026,12	112 010,84
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	275 361,86	-199 076,67	2 546 559,07	475 176,53
G. Przychody finansowe	18 944,85	12 508,78	49 773,78	29 605,93
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki, w tym:	9 925,67	6 404,00	38 233,65	21 623,22
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00

III. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	9 019,18	6 104,78	11 540,13	7 982,71
H. Koszty finansowe	79 536,35	67 192,25	114 274,52	79 704,69
I. Odsetki, w tym:	971,93	340,11	3 011,41	1 076,43
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	55 000,00	0,00	55 000,00
IV. Inne	78 564,42	11 852,14	111 263,11	23 628,26
I. Zysk/strata na sprzedaży całości lub części udziałów jednostek podporządkowanych	-7 164,59	340 947,45	-1 206,28	340 947,45
J. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	207 605,77	87 187,31	2 480 852,05	766 025,22
K. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II)	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Zyski nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Straty nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
L. Zysk (strata) brutto (I+/-J)	207 605,77	87 187,31	2 480 852,05	766 025,22
I. Podatek dochodowy	120 883,67	40 398,21	636 536,46	180 014,21
M. Pozostałe obowiązkowe obciążenia	0,00	0,00	0,00	0,00
N. Zysk (strata) z udziałów w jednostkach stowarzyszonych	-107 547,34	-45 817,63	-171 221,95	-81 014,67
O. Zysk (strata) akcji.(udział.) mniejszościowych	-11 937,96	49 070,43	327 072,63	49 070,43
P. Zysk (strata) netto (K-I-M)	-8 887,28	-48 098,96	1 346 021,01	455 925,91

**ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE
WŁASNYM SARE SA**

	01.01.-31.12.2014	01.01.-31.12.2013
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	2 965 410,82	2 892 026,53
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	2 965 410,82	2 892 026,53
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	3 586 746,02	2 965 410,82
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	3 586 746,02	2 965 410,82

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM GRUPA KAPITAŁOWA

	01.01.-31.12.2014	01.01.-31.12.2013
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	3 751 008,59	3 191 219,82
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	3 751 008,59	3 191 219,82
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	5 134 621,86	3 751 008,59
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	5 134 621,86	3 751 008,59

PRZEPIŁYWY PIENIĘŻNE SARE SA

	01.10- 31.12.2014	01.10- 31.12.2013	NARASTAJĄCO 01.01.2014 DO 31.12.2014	NARASTAJĄCO 01.01.2013 DO 31.12.2013
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I. Zysk (strata) netto	-19 773,33	-49 420,09	573 616,74	25 665,83
II. Korekty razem	274 639,44	-7 854,19	312 146,11	-50 734,87
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	254 866,11	-57 274,28	885 762,85	-25 069,04
B. Przepływ środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I. Wpływy	0,00	470 100,00	52 500,00	503 400,00
II. Wydatki	252 315,59	232 085,26	1 004 386,08	425 616,35
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-252 315,59	238 014,74	-951 886,08	77 783,65

C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I. Wpływy	1 654,47	43 091,69	2 604,19	196 474,32
II. Wydatki	11 377,31	0,00	11 377,31	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-9 722,84	43 091,69	-8 773,12	196 474,32
D. Przepływy pieniężne netto razem	-7 172,32	223 832,15	-74 896,35	249 188,93
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-7 172,32	223 832,15	-74 896,35	249 188,93
F. Środki pieniężne na początek okresu	743 876,78	587 768,66	811 600,81	562 411,88
G. Środki pieniężne na koniec okresu, w tym	736 704,46	811 600,81	736 704,46	811 600,81
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0,00	0,00	0,00	0,00

PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE GRUPA KAPITAŁOWA

	01.10.- 31.12.2014	01.10.- 31.12.2013	NARASTAJĄCO 01.01.2014 DO 31.12.2014	NARASTAJĄCO 01.01.2013 DO 31.12.2013
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I. Zysk (strata) netto	-8 887,28	-48 098,96	1 346 021,01	455 925,91
II. Korekty razem	553 074,71	272 935,16	401 512,43	70 140,12
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	544 187,43	224 836,20	1 747 533,44	526 066,03
B. Przepływ środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I. Wpływy	2 076,98	508 109,19	114 416,30	545 009,19

II. Wydatki	456 898,16	260 621,28	1 199 047,24	563 798,69
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-454 821,18	247 487,91	-1 084 630,94	-18 789,50
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I. Wpływy	21 701,85	395 951,64	22 651,57	574 970,09
II. Wydatki	11 377,31	0,00	11 377,31	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	10 324,54	395 951,64	11 274,26	574 970,09
D. Przepływy pieniężne netto razem	99 690,79	868 275,75	674 176,76	1 082 246,62
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	99 690,79	868 275,75	674 176,76	1 082 246,62
F. Środki pieniężne na początek okresu	2 344 967,47	902 205,75	1 770 481,50	688 234,88
G. Środki pieniężne na koniec okresu, w tym	2 444 658,26	1 770 481,50	2 444 658,26	1 770 481,50
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0,00	0,00	0,00	0,00

3 INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU W TYM INFORMACJE O ZMIANACH STOSOWANYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

Raport kwartalny został przygotowany w oparciu o:

- 1) Ustawę z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości obowiązującymi (Dz.U. z 2002r. nr 76, poz.694 ze zm.)
- 2) W zakresie nie objętym ustawą o rachunkowości spółka stosuje Krajowe Standardy Rachunkowości.
- 3) W zakresie nieuregulowanym powyższymi aktami, spółka stosuje Międzynarodowe Standardy Rachunkowości.
- 4) W przypadku nieuregulowania istotnych zagadnień występujących w spółce powyższymi aktami, kierownik jednostki decyduje w formie pisemnej o zastosowanym rozwiązaniu, opisując to rozwiązanie w informacji dodatkowej przy sporządzaniu sprawozdania finansowego.
- 5) Załącznik nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu "Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect";
- 6) Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. Nr 33 poz. 259 z dnia 19.02.2009 r. z późniejszymi zmianami).

