

**Skonsolidowany Raport
Roczny Grupy Kapitałowej
SARE za rok obrotowy 2017**

26 marca 2018 r.

Dane finansowe
prezentowane według
Międzynarodowych
Standardów
Sprawozdawczości
Finansowej

Spis treści:

1.	Informacje ogólne o Grupie Kapitałowej SARE SA	04
2.	Wybrane dane finansowe	09
3.	Roczne sprawozdanie finansowe	11
4.	Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej SARE	80
5.	Oświadczenie Zarządu	143
6.	Opinia podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych	145

Pismo Prezesa Zarządu SARE SA

Szanowni Państwo,

Po raz kolejny mam przyjemność przekazać Państwu raport roczny przedstawiający wyniki finansowe oraz osiągnięcia Grupy SARE w 2017 r.

Wyniki, które Państwu przedstawiamy to efekt wspólnej pracy całej Grupy Kapitałowej, a także lojalności naszych klientów, którzy z dużym powodzeniem wdrażają nasze rozwiązania. Miniony rok zakończyliśmy przychodami o wartości 45,97 mln zł, przy 41,34 mln zł w roku poprzednim. Znaczną część przychodów, wygenerowały kampanie mailingowe, stanowiąc 50,43% wspomnianej wartości. Dużym zainteresowaniem naszych klientów cieszyły się także rozwiązania z zakresu marketing automation oferowane przez narzędzie SAREhub. Stały wzrost przychodów Grupy SARE pokazuje rosnące zainteresowanie naszą ofertą, dzięki czemu znaleźliśmy się w elitarnym gronie firm, które mogą pochwalić się regularnie rosnącymi przychodami.

Skonsolidowany zysk netto, który udało nam się wygenerować w 2017 r. wyniósł 2,83 mln zł, w stosunku do 3,98 mln zł w roku 2016. Spadek zysku netto jest efektem wzrostu kosztów wynagrodzeń i świadczeń pracowniczych wynikającego między innymi z rozwoju firmy i związanego z tym wzrostu zatrudnienia.

Na początku roku 2017 przedstawiliśmy naszą nową Strategię Korporacyjną, obejmującą lata 2017-2019. Zgodnie z jej treścią jesteśmy gotowi na kolejne inwestycje w kluczowych dla nas obszarach. W lipcu 2017 zakupiliśmy udziały w spółce Marketnews24 sp. z o.o., która specjalizuje się w produkcji oraz dystrybucji treści video, dzięki czemu uzupełniliśmy naszą ofertę o wyróżniony w strategii obszar video. Dodatkowo udoskonaliliśmy naszą dotychczasową ofertę, dzięki spójnemu zarządzaniu technologiami całej Grupy Kapitałowej. Wspólna oferta oraz wyznaczenie linii biznesowych przyczyniły się do wzrostu wyników finansowych oraz przewagi konkurencyjnej. Udało nam się także uzyskać bardzo dobre rezultaty podczas wdrożenia analityki Big Data, które optymalizują komunikację w sieci internetowej. Nadal pracujemy nad udoskonaleniem naszej oferty, aby zapewnić naszym klientom narzędzia, które przyczynią się do wzrostu sprzedaży online oraz offline.

Rok 2017 był dla naszej Grupy czasem wzmoczonej pracy przy badaniu Due Diligence, które rozpoczęło się w maju 2017 r. i



zakończyło się ogłoszonym w grudniu wezwaniem na sprzedaż akcji SARE. W tym czasie nasze zasoby zaangażowane były głównie w prace nad badaniem, co miało wpływ na wyhamowanie rozpatrywania procesów akwizycyjnych.

Ponadto, w związku z optymalizacją procesów biznesowych w Grupie, uprościliśmy strukturę Grupy Kapitałowej podejmując decyzję o połączeniu spółki Teletarget sp. z o.o. ze spółką Salelifter sp. z o.o.

W 2017 roku, już po raz kolejny, spółki z Grupy Kapitałowej SARE zostały wyróżnione w rankingu Deloitte Technology Fast 50 CE oraz w kategorii Rising Stars. Obecność w tegorocznym rankingu Deloitte potwierdza wartość biznesową naszych rozwiązań, które pomagają osiągać nam oraz naszym klientom konkretne wyniki.

Sukces Grupy Kapitałowej SARE zawdzięczamy przede wszystkim naszym pracownikom, którzy niezwykle angażują się w wykonywane przez siebie obowiązki. Nasz zespół stale się rozrasta, czego potwierdzeniem jest zatrudnienie 83 nowych pracowników w 2017 roku. Dodatkowo na podziękowanie zasługują także nasi klienci, którzy obdarzając nas zaufaniem nawiązują z nami wieloletnią współpracę. Każdy sukces naszych klientów to także nasz sukces i motywacja do wprowadzania kolejnych innowacji, które wspierają ich sprzedaż.

Kolejny rok rozpoczynamy z nowym, branżowym akcjonariuszem większościowym, posiadającym bardzo duże doświadczenie, wiedzę i kontakty biznesowe. Dzięki temu możemy kontynuować nasz dynamiczny rozwój organiczny oraz przyspieszyć procesy akwizycyjne, które są częścią realizacji naszych planów strategicznych.

Serdecznie zapraszam do lektury raportu Grupy Kapitałowej SARE za 2017 r.



Informacje
**o Grupie
Kapitałowej
SARE**

01

**SKONSOLIDOWANY
RAPORT ROCZNY
GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE**

za rok obrotowy 2017

Podstawowe dane

1.1 Skład Grupy:

Grupa SARE działa w branży komunikacji i marketingu w Internecie. Koncentrując się na segmencie marketing automation, pomaga w zwiększaniu sprzedaży produktów i usług swoich klientów. Poszczególne spółki z Grupy SARE oferują komplementarne usługi w obszarze planowania, realizacji i analizy efektów kampanii reklamowych, w szczególności za pomocą autorskich systemów oprogramowania oraz obszernych baz adresowych. Celem Grupy SARE jest integrowanie oraz zarządzanie wszystkimi kanałami komunikacji marketingowej, czego efektem jest zwiększanie rentowności przedsiębiorstw. Grupa kładzie nacisk na dedykowane narzędzia dla klientów, tworzone w celu zwiększania ich sprzedaży, przy jednoczesnym zmniejszaniu kosztów ich działań marketingowych. Autorskie systemy wykorzystywane są nie tylko w Polsce – system SARE dociera obecnie do 40 krajów świata. SARE jest pierwszą spółką oferującą zaawansowane systemy do komunikacji i automatyzacji marketingu w Internecie, notowaną na GPW w Warszawie.

W skład Grupy Kapitałowej SARE SA wchodzi następujące spółki:

- a) jednostka dominująca: **SARE SA** z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35a,
- b) jednostka zależna: **INIS sp. z o.o.** z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35a,
- c) jednostka zależna: **mr Target sp. z o.o.** z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35a,
- d) jednostka zależna: **Salelifter sp. z o.o.** z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35a,
- e) jednostka zależna: **SARE GmbH**, z siedzibą w Berlinie przy ul. Gontardstrasse 11.
- f) jednostka zależna: **MarketNews24 sp. z o.o.**, z siedzibą w Warszawie przy ul. Bukowińskiej 22/13b



Ad. a) Spółka SARE SA

Spółka technologiczna, dostarczająca zaawansowane rozwiązania wsparcia sprzedaży, głównie za pośrednictwem marketingu internetowego. Spółka dostarcza wyspecjalizowane narzędzia wykorzystywane w komunikacji newsletterowej, kampaniach e-mailingowych, konkursach, programach lojalnościowych, komunikacji wewnętrznej i relacjach inwestorskich, a także służące do prowadzenia kampanii mobile oraz przeprowadzania badań ankietowych. Specjaliści w SARE posiadają unikalną wiedzę i doświadczenie, które przekładają się na efekty biznesowe klientów tej spółki.

Przeważającym przedmiotem działalności Spółki SARE spółka akcyjna jest: DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OPROGRAMOWANIEM – 62.01.Z – wg klasyfikacji PKD (2007).

Sektor działalności: e-mail marketing.

Na dzień 31.12.2017 r. kapitał zakładowy Spółki wynosił 229.155,10 zł (słownie: dwieście dwadzieścia dziewięć tysięcy sto pięćdziesiąt pięć złotych 10/100). Kapitał zakładowy dzielił się na 2.291.551 (dwa miliony dwieście dziewięćdziesiąt jeden tysięcy pięćset pięćdziesiąt jeden) akcji, każda o wartości nominalnej 0,10 zł (dziesięć groszy), w tym:

- a) 2.000.000 (dwa miliony) akcji zwykłych na okaziciela serii A, o wartości nominalnej 0,10 pln (dziesięć groszy) każda;
- b) 215.500 (dwieście piętnaście tysięcy pięćset) akcji zwykłych na okaziciela serii B, o wartości nominalnej 0,10 pln (dziesięć groszy) każda,
- c) 31.741 (trzydzieści jeden tysięcy siedemset czterdzieści jeden) akcji zwykłych na okaziciela serii C, o wartości nominalnej 0,10 pln (dziesięć groszy) każda,
- d) 44.310 (czterdzieści cztery tysiące trzysta dziesięć) akcji zwykłych na okaziciela serii D, o wartości nominalnej 0,10 pln (dziesięć groszy) każda.



Ad. b) Spółka INIS Sp. z o.o.

INIS sp. z o.o. to dynamicznie rozwijająca się spółka zapewniająca kompleksową obsługę kampanii reklamowych online nastawionych na efekt. To największa sieć mailingowa w Polsce z 20 milionami rekordów e-mail na wyłączność oraz z autorskim systemem wysyłkowym, dedykowanym dla właścicieli baz mailingowych zarabiających na realizowaniu kampanii reklamowych do swoich użytkowników. INIS to także sieć afiliacyjna współpracująca z ponad 1000 wydawców, czyli właścicielami baz mailingowych i serwisów www oraz blogów na których realizowane są kampanie display, a także z największymi reklamodawcami w Polsce i zagranicą. Firma jest także producentem i właścicielem systemu trackingowego dzięki, któremu mierzone są efekty każdej kampanii.

Technologia ta pozwala na automatyczną emisję, analizę i optymalizację kampanii w czasie rzeczywistym oraz na zwalczanie wszelkiego rodzaju działań nielegalnych bądź nadużyć. Działania INIS polegają na kompleksowych przygotowaniach strategii mediowej (dobór kanałów komunikacji), kreacji reklamowej (opracowanie kreacji graficznych i treści) oraz dobór grup docelowych z wykorzystaniem szerokiego spektrum targetowania, w tym behawioralnego. Kampanie realizowane przez spółkę rozliczane są za efekt, czyli za przekierowanie na www, sprzedaż, leady. INIS generuje ok. 100 000 leadów miesięcznie dla różnych branż.

Przeważającym przedmiotem działalności spółki INIS spółka z ograniczoną odpowiedzialnością jest:
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OPROGRAMOWANIEM –
62.01. z – wg klasyfikacji PKD (2007)

Sektor działalności: e-mail marketing.

Na dzień 31.12.2017 r. kapitał zakładowy jednostki zależnej INIS sp. z o.o. wynosił 250.000,00 zł (słownie: dwieście pięćdziesiąt tysięcy złotych 00/100). Kapitał zakładowy dzielił się na 2500 udziałów, każdy o wartości nominalnej 100,00 zł.



Ad. c) Spółka mr Target sp. z o.o.

Mr Target to agencja reklamowa nowego typu łącząca kompetencje w zakresie mediów, strategii, kreacji oraz zaawansowanych rozwiązań technologicznych. Mr Target realizuje kampanie integrując wiele kanałów komunikacji marketingowej w czasie rzeczywistym skutecznie optymalizując wyniki prowadzonych działań. Mr Target posiada i rozwija własne narzędzia do optymalizacji kampanii online, ich monitoringu i analizy jak np. aplikacja Go2Target jedyna na rynku mediowym aplikacja, umożliwiającą realizację kampanii audience e-mailingowych.

Przeważającym przedmiotem działalności spółki mr Target spółka z ograniczoną odpowiedzialnością jest:

DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OPROGRAMOWANIEM
– 62.01. z – wg klasyfikacji PKD (2007)

Sektor działalności: e-mail marketing.

Na dzień 31.12.2017 r. kapitał zakładowy jednostki zależnej Mr Target wynosił 61.950,00 zł (słownie: sześćdziesiąt jeden tysięcy dziewięćset pięćdziesiąt złotych 00/100). Kapitał zakładowy dzielił się na 1239 udziałów o wartości nominalnej 50,00 zł każdy.



Ad. d) Spółka Salelifter Sp. z o.o.

Salelifter sp. z o.o. to spółka, której działalność skupia się na generowaniu leadów sprzedażowych oraz budowaniu i monetyzacji baz mailingowych. Oferuje dotarcie do blisko 15 milionów rekordów kontaktowych w obszarze b2c i b2b. Zapewnia możliwość dokładnego określenia i wybrania grupy docelowej (indywidualnie tworzony profil oraz ponad 150 gotowych profili użytkowników), która powstaje na podstawie danych geograficznych i behawioralnych oraz bieżącego zachowania i preferencji użytkowników w internecie. Spółka jest twórcą i właścicielem narzędzia Expectus służącego do weryfikacji i walidacji baz danych i formularzy kontaktowych. Salelifter w swoim portfolio posiada również projekt Monetyzuj.pl, który oferuje usługę monetyzacji baz danych dla partnerów zewnętrznych.

Przeważającym przedmiotem działalności spółki Salelifter spółka z ograniczoną odpowiedzialnością jest:

PRZETWARZANIE DANYCH; ZARZĄDZANIE STRONAMI INTERNETOWYMI (HOSTING) I PODOBNA DZIAŁALNOŚĆ – 63.11.Z – wg klasyfikacji PKD (2007).

Sektor działalności: e-mail marketing, bazy danych.

Na dzień 31.12.2017 r. kapitał zakładowy spółki Salelifter sp. z o.o. wynosił 50.000,00 zł (słownie: pięćdziesiąt tysięcy złotych 00/100). Kapitał zakładowy dzielił się na 1000 udziałów o wartości nominalnej 50,00 zł każdy.



Ad. e) Spółka SARE GmbH

Spółka rozpoczęła działalność 29.06.2015 r. jako własny przedstawiciel (oddział) Grupy SARE na rynku niemieckim - w Niemczech jest oferowany pełny zakres usług Grupy SARE. Spółka obsługuje zarówno nowych klientów SARE jak i tych obecnych. SARE GmbH wspierane jest przez specjalistów z siedziby w Rybniku, jednak serwery z danymi przechowywane są w oddziale w Berlinie.

Przedmiotem działalności spółki SARE GmbH jest marketing internetowy i świadczenie usług w branży IT, przetwarzania danych i telekomunikacji, wraz z wszelkimi działaniami służącymi temu celowi.

Sektor działalności: E-mail marketing.