Rokiem obrotowym dla Emitenta jest każdorazowo rok kalendarzowy.

Rachunek zysków i strat

1. Rachunek zysków i strat Spółka sporządziła w wariantcie porównawczym. Rachunek przepływów pieniężnych sporządzono metodą pośrednią.
2. Wynik finansowy Spółki za dany rok obrotowy obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.
3. Omówienie przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów (także amortyzacji), pomiaru wyniku finansowego oraz sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego w zakresie, w jakim ustawa pozostawia jednostce prawo wyboru.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne są wyceniane według cen nabycia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych i prawnych. Odzwierciedlają faktyczny okres ich użytkowania. Wartości niematerialne amortyzuje się metodą liniową.

Wartości niematerialne i prawne o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w momencie oddania do użytkowania.

Środki trwałe

W pozycji tej ujęte zostały rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki.

Grunty wyceniane są według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Środki trwałe, inne niż grunty wyceniane są według cen nabycia, pomniejszonych o odpisy umorzeniowe oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wartość początkowa środków trwałych podlega podwyższeniu o wartość nakładów poniesionych na ich ulepszenie (przebudowę, rozbudowę, modernizację, rekonstrukcję). Natomiast koszty napraw, przeglądów, opłaty eksploatacyjne, wpływają na wynik finansowy okresu sprawozdawczego, w którym zostały poniesione.

Wartość początkowa środków trwałych pomniejszona została o odpisy amortyzacyjne. Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu użyteczności środków trwałych i odzwierciedlają faktyczne zużycie środków trwałych.

W poszczególnych grupach stosowane są następujące stawki i metody amortyzacji:

Rodzaj środków trwałych	Metoda amortyzacji	Stawka amortyzacyjna
Budynki i budowle	metoda liniowa	2,50%
Maszyny i urządzenia	metoda liniowa	30,00%
Komputery	metoda liniowa	30,00%
Środki transportu	metoda liniowa	20,00%
Pozostałe środki trwałe	metoda liniowa	10,00%
Inwestycje w obcych środkach trwałych (nieruchomości)	metoda liniowa	10,00%
Środki trwałe o wartości poniżej 3.500 PLN	jednorazowo w momencie oddania do użytkowania	100 %

Środki trwałe są ujmowane w ewidencji środków trwałych i amortyzowane począwszy od następnego miesiąca po miesiącu w którym zostały ujęte w ewidencji.

Grunty nie są amortyzowane.

W przypadku wystąpienia przyczyn powodujących trwałą utratę wartości środków trwałych, stosowne odpisy aktualizujące pomniejszają wartość bilansową środków trwałych. Odpisy aktualizujące spowodowane trwałą utratą wartości obciążają pozostałe koszty operacyjne.

Środki trwałe w budowie

W pozycji tej ujmowane są zaliczane do aktywów trwałych środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego.

Cena nabycia i koszt wytworzenia środków trwałych w budowie obejmuje ogół kosztów poniesionych przez jednostkę za okres budowy, montażu, przystosowania i ulepszenia, do dnia bilansowego lub przyjęcia do używania. Wartość środków trwałych w budowie powiększają różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań, służących finansowaniu zakupu lub budowy środka trwałego, za okres realizacji inwestycji. Różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań po oddaniu środków trwałych w budowie do użytkowania obciążają koszty operacji finansowych.

Wartość środków trwałych w budowie pomniejsza się o odpisy aktualizujące w wypadku wystąpienia okoliczności wskazujących na trwałą utratę ich wartości.

Środki trwałe w budowie nie są amortyzowane do momentu zakończenia ich budowy i oddania do używania.

Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych

Udziały w innych jednostkach oraz inwestycje zaliczone do aktywów trwałych wyceniane są według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Skutki zmian wartości godziwych inwestycji powodujące wzrost ich wartości zwiększają kapitał z aktualizacji wyceny. Skutki obniżenia wartości wyżej wymienionych inwestycji uprzednio przeszacowanych zmniejszają kapitał z aktualizacji wyceny do wysokości kwoty, która wcześniej została odniesiona na ten kapitał, a pozostała kwota ujmowana jest jako koszt finansowy w rachunku zysków i strat. Skutki obniżenia wartości wspomnianych inwestycji poniżej ich cen nabycia lub kosztów wytworzenia ujmowane są bezpośrednio jako koszt finansowy w rachunku zysków i strat.

Należności i zobowiązania

Należności i zobowiązania (w tym z tytułu kredytów i pożyczek) w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie. Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej chyba, że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs. Dodatkowo lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania, odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nie rozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się odpowiednio według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej i obowiązującego na ten dzień. Wycena aktywów wyrażonych w walucie obcej na dzień bilansowy nie może przy tym być wyższa, a pasywów niższa od ich wartości przeliczonej na walutę polską według średniego kursu ustalonego przez NBP na ten dzień.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego. Spółka dokonuje w pełnej wysokości odpisów aktualizacyjnych dla należności przeterminowanych powyżej 365 dni.

Środki pieniężne

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej. Wpływ walut na dewizowy rachunek bankowy wycenia się wg kursów kupna walut, stosowanych na ten dzień przez bank prowadzący rachunek dewizowy, zaś rozchód walut wycenia się wg kursu sprzedaży banku stosowanego na dzień ich rozchodu. Na dzień bilansowy środki pieniężne wycenia się według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej i obowiązującego na ten dzień. Ustalone na koniec roku obrotowego różnice kursowe wpływają na wynik finansowy, a mianowicie dodatnie – jako przychody z operacji finansowych, ujemne – jako koszty operacji finansowych.

Inwestycje krótkoterminowe

Inwestycje krótkoterminowe, z wyłączeniem środków pieniężnych i instrumentów finansowych, wyceniane są według ceny (wartości) rynkowej albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej, zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w wartości godziwej.

Skutki wzrostu lub obniżenia wartości inwestycji krótkoterminowych wycenionych według cen (wartości) rynkowych zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

Różnice kursowe

Na dzień bilansowy wycenione zostały wyrażone w walutach obcych:

- składniki aktywów (z wyłączeniem udziałów w jednostkach podporządkowanych wycenianych metodą praw własności) i pasywów – po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Różnice kursowe, dotyczące innych niż rzeczowe składniki majątku trwałego, pozostałych aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych, powstałe na dzień wyceny oraz przy zapłacie należności i zobowiązań w walutach obcych, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

Kapitał własny

Kapitał podstawowy jest ujmowany w wysokości określonej w umowie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane lecz niewniesione wkłady kapitałowe ujmowane są jako należne wkłady na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy Spółki tworzony jest:

- z podziału zysku,
- z dopłat wspólników,

- z emisji akcji powyżej wartości nominalnej

Rezerwy

Rezerwy są to zobowiązania, których termin wymagalności lub kwota nie są pewne. Tworzy się je na pewne lub prawdopodobne przyszłe zobowiązania w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych, kosztów finansowych, strat nadzwyczajnych, zależnie od okoliczności z którymi przyszłe zobowiązania się wiążą.

Rezerwy wycenia się według uzasadnionej oraz w sposób wiarygodny oszacowanej wartości.

Spółka tworzy następujące rezerwy:

- rezerwa na niewykorzystane urlopy pracownicze
- rezerwa na badanie sprawozdania finansowego

Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe czynne dotyczą poniesionych przez Spółkę kosztów dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych, a w szczególności:

- prace rozwojowe,
- rozliczenie dotacji,
- OC działalności,
- Składki na ubezpieczenie
- Pozostałe RMK

Za bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów Spółka uznaje prawdopodobne zobowiązania przypadające na bieżący okres sprawozdawczy, wynikające w szczególności:

- ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów, lecz nie zafakturowanych do dnia bilansowego, jeżeli kwota zobowiązania jest znana lub możliwa do oszacowania w sposób wiarygodny,
- z obowiązku wykonania, związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń, możliwych do oszacowania w sposób wiarygodny na podstawie danych planistycznych.

Odpisy czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów następują stosownie do upływu czasu lub wielkości świadczeń.

Podatek odroczony

Odroczony podatek dochodowy jest ustalany w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów, a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Aktywa z tytułu podatku dochodowego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty możliwej do odliczenia, przy zachowaniu zasady ostrożności.

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Rezerwę z tytułu podatku odroczonego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego.

Przy ustalaniu wysokości aktywów i rezerwy z tytułu podatku dochodowego uwzględnia się stawki podatku dochodowego obowiązujące w roku powstania obowiązku podatkowego.

Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wykazywane są w bilansie oddzielnie.

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje część bieżącą i część odroczoną.

Wykazywana w rachunku zysków i strat część odroczonego stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego, z tym, że rezerwy i aktywa dotyczące operacji rozliczanych z kapitałem własnym, odnosi się również na kapitał własny.

Przychody, koszty, wynik finansowy

Przychody i zyski

Za przychody i zyski Spółka uznaje uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia wartości aktywów, albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które doprowadzą do wzrostu kapitału własnego lub zmniejszenia jego niedoboru w inny sposób niż wniesienie wkładów przez udziałowców lub właścicieli.

Koszty i straty

Przez koszty i straty jednostka rozumie uprawdopodobnione zmniejszenia w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia wartości aktywów, albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadzą do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru w inny sposób niż wycofanie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Wynik finansowy

Na wynik finansowy netto składają się:

- wynik działalności operacyjnej, w tym z tytułu pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych (pośrednio związanych z działalnością operacyjną jednostki),
- wynik operacji finansowych,

- wynik operacji nadzwyczajnych (powstałych na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną jednostki i nie związanych z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia),
- obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego, którego podatnikiem jest jednostka, i płatności z nim zrównanych, na podstawie odrębnych przepisów.

Dotacje

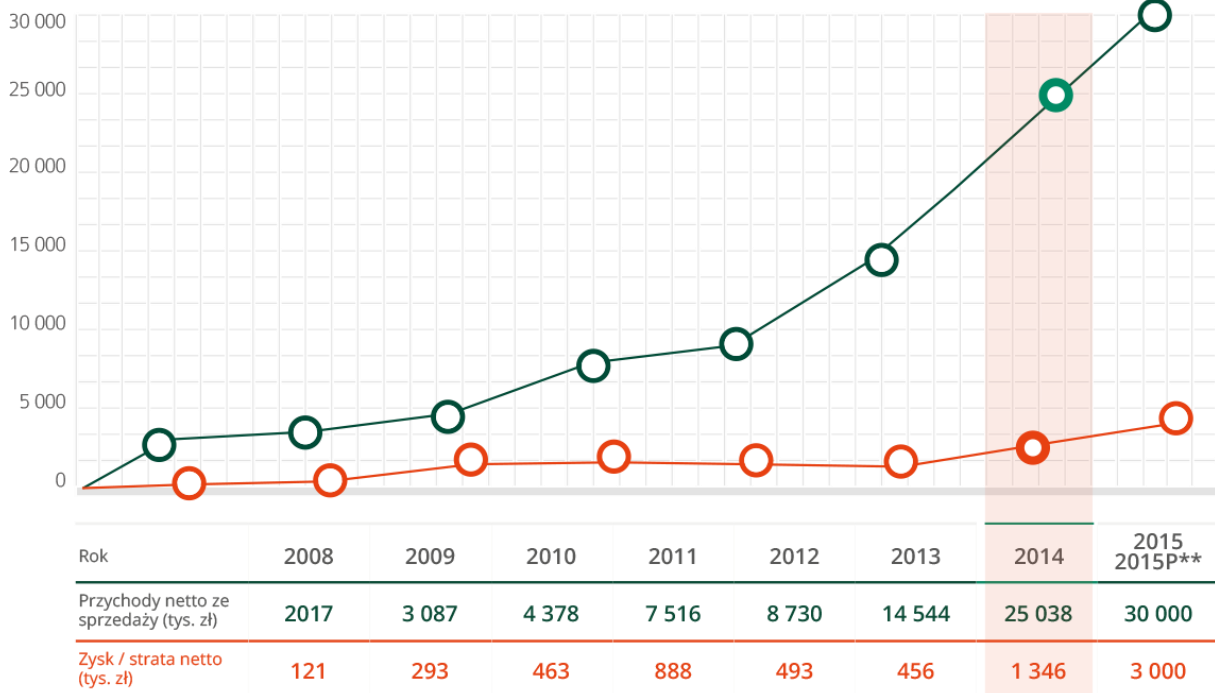
Dotacja oznacza bezzwrotną pomoc finansową ze środków publicznych udzieloną w celu wsparcia konkretnego przedsięwzięcia inwestycyjnego lub bieżącej działalności. W celu rozliczenia dotacji wprowadza się odrębną ewidencję polegającą na wyodrębnieniu operacji w zakresie wykorzystania dotacji poprzez wprowadzenie do zakładowego planu kont odrębnych kont syntetycznych, analitycznych i pozabilansowych, w takim zakresie aby możliwe było spełnienie wymagań w zakresie sprawozdawczości i kontroli.