Na dzień 31.12.2017 r. kapitał zakładowy jednostki zależnej SARE GmbH wynosił 25.000,00 euro (słownie: dwadzieścia pięć tysięcy euro 00/100). Kapitał zakładowy dzielił się na 250 udziałów, każdy o wartości nominalnej 100,00 euro.



Ad. f) Spółka MarketNews 24 Sp. z o.o.

Multimedialna agencja informacyjna specjalizująca się w wytwarzaniu i dystrybucji treści multimedialnych. Codziennie do współpracujących z agencją Wydawców agencja wysyła materiały do publikacji.

MarketNews 24 jest producentem treści Video, specjalizującym się w wytwarzaniu: newsów i komentarzy rynkowych, relacji z eventów i tematów dziennikarskich, transmisji live, wywiadów studyjnych, infografik, materiałów korporacyjnych i reklamowych (wewnętrzne i zewnętrzne). MarketNews 24 jest jednocześnie platformą dystrybucji treści. Agencja współpracuje z największymi mediami w Polsce. Materiały agencji pojawiają się w wielu portalach i serwisach branżowych.

W ocenie Zarządu jednostki dominującej, dalszy rozwój wszystkich spółek w Grupie Kapitałowej będzie miał kolosalne znaczenie dla wyników finansowych całej Grupy Kapitałowej SARE SA.

Agencja MarketNews 24 współtworzy operacyjną taktykę komunikacyjną partnerów publikacji, jednostkowo konsultuje komunikację multimedialną; wspomaga procesy marketingowe (Content Marketing, NativeAd) i public relations.

Przeważającym przedmiotem działalności spółki MarketNews 24 spółka z ograniczoną odpowiedzialnością jest: 63.91.Z – Działalność agencji informacyjnych – wg klasyfikacji PKD (2007)

Sektor działalności: Agencja informacyjna

Na dzień 31.12.2017 r. kapitał zakładowy jednostki zależnej MarketNews24 sp. z o.o. wynosił 5.100,00 zł (słownie: pięć tysięcy sto złotych 00/100). Kapitał zakładowy dzielił się na 102 udziałów, każdy o wartości nominalnej 50,00 zł.



Wybrane
dane finansowe
**Grupa
Kapitałowa SARE**

**SKONSOLIDOWANY
RAPORT ROCZNY
GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE**

za rok obrotowy 2017

WYBRANE DANE FINANSOWE

Wyszczególnienie	PLN		EUR	
	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	45 965 990	41 342 256	10 829 031	9 445 125
Koszt własny sprzedaży	41 477 882	35 612 639	9 771 688	8 136 126
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	4 319 778	5 337 568	1 017 687	1 219 430
Zysk (strata) brutto	4 197 017	5 235 402	988 766	1 196 089
Zysk (strata) netto	2 831 650	3 978 657	667 103	908 971
Liczba udziałów/akcji w sztukach	2 291 551	2 291 551	2 291 551	2 291 551
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro)	1,24	1,74	0,29	0,40
BILANS				
Aktywa trwałe	15 211 375	13 530 322	3 647 025	3 058 391
Aktywa obrotowe	19 381 792	16 092 451	4 646 909	3 637 534
Kapitał własny	25 146 742	22 477 097	6 029 093	5 080 718
Zobowiązania długoterminowe	811 000	554 322	194 442	125 299
Zobowiązania krótkoterminowe	8 635 425	6 591 354	2 070 398	1 489 908
Wartość księgowa na akcję (zł/euro)	10,97	9,81	2,63	2,22
RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	4 642 819	2 815 865	1 093 792	643317
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-3 820 097	-2 536 789	-899 969	-579 559
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-243 230	354 887	-57 302	81 078

Kurs EUR/PLN	2017	2016
- dla danych bilansowych	4,1709	4,4240
- dla danych rachunku zysków i strat	4,2447	4,3771

Do przeliczenia danych bilansowych użyto kursu średniego NBP na dzień bilansowy.

Do przeliczenia pozycji rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych użyto kursu będącego średnią arytmetyczną kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień poszczególnych miesięcy danego okresu.



Sprawozdanie
finansowe
**Grupa
Kapitałowa SARE**

**SKONSOLIDOWANY
RAPORT ROCZNY
GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE**

za rok obrotowy 2017

**Spis
treści:**Sprawozdanie
finansowe **Grupa
Kapitałowa SARE**

1.	Informacje ogólne	13
2.	Skonsolidowane sprawozdanie finansowe grupy kapitałowej SARE SA	18
3.	Informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego	26
4.	Dodatkowe noty i objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania finansowego	46

INFORMACJE OGÓLNE

I. Dane jednostki dominującej:

Nazwa: **SARE Spółka Akcyjna**

Forma prawna: **spółka akcyjna**

Siedziba: **44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a**

Kraj rejestracji: **Polska**

Podstawowy przedmiot działalności: **działalność związana z oprogramowaniem**

Organ prowadzący rejestr: **Sąd Rejonowy w Gliwicach, X Wydział Gospodarczy, KRS: 0000369700**

Numer statystyczny REGON: **240018741**

II. Czas trwania grupy kapitałowej:

Spółka dominująca SARE SA i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

III. Okresy prezentowane

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera dane za okres od 1 stycznia 2017 roku do 31 grudnia 2017 roku. Dane porównawcze prezentowane są według stanu na dzień 31 grudnia 2016 roku dla skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej oraz za okres od 01 stycznia 2016 roku do 31 grudnia 2016 roku dla skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz sprawozdania ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym.

IV. Skład organów jednostki dominującej według stanu na dzień 31.12.2017 r.:

Zarząd:

Dariusz Piekarski – Prezes Zarządu

Przemysław Marcol – Członek Zarządu

Krzysztof Zawadzki – Członek Zarządu

Zmiany w składzie Zarządu Spółki:

W roku 2017 nie nastąpiły zmiany w składzie zarządu SARE SA.

Rada Nadzorcza:

Skład Nadzorczej na dzień 31.12.2017 r.:

Włodzimierz Stańczak – Przewodniczący Rady Nadzorczej
Dorota Szlechetko-Reiter – Wiceprzewodnicząca Rady Nadzorczej
Ewa Bałdyga – Członek Rady Nadzorczej
Krzysztof Kaczmarczyk – Członek Rady Nadzorczej
Krzysztof Wiśniewski – Członek Rady Nadzorczej
Wojciech Mróz – Członek Rady Nadzorczej
Tomasz Pruszczyński – Członek Rady Nadzorczej

Zmiany w składzie Rady Nadzorczej Spółki:

Skład Nadzorczej na dzień 31.12.2016r.:

Krzysztof Wiśniewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej
Damian Rutkowski – Członek Rady Nadzorczej
Jerzy Śliwa - Członek Rady Nadzorczej
Przemysław Marcol – Członek Rady Nadzorczej
Ewa Bałdyga – Członek Rady Nadzorczej
Dorota Szlachetko-Reiter – Członek Rady Nadzorczej
Krzysztof Kaczmarczyk – Członek Rady Nadzorczej

W dniu 12 stycznia 2017 r. w związku z odbyciem się w tym dniu Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia nastąpiły zmiany w składzie Rady Nadzorczej Emitenta. Uchwałą numer 174 Walnego Zgromadzenia SARE SA z dnia 12 stycznia 2017 r. odwołano Pana Jerzego Śliwę z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej Spółki. Jednocześnie powołano na Członka Rady Nadzorczej Pana Włodzimierza Stańczaka.

V. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych:

Instytut Studiów Podatkowych Modzelewski i Wspólnicy – Audyt sp. z o.o.
ul. Kalańska 8
04-367 Warszawa

VI. Banki:

ING Bank Śląski S.A.
mBank S.A.

VII. Notowania na rynku regulowanym:

1. Informacje ogólne:

Giełda:

Symbol na GPW: SAR

Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.
ul. Książęca 4
00-498 Warszawa

Sektor na GPW: Informatyka - Oprogramowanie

2. System depozytowo – rozliczeniowy: Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. (KDPW)
ul. Książęca 4
00-498 Warszawa

VIII. Znaczący akcjonariusze jednostki dominującej:

Według stanu na dzień 31.12.2017 r. akcjonariuszami posiadającymi ponad 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu byli:

Akcjonariusze	Liczba akcji	Wartość akcji	Udział w kapitale zakładowym%	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
WS Investments Limited	801544	801544	34,98%	34,98%	34,98%
Tomasz Pruszczyński	595530	595530	25,99%	25,99%	25,99%
Petrovasko Ltd	240719	240719	10,50%	10,50%	10,50%
Damian Rutkowski	135200	135200	5,90%	5,90%	5,90%
Vasto Investment s.a.r.l.	122138	122138	5,33%	5,33%	5,33%
Pozostali	396420	396420	17,30%	17,30%	17,30%
Suma	2 291 551	229 155,10	100,00%	2 291 551	100,00%

IX. Spółki zależne:

Spółki zależne na dzień 31.12.2017r.

- INIS Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Rybniku, ul. Raciborska 35a.
INIS Sp. z o.o. to e-mailingowa sieć reklamowa, dysponująca własną technologią, służącą realizacji kampanii reklamowych drogą elektroniczną oraz analizowania ich wyników. Spółka skupia właścicieli baz e-mailingowych, oferując dzięki temu ponad 38 milionów unikalnych rekordów. Ponadto, spółka oferuje usługi z zakresu marketingu efektywnościowego, retargetingu a także generowania leadów. Jednostka dominująca posiadała na dzień 31.12.2017r. 90% udziałów i 90% głosów.
- mr Target spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Rybniku, ul. Raciborska 35a.
mr Target Sp. z o.o. to agencja mediowa nowego typu, która specjalizuje się w budowaniu strategii obecności w digital, od generowania i tworzenia treści, kreacji wizerunku, opracowywania strategii sprzedaży, do planowania i zakupu mediów digital. Jednostka dominująca posiadała na dzień 31.12.2017r. 90% udziałów i 90% głosów.
- Teletarget spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Rybniku, ul. Raciborska 35a.
Teletarget Sp. z o.o. to centrum telefoniczne (call center), które świadczy usługi w zakresie telefonicznej weryfikacji baz danych, realizacji ankiet i badań telefonicznych, jak również związane z szeregiem akcji informacyjnych, a także prowadzeniem kampanii. SARE S.A. posiadała na dzień 31.12.2017r. 100% udziałów i 100% głosów.

- Salelifter spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Rybniku, ul. Raciborska 35a. Salelifter Sp. z o.o. to spółka, której działalność skupia się na generowaniu leadów sprzedażowych oraz budowaniu i monetyzacji baz mailingowych. Spółka SARE S.A. sprawuje kontrolę pośrednią nad spółką Salelifter sp. z o.o. (posiada 89,1% udziałów i 89,1% głosów). SARE S.A. posiadała na dzień 31.12.2017r. 90% udziałów w INIS sp. z o.o. Natomiast INIS sp. z o.o. posiadał na dzień 31.12.2017r. 99% udziałów w Salelifter sp. z o.o.
- SARE GmbH z siedzibą w Berlinie, Gontardstrasse 11. SARE GmbH prowadzi działalność zbliżoną do działalności SARE S.A. na rynku niemieckim. SARE S.A. posiadała na dzień 31.12.2017r. 100% udziałów i 100% głosów.
- Marketnews24 spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, ul. Bukowińska 22/13b. Marketnews24 sp. z o.o. prowadzi działalność związaną z tworzeniem treści oraz treści video. Obsługuje medialnie eventy. SARE S.A. posiadała na dzień 31.12.2017r. 83,35% udziałów i 83,35% głosów.

X. Graficzna prezentacja grupy kapitałowej na dzień 31.12.2017 r.:



XI. Zatwierdzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji:

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd jednostki dominującej w dniu 26 marca 2018 roku.

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE SA

Skonsolidowany rachunek zysków i strat

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	nota	za okres 01.01.2017- 31.12.2017	za okres 01.01.2016- 31.12.2016
Przychody ze sprzedaży	1,2	45 965 990	41 342 256
Przychody ze sprzedaży produktów		0	0
Przychody ze sprzedaży usług		45 965 990	41 342 256
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów		0	0
Koszty działalności operacyjnej	2,3	41 477 882	35 612 639
Amortyzacja		1 380 582	845 188
Zużycie materiałów i energii		388 516	281 942
Usługi obce		26 621 282	24 336 841
Podatki i opłaty, w tym:		155 970	126 517
Wynagrodzenia		10 058 184	7 223 875
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia		1 536 382	947 184
Pozostałe koszty rodzajowe		1 336 966	1 851 092
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		0	0
Zysk (strata) ze sprzedaży		4 488 108	5 729 617
Różnica z tytułu przekazania aktywów niegotówkowych właścicielom		0	0
Pozostałe przychody operacyjne	4	229 327	553 255
Pozostałe koszty operacyjne	4	397 657	945 304
Nakłady na prace badawcze i rozwojowe		0	0
Zysk (strata) na działalności operacyjnej		4 319 778	5 337 568
Przychody finansowe	5	82 205	86 443
Koszty finansowe	5	204 966	187 143
Udział w zyskach (stratach) netto jednostek rozliczanych metodą praw własności		0	0
Zysk (strata) na sprzedaży całości lub części udziałów jednostek podporządkowanych		0	1 466
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		4 197 017	5 235 402
Podatek dochodowy	6	1 365 367	1 256 745
Pozostałe obciążenia		0	0
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	7	2 831 650	3 978 657
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	7	0	0
Zysk (strata) netto	7	2 831 650	3 978 657
Zysk (strata) przypisana akcjonariuszom niekontrolującym		411 959	433 276
Zysk (strata) netto podmiotu dominującego		2 419 691	3 545 381
Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł)			
Podstawowy za okres obrotowy		1,24	1,74
Rozwodniony za okres obrotowy		1,24	1,74
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł)			
Podstawowy za okres obrotowy		1,24	1,74
Rozwodniony za okres obrotowy		1,24	1,74
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności zaniechanej (w zł)		0	0

Rybnik, dnia 19 marca 2018 r.

Podpisy Członków Zarządu:

Podpis osoby sporządzającej sprawozdanie:

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	za okres 01.01.2017- 31.12.2017	za okres 01.01.2016- 31.12.2016
<i>Zysk (strata) netto</i>	<i>2 831 650</i>	<i>3 978 657</i>
<i>Pozycje do przekwalifikowania do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach</i>	<i>0</i>	<i>-186 016</i>
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek działających za granicą	0	0
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek wycenianych metodą praw własności	0	0
Strata netto z zabezpieczenia udziału w aktywach netto w jednostkach działających za granicą	0	0
Zmiana netto wartości godziwej aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży	0	0
Zmiana netto wartości godziwej aktywów finansowych przeklasyfikowana do zysku lub straty bieżącego okresu	0	-229 649
Efektywna część zmian wartości godziwej instrumentów zabezpieczających przepływy środków pieniężnych	0	0
Zmiana netto wartości godziwej instrumentów zabezpieczających przepływy pieniężne przeklasyfikowana do zysku lub straty bieżącego okresu	0	0
Podatek dochodowy związany z elementami pozostałych całkowitych dochodów	0	43 633
<i>Pozycje, które nie będą przekwalifikowane do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Przeszacowanie rzeczowego majątku trwałego	0	0
Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń	0	0
Podatek dochodowy związany z elementami pozostałych całkowitych dochodów	0	0
<i>Suma dochodów całkowitych</i>	<i>2 831 650</i>	<i>3 792 641</i>
Suma dochodów całkowitych przypisana akcjonariuszom niekontrolującym	411 959	433 276
Suma dochodów całkowitych przypadająca na podmiot dominujący	2 419 691	3 359 365

Rybnik, dnia 19 marca 2018 r.