Pozyskaną kwotę na sfinansowanie nabycia lub wytworzenia środków trwałych, w tym także środków trwałych w budowie oraz prac rozwojowych, zalicza się do rozliczeń międzyokresowych przychodów. Do czasu przyjęcia środka trwałego finansowanego, dotacja stanowi w otrzymanej części przychód przyszłych okresów. W momencie oddania do używania środka trwałego i rozpoczęciu jego amortyzacji, następuje jej odpisywanie w czasie. Rozliczenie dotacji dokonuje się w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych. Odpisy są równe wielkości amortyzacji zakupionego majątku trwałego w części dofinansowanej. W przypadku gdy dotacja wpływa na rachunek bankowy po oddaniu do używania środka trwałego i rozpoczęciu jego amortyzacji dokonuje się jednorazowego odpisania w pozycji pozostałych przychodach operacyjnych kwoty dotacji odpowiadającej amortyzacji środka trwałego dokonanej za okres do dnia wpływu dotacji.

W bilansie kwota dotacji otrzymanej na zakup środka trwałego ujmowana jest po stronie pasywów w pozycji „inne rozliczenia międzyokresowe” z podziałem na rozliczenia krótkoterminowe i długoterminowe. Jako rozliczenia krótkoterminowe wykazuje się kwotę dotacji, która przypada do rozliczenia w pozostałych przychodach operacyjnych w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. W rozliczeniach długoterminowych ujmuje się kwotę rozliczaną po okresie 12 miesięcy od dnia bilansowego. Po stronie aktywów wykazuje się wartość netto zakupionego środka trwałego jako składnik majątku przyjętego w danym okresie do używania. W rachunku zysków i strat w kosztach działalności operacyjnej ujmuje się dokonany odpis amortyzacyjny, natomiast w „pozostałych przychodach operacyjnych” przypadający na dany okres odpis otrzymanego dofinansowania. W rachunku przepływów pieniężnych w pozycji „inne wpływy finansowe” prezentuje się kwotę dotacji w roku otrzymania środków pieniężnych. Natomiast w pozycji „Nabycie niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych” wykazuje się kwotę wydatkowaną na nabycie środka trwałego, w tym również wartość sfinansowaną dotacją.

4 ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI

Wykres 1. Skonsolidowane przychody i zysk netto w latach 2008-2014



** Cel menadżerski do osiągnięcia na koniec 2015 roku, określony w umowach intencyjnych podpisanych z Zarządem SARE SA

Źródło: Emitent

Komentarz do skonsolidowanych wyników Grupy Kapitałowej SARE SA

W IV kwartale 2014r. przychody netto ze sprzedaży **Grupy Kapitałowej SARE SA** wyniosły nieco ponad 7 085 tys. zł, co oznacza wzrost o ponad 55% w stosunku do IV kwartału 2013 roku. Narastająco przychody netto ze sprzedaży od początku 2014 roku wyniosły prawie 25.039 tys. zł, co oznacza wzrost o 72 % w stosunku do analogicznego okresu w 2013 roku.

W czwartym kwartale 2014r. **Grupa Kapitałowa SARE SA** osiągnęła stratę netto na poziomie prawie 9 tys. zł. Jest to lepszy wynik niż w czwartym kwartale 2014 roku, kiedy to strata netto osiągnęła poziom 48 tys. zł. Narastająco zysk netto od początku 2014 roku wyniósł nieco ponad 1.346 tys. zł co oznacza wzrost o 195% w stosunku do analogicznego okresu w 2013 roku. Strata jest w głównej mierze spowodowana dokonaniem odpisów aktualizacyjnych, zawiązywaniem rezerw oraz sytuacją finansową spółki Teletarget sp. z o.o. W ocenie Zarządu SARE S.A. trudności, z którymi borykała się spółka

Teletarget sp. z o.o. miały charakter przejściowy, ich źródło zostało zidentyfikowane, a wprowadzone działania naprawcze przyniosą skutki już w 2015 roku.

Należy zaznaczyć, że zysk ten jest w głównej mierze spowodowany dynamicznym rozwojem poszczególnych spółek należących do **Grupy Kapitałowej**.

Na dzień 31.12.2014 roku **skonsolidowane kapitały własne Grupy Kapitałowej SARE SA** ukształtowały się na poziomie prawie 5.135 tys. zł i w porównaniu do sytuacji z dnia 31.12.2013 roku są one wyższe o prawie 37%. Na wzrost kapitału własnego Grupy Kapitałowej znaczący wpływ miał skonsolidowany zysk netto osiągnięty od początku 2014 r.

Komentarz do wyników jednostkowych SARE SA - jednostki dominującej Grupy Kapitałowej SARE SA.

SARE SA w czwartym kwartale 2014r. osiągnęła jednostkowy przychód netto ze sprzedaży w wysokości prawie 1.819 tys. zł, oznacza to wzrost o niemal 32% w stosunku do IV kwartału 2013r. Wzrost przychodów ze sprzedaży wiąże się ze stałym pozyskiwaniem nowych klientów, w tym także z zagranicy oraz zwiększaniem wachlarza świadczonych przez spółkę **SARE SA** usług. Narastająco przychody netto ze sprzedaży od początku 2014 roku wyniosły prawie 7.640 tys. zł co oznacza wzrost o nieco ponad 50 % w stosunku do analogicznego okresu w 2013 roku.

Jednostkowa strata netto w IV kwartale 2014r. wyniosła prawie 20 tys. zł, przy czym w porównywalnym okresie IV kwartału 2013r. spółka osiągnęła stratę w wysokości prawie 50 tys. zł. Na odnotowany wynik finansowy w ostatnim kwartale wpływ miały dokonane odpisy aktualizacyjne. Narastająco zysk netto od początku 2014 roku wyniósł prawie 574 tys. zł co oznacza wzrost o 2135 % w stosunku do analogicznego okresu w 2013 roku.

Komentarz do wyników spółek konsolidowanych metodą pełną

W czwartym kwartale 2014r. spółka **INIS Sp. z o.o.** zwiększyła przychody netto ze sprzedaży, które osiągnęły wartość 2.375 tys. zł, co oznacza wzrost o 102% r/r. Narastająco przychody netto ze sprzedaży od początku 2014 roku wyniosły prawie 7.092 tys. zł (84% wzrostu r/r). Spółka stale zdobywa nowych kontrahentów, poszerza swój udział w rynku co przekłada się na ilość realizowanych kampanii reklamowych. Ponadto zysk netto wypracowany przez **INIS** w IV kwartale 2014 roku wyniósł 357 tys. zł i jest znacznie wyższy w stosunku do wyniku z analogicznego okresu roku 2013, kiedy to spółka **INIS** wypracowała zysk netto na poziomie 10 tys. zł. Narastająco

zysk netto od początku 2014 roku wyniósł niespełna 929 tys. zł co oznacza wzrost o ponad 538% w stosunku do analogicznego okresu w 2013 roku.

Jednocześnie Zarząd Emitenta pragnie wskazać, iż zysk netto dla **INIS Sp. z o.o.** osiągnięty w 2014 r. miał istotny wpływ na skonsolidowany zysk netto całej Grupy Kapitałowej SARE SA.

Mr Target sp. z o.o. w IV kwartale 2014r. wygenerowała wysoki przychód netto ze sprzedaży w wysokości 3.280 tys. W porównaniu do IV kwartału 2013 roku przychody netto spółki Mr Target sp. z o.o. wzrosły o 26%, kiedy to przychody netto wynosiły 2.602 tys. zł. Narastająco przychody netto ze sprzedaży od początku 2014 roku wyniosły prawie 11.952 tys. zł co oznacza wzrost o ponad 38% w stosunku do analogicznego okresu w 2013 roku.

Mimo dynamicznego wzrostu sprzedaży w IV kwartale 2014 spółka odnotowała stratę netto w wysokości 69 tys. złotych. Jest to spowodowane odpisem aktualizacyjnym na należności dochodzone przez spółkę w sądzie. Narastająco zysk netto od początku 2014 roku wyniósł prawie 811 tys. zł co oznacza wzrost o 34 % w stosunku do analogicznego okresu w 2013 roku.

Jednocześnie Zarząd Emitenta pragnie wskazać, iż zysk netto dla **Mr Target Sp. z o.o.** osiągnięty w 2014 roku miał istotny wpływ na skonsolidowany zysk netto całej Grupy Kapitałowej SARE SA.

Komentarz do wyników spółek konsolidowanych metodą praw własności

W przypadku spółki **neroniT sp. z o.o.**, przy zastosowanej metodzie konsolidacji - metoda praw własności – wynik finansowy Grupy Kapitałowej SARE S.A. na dzień 31 grudnia 2014 roku uległ obniżeniu o ponad 87 tys. złotych. W IV kwartale 2014 roku spółka **neroniT sp. z o.o.** osiągnęła przychody netto na poziomie 200 tys. zł. W porównaniu do czwartego kwartału 2013r. przychody netto spółki **neroniT** spadły o 79%. Narastająco jednak przychody netto ze sprzedaży od początku 2014 roku wyniosły ponad 2.388 tys. zł co oznacza wzrost o ponad 53 % w stosunku do analogicznego okresu w 2013 roku.

W czwartym kwartale 2014 roku spółka **neroniT sp. z o.o.** odnotowała stratę netto w wysokości prawie 61 tys. zł. Narastająco zysk netto od początku 2014 roku wyniósł prawie 2 tys. zł. Jest to słabszy wynik niż w analogicznym okresie 2013 roku, kiedy to spółka **neroniT** odniosła zysk w wysokości ponad 25 tys.

Spółka **Teletarget sp. z o.o.** w IV kwartale 2014 roku osiągnęła przychody netto ze sprzedaży w wysokości ponad 43 tys. zł. Narastająco przychody netto ze sprzedaży od początku 2014 roku wyniosły prawie 398 tys. zł. Jednostkowa strata w czwartym kwartale 2014 roku wyniosła 165 tys. zł.

Narastająco strata netto od początku 2014 roku wyniosła prawie 501 tys. zł. Spółka w ostatnim kwartale znacznie zredukowała koszty i nawiązała kilka ważnych kontaktów biznesowych, które powinny w najbliższym czasie zaowocować podpisaniem stosownych umów. Brak danych porównawczych do roku 2013 (spółka rozpoczęła działalność w ostatnim kwartale 2013). Wynik finansowy spółki Teletarget sp. z o.o. ma istotny wpływ na wynik skonsolidowany całej Grupy Kapitałowej. Zarząd SARE SA wierzy, że sytuacja finansowa spółki Teletarget w roku 2015 ulegnie znacznej poprawie, a redukcja kosztów i nowe kontrakty handlowe pozwolą spółce na osiągnięcie dodatniego wyniku finansowego.