Podpisy Członków Zarządu:

Podpis osoby sporządzającej sprawozdanie:

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	nota	2017-12-31	2016-12-31
Aktywa trwałe		15 211 375	13 530 322
Rzeczowe aktywa trwałe	9	882 127	854 602
Wartości niematerialne	10	13 083 886	11 882 729
Wartość firmy	11	457 692	214 909
Nieruchomości inwestycyjne		0	0
Inwestycje w jednostkach powiązanych wycenianych metodą praw własności	12	0	0
Akcje i udziały w jednostkach podporządkowanych nie objętych konsolidacją	13	88 112	110 075
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		0	0
Pożyczki długoterminowe	14	204 521	0
Należności długoterminowe		69 442	70 059
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	6	330 477	397 948
Inne rozliczenia międzyokresowe		95 118	0
Aktywa obrotowe		19 381 792	16 092 451
Zapasy		0	0
Należności handlowe	15	10 627 288	9 726 312
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego		357 443	184 943
Pozostałe należności	16	1 275 640	1 275 661
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		0	0
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy		0	0
Pożyczki krótkoterminowe	14	681 352	44 422
Pozostałe aktywa finansowe		0	0
Rozliczenia międzyokresowe	17	1 636 230	636 766
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	18	4 803 839	4 224 347
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży		0	0
AKTYWA RAZEM		34 593 167	29 622 773

Rybnik, dnia 19 marca 2018 r.

Podpisy Członków Zarządu:

Podpis osoby sporządzającej sprawozdanie:

PASYWA	nota	2017-12-31	2016-12-31
Kapitały własne		25 146 742	22 477 097
<i>Kapitały własne akcjonariuszy jednostki dominującej</i>		<i>23 898 450</i>	<i>21 458 261</i>
Kapitał zakładowy	19	229 155	229 155
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej		0	0
Akcje własne (wielkość ujemna)		0	0
Pozostałe kapitały	20	21 249 604	17 671 881
Różnice kursowe z przeliczenia		0	0
Niepodzielony wynik finansowy	21	0	11 844
Wynik finansowy bieżącego okresu		2 419 691	3 545 381
<i>Kapitał akcjonariuszy niekontrolujących</i>	22	<i>1 248 292</i>	<i>1 018 836</i>
Zobowiązania długoterminowe		811 000	554 322
Kredyty i pożyczki	23	0	0
Pozostałe zobowiązania finansowe	24	33 433	44 003
Inne zobowiązania długoterminowe		0	0
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	6	777 567	510 319
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	27	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		0	0
Pozostałe rezerwy		0	0
Zobowiązania krótkoterminowe		8 635 425	6 591 354
Kredyty i pożyczki	23	2 928	36 680
Pozostałe zobowiązania finansowe	24	13 024	48 938
Zobowiązania handlowe	25	5 636 093	4 988 634
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego			2 320
Pozostałe zobowiązania	26	2 366 823	919 168
Rozliczenia międzyokresowe	27	253 960	153 834
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	28	333 597	200 380
Pozostałe rezerwy	29	29 000	241 400
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży		0	0
PASYWA RAZEM		34 593 167	29 622 773
Wartość księgowa na akcję		10,97	9,81

Rybnik, dnia 19 marca 2018 r.

Podpisy Członków Zarządu:

Podpis osoby sporządzającej sprawozdanie:

Sprawozdanie ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Pozostałe kapitały	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał mniejszości	Razem kapitały własne
Dwanaście miesięcy zakończonych 31.12.2017									
Kapitał własny na dzień 01.01.2017	229 155	7 863 733	9 808 148	0	3 557 225	0	21 458 261	1 018 836	22 477 097
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	-35 793	35 793	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	229 155	7 827 940	9 843 941	0	3 557 225	0	21 458 261	1 018 836	22 477 097
Emisja akcji	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Koszt emisji akcji	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty konsolidacyjne	0	20 498	0	0	0	0	20 498	-22 503	-2 005
Podział zysku netto	0	3 557 225	0	0	-3 557 225	0	0	0	0
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	0	0	0	-160 000	-160 000
Korekta wyniku roku poprzedniego	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Włączenie do konsolidacji środków trwałych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Koszt programu opcji managerskich	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Wynik za rok 2017	0	0	0	0	0	2 386 826	2 419 691	411 959	2 831 650
Udział w wyniku	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny na dzień 31.12.2017	229 155	11 405 663	9 843 941	0	0	2 386 826	23 898 450	1 248 292	25 146 742
Dwanaście miesięcy zakończonych 31.12.2016									
Kapitał własny na dzień 01.01.2016	229 155	2 894 491	10 821 242	0	4 450 282	0	18 395 170	520 352	18 915 522
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	229 155	2 894 491	10 821 242	0	4 450 282	0	18 395 170	520 352	18 915 522
Emisja akcji	0	775 711	0	0	0	0	775 711	0	775 711
Koszt emisji akcji	0	-235 875	0	0	0	0	-235 875	0	-235 875

Korekty konsolidacyjne	0	-20 876	0	0	0	0	-20 876	65 208	44 332
Podział zysku netto	0	4 450 282	0	0	-4 450 282	0	0	0	0
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekta wyniku roku poprzedniego	0	0	0	0	11 844	0	11 844	0	11 844
Włączenie do konsolidacji środków trwałych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Koszt programu opcji managerskich	0	0	-1 013 094	0	0	0	-1 013 094	0	-1 013 094
Wynik za rok 2016	0	0	0	0	0	3 545 381	3 545 381	0	3 545 381
Udział w wyniku	0	0	0	0	0	0	0	433 276	433 276
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny na dzień 31.12.2016	229 155	7 863 733	9 808 148	0	11 844	3 545 381	21 458 261	1 018 836	22 477 097

Rybnik, dnia 19 marca 2018 r.

Podpisy Członków Zarządu:

Podpis osoby sporządzającej sprawozdanie:

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	za okres 01.01.2017- 31.12.2017	za okres 01.01.2016- 31.12.2016
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA		
Zysk / Strata przed opodatkowaniem	4 197 017	5 235 402
Korekty razem:	1 811 169	-1 162 792
Udział w zyskach netto jednostek podporządkowanych wycenianych metodą praw własności	0	0
Amortyzacja	1 380 582	845 188
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-853	940
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-14 231	2 172
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0	1 466
Zmiana stanu rezerw	188 065	660 698
Zmiana stanu zapasów	0	0
Zmiana stanu należności	-1 072 838	-1 836 541
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	2 092 794	120 437
Zmiana stanu pozostałych aktywów	-926 985	-408 141
Inne korekty	164 635	-549 011
Gotówka z działalności operacyjnej	6 008 186	4 072 610
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-1 365 367	-1 256 745
Pozostałe obciążenia	0	0
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	4 642 819	2 815 865
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA		
Wpływy	4 500	10 001
Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	4 500	0
Zbycie inwestycji w nieruchomości	0	0
Zbycie aktywów finansowych	0	10 001
Inne wpływy inwestycyjne	0	0
Splata udzielonych pożyczek długoterminowych	0	0
Wydatki	3 824 597	2 546 790
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	2 649 086	2 546 790
Nabycie inwestycji w nieruchomości	0	0
Wydatki na aktywa finansowe	1 175 511	0
Inne wydatki inwestycyjne	0	0
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-3 820 097	-2 536 789
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA		
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA		
Wpływy	0	559 480
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0	539 836
Kredyty i pożyczki	0	19 644
Emisja dłużnych papierów wartościowych	0	0
Inne wpływy finansowe	0	0
Wydatki	243 230	204 593
Nabycie udziałów (akcji) własnych	0	0
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	159 950	160 040
Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0	0
Splaty kredytów i pożyczek	33 752	0
Wykup dłużnych papierów wartościowych	0	0
Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0	0
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	45 868	39 102

Odsetki	3 660	5 451
Inne wydatki finansowe	0	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-243 230	354 887
D. Przepływy pieniężne netto razem	579 492	633 963
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	579 492	633 963
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	1 908	-586
F. Środki pieniężne na początek okresu	4 224 347	3 590 384
G. Środki pieniężne na koniec okresu	4 803 839	4 224 347

Rybnik, dnia 19 marca 2018 r.

Podpisy Członków Zarządu:

Podpis osoby sporządzającej sprawozdanie:

INFORMACJA DODATKOWA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

I. Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości (MSR), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, związanymi z nimi standardami i interpretacjami zaakceptowanymi przez Radę Międzynarodowych Standardów rachunkowości (RMSR) oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF) według stanu obowiązującego na dzień 31.12.2017.

Sporządzając skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok 2017 jednostka dominująca stosuje takie same zasady rachunkowości jak przy sporządzaniu rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2016, z wyjątkiem zmian do standardów i nowych standardów i interpretacji zatwierdzonych przez Unię Europejską dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2017 roku. W 2017 roku jednostka dominująca przyjęła wszystkie nowe i zatwierdzone standardy i interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i zatwierdzone do stosowania w UE, mające zastosowanie do prowadzonej przez nią działalności i obowiązujące w okresach sprawozdawczych od 1 stycznia 2017r.

Poniżej wymieniono standardy i zmiany do standardów zatwierdzone do stosowania w UE i mających zastosowanie do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2017:

- **Zmiany w MSR 7: „Sprawozdanie z przepływów pieniężnych”**- inicjatywa dotycząca ujawniania informacji

Zmiany w MSR 7 zostały opublikowane w dniu 29 stycznia 2016 roku i mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2017 roku lub później. Celem zmian było zwiększenie zakresu informacji przekazywanej odbiorcom skonsolidowanego sprawozdania finansowego w zakresie działalności finansowej Spółki poprzez dodatkowe ujawniania zmian wartości bilansowej zobowiązań związanych z finansowaniem działalności.

- **Zmiany w MSR 12: „Podatek odroczony”** – rozpoznawanie aktywów z tytułu podatku dochodowego od niezrealizowanych strat

Zmiany w MSR 12 zostały opublikowane w dniu 19 stycznia 2016 roku i mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2017 roku lub później. Ich celem jest doprecyzowanie wymogów w zakresie ujmowania aktywów z tytułu podatku odroczonego dotyczących dłużnych instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej.

- **Zmiany do różnych standardów wynikające z corocznego przeglądu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (Annual Improvements 2014-2016)**

-MSSF 1 – „Zastosowanie MSSF po raz pierwszy” – usunięcie krótkoterminowych zwolnień

-MSSF 12 – „Ujawnienia udziałów w innych jednostkach” -w zakresie doprecyzowania wymogów odnośnie ujawnień informacji na temat udziałów niezależnie od tego czy są one traktowane jako przeznaczone do sprzedaży, przekazania w formie dywidendy i działalność zaniechana, czy też nie ,

-MSR 28 – „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych” –wycena jednostek stowarzyszonych lub wspólnych przedsięwzięć do wartości godziwej

Mają one zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 r. (za wyjątkiem poprawek do MSSF 12, które obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2017 r. lub później).

Jednostka nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania standardów i zmian do standardów zatwierdzonych przez Unię Europejską, które obowiązują dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2018 roku:

- **MSSF 9 „Instrumenty finansowe”** (z 12 listopada 2009 r. wraz z późniejszymi zmianami do MSSF 9 i MSSF 7 z 16 grudnia 2011 r.) – obowiązującym w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2018

Nowy standard zastępuje wytyczne zawarte w MSR 39 Instrumenty Finansowe: ujmowanie i wycena, na temat klasyfikacji oraz wyceny aktywów finansowych. Standard eliminuje istniejące w MSR 39 kategorie utrzymywane do terminu wymagalności, dostępne do sprzedaży oraz pożyczki i należności. W momencie początkowego ujęcia aktywa finansowe będą klasyfikowane do jednej z dwóch kategorii: aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu lub aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej. Składnik aktywów finansowych jest wyceniany według zamortyzowanego kosztu jeżeli spełnione są następujące dwa warunki: aktywa utrzymywane są w ramach modelu biznesowego, którego celem jest utrzymywanie aktywów w celu uzyskiwania przepływów wynikających z kontraktu; oraz, jego warunki umowne powodują powstanie w określonych momentach przepływów pieniężnych stanowiących wyłącznie spłatę kapitału oraz odsetek od niespłaconej części kapitału. Zyski i straty z wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej ujmowane są w wyniku finansowym bieżącego okresu, z wyjątkiem sytuacji, gdy inwestycja w instrument finansowy nie jest przeznaczona do obrotu. MSSF 9 daje możliwość decyzji o wycenie takich instrumentów finansowych, w momencie ich początkowego ujęcia, w wartości godziwej przez inne całkowite dochody. Decyzja taka jest nieodwracalna. Wyboru takiego można dokonać dla każdego instrumentu osobno. Wartości ujęte w innych całkowitych dochodach nie mogą w późniejszych okresach zostać przekwalifikowane do rachunku zysków i strat. MSSF 9 wprowadzono nowy model w zakresie ustalania odpisów aktualizujących tj. model oczekiwanych strat kredytowych. Istotny jest także wprowadzony przez MSSF 9 wymóg ujawniania w pozostałych całkowitych dochodach skutków zmian własnego ryzyka kredytowego z tytułu zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Spółka dokonała analizy MSSF 9 i oczekuje się, że zmiana nie będzie miała istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki.

- **MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”** – obowiązujący w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2018 roku lub później i dozwolone jest jego wcześniejsze zastosowanie.

MSSF 15 określa, w jaki sposób i kiedy należy rozpoznawać przychody, jak również wymaga od podmiotów stosujących MSSF istotnych ujawnień. Standard ustanawia jednolite ramy ujmowania przychodów i zawiera zasady, które zastąpią większość szczegółowych wytycznych w zakresie ujmowania przychodów i kosztów istniejących obecnie w MSSF (MRS 18 Przychody, MRS 11 Umowy o usługę budowlaną).Zasadą nowego standardu jest ujmowanie przychodów w momencie przekazania kontroli nad towarami lub usługami na rzecz klienta. Wysokość przychodów ustala się w odniesieniu do każdego odrębnego obowiązku świadczenia na podstawie ceny transakcyjnej alokowanej przy wykorzystaniu jednostkowej ceny sprzedaży.