Spółka **Salelifter sp. z o.o.** w IV kwartale 2014 roku osiągnęła przychody netto ze sprzedaży w wysokości 282 tys. zł. Oznacza to dynamiczny wzrost w porównaniu z czwartym kwartałem 2013 roku, kiedy to spółka osiągnęła przychody netto w wysokości prawie 211 tys. zł. Narastająco przychody netto ze sprzedaży od początku 2014 roku wyniosły nieco ponad 805 tys. zł. (niepełny rok 2013 – prawie 223 tys. zł zysku netto) Jednostkowy zysk netto w czwartym kwartale 2014 roku wyniósł prawie 53 tys. zł. Jest to znacznie lepszy wynik niż w porównywalnym okresie 2013 roku, kiedy to spółka osiągnęła stratę w wysokości prawie 51 tys. zł. Narastająco zysk netto od początku 2014 roku wyniósł nieco ponad 94 tys. zł. (niepełny rok 2014 – 70 tys. zł. Straty netto).

W czerwcu 2014 Emagenio sp. z o.o. rozpoczęła działalność. Przy zastosowanej metodzie konsolidacji - metoda praw własności – wynik finansowy Grupy Kapitałowej SARE SA na dzień 31 grudnia 2014 roku uległ obniżeniu o prawie 84 tys. złotych. Spółka osiągnęła przychody netto od początku działalności na poziomie prawie 642 tys. złotych oraz stratę netto na poziomie prawie 204 tys. złotych. Wynika to z ciągłego rozwoju spółki i nakładach, które w najbliższej przyszłości powinny wygenerować przychód.

5 KOMENTARZ ZARZĄDU EMITENTA DOTYCZĄCY REALIZACJI PROGNOZ FINANSOWYCH

Zarząd spółki SARE SA informuje, iż do dnia sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego nie publikowano prognoz wyników finansowych na dany rok obrotowy.

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180
Infolinia: 801 66 72 73
E-mail: biuro@sare.pl

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34
Tel.: +48 22 121 00 60
E-mail: handlowy@sare.pl

6 OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ INWESTYCYJNYCH EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI

Nie dotyczy. Dokument informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt. 13 a) Załącznika nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu.

7 INICJATYWY PODEJMOWANE W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI, NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE

W okresie trwania czwartego kwartału 2014 r. Emitent kontynuował prace rozwojowe oraz prowadzenie badań nad nowymi typami produktów, nowymi rozwiązaniami technologicznymi oraz rozwojem dotychczasowych narzędzi. Autorski system SARE został rozszerzony o nową funkcjonalność – zarządzanie kampaniami z poziomu programu pocztowego. Integruje ona system SARE z programami pocztowymi. Dzięki temu planowanie i realizacja kampanii marketingowych możliwe są z poziomu Outlooka, Thunderbirda lub Windows Live Mail. Również podczas trwania czwartego kwartału odbywały się prace kończące wdrożenie systemu CRM SAP Business One. Celem tego działania jest koordynacja procesów sprzedażowych w całej Grupie Kapitałowej, która przełoży się na zwiększenie sprzedaży. Umożliwi to również podwyższenie standardów komunikacji wewnętrznej i zewnętrznej i procesu zarządzania w ramach działalności Grupy.

Okres jesienno-zimowy dla branży Emitenta to czas licznych targów i konferencji. Zespołu specjalistów nie zabrakło na najważniejszych wydarzeniach branżowych. VII Targi eHandlu, Kongres Online Marketingu, Kongres Szefa Sprzedaży, Big Data Congress to tylko kilka wydarzeń, podczas których można było usłyszeć prelekcje m.in. Dariusza Piekarskiego – dyrektora zarządzającego i członka zarządu SARE oraz porozmawiać o technologicznych rozwiązaniach Emitenta dla branży e-commerce, online marketingu i marketingu zautomatyzowanego. Powiększył się zespół specjalistów odpowiedzialnych za obsługę klienta, marketing oraz inteligentnych technologii.

Podpisane zostały kolejne znaczące kontrakty z klientami oraz partnerami biznesowymi. Artykuły merytoryczne oraz wypowiedzi eksperckie SARE można było przeczytać w magazynach branżowych (Online Marketing Polska, Evigo, Szef Sprzedaży, Magazyn Retail Trends).

W grudniu opublikowany został raport z 11 edycji Badania poczty elektronicznej, organizowanego przez Emitenta. Treści raportu były cytowane w mediach branżowych, m.in. na portalu Urzędu Komunikacji Elektronicznej, Wirtualnych Mediach, Interaktywnie.com, Mediurun.com. Projekt ten jest wpisany w działalność spółki SARE SA i również w ubiegłym roku odznaczył się dużym zainteresowaniem. W badaniu wzięło udział ponad 3 000 respondentów. Badanie potwierdziło trendy panujące na rynku, na którym działa Emitent. Wynika z niego, że e-mail jest najczęściej stosowanym kanałem komunikacji w internecie. Potwierdza się to zarówno od strony klienckiej, bo aż 90% ankietowanych subskrybuje różnego rodzaju newslettery, zwłaszcza o charakterze informacyjnym i

branżowym. Ponad 90% ankietowanych potwierdziło również skuteczność email marketingu w działaniach promocyjnych. Ciągłe rozwijane narzędzia wspomagające ten kanał komunikacji wpływają na wzrost sprzedaży i lepsze postrzeganie firmy. Warto dodać, że prognozy dla branży marketingu internetowego, w której działa Emitent formują się obiecująco. Łączna wartość wydatków reklamowych netto w kanale online pod koniec roku przekroczyła 6,5 mld. zł.

W październiku 2014 r. w spółce INIS nastąpiła rozbudowa infrastruktury informatycznej o kolejne serwery bazodanowe i wysyłkowe. Powołana została nowa komórka zajmująca się działaniami efektywnościowymi w innych niż mailing kanałach komunikacji. W drugim kwartale zatrudniony został manager do nowopowstałej komórki. Nastąpiły zmiany w systemie trackingowym inisTRACK w kierunku rozwijania narzędzi dla działań performance. Dzięki intensywnym działaniom sprzedażowym i marketingowym, spółka INIS rozwinęła dział sprzedaży w Warszawie poprzez zatrudnienie nowej osoby do działu agencyjnego. Również dla tej spółki ostatni kwartał 2014 r. był bogaty w udział w wydarzeniach oraz publikacje w magazynach branżowych.

Działania spółki Salelifter, spółki zależnej od INIS w IV kwartale 2014 roku koncentrowały się na rozwoju i zapewnieniu jak najwyższej jakości posiadanych baz danych. Spółka ugruntowała swoją pozycję na rynku. Zapotrzebowanie na usługi świadczone przez Salelifter stale rośnie, w związku z tym do spółki stale wpływają nowe zapytania ofertowe. Powyższe działania wraz z pracą na rzecz pozyskiwania nowych Partnerów biznesowych owocują stałym wzrostem wyników finansowych tej spółki. Salelifter obecnie zarządza bazą 4,5 mln rekordów. Wszystkie działania związane z rozwojem produktów, rozbudową bazy danych, pozyskiwaniem nowych partnerów biznesowych przekładają się bezpośrednio na stały wzrost przychodów spółki.

W okresie trwania czwartego kwartału, spółka Mr Target sp. z o.o. podpisała kolejne znaczące umowy z nowymi klientami i partnerami biznesowymi. Wygrany został przetarg na obsługę kampanii reklamowej dla województwa podlaskiego. Dało to możliwość utrzymania tempa wzrostu przychodu i zysku oraz zrealizowania celu biznesowego w IV kwartale oraz zrealizowanie celu rocznego w 2014. Spółka zwiększyła zatrudnienie w związku z pojawieniem się nowych klientów oraz postawiła na rozwój i szkolenie pracowników w ramach szkoleń wewnętrznych.

Spółka neronIT Sp. z o.o. ostatnim kwartale 2014 roku skupiła się na prowadzeniu działań handlowych, marketingowych i realizacyjnych w obszarze tworzenia i wdrażania własnych programów dla przedsiębiorstw branży meblowej przede wszystkim w Polsce, ale również za granicą. W

szczegółności realizowane były zadania w zakresie sprzedaży produktów własnych, prowadzenia prowizyjnej odsprzedaży licencji obcych takich programów jak: ITM Saturn, Navigram, Ardis. Rozpoczęto realizację projektów dotyczących nowych produktów przeznaczonych dla branży meblarskiej. Prace programistyczne dotyczyły nowych produktów: neron Kreator Mebli oraz neron mini eOZ. W ostatnim kwartale 2014 r. neronIT zainaugurował wdrażanie projektu dedykowanego dla odbiorcy zagranicznego – Kuub. We współpracy ze Strefą Płyt rozpoczęto rozmowy dotyczącego nowego projektu „neron eRozrys w chmurze”. Prowadzone były intensywne działania marketingowe dotyczące promocji marki neronIT. Ukazały się artykuły w prasie branżowej: "Meblarstwo, komponenty i technologie", "Biznes, meble.pl". "Meble, materiały i akcesoria", "Kuchnia, materiały i technologie", kwartalnik Strefy Płyt. Nawiązano współpracę z firmą Optimic w zakresie wspólnego promowania produktów.

Emagenio sp. z o.o. to specjaliści e-commerce. Spółka prowadzi działalność związaną z prowadzeniem, tworzeniem i rozwijaniem sklepów internetowych na platformie Magento i nie tylko. eMagenio podczas trwania ostatniego kwartału 2014 roku była obecna na licznych targach, m.in. na VII Targach eHandlu oraz Meet Magento. Dzięki pozyskaniu nowych kontaktów biznesowych firma rozwija portfolio swoich klientów i kształtuje swoją pozycję na rynku dostawcy usług e-commerce.

W czwartym kwartale w spółce Teletarget Sp. z o.o. wdrażano rozwiązania telemarketingowe przede wszystkim do branż finansowych. Doświadczona kadra kierownicza koordynowała projekty, jednocześnie dbając o podnoszenie jakości obsługi klienta. Dzięki integracji systemu call center z systemem SARE oraz rozwiązaniom spółki INIS, zostały zrealizowane kluczowe projekty mające na celu pozyskanie gorących leadów za pomocą internetu. Prowadzono rozmowy z kluczowymi kontrahentami w celu przyszłej współpracy. Pod koniec 2014 r. podjęto decyzję o restrukturyzacji stanowisk pracy mającej na celu podniesienie jakości oferowanych usług telemarketingowych oraz obniżenie kosztów działalności tej spółki. Ponadto Zarząd Emitenta dokonał weryfikacji działalności spółki Teletarget sp. z o.o. oraz zaimplementował odpowiednie rozwiązania prawno-finansowe.

8 STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

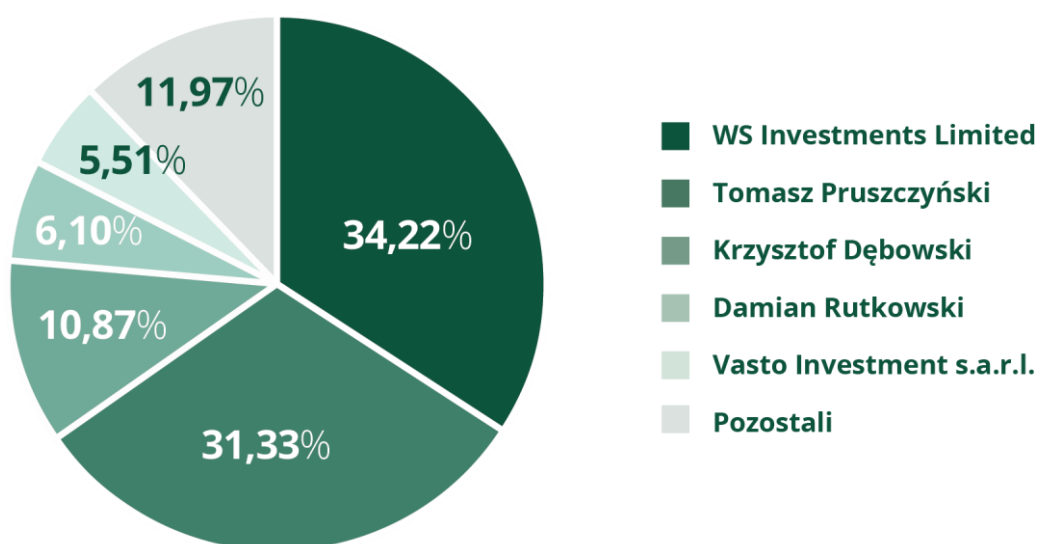
Wyszczególnienie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziałów w kapitale zakładowym oraz w głosach na walnym zgromadzeniu SARE SA.