Spółka dokonała analizy MSSF 15 i oczekuje się, że zmiana nie będzie miała istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki.

- **Objaśnienia do MSSF15 „Przychody z umów z klientami”**

Doprecyzowanie zapisów zostało opublikowane w dniu 12 kwietnia 2016 roku i ma ono zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później. Celem zmian było wyjaśnienie wątpliwości pojawiających się w trakcie analiz przedwdrożeniowych odnośnie: identyfikacji zobowiązania do spełnienia świadczenia, wytycznych stosowania standardu w kwestii identyfikacji zleceniodawcy/agenta oraz przychodów z licencji dotyczących własności intelektualnej oraz okresu przejściowego przy pierwszym zastosowaniu nowego standardu.

- **MSSF 16 „Leasing”**

Nowy standard został opublikowany w dniu 13 stycznia 2016 roku i ma zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później i dozwolone jest jego wcześniejsze zastosowanie (ale pod warunkiem równoczesnego zastosowania MSSF 15). Standard zastępuje dotychczasowe regulacje dotyczące leasingu (m.in. MSR 17) i zmienia podejście do umów leasingowych o różnym charakterze, nakazując leasingobiorcą wykazywanie w bilansach aktywów i zobowiązań z tytułu zawartych umów leasingowych, niezależnie od ich rodzaju.

- **MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe”**

Nowy standard został opublikowany w dniu 18 maja 2017 roku i ma zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 roku lub później. Dozwolone jest jego wcześniejsze zastosowanie (pod warunkiem równoczesnego zastosowania MSSF 15 i MSSF 9). Standard zastępuje dotychczasowe regulacje dotyczące umów ubezpieczeniowych (MSSF 4).

- **Zmiany w MSSF 10 i MSR 28 dot. sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem**

Zmiany w MSSF 10 i MSR 28 zostały opublikowane w dniu 11 września 2014 roku i mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później (termin wejścia w życie obecnie został odroczony bez wskazania daty początkowej). Zmiany doprecyzowują rachunkowość transakcji, w których jednostka dominująca traci kontrolę nad jednostką zależną, która nie stanowi „biznesu” zgodnie z definicją określoną w MSSF 3 „Połączenia jednostek”, w drodze sprzedaży wszystkich lub części udziałów w tej jednostce zależnej do jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia ujmowanego metodą praw własności.

- **Zmiany w MSSF 2: „Płatności oparte na akcjach” -klasyfikacja i wycena transakcji płatności na bazie akcji**

Zmiany w MSSF 2 zostały opublikowane w dniu 20 czerwca 2016 roku i mają one zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później. Celem zmian w standardzie było doprecyzowanie sposobu ujmowania niektórych rodzajów transakcji płatności na bazie akcji.

- **Zmiany w MSSF 4: Zastosowanie MSSF 9 “Instrumenty finansowe” w MSSF 4 “Umowy ubezpieczeniowe”** opublikowane w dniu 12 września 2016 roku.

Mają one zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później. Uzupełniają opcje istniejące już w standardach i mają na celu zapobieganie tymczasowym wahaniom wyników jednostek sektora ubezpieczeniowego w związku z wdrożeniem MSSF 9.

- **KIMSF 22 „Transakcje w walucie obcej oraz płatności zaliczkowe”**

Nowa interpretacja została opublikowana w dniu 8 grudnia 2016 roku i ma zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2018 roku lub później. Celem interpretacji jest wskazanie w jaki sposób określić datę transakcji dla celów ustalenia właściwego kursu (do przeliczeń) transakcji zawartej w walucie obcej w sytuacji, gdy jednostka płaci lub otrzymuje zaliczkę w walucie obcej.

- **Zmiana w MSR 40 „Nieruchomości inwestycyjne”**

Zmiana w MSR 40 została opublikowana w dniu 8 grudnia 2016 roku i ma zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później. Jej celem jest doprecyzowanie, że przeniesienie nieruchomości z lub do nieruchomości inwestycyjnych może nastąpić tylko wtedy gdy nastąpiła zamiana sposobu użytkowania nieruchomości.

- **KIMSF 23 „Niepewność związana z ujęciem podatku dochodowego”**

Nowa interpretacja została opublikowana w dniu 7 czerwca 2017 roku i ma zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później. Celem interpretacji jest wskazanie w jaki sposób ująć w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych podatek dochodowy w przypadkach, gdy istniejące przepisy podatkowe mogą pozostawiać pole do interpretacji i różnicy zdań pomiędzy Spółką i organami podatkowymi.

- **Zmiana w MSSF 9: „Instrumenty finansowe” -przedpłaty z ujemną rekompensatą**

Zmiana w MSSF 9 została opublikowana w dniu 12 października 2017 roku i ma zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później. Jej celem jest wskazanie zasad wyceny dla aktywów finansowych, które mogą zostać spłacone wcześniej na podstawie warunków umownych i, formalnie, mogłyby nie spełniać wymogów testu „płatność wyłącznie kapitału i odsetek”, co wykluczałoby ich wycenę w zamortyzowanym koszcie lub w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

- **Zmiana w MSR 28: „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych” –wycena inwestycji długoterminowych.**

Zmiana w MSR 28 została opublikowana w dniu 12 października 2017 roku i ma zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później. Jej celem jest wskazanie zasad wyceny dla udziałów w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach w sytuacji, gdy nie są one wyceniane metodą praw własności.

- **Zmiany w MSR 19: Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu**

Zmiany w MSR 19 zostały opublikowane w dniu 7 lutego 2018 roku i mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później. Zmiany dotyczą sposobu ponownej wyceny programów zdefiniowanych świadczeń w przypadku, gdy ulegają one zmianie. Zmiany w standardzie oznaczają, że w przypadku ponownej wyceny aktywa/zobowiązania netto z tytułu danego programu należy zastosować zaktualizowane założenia w celu określenia bieżącego kosztu zatrudnienia i kosztów odsetek dla okresów po zmianie programu.

- **Zmiany do różnych standardów wynikające z corocznego przeglądu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (Annual Improvements 2015-2017)**

W dniu 12 grudnia 2017 roku w wyniku dokonanego przeglądu MSSF wprowadzono drobne poprawki do następujących standardów:

- MSSF 3 Połączenia jednostek, w zakresie doprecyzowania, że w momencie objęcia kontroli jednostka ponownie wycenia posiadane udziały we wspólnym działaniu,
- MSSF 11 Wspólne ustalenia umowne, w zakresie doprecyzowania, że w momencie objęcia współkontroli jednostka nie wycenia ponownie posiadanych udziałów we wspólnym działaniu,
- MSR 12 Podatek dochodowy, wyjaśnia wymogi w zakresie rozpoznania i wyceny zawarte w MSR 12 w sytuacji niepewności związane z ujęciem podatku dochodowego
- MSR 23 Koszty finansowania zewnętrznego, nakazując zaliczać do źródeł finansowania o charakterze ogólnym również te kredyty i pożyczki, które pierwotnie służyły finansowaniu powstających aktywów – od momentu, gdy aktywa są gotowe do wykorzystania zgodnie z zamierzonym celem (użytkowanie lub sprzedaż).

Mają one zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 r. lub później.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej winno być czytane łącznie z jednostkowym sprawozdaniem finansowym zatwierdzonym do publikacji przez Zarząd i opublikowanym tego samego dnia co skonsolidowane sprawozdanie finansowe, celem uzyskania pełnej informacji o sytuacji majątkowej i finansowej grupy na dzień 31 grudnia 2017 roku oraz wyniku finansowego za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2017 roku zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską.

Standardy i interpretacje przyjęte przez RMSR, które nie zostały jeszcze zatwierdzone przez UE do stosowania:

- MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe, opublikowany w dniu 30 stycznia 2014 roku (wstrzymany proces przyjęcia do stosowania przez kraje UE),
- MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe, opublikowany w dniu 18 maja 2017,
- Zmiany w MSSF 10 i MSR 28: Sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem opublikowane w dniu 11 września 2014 roku (wstrzymany proces przyjęcia do stosowania przez kraje UE)

Zmiany w MSSF 2: Klasyfikacja i wycena transakcji płatności na bazie akcji opublikowane w dniu 20 czerwca 2016 roku,

- KIMSF 22 Transakcje w walucie obcej a wynagrodzenie zaliczkowe, opublikowana w dniu 8 grudnia 2016 roku,
- Zmiana w MSR 40 Przeniesienie nieruchomości inwestycyjnych, opublikowana w dniu 8 grudnia 2016 roku,
- KIMSF 23 Niepewność w zakresie sposobów ujmowania podatku dochodowego, opublikowana 7 czerwca 2017 roku,
- Zmiana w MSSF 9: Przedpłaty z ujemną rekompensatą, opublikowana 12 października 2017 roku,
- Zmiana w MSR 28: Długoterminowe udziały w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach, opublikowana 12 października 2017 roku
- Zmiany w MSR 19: Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu opublikowanego w dniu 7 lutego 2018 roku

II. Założenie kontynuacji działalności gospodarczej i porównywalność sprawozdań finansowych

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w okresie 12 miesięcy po ostatnim dniu bilansowym, czyli 31.12.2017 roku. Zarząd Spółki dominującej nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Do dnia sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2017 rok nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych okresu sprawozdawczego. Jednocześnie w niniejszym sprawozdaniu finansowym nie występują istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

III. Zasady konsolidacji

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej SARE S.A. obejmuje sprawozdanie finansowe Spółki SARE S.A. i jednostek (w tym jednostek strukturyzowanych) kontrolowanych przez Spółkę SARE S.A. i jej jednostki zależne. Spółka posiada kontrolę, jeżeli:

- posiada władzę nad danym podmiotem,
- podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w danej jednostce,

- ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

W przypadku wystąpienia sytuacji, która wskazuje na zmianę jednego lub kilku z powyżej wymienionych czynników sprawowania kontroli, Spółka weryfikuje swoją kontrolę nad innymi jednostkami.

W przypadku gdy Spółka posiada mniej niż większość praw głosu w danej jednostce, ale posiadane prawa głosu umożliwiają jej jednostronne kierowanie istotnymi działaniami tej jednostki oznacza to, że sprawuje ona nad nią władzę. W celu oceny czy Spółka ma wystarczającą władzę, powinna ona przeanalizować szczególności:

- wielkość pakietu praw głosu posiadanego przez Spółkę w porównaniu do wielkości pakietów głosów posiadanych przez innych udziałowców,
- potencjalne prawa głosu posiadane przez Spółkę, innych udziałowców lub inne strony,
- prawa wynikające z innych ustaleń umownych,
- dodatkowe okoliczności, które mogą świadczyć że Spółka ma lub nie ma możliwości kierowania istotnymi działaniami w momentach podejmowania decyzji.

a) Jednostki zależne

Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejścia nad nimi kontroli przez Grupę. Przystaje się je konsolidować z dniem ustania kontroli. Przejęcie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia. Koszt przejścia ustala się jako wartość godziwą przekazanych aktywów, wyemitowanych instrumentów kapitałowych oraz zobowiązań zaciągniętych lub przejętych na dzień wymiany, powiększoną o koszty bezpośrednio związane z przejściem. Możliwe do zidentyfikowania aktywa nabyte oraz zobowiązania i zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączenia jednostek gospodarczych wycenia się początkowo według ich wartości godziwej na dzień przejścia, niezależnie od wielkości ewentualnych udziałów niekontrolujących. Nadwyżkę kosztu przejścia nad wartością godziwą udziału Grupy w możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywach netto ujmuje się jako wartość firmy. Jeżeli koszt przejścia jest niższy od wartości godziwej aktywów netto przejętej jednostki zależnej, różnicę ujmuje się bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Przychody i koszty, rozrachunki i niezrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy spółkami Grupy są eliminowane. Niezrealizowane straty również podlegają eliminacji, chyba, że transakcja dostarcza dowodów na utratę wartości przez przekazany składnik aktywów. Zasady rachunkowości stosowane przez jednostki zależne zostały zmienione, tam gdzie było to konieczne, dla zapewnienia zgodności z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Grupę.

b) Udziały/akcje niekontrolujące oraz transakcje z udziałowcami / akcjonariuszami niekontrolującymi

Udziały niekontrolujące obejmują nie należące do Grupy udziały w spółkach objętych konsolidacją. Udziały niekontrolujące ustala się jako wartość aktywów netto jednostki powiązanej, przypadających na dzień nabycia, akcjonariuszom spoza grupy kapitałowej. Zidentyfikowane udziały niekontrolujące w aktywach netto skonsolidowanych jednostek zależnych ujmuje się oddzielnie od udziału własnościowego jednostki dominującej w tych aktywach netto. Udziały niekontrolujące w aktywach netto obejmują:

- wartość udziałów niekontrolujących z dnia pierwotnego połączenia, obliczoną zgodnie z MSSF 3, oraz
- zmiany w kapitale własnym przypadające na udział niekontrolujący począwszy od dnia połączenia.

Zyski i straty oraz każdy składnik innych całkowitych dochodów przypisuje się do właścicieli jednostki dominującej oraz udziałów niekontrolujących. Łączne całkowite dochody przypisuje się do właścicieli jednostki dominującej oraz udziałów niekontrolujących nawet wtedy, gdy w rezultacie udziały niekontrolujące przybierają wartość ujemną.

a) Wspólne ustalenia umowne (wspólne przedsięwzięcie i wspólna działalność)

Wspólne ustalenia umowne to umowa, w ramach której dwie lub więcej stron sprawuje współkontrolę, które ma formę albo wspólnej działalności albo wspólnego przedsięwzięcia.

Wspólnik wspólnej działalności ujmuje: swoje aktywa (w tym udział w aktywach posiadanych wspólnie), swoje zobowiązania (w tym udział w zobowiązaniach zaciągniętych wspólnie), przychody ze sprzedaży swojej części produkcji wynikającej ze wspólnej działalności, swoją część przychodów ze sprzedaży produkcji dokonanej przez wspólna działalność oraz swoje koszty (w tym udział we wspólnie poniesionych kosztach).

Wspólne przedsięwzięcie to wspólne ustalenie umowne, w ramach którego strony sprawujące nad nim współkontrolę posiadają prawa do aktywów netto tego ustalenia umownego. Wspólne ustalenia umowne to ustalenie, nad którym dwie lub więcej stron sprawuje współkontrolę, co oznacza umownie określony podział kontroli nad ustaleniem umownym, który występuje tylko wtedy, gdy decyzja dotyczy istotnych działań wymagających jednomyślnej zgody stron sprawujących współkontrolę.