Tabela 1 Struktura akcjonariatu Emitenta na dzień 13.02.2015r.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
WS Investments Limited	758.070	758.070	34,22%	34,22%
Tomasz Pruszczyński	694.157	694.157	31,33%	31,33%
Krzysztof Dębowski	240.719	240.719	10,87%	10,87%
Damian Rutkowski	135.200	135.200	6,10%	6,10%
Vasto Investment s.a.r.l.	122.138	122.138	5,51%	5,51%
Pozostali	265.216	265.216	11,97%	11,97%
SUMA	2.215.500	2.215.500	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent

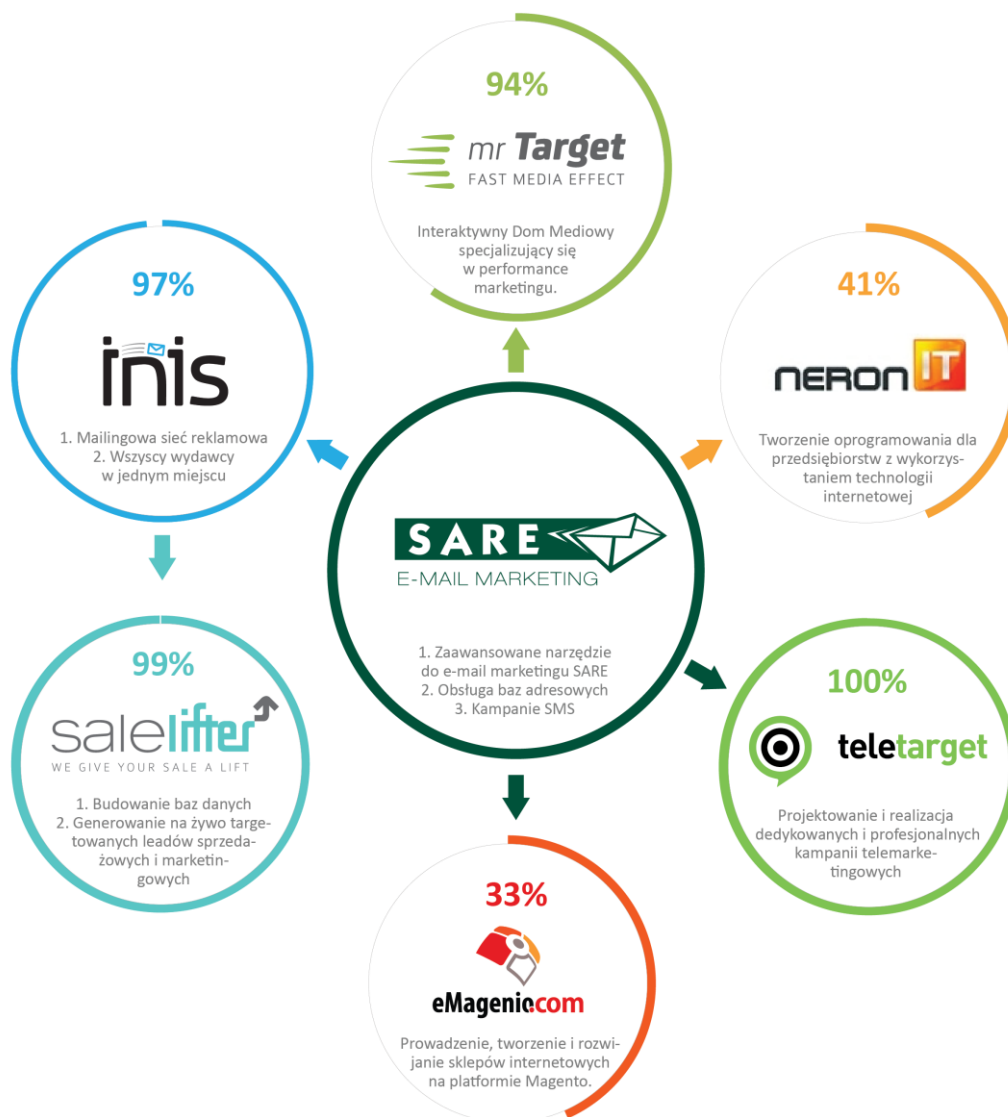
Wykres 2. Struktura akcjonariatu na dzień 13.02.2015r. (w proc.).



Źródło: Emitent

9 OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI

Graficzny wykaz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej SARE S.A. na dzień sporządzenia niniejszego raportu.



Wykaz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej SARE SA, których wyniki finansowe za IV kwartał roku 2014 podlegały konsolidacji z wynikami finansowymi Emitenta:

- a) jednostka dominująca: spółka SARE spółka akcyjna, z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35A,
- b) jednostka zależna: spółka INIS spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35A,
- c) jednostka zależna: spółka Mr Target spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (poprzednią nazwa mail-media sp. z o.o.), z siedzibą w Rybniku, przy ul. Raciborskiej 35A,
- d) jednostka zależna: spółka Teletarget spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35a,
- e) jednostka powiązana: neronIT spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, z siedzibą w Katowicach przy ul. Sienna 10.
- f) jednostka powiązana: Emagenio spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, z siedzibą w Opolu przy ul. Kazimierza Pużaka 61.

**10 WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ
FINANSOWYCH**

Nie dotyczy. Emitent sporządza sprawozdania skonsolidowane.

11 INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

W spółkach objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zatrudnienie w przeliczeniu na pełen etat na dzień 31 grudnia 2014 roku wynosił 75,07.

Spółka podpisuje również umowy cywilnoprawne (umowy zlecenia i umowy o dzieło).