Wspólne przedsięwzięcia rozliczane są metodą praw własności, a ujęcie początkowe następuje według kosztu.

d) Spółki objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym

Niniejsze skonsolidowane sprawozdania finansowe za okresy kończące się 31 grudnia 2017 roku i 31 grudnia 2016 roku obejmują następujące jednostki wchodzące w skład Grupy:

Wyszczególnienie	Udział w ogólnej liczbie głosów (w %)	
	31.12.2017	31.12.2016
	Jednostka dominująca	
mr Target Sp. z o.o.	90%	90%
INIS Sp. z o.o.	90%	90%
Salelifter Sp. z o.o.	89,10%	89,10%
Teletarget Sp. z o.o.	100%	100%

e) Spółki nie objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym

Niniejsze spółki nie objęte zostały skonsolidowanym sprawozdaniem finansowe za okresy kończące się 31 grudnia 2017 roku

Wyszczególnienie	Udział w ogólnej liczbie głosów (w %)	Podstawa prawna nie objęcia Spółki konsolidacją
Fundacja Force	50%	nieistotność
SARE GmbH	100%	nieistotność
MarketNews24 sp. z o.o.	83,35%	nieistotność

IV. Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów

Zasady (polityka) rachunkowości przedstawione poniżej stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym Grupy.

Wartości niematerialne i prawne

Za wartości niematerialne i prawne uznaje się nabyte, zaliczane do aktywów trwałych, prawa majątkowe nadające się do gospodarczego wykorzystania, o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, przeznaczone do używania na potrzeby jednostki o wartości powyżej 1.000,00 zł netto. Aktywa o wartości do 1.000,00 złotych netto można zaliczyć bezpośrednio w koszty usług obcych w miesiącu zakupu tych aktywów.

Wartość firmy

Wartość firmy, która powstaje w związku z przejęciem jednostek zależnych jest ujmowana jako składnik wartości niematerialnych.

Wycena po początkowym ujęciu

Wartość firmy jest wykazywana jako różnica pomiędzy ceną nabycia a wartością aktywów netto. Co roku dokonywane są testy na utratę wartości i w przypadku gdy wartość firmy spada dokonywane są odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Badania i rozwój

Wydatki poniesione na etapie prac badawczych z zamiarem pozyskania nowej wiedzy naukowej lub technicznej ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu w momencie ich poniesienia.

Nakłady poniesione na prace rozwojowe, których efekty działań znajdują zastosowanie w opracowaniu lub wytworzeniu nowego lub w znacznym stopniu ulepszanego produktu podlegają aktywowaniu w przypadku, gdy wytworzenie nowego produktu (lub procesu) jest technicznie możliwe i jest ekonomicznie uzasadnione oraz Grupa posiada techniczne, finansowe oraz inne niezbędne środki do ukończenia prac rozwojowych. Koszty podlegające aktywowaniu zawierają: koszty materiałów, wynagrodzenia pracowników bezpośrednio zaangażowanych w prace rozwojowe, uzasadnioną część kosztów pośrednio związanych z wytworzeniem składnika wartości niematerialnych oraz aktywowane koszty finansowania zewnętrznego. Pozostałe koszty prac rozwojowych ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu w momencie ich poniesienia.

Koszty prac rozwojowych ujmowane są jako wartości niematerialne w oparciu o ich cenę nabycia lub koszt wytworzenia pomniejszoną o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości.

Pozostałe wartości niematerialne

Pozostałe wartości niematerialne nabyte przez Spółkę o określonym okresie użyteczności ekonomicznej wykazywane są w oparciu o ich cenę nabycia, pomniejszoną o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy aktualizacyjne z tytułu utraty wartości.

Nakłady poniesione w terminie późniejszym

Późniejsze wydatki na składniki istniejących wartości niematerialnych podlegają aktywowaniu tylko wtedy, gdy zwiększają przyszłe korzyści ekonomiczne związane z danym składnikiem. Pozostałe nakłady, w tym nakłady na wytworzone we własnym zakresie: znaki towarowe, wartość firmy i marka są ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu w momencie poniesienia.

Amortyzacja

Odpisy amortyzacyjne oblicza się w oparciu o cenę nabycia danego składnika aktywów, pomniejszoną o jego wartość rezydualną.

Koszt amortyzacji ujmuje się w zysku lub stracie bieżącego okresu z zastosowaniem metody liniowej w odniesieniu do oszacowanego przez Grupę okresu użytkowania danego składnika wartości niematerialnych, innego niż wartość firmy, od momentu stwierdzenia jego przydatności do użytkowania.

W sprawozdaniu finansowym za okres bieżący i okresy porównawcze, Grupa zakłada poniższe okresy użytkowania dla poszczególnych kategorii wartości niematerialnych:

- Patenty i znaki towarowe 10 – 20 lat
- Aktywowane koszty prac rozwojowych 5 – 7 lat
- Programy komputerowe 5 lat
- Inne wartości niematerialne i prawne 5 lat
- Bazy rekordów 2 lata.

Poprawność stosowanych okresów użytkowania, metod amortyzacji oraz wartości rezydualnych wartości niematerialnych jest weryfikowana na koniec każdego roku obrotowego i w uzasadnionych przypadkach, korygowana.

Rzeczowe aktywa trwałe

Środki trwałe

Za środki trwałe uznaje się składniki majątkowe o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki o wartości przekraczającej 1.000,00 zł. Aktywa o wartości do 1.000,00 złotych netto można zaliczyć bezpośrednio w koszty zużycia materiałów w miesiącu zakupu tych aktywów albo w miesiącu następnym.

Ujęcie oraz wycena

Składniki rzeczowych aktywów trwałych ujmuje się w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości.

Cena nabycia obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem składnika majątku. Koszty wytworzenia aktywów we własnym zakresie obejmują koszty materiałów, wynagrodzeń bezpośrednich oraz inne koszty bezpośrednio związane z doprowadzeniem składnika aktywów do stanu zdatnego do używania. Koszt wytworzenia składnika środków trwałych oraz środków trwałych w budowie obejmuje ogół kosztów poniesionych w okresie jego budowy, montażu, przystosowania i ulepszenia poniesionych do dnia przyjęcia takiego składnika majątkowego do używania (lub do końca okresu sprawozdawczego, jeśli składnik nie został jeszcze oddany do używania). Koszt wytworzenia obejmuje również w przypadkach, gdy jest to wymagane, wstępny szacunek kosztów demontażu i usunięcia składników rzeczowych aktywów trwałych oraz koszty renowacji miejsca, w którym będzie się on znajdował. Cena nabycia może być również korygowana o przeniesione z kapitałów zyski lub straty z transakcji zabezpieczających przepływy pieniężne dotyczące zakupów rzeczowych aktywów trwałych w walucie obcej. Zakupione oprogramowanie, które jest niezbędne do prawidłowego funkcjonowania związanego z nim urządzenia jest aktywowane jako część tego urządzenia.

W przypadku, gdy określony składnik rzeczowych aktywów trwałych składa się z odrębnych i istotnych części składowych o różnym okresie użytkowania, części te są traktowane jako odrębne składniki aktywów. Zysk lub stratę ze zbycia składnika rzeczowych aktywów określa się na podstawie porównania przychodów ze zbycia z wartością bilansową zbytych aktywów i ujmuje się je w kwocie netto w zysku lub stracie bieżącego okresu w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty. W momencie, gdy sprzedaż dotyczy aktywów podlegających wcześniej aktualizacji wyceny, odpowiednią kwotę w kapitale z kapitału aktualizacji wyceny przenosi się do pozycji „zyski zatrzymane”.

Amortyzacja

Wysokość odpisów amortyzacyjnych ustala się w oparciu o cenę nabycia danego składnika aktywów, pomniejszoną o jego wartość rezydualną. Grupa ocenia również okres użytkowania istotnych elementów poszczególnych składników aktywów, i, jeśli okres użytkowania elementu jest inny niż okres użytkowania pozostałej części składnika aktywów, element ten amortyzowany jest osobno.

Koszt amortyzacji ujmuje się w zysku lub stracie bieżącego okresu z zastosowaniem metody liniowej w odniesieniu do oszacowanego przez Grupę okresu użytkowania każdego elementu składnika rzeczowych aktywów trwałych. Składniki aktywów użytkowanych na podstawie umowy leasingu lub innej umowy o podobnym charakterze amortyzuje się przez jeden z dwóch okresów: okres trwania umowy leasingu lub okres użytkowania, chyba że Grupa posiada wystarczającą pewność, że uzyska tytuł własności przed upływem okresu leasingu. Grunty nie są amortyzowane.

W sprawozdaniu finansowym za okres sprawozdawczy i okresy porównawcze, Grupa zakłada poniższe okresy użytkowania dla poszczególnych kategorii rzeczowych aktywów trwałych:

- Inwestycje w obcym środku trwałym 10 lat
- Urządzenia techniczne i maszyny 5 – 12 lat

- Środki transportu 5 – 10 lat
- Meble i wyposażenie 3 – 10 lat

Poprawność stosowanych okresów użytkowania, metod amortyzacji oraz wartości rezydualnych rzeczowych aktywów trwałych jest weryfikowana na koniec każdego roku obrotowego i w uzasadnionych przypadkach korygowana.

Należności długoterminowe

Do należności długoterminowych zalicza się tytuły wymagalne w okresie dłuższym niż 12 najbliższych miesięcy. Należności długoterminowe wycenia się:

- na dzień ich powstania według wartości nominalnej, a jeżeli są wyrażone w walucie obcej podlegają przeliczeniu według kursu średniego NBP na ten dzień lub po kursie ustalonym w innym wiążącym jednostkę dokumentcie (np. celnym),
- na dzień bilansowy w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności, pomniejszonej o dokonane w uzasadnionych przypadkach odpisy aktualizujące. Należności wyrażone w walutach przelicza się według kursu średniego danej waluty ustalonego przez NBP na ten dzień.

Inwestycje długoterminowe

Udziały w innych jednostkach oraz inwestycje zaliczone do aktywów trwałych wyceniane są według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Skutki obniżenia wartości wspomnianych inwestycji poniżej ich cen nabycia i kosztów wytworzenia ujmowane są bezpośrednio jako koszt finansowy w rachunku zysków i strat.

Odwrócenie powyższych zapisów ujmowane jest bezpośrednio w przychody finansowe w rachunku zysków i strat.

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Spółka ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w związku z MSR 12.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Inne rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje długoterminowych rozliczeń międzyokresowych.

Należności krótkoterminowe

Obejmują one ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Na dzień powstania należności wycenia się w wartości nominalnej. Na dzień bilansowy należności wyceniane są kwocie wymaganej zapłaty z zachowaniem ostrożności.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego. Spółka analizuje indywidualnie należności przeterminowane i na tej podstawie dokonuje odpisów aktualizujących. Także należności dochodzone na drodze sądowej analizuje się indywidualnie i dokonuje odpisów aktualizujących.

Nie rzadziej niż na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych należności po kursie średnim ustalonym dla danej waluty obcej przez NBP na ten dzień.

Operacje zapłaty należności na rachunku bankowym wyrażone w walutach obcych ujmuje się w księgach rachunkowych po kursie:

- faktycznie zastosowanym w tym dniu, wynikającym z charakteru operacji – w przypadku sprzedaży lub kupna walut oraz zapłaty należności lub zobowiązań
- średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień – A w przypadku zapłaty należności lub zobowiązań, jeżeli nie jest zasadne zastosowanie kursu, o którym mowa w pkt 1, a także w przypadku pozostałych operacji.

Inwentaryzację należności przeprowadza się:

- należności handlowych i innych - w drodze potwierdzenia sald;
- należności spornych i wątpliwych, należności wobec osób nieprowadzących ksiąg rachunkowych oraz z tytułów publicznoprawnych – w drodze weryfikacji ich stanu.

Inwestycje krótkoterminowe

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe inne niż instrumenty pochodne

Pożyczki, należności i depozyty ujmowane są w dacie powstania. Wszystkie pozostałe aktywa finansowe (w tym aktywa wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy) są ujmowane w dniu dokonania transakcji, który jest dniem, gdy Grupa staje się stroną wzajemnego zobowiązania dotyczącego danego instrumentu finansowego.

Grupa zaprzestaje ujmować składnik aktywów finansowych w momencie wygaśnięcia praw wynikających z umowy do otrzymywania przepływów pieniężnych z tego składnika aktywów lub od momentu, kiedy prawa do otrzymywania przepływów pieniężnych z aktywa finansowego są przekazywane w transakcji przenoszącej zasadniczo wszystkie znaczące ryzyka i korzyści wynikające z ich własności. Każdy udział w przekazywanym składniku aktywów finansowych, który jest utworzony lub pozostaje w posiadaniu Spółki jest traktowany jako składnik aktywów lub zobowiązanie.

Grupa klasyfikuje instrumenty finansowe, inne niż pochodne aktywa finansowe do następujących kategorii: aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, pożyczki i należności oraz aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Aktywa finansowe są klasyfikowane jako inwestycja wyceniana w wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli są przeznaczone do obrotu lub zostały wyznaczone jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy przy początkowym ujęciu. Aktywa finansowe są zaliczane do wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Grupa aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Koszty transakcyjne związane z inwestycją są ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu w momencie poniesienia. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wycenia się według wartości godziwej, które zmiany ujmuje się w zysku lub stracie bieżącego okresu. Wszelkie zyski i straty dotyczące tych inwestycji ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują kapitałowe papiery wartościowe, które w innym przypadku byłyby klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie oraz depozyty bankowe na żądanie o początkowym okresie zapadalności do trzech miesięcy.

Środki pieniężne w walucie obcej na rachunku bankowym i w kasie ewidencjonuje się w ciągu roku wg metody FIFO (pierwsze weszło pierwsze wyszło).

Na dzień bilansowy środki pieniężne wycenia się w wartości nominalnej, a lokaty bankowe w wartości odsetek uzyskanych do tego dnia. Posiadane waluty obce wycenia się po kursie średnim ustalonym dla danej waluty obcej przez NBP obowiązującym w dniu bilansowym.

Inwentaryzację środków pieniężnych przeprowadza się dla:

- gotówki w kasie - w formie spisu z natury;
- środków pieniężnych na rachunkach bankowych – w formie potwierdzenia sald.

Pożyczki i należności

Pożyczki i należności są aktywami finansowymi o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, które nie są notowane na aktywnym rynku. Takie aktywa są początkowo ujmowane według wartości godziwej powiększonej o bezpośrednio dające się przyporządkować koszty transakcyjne. Wycena pożyczek i należności w terminie późniejszym odbywa się według zamortyzowanego kosztu, z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej, po pomniejszeniu o ewentualne odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Do pożyczek i należności zalicza się środki pieniężne i ich ekwiwalenty oraz należności z tytułu dostaw i usług, w tym należności powstałe w wyniku świadczenia usług koncesjonowanych.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży obejmują inne niż pochodne aktywa finansowe wyznaczone jako dostępne do sprzedaży lub niesklasyfikowane do żadnej z powyższych kategorii.

Po początkowym ujęciu aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej, a skutki zmiany wartości godziwej, inne niż odpisy z tytułu utraty wartości oraz różnice kursowe dotyczące instrumentów dłużnych dostępnych do sprzedaży, są ujmowane w innych całkowitych dochodach i prezentowane w kapitale własnym jako kapitał z wyceny do wartości godziwej. Na dzień wyłączenia inwestycji z ksiąg rachunkowych, skumulowaną wartość zysków lub strat ujętych w kapitale własnym przenosi się do zysku lub straty bieżącego okresu.

Do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży zalicza się kapitałowe i dłużne papiery wartościowe.

Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje rozliczeń międzyokresowych kosztów celem zachowania współmierności przychodów i kosztów. Rozliczaniu w czasie podlegają poniesione wydatki, które dotyczą kosztów (lub przychodów) następnym okresom obrotowym. Spółka rozlicza miesięcznie poszczególne tytuły wydatków. W przypadku jednak gdy dany wydatek nie przekracza kwoty 1.000,00 zł netto, Spółka zalicza go jednorazowo w koszty bieżącego okresu.

Kapitały własne

Kapitał podstawowy jest ujmowany w wysokości określonej w umowie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane lecz niewniesione wkłady kapitałowe ujmowane są jako należne wkłady na poczet kapitału.

Kapitał podstawowy wykazywany jest w wartości nominalnej.

Akcje zwykłe ujmuje się w kapitale własnym. Koszty bezpośrednio związane z emisją akcji zwykłych, skorygowane o wpływ podatków, pomniejszają wartość kapitału.

Kapitał zapasowy spółki tworzony jest:

- z podziału zysków,
- z dopłat wspólników,
- z emisji akcji powyżej wartości nominalnej.

Na kapitał własny w pozycji „zyski i straty z lat ubiegłych” odnosi się:

- korekty popełnionych w poprzednich latach błędów podstawowych w następstwie których sprawozdania finansowego za rok lub lata poprzednie nie można uznać za przedstawiające sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy w sposób rzetelny i jasny,
- skutki zmian zasad wyceny.

Rezerwy

Rezerwy ujmuje się, gdy na Grupie ciąży wynikający z przeszłych zdarzeń obecny prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek, którego wartość można wiarygodnie oszacować i prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku wiązać się będzie z wypływem korzyści ekonomicznych. Rezerwy są ustalane poprzez dyskontowanie oczekiwanych przyszłych przepływów pieniężnych z zastosowaniem stopy przed opodatkowaniem, która odzwierciedla bieżącą, rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko związane z danym zobowiązaniem. Odwracanie dyskonta ujmowane jest jako koszt finansowy.

Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Spółka ustala rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego w związku z MSR 12.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Przy ustalaniu wysokości aktywów i rezerwy z tytułu podatku dochodowego uwzględnia się stawki podatku dochodowego obowiązujące w roku powstania obowiązku podatkowego.

Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wykazywane są w bilansie oddzielnie.

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje część bieżącą i część odroczoną.

Wykazywana w rachunku zysków i strat część odroczonego stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerwy i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego, z tym, że rezerwy i aktywa dotyczące operacji rozliczanych z kapitałem własnym, odnosi się również na kapitał własny. – kapitał z aktualizacji wyceny.

Rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne

Konieczność tworzenia tego typu rezerw wynika z zastosowania art. 39 ust. 2 pkt 2 znowelizowanej ustawy o rachunkowości, a ponadto MSR 19 dotyczący rozliczeń świadczeń pracowniczych. Na mocy standardu MSR 19 wymaga się od jednostki, aby ujmowała:

- zobowiązanie, gdy pracownik wykonywał pracę w zamian za świadczenia pracownicze, które mają być wypłacone w przyszłości
- koszty, gdy jednostka wykorzystuje korzyści ekonomiczne wynikające z pracy wykonanej przez pracownika w zamian za świadczenia pracownicze

Wykorzystanie rezerwy następuje w momencie powstania zobowiązania wobec pracownika z tytułu utworzonej rezerwy.

Wśród rezerw na świadczenia pracownicze powołując się na standard 19 wyróżnia się pięć kategorii świadczeń pracowniczych:

- Krótkoterminowe świadczenia pracownicze:
 - ✓ wynagrodzenia i składki na ubezpieczenie społecznie,
 - ✓ urlopy wypoczynkowe,
 - ✓ płatne zwolnienia chorobowe,
 - ✓ wypłaty z zysku i premie,
 - ✓ świadczenia niepieniężne (np. opieka medyczna, mieszkania służbowe)
- świadczenia po okresie zatrudnienia
 - ✓ emerytury,
 - ✓ ubezpieczenie na życie,
 - ✓ opieka medyczna
- inne długoterminowe świadczenia pracownicze
 - ✓ urlop naukowy
 - ✓ nagrody jubileuszowe
 - ✓ renty inwalidzkie
- świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy

- kapitałowe świadczenia pracownicze

Standard wymaga ujawnienia pewnych informacji na temat takich świadczeń, lecz nie określa szczegółowych wymogów dotyczących ich ujmowania i wyceny. Stan rezerw należy regularnie weryfikować, w celu najbardziej właściwego szacunku.

Rezerwy z tytułu świadczeń emerytalnych z uwagi na małą istotność co 3 lata będą wyceniane przez aktuarusza.

Rezerwy z tytułu urlopów wypoczynkowych są szacowane na podstawie średniej wysokości wynagrodzenia brutto w ostatnim okresie sprawozdawczym i ilości dni niewykorzystanego urlopu wypoczynkowego.

Zobowiązania długo i krótkoterminowe

Zobowiązania wyceniane są:

- na dzień ich powstania według wartości nominalnej, a jeżeli są wyrażone w walucie obcej podlegają przeliczeniu według kursu średniego NBP na ten dzień lub po kursie ustalonym w innym wiążącym jednostkę dokumencie (np. celnym),
- na dzień bilansowy wg wartości nominalnej . Zobowiązania wyrażone w walutach przelicza się według kursu średniego danej waluty ustalonego przez NBP na ten dzień.

Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe przychodów dokonywane z zachowaniem zasady ostrożności oraz odnoszenie ich skutków finansowych obejmują w szczególności:

- równowartość otrzymanych od odbiorców lub należnych środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w przyszłych okresach sprawozdawczych,
- otrzymane środki pieniężne na sfinansowanie nabycia lub wytworzenia środków trwałych, w tym środków trwałych w budowie oraz prac rozwojowych, jeżeli stosownie do odrębnych przepisów nie zwiększają one kapitałów własnych; zaliczone do rozliczeń międzyokresowych przychodów kwoty zwiększają równolegle do odpisów amortyzacyjnych- umorzeniowych pozostałe przychody operacyjne; do środków trwałych i kosztów prac rozwojowych sfinansowanych z tych źródeł zasady te stosuje się odpowiednio w odniesieniu także do przyjętych nieodpłatnie (także w formie darowizny) środków trwałych, środków trwałych w budowie oraz wartości niematerialnych i prawnych,

Bierne rozliczenia międzyokresowe obejmują w szczególności kwoty kosztów, które dotyczą danego roku obrotowego, a które nie zostały jeszcze przez kontrahenta zafakturowane.

Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

a) Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Pozycje zawarte w sprawozdaniu finansowym wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym Grupa prowadzi działalność („waluta funkcjonalna”). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotych polskich (PLN), który jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Grupy.

b) Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji. Zyski i straty kursowe z rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w rachunku zysków i strat, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i zabezpieczenie udziałów w aktywach netto.

V. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

a) Profesjonalny osąd

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

Klasyfikacja umów leasingowych

Grupa dokonuje klasyfikacji leasingu jako operacyjnego lub finansowego w oparciu o ocenę, w jakim zakresie ryzyko i pożytki z tytułu posiadania przedmiotu leasingu przypadają w udziale leasingodawcy, a w jakim leasingobiorcy. Ocena ta opiera się na treści ekonomicznej każdej transakcji.

b) Niepewność szacunków

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

Utrata wartości aktywów

Spółka przeprowadziła testy na utratę wartości wartości niematerialnych i prawnych. Wymagało to oszacowania wartości użytkowej ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego należą te wartości niematerialne i prawne. Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek wypracowujący środki pieniężne i wymaga ustalenia stopy dyskontowej do zastosowania w celu obliczenia bieżącej wartości tych przepływów. Stopa dyskontowa oparta jest o instrumenty bez ryzykowne oraz marżę za ryzyko.

Jeśli na podstawie wyceny wartość godziwa jest wyższa od wartości księgowej, to przyjmowana jest wartość księgowa. Jeśli natomiast wartość księgowa jest wyższa od wartości godziwej, aktualizację wartości odnosi się na wynik finansowy. Przeprowadzone testy na utratę wartości nie wykazały konieczności dokonania odpisu.

Wycena rezerw

Rezerwa z tytułu urlopów wypoczynkowych została przedstawiona w nocie 28. Rezerwy zostały oszacowane na poziomie średniej wysokości wynagrodzenia brutto w ostatnim kwartale i ilości dni niewykorzystanego urlopu wypoczynkowego.

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego

Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

Wartość godziwa instrumentów finansowych

Wartość godziwą instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek wycenia się wykorzystując odpowiednie techniki wyceny. Przy wyborze odpowiednich metod i założeń Grupa kieruje się profesjonalnym osądem. Sposób ustalenia wartości godziwej poszczególnych instrumentów finansowych został przedstawiony w nocie 8.

Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

VI. Zmiany zasad (polityki) rachunkowości

31.07.2017r. zarząd zatwierdził zmiany do polityki rachunkowości, która obowiązuje w całej Grupie Kapitałowej Sare S.A.

Według szacunków Grupy Kapitałowej zmiana polityki rachunkowości nie ma istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej.

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Nota 1. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Zgodnie z MSR 18 przychody ze sprzedaży produktów, towarów, materiałów i usług, po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, rabaty i upusty są rozpoznawane w momencie, gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z ich własności zostały przeniesione na kupującego.

Przychody ze sprzedaży i przychody ogółem Grupy prezentują się następująco:

Wyszczególnienie	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Działalność kontynuowana		
Sprzedaż towarów i materiałów	0	0
Sprzedaż produktów	0	0
Sprzedaż usług	45 965 990	41 342 256
SUMA przychodów ze sprzedaży	45 965 990	41 342 256
Pozostałe przychody operacyjne	229 327	553 255
Przychody finansowe	82 205	86 443
SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej	46 277 522	41 981 954
Przychody z działalności zaniechanej	0	0
SUMA przychodów ogółem	46 277 522	41 981 954

Przychody z działalności zaniechanej nie wystąpiły.

Nota 2. SEGMENTY OPERACYJNE

Grupa wyodrębniła cztery segmenty działalności według rodzajów prowadzonej działalności poszczególnych spółek:

SARE

INIS, mr Target

Salelifter

Teletarget

Ogólne informacje o segmentach operacyjnych:

- a) *Czynniki przyjęte do określania segmentów sprawozdawczych jednostki, z uwzględnieniem informacji, czy segmenty podlegały łączeniu oraz podstawę na jakiej opiera wycenę ujawnionych kwot:*

Określenie segmentów sprawozdawczych jednostki odbyło się na podstawie przedmiotu działalności poszczególnych Spółek w Grupie.

- b) *Rodzaj produktów i usług, z tytułu których każdy segment sprawozdawczy osiąga swoje przychody:*

Zaawansowane narzędzie to masowych wysyłek informacji reklamowych (SARE)

Prowadzenie kampanii e-mailingowych (INIS, mr Target)

Przetwarzanie danych i zarządzanie stronami internetowym (Salelifter)

Centrum telefoniczne call center (Teletarget)

- c) *Uzupełniające segmenty geograficzne:*

1. Unia europejska
2. Pozostałe kraj

Informacje o poszczególnych segmentach operacyjnych występujących w okresie 01.01.- 31.12.2017r.

Rodzaj asortymentu 01.01.2017-31.12.2017		Działalność kontynuowana					Działalność zaniechana	Korekty*	Wyłączenia konsolidacyjne	Ogółem
		SARE	Inis, Mr Target	Salelifter	Teletarget					
Przychody ze sprzedaży	Sprzedaż na zewnątrz	8 610 745	34 002 374	3 303 139	49 732	0	0	0	0	45 965 990
	Sprzedaż między segmentami	1 925 064	3 049 028	6 317 741	690 588	0	0	0	11 982 421	0
Koszty segmentu	Koszty sprzedaży zewnętrznej	10 523 113	24 773 205	5 716 264	465 300	0	0	0		41 477 882
	Koszty sprzedaży między segmentami	896 296	7 999 700	2 862 308	96 059	0	0	0	11 854 363	0
Zysk/ (strata) segmentu		-883 600	4 278 497	1 042 308	178 961	0	0	0	128 058	4 488 108
Pozostałe przychody operacyjne		22 551	206 668	10	98	0	0	0	0	229 327
Pozostałe koszty operacyjne		158 699	197 030	41 918	10	0	0	0	0	397 657
Przychody finansowe		18 237	60 511	3 447	10	0	0	0	0	82 205
Koszty finansowe		152 308	46 521	5 154	983	0	0	0	0	204 966
Istotne pozycje przychodów ujawnione zgodnie z pkt.86 MSSF 8 (np. przychody z tytułu wyceny i realizacji instrumentów finansowych)		0	0	0	0	0	0	0	0	0
Istotne pozycje kosztów ujawnione zgodnie z pkt.86 MSSF 8 (np. koszty z tytułu wyceny i realizacji instrumentów finansowych, odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne, aktualizacja rezerw na świadczenia pracownicze)		0	0	0	0	0	0	0	0	0
Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć wycenianych metodą praw własności		0	0	0	0	0	0	0	0	0
Zysk (strata) na sprzedaży całości lub części udziałów jednostek podporządkowanych		0	0	0	0	0	0	0	0	0
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem		-1 153 819	4 302 125	998 693	178 076	0	0	0	128 058	4 197 017
Podatek dochodowy		115 530	1 071 562	178 764	-489	0	0	0	0	1 365 367
Zyski (straty) mniejszości		0	323 131	88 828	0	0	0	0	0	411 959

Zysk/ (strata) netto	-1 269 349	2 875 422	731 101	178 565	0	0	0	128 058	2 419 691
Aktywa ogółem	11 884 246	19 292 161	3 319 053	97 707	0	0	0	0	34 593 167
Aktywa segmentu	11 884 246	19 292 161	3 319 053	97 707	0	0	0	0	34 593 167
Aktywa nieprzypisane	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Zobowiązania ogółem	1 919 733	6 058 856	1 340 185	127 651	0	0	0	0	9 446 425
Zobowiązania segmentu	1 919 733	6 058 856	1 340 185	127 651	0	0	0	0	9 446 425
Zobowiązania nieprzypisane	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Pozostałe informacje dotyczące segmentu									
Nakłady inwestycyjne	1 228 655	237 035	1 181 337	2 059	0	0	0	0	2 649 086
- rzeczowe aktywa trwałe	86 674	233 832	9 776	2 059	0	0	0	0	332 341
- wartości niematerialne	1 141 981	3 203	1 171 561	0	0	0	0	0	2 316 745
- nieruchomości inwestycyjne	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amortyzacja	455 126	255 732	624 950	44 774	0	0	0	0	1 380 582
Odpisy aktualizujące wartości aktywów finansowych i niefinansowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Istotne pozostałe koszty niepieniężne	0	0	0	0	0	0	0	0	0

*Korekty doprowadzające do zasad wyceny wg MSR

Informacje o poszczególnych segmentach operacyjnych występujących w okresie 01.01.- 31.12. 2016 r.

Rodzaj asortymentu 01.01.2015-31.12.2015		Działalność kontynuowana					Działalność zaniechana	Korekty*	Wyłączenia konsolidacyjne	Ogółem
		SARE	Inis, Mr Target	Salelifter	Teletarget					
Przychody ze sprzedaży	Sprzedaż na zewnątrz	8 485 775	30 741 436	2 090 449	24 596	0	0	0	0	41 342 256
	Sprzedaż między segmentami	1 304 759	1 989 790	5 345 233	497 794	0	0	0	9 137 576	0
Koszty segmentu	Koszty sprzedaży zewnętrznej	8 715 750	21 726 929	4 596 487	573 473	0	0	0		35 612 639
	Koszty sprzedaży między segmentami	1 072 903	6 373 009	1 614 298	47 391	0	0	0	9 107 601	0
Zysk/ (strata) segmentu		1 881	4 631 288	1 224 897	-98 474	0	0	0	29 975	5 729 617
Pozostałe przychody operacyjne		308 860	241 792	2 530	73	0	0	0	0	553 255
Pozostałe koszty operacyjne		90 981	803 931	46 641	3 751	0	0	0	0	945 304
Przychody finansowe		17 441	64 156	4 845	1	0	0	0	0	86 443
Koszty finansowe		127 480	52 636	6 917	110	0	0	0	0	187 143
Istotne pozycje przychodów ujawnione zgodnie z pkt.86 MSSF 8 (np. przychody z tytułu wyceny i realizacji instrumentów finansowych)		0	0	0	0	0	0	0	0	0
Istotne pozycje kosztów ujawnione zgodnie z pkt.86 MSSF 8 (np. koszty z tytułu wyceny i realizacji instrumentów finansowych, odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne, aktualizacja rezerw na świadczenia pracownicze)		0	0	0	0	0	0	0	0	0
Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć wycenianych metodą praw własności		0	0	0	0	0	0	0	0	0
Zysk (strata) na sprzedaży całości lub części udziałów jednostek podporządkowanych		1 466	0	0	0	0	0	0	0	1 466
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem		108 255	4 080 669	1 178 714	-102 261	0	0	0	29 975	5 235 402

Podatek dochodowy	205 116	760 391	286 750	4 488	0	0	0	0	1 256 745
Zyski (straty) mniejszości		347 928	85 348	0	0	0	0	0	433 276
Zysk/ (strata) netto	-96 861	2 972 350	806 616	-106 749	0	0	0	29 975	3 545 381
Aktywa ogółem	10 357 059	17 075 255	2 050 308	140 151	0	0	0	0	29 622 773
Aktywa segmentu	10 357 059	17 075 255	2 050 308	140 151	0	0	0	0	29 622 773
Aktywa nieprzypisane	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Zobowiązania ogółem	1 068 265	5 009 233	920 758	147 420	0	0	0	0	7 145 676
Zobowiązania segmentu	1 068 265	5 009 233	920 758	147 420	0	0	0	0	7 145 676
Zobowiązania nieprzypisane	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Pozostałe informacje dotyczące segmentu									
Nakłady inwestycyjne	929 859	491 471	1 125 461	0	0	0	0	0	2 546 790
- rzeczowe aktywa trwałe	98 141	171 648	12 161	0	0	0	0	0	281 950
- wartości niematerialne	831 718	319 823	1 113 300	0	0	0	0	0	2 264 841
- nieruchomości inwestycyjne	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amortyzacja	384 450	163 331	253 039	44 368	0	0	0	0	845 188
Odpisy aktualizujące wartości aktywów finansowych i niefinansowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Istotne pozostałe koszty niepieniężne	0	0	0	0	0	0	0	0	0

*Korekty doprowadzające do zasad wyceny wg MSR

Uzgodnienie przychodów, zysków lub strat, aktywów oraz zobowiązań sumy segmentów ze sprawozdaniem jednostki

Segmenty geograficzne za okres 01.01. - 31.12.2017 r.

Wyszczególnienie	Polska	Łącznie pozostałe kraje	UE	Poza UE
Sprzedaż klientom zewnętrznym	42 824 524	3 141 466	2 692 059	449 407
Aktywa trwałe, inne niż instrumenty finansowe	0	0	0	0
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	0	0	0	0
Aktywa z tytułu świadczeń pracowniczych po okresie zatrudnienia	0	0	0	0
Prawa wynikające z umów ubezpieczeniowych	0	0	0	0

Segmenty geograficzne za okres 01.01. - 31.12.2016 r.

Wyszczególnienie	Polska	Łącznie pozostałe kraje	UE	Poza UE
Sprzedaż klientom zewnętrznym	37 919 418	3 422 838	2 394 561	1 028 277
Aktywa trwałe, inne niż instrumenty finansowe	0	0	0	0
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	0	0	0	0
Aktywa z tytułu świadczeń pracowniczych po okresie zatrudnienia	0	0	0	0
Prawa wynikające z umów ubezpieczeniowych	0	0	0	0
Prawa wynikające z umów ubezpieczeniowych	0	0	0	0

Nota 3. KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ

Wyszczególnienie	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Amortyzacja	1 380 582	845 188
Zużycie materiałów i energii	388 516	281 942
Usługi obce	26 621 282	24 336 841
Podatki i opłaty	155 970	126 517
Wynagrodzenia	10 058 184	7 223 875
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 536 382	947 184
Pozostałe koszty rodzajowe	1 336 966	1 851 092
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0	0
Koszty według rodzajów ogółem	41 477 882	35 612 639
Amortyzacja środków trwałych	265 715	216 672
Amortyzacja wartości niematerialnych	1 114 867	628 516
Razem	1 380 582	845 188

Nota 4. POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Zysk ze zbycia majątku trwałego	4 500	0
Rozwiązanie odpisów aktualizujących wartość składników aktywów	15 834	32 070
Zysk na okazjonalnym nabyciu Mailpro	0	245 829
Dotacje rządowe	155 681	264 409
Zwrot zasądzonych kosztów sądowych	43 207	3 960
Pozostałe	10 105	6 987
Razem	229 327	553 255

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Strata ze zbycia majątku trwałego	35 034	0
Odpisy aktualizujące należności	320 943	741 894
Darowizny	9 500	73 895
Likwidacja środków trwałych	4 789	0
Koszty postępowania sądowego	9 822	15 950
Pozostałe	17 569	113 565
Razem	397 657	945 304

Nota 5. PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

Przychody finansowe	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Przychody z tytułu odsetek	46 962	34 266
Pozostałe	35 243	52 177
Razem	82 205	86 443

Koszty finansowe	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Koszty z tytułu odsetek	5 450	5 731
Aktualizacja wartość inwestycji	127 187	109 191
Pozostałe	72 329	72 221
Razem	204 966	187 143

Nota 6. PODATEK DOCHODOWY I ODROZCZONY PODATEK DOCHODOWY

Główne składniki obciążenia podatkowego za lata zakończone 31 grudnia 2017 i 2016 roku przedstawiają się następująco:

Podatek dochodowy wykazany w RZiS	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Bieżący podatek dochodowy	1 032 602	922 695
Dotyczący roku obrotowego	1 030 155	922 695
Korekty dotyczące lat ubiegłych	2 447	
Odroczony podatek dochodowy	332 765	334 050
Związany z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych	332 765	334 050
Związany z obniżeniem stawek podatku dochodowego	0	0
Obciążenie podatkowe wykazane w skonsolidowanym rachunku zysków i strat	1 365 367	1 256 745

Wykazany w rachunku zysków i strat podatek odroczony stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresów sprawozdawczych.

Podatek dochodowy w spółkach z dodatnim wynikiem finansowym (zysk netto) – Inis, Salelifter, Teletarget w 2017 roku i Salelifter, Inis w 2016 roku.

Bieżący podatek dochodowy	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Zysk przed opodatkowaniem	6 150 923	4 907 234
Przychody lat ubiegłych zwiększające podstawę do opodatkowania	151	1 167
Przychody wyłączone z opodatkowania	166 645	228 143
Koszty lat ubiegłych zmniejszające podstawę opodatkowania	1 091 511	627 441
Koszty niebędące kosztami uzyskania przychodów	1 056 764	845 470
Dochód do opodatkowania	5 949 682	4 898 287
Odliczenia od dochodu - darowizna, strata	274 913	41 995
Korekty konsolidacyjne	252 903	0
Podstawa opodatkowania	5 421 866	4 856 292
Podatek dochodowy przy zastosowaniu stawki 19%	1 030 155	922 695
Efektywna stawka podatku (udział obciążenia podatkowego wykazanego w rachunku zysków i strat w zysku przed opodatkowaniem)	22%	26%

Podatek dochodowy w spółkach ze stratą Sare, Mr Target w 2017 roku i Sare, Mr Target, Teletarget w 2016 roku.

Bieżący podatek dochodowy	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Zysk przed opodatkowaniem	-1 953 906	325 168
Przychody lat ubiegłych zwiększające podstawę do opodatkowania	155 953	-918 949
Przychody wyłączone z opodatkowania	1 472 601	1 493 109
Koszty lat ubiegłych zmniejszające podstawę opodatkowania	1 999 005	3 448 657
Koszty niebędące kosztami uzyskania przychodów	1 400 720	786 444
Dochód do opodatkowania	-3 868 839	-4 749 103
Odliczenia od dochodu - darowizna, strata	0	0
Podstawa opodatkowania	-3 868 839	-4 749 103
Podatek dochodowy przy zastosowaniu stawki 19%	0	0
Efektywna stawka podatku (udział obciążenia podatkowego wykazanego w rachunku zysków i strat w zysku przed opodatkowaniem)	0%	0%

Część bieżąca podatku dochodowego ustalona została według stawki równej 19% dla podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym.

Podatek dotyczący zagranicznych jurysdykcji podatkowych nie występuje.

Ujemne różnice przejściowe będące podstawą do tworzenia aktywa z tytułu podatku odroczonego	31.12.2016	zwiększenia	zmniejszenia	31.12.2017
Rezerwa na pozostałe świadczenia pracownicze	0	4 601	0	4 601
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	200 380	213 921	85 305	328 996
Pozostałe rezerwy	241 400	1 925 123	2 137 523	29 000
Ujemne różnice kursowe	8 410	15 813	8 410	15 813
Odpisy aktualizujące należności	1 488 534	291 484	1 038 507	741 511
Odsetki	3 090	4 844	0	7 934
Amortyzacja bilansowa> amortyzacji podatkowej	110 531	0	110 531	0
Wynagrodzenia i ubezpieczenia społeczne płatne w następnych okresach	0	479 204	0	479 204
Pozostałe	42 117	132 296	42 117	132 296
Suma ujemnych różnic przejściowych	2 094 462	3 067 286	3 422 393	1 739 355
stawka podatkowa	19%	19%	19%	19%
Aktywa z tytułu odroczonego podatku	397 948	582 784	650 255	330 477

Dodatnie różnice przejściowe będące podstawą do tworzenia rezerwy z tytułu podatku odroczonego	31.12.2016	zwiększenia	zmniejszenia	31.12.2017
Przyspieszona amortyzacja podatkowa	1 877 532	1 075 182	736 033	2 216 681
Przeszacowanie aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży do wartości godziwej	0	0	0	0
Dodatnie różnice kursowe	16 294	16 053	16 295	16 052
Odsetki od pożyczek	6 370	22 734	0	29 104
Prace rozwojowe	565 512	2 178 386	1 068 528	1 675 370
Pozostałe	220 180	195 073	260 000	155 253
Suma dodatnich różnic przejściowych	2 685 888	3 487 428	2 080 856	4 092 460
stawka podatkowa	19%	19%	19%	19%
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego na koniec okresu:	510 319	662 611	395 363	777 567

Aktywa/Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego

Wyszczególnienie	01.01.2017	31.12.2016
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	330 477	397 948
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego – działalność kontynuowana	777 567	510 319
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego – działalność zaniechana	0	0
Aktywa/Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego	-447 090	-112 371

Nota 7. ZYSK PRZYPADAJĄCY NA JEDNĄ AKCJĘ

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Grupy przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

Działalność kontynuowana i zaniechana

Wyliczenie zysku na jedną akcję zostało oparte na następujących informacjach:

Wyliczenie zysku na jedną akcję - założenia	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Zysk netto z działalności kontynuowanej	2 831 650	3 978 657
Strata na działalności zaniechanej	0	0
Zysk wykazany dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku przypadającego na jedną akcję	2 831 650	3 978 657
Efekt rozwodnienia:	0	0
- odsetki od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe	0	0
- odsetki od obligacji zamiennych na akcje	0	0
Zysk wykazany dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję	2 831 650	3 978 657

Liczba wyemitowanych akcji:

Liczba wyemitowanych akcji	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	2 291 551	2 291 551
Efekt rozwodnienia liczby akcji zwykłych	0	0
- opcje na akcje	0	0
- obligacje zamienne na akcje	0	0
- instrument rozwadniający zysk 1	0	0
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku na jedną akcję w szt.	2 291 551	2 291 551

Nota 8. WARTOŚĆ GODZIWA

W trakcie przekształcenia sprawozdań finansowych na MSSF zastosowano MSSF 13, który mówi o ujawnieniu i wycenie wartości godziwej. Na podstawie MSSF 13 dokonano wycen wartości godziwej systemów informatycznych, które następnie ujawniono wg uzyskanej wartości stosując do wyceny zarówno metodę pośrednią jak i bezpośrednią, które są przyjmowane w wycenach wartości tego typu aktywów.

Z uwagi na to, że systemy SARE oraz INIS są podstawowymi narzędziami informatycznymi bezpośrednio związanymi z prowadzoną działalnością SARE S.A. oraz INIS sp. z o.o., i bez których działalność spółek nie może być kontynuowana, okres użytkowania systemów jest bardzo długi i nie jest możliwe jego określenie. Na dzień bilansowy, Zarządy Spółek nie posiadają wiedzy pozwalającej na określenie okresu funkcjonowania SARE S.A. oraz INIS sp. z o.o. np. na skutek postępu technologicznego, istotnych zmian w przepisach prawnych lub zaprzestania działalności z innych powodów.

System SARE, INIS wyceniono stosując metodę pośrednią oraz bezpośrednią i przyjmując wartość średnią.

Model pośredni realizowany jest w ten sposób, iż najpierw dokonuje się wyceny aktywów firmy, następnie wyceny rzeczowego majątku trwałego oraz majątku obrotowego netto przedsiębiorcy, potem wycenia się sumaryczną wartość programu komputerowego przez różnicę, wreszcie dokonuje się alokacji wartości sumarycznej do poszczególnych identyfikowalnych oraz nie identyfikowalnych utworów z zakresu informatyki (SYSTEM SARE, SYSTEM INIS).

Model bezpośredni wymaga identyfikacji przyszłych pożytków płynących z prawa własności lub użytkowania licencjonowanych programów komputerowych oraz doboru i zastosowania właściwej metody (ewentualnie metod) ich wyceny.

Biorąc pod uwagę istotność składnika majątku jakim jest system SARE oraz system INIS zdecydowano o wycenie metodą pośrednią, która w uproszczeniu polega na wycenie wartości firmy i odjęciu pozostałych zidentyfikowanych aktywów firmy oraz metodą bezpośrednią polegającą na zidentyfikowaniu potencjalnych opłat licencyjnych za wykorzystanie tego programu a następnie uśredniono uzyskane wyceny.

Do wyceny przyjęto poziom opłat licencyjnych w wysokości 6% przychodów (wartości funkcjonujące na rynku wahają się pomiędzy 4% a 8%). Stopę dyskontową opartą o instrumenty bezryzykowne o przyjętym oprocentowaniu 3,5% oraz marżę za ryzyko w wysokości 6,4%. Wartość wzrostu terminalnego przyjęto na poziomie 2,5%.

W okresie zakończonym 31 grudnia 2017 roku nie miały miejsce żadne przesunięcia między poziomami 1 i 2 hierarchii wartości godziwej.

Różnica między wyceną wartości godziwej na dzień bilansowy 31.12.2017 roku oraz 31.12.2016 roku wynika ze zmiany w prognozie wyników (zysk ze sprzedaży, zysk z działalności operacyjnej) oraz aktualizacji wartości czynników zewnętrznych (stopa wolna od ryzyka, premia za ryzyko).

Obecnie również jeden dodatkowy moduł systemu SARE nie jest amortyzowany - WEB HOOKI.

Na dzień bilansowy 31 grudnia 2017 roku System SARE został ujęty w księgach w kwocie 5 586 tys. zł (wg wartości zgodnie z wyceną na dzień 31 grudnia 2011 roku powiększonej o wartość WEB HOOKI tj. 9880,54 zł) natomiast system INIS został ujęty w kwocie 3 426 tys. zł (wg wartości zgodnie z wyceną na dzień 31 grudnia 2011 roku).

Wartość godziwa na dzień 31.12.2017 roku

Klasa aktywów / zobowiązań	Data wyceny	Razem	Wartość godziwa określana w oparciu o:		
			ceny notowane na aktywnym rynku	istotne dane obserwowalne	istotne dane nieobserwowalne
			Poziom 1	Poziom 2	Poziom 3
Aktywa wycenione w wartości godziwej					
Wartości niematerialne i prawne					
System SARE	31.12.2017	8 144 tys. PLN			Wycena DCF na bazie przyjętej przez kierownictwo prognozy wyników. rynkowy poziom opłat za wykorzystanie licencji 4%-8%
				Przyjęta stopa dyskonta 8,7%	

System INIS	31.12.2017	32 038 tys. PLN			Wycena DCF na bazie przyjętej przez kierownictwo prognozy wyników.
					rynkowy poziom opłat za wykorzystanie licencji 4%-8%
				Przyjęta stopa dyskonta 8,4%	

Wartość godziwa na dzień 31.12.2016 roku

			Wartość godziwa określana w oparciu o:		
			ceny notowane na aktywnym rynku	istotne dane obserwowalne	istotne dane nieobserwowalne
Klasa aktywów / zobowiązań	Data wyceny	Razem	Poziom 1	Poziom 2	Poziom 3
Aktywa wycenione w wartości godziwej					
Wartości niematerialne i prawne					
System SARE	31.12.2016	6 211 tys. PLN			Wycena DCF na bazie przyjętej przez kierownictwo prognozy wyników.
					rynkowy poziom opłat za wykorzystanie licencji 4%-8%
				Przyjęta stopa dyskonta 7%	
System INIS	31.12.2016	32 400 tys. PLN			Wycena DCF na bazie przyjętej przez kierownictwo prognozy wyników.
					rynkowy poziom opłat za wykorzystanie licencji 4%-8%
				Przyjęta stopa dyskonta 7,4%	

Klasa aktywów	Technika wyceny	Istotne dane	Zakres (średnia ważona)	Analiza wrażliwości
system SARE	metoda DCF	stopa dyskontowa	8,7%	wzrost/ spadek o 1 pp stopy dyskontowej będzie skutkował spadkiem/wzrostem wartości godziwej o 1 523 tys.
		opłata licencyjna	6%(4%-8%)	spadek/wzrost o 1 pp wysokości opłaty licencyjnej będzie skutkował spadkiem/wzrostem wartości godziwej o 1 651 tys. PLN
		wskaźnik wzrostu terminalnego	2,5%	spadek/wzrost o 0,5 pp wskaźnika wzrostu terminalnego skutkował będzie spadkiem/wzrostem wartości godziwej o 856 tys. PLN
system INIS	metoda DCF	stopa dyskontowa	8,4%	wzrost/ spadek o 1 pp będzie skutkował spadkiem/wzrostem wartości godziwej o 3 334 tys. PLN
		opłata licencyjna	6%(4%-8%)	spadek/wzrost o 1 pp wysokości opłaty licencyjnej będzie skutkował spadkiem/wzrostem wartości godziwej o 4 055 tys. PLN
		wskaźnik wzrostu terminalnego	2,5%	spadek/wzrost o 0,5 pp wskaźnika wzrostu terminalnego skutkował spadkiem/wzrostem wartości godziwej o 1 610 tys. PLN

Nota 9. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Struktura własnościowa

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Własne	792 399	732 394
Używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu	89 728	122 208
Razem	882 127	854 602

Zmiany środków trwałych (wg grup rodzajowych) – za okres 01.01.2017-31.12.2017 r.

Wyszczególnienie	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2017	0	174 715	846 370	182 400	155 814	0	1 359 299
<i>Zwiększenia, z tytułu:</i>	<i>0</i>	<i>130 584</i>	<i>159 285</i>	<i>0</i>	<i>25 428</i>	<i>17 044</i>	<i>315 297</i>
- nabycia środków trwałych	0	130 584	159 285	0	25 428	17 044	332 341
- inne	0	0	0	0	0	0	0
<i>Zmniejszenia, z tytułu:</i>	<i>0</i>	<i>37 488</i>	<i>15 901</i>	<i>0</i>	<i>8 590</i>	<i>0</i>	<i>61 979</i>
- zbycia		37 488	15 901	0	8 590	0	61 979
- likwidacji	0	0	0	0	0	0	0
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2017	0	267 811	989 754	182 400	172 652	17 044	1 629 661
Umorzenie na dzień 01.01.2017	0	49 909	354 075	56 192	44 521	0	504 697
<i>Zwiększenia, z tytułu:</i>	<i>0</i>	<i>22 572</i>	<i>177 942</i>	<i>36 480</i>	<i>28 721</i>	<i>0</i>	<i>265 715</i>
- amortyzacji	0	22 572	177 942	36 480	28 721	0	265 715
- inne	0	0	0	0	0	0	0
<i>Zmniejszenia, z tytułu:</i>	<i>0</i>	<i>9 198</i>	<i>9 517</i>	<i>0</i>	<i>4 163</i>	<i>0</i>	<i>22 878</i>
- likwidacji	0	9 198	9 517	0	4 163	0	22 878
Umorzenie na dzień 31.12.2017	0	63 283	522 500	92 672	69 079	0	747 534
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2017	0	204 528	467 254	89 728	103 573	17 044	882 127

Zmiany środków trwałych (wg grup rodzajowych) – za okres 01.01.2016-31.12.2016 r.

Wyszczególnienie	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2016	0	167 716	676 418	122 548	107 066	0	1 073 748
<i>Zwiększenia, z tytułu:</i>	<i>0</i>	<i>7 000</i>	<i>173 447</i>	<i>59 852</i>	<i>49 947</i>	<i>0</i>	<i>290 246</i>
- nabycia środków trwałych	0	7 000	169 150	55 852	49 947	0	281 949
- inne	0	0	4 297	4 000	0	0	8 297
<i>Zmniejszenia, z tytułu:</i>	<i>0</i>	<i>1</i>	<i>3 495</i>	<i>0</i>	<i>1 199</i>	<i>0</i>	<i>4 695</i>
- zbycia	0	0	0	0	0	0	0
- likwidacji	0	0	3 495	0	0	0	3 495
- inne	0	1	0	0	1 199	0	1 200
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2016	0	174 715	846 370	182 400	155 814	0	1 359 299
Umorzenie na dzień 01.01.2016	0	32 163	202 006	26 228	21 114	0	281 511
<i>Zwiększenia, z tytułu:</i>	<i>0</i>	<i>17 746</i>	<i>152 652</i>	<i>29 964</i>	<i>23 407</i>	<i>0</i>	<i>223 769</i>

- amortyzacji	0	17 746	148 356	29 963	20 607	0	216 672
- inne	0	0	4 296	1	2 800	0	7 097
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	583	0	0	0	583
- likwidacji	0	0	583	0	0	0	583
Umorzenie na dzień 31.12.2016	0	49 909	354 075	56 192	44 521	0	504 697
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2016	0	124 806	492 295	126 208	111 293	0	854 602

Leasingowane środki trwałe

Środki trwałe	31.12.2017			31.12.2016		
	Wartość brutto	Umorzenie	Wartość netto	Wartość brutto	Umorzenie	Wartość netto
Nieruchomości	0	0	0	0	0	0
Maszyny i urządzenia	0	0	0	0	0	0
Środki transportu	182 400	92 672	89 728	182 400	56 192	126 208
Pozostałe środki trwałe	0	0	0	0	0	0
Razem	182 400	92 672	89 728	182 400	56 192	126 208

Wartość bilansowa maszyn i urządzeń użytkowanych na dzień 31 grudnia 2017 roku na mocy umów leasingu operacyjnego z opcją zakupu wynosi 89 728 PLN (na dzień 31 grudnia 2016 roku: 126 208 PLN).

Nota 10. WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) – za okres 01.01.2017-31.12.2017 r.

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych ¹	Inne, w tym oprogramowanie komputerowe	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2017	1 222 374	12 477 937	13 700 311
Zwiększenia, z tytułu:	1 027 781	1 288 964	2 316 745
- nabycia	0	1 288 964	1 288 964
- wytworzenia we własnym zakresie	1 027 781	0	1 027 781
- inne	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	801	801
- zbycia	0	801	801
- likwidacji	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2017	2 250 155	13 766 100	16 016 255
Umorzenie na dzień 01.01.2017	48 164	1 769 418	1 817 582

Zwiększenia, z tytułu:	244 435	870 432	1 114 867
- amortyzacji	244 435	870 432	1 114 867
- inne	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	80	80
- sprzedaży	0	80	80
- inne	0	0	0
Umorzenie na dzień 31.12.2017	292 599	2 639 850	2 932 369
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2017	1 957 556	11 126 250	13 083 886

¹ Wytworzone we własnym zakresie

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) – za okres 1.01.2016 - 31.12.2016 r.

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych ¹	Inne ²	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2016	107 770	11 319 101	11 426 871
Zwiększenia, z tytułu:	1 114 604	1 158 836	2 273 440
- nabycia	0	1 150 236	1 150 236
- wytworzenia we własnym zakresie	1 114 604	0	1 114 604
- inne	0	8 600	8 600
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0
- zbycia	0	0	0
- likwidacji	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2016	1 222 374	12 477 937	13 700 311
Umorzenie na dzień 01.01.2016	8 981	1 171 485	1 180 466
Zwiększenia, z tytułu:	39 183	606 962	646 145
- amortyzacji	21 554	606 962	628 516
- inne	17 629	0	17 629
Zmniejszenia, z tytułu:	0	9 029	9 029
- sprzedaży	0	0	0
- inne	0	9 029	9 029
Umorzenie na dzień 31.12.2016	48 164	1 769 418	1 817 582
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2016	1 174 210	10 708 519	11 882 729

¹ Wytworzone we własnym zakresie

Struktura własności

Wyszczególnienie	2017-12-31
Własne	13 083 886
Używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu	0
Razem	13 083 886

Nota 11. WARTOŚĆ FIRMY

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
mr Target sp. z o.o.	214 909	214 909
Marketnews24 sp. z o.o.	242 783	0
Wartość firmy (netto)	457 692	214 909

Zmiany stanu wartości firmy z konsolidacji

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Wartość bilansowa brutto na początek okresu	214 909	410 790
Zwiększenia, z tytułu:	242 783	0
Zwiększenie stanu z tytułu przejęcia jednostki	242 783	0
Zwiększenia stanu z tytułu korekt wynikających z późniejszego ujęcia	0	0
Różnice kursowe netto z przeliczenia sprawozdania finansowego na walutę prezentacji	0	0
Inne zmiany wartości bilansowej	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	195 881
Zmniejszenie stanu z tytułu sprzedaży spółki zależnej	0	195 881
Zmniejszenie stanu z tytułu korekt wynikających z późniejszego ujęcia	0	0
Zmniejszenia stanu z tytułu spadku udziału wskutek rozwodnienia	0	0
Różnice kursowe netto z przeliczenia sprawozdania finansowego na walutę prezentacji	0	0
Wartość bilansowa brutto na koniec okresu	457 692	214 909
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	229 649
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości ujęte w trakcie okresu	0	0
Pozostałe zmiany	0	-229 649
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	0
Wartość firmy (netto)	457 692	214 909

Nota 12. INWESTYCJE W JEDNOSTKACH POWIĄZANYCH WYCENIANYCH METODĄ PRAW WŁASNOŚCI

Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach na dzień 31.12.2017 r.

Brak inwestycji

Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach na dzień 31.12.2016 r.

Brak inwestycji

Nota 13. AKCJE / UDZIAŁY W JEDNOSTKACH PODPORZĄDKOWANYCH NIE OBJĘTYCH KONSOLIDACJĄ

Inwestycje długoterminowe	2017-12-31	2016-12-31
Akcje/ Udziały w spółkach nienotowanych na giełdzie (nie objęte konsolidacją)	88 112	110 075
Akcje spółek notowanych na giełdzie (nie objęte konsolidacją)	0	0
Razem	88 112	110 075

Inwestycje w jednostkach podporządkowanych nie objętych konsolidacją na dzień 31.12.2017 r.

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Wartość udziałów wg ceny nabycia	Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów	Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów	Powody nie objęcia konsolidacją
Sare GmbH, Berlin	105 075	52 675	52 400	100	100	nieistotność
Fundacja Force, Rybnik	5 000	0	5 000	50	50	nieistotność
Marketnews24 sp. z o.o., Warszawa	273 495	0	273 495	87	87	nieistotność
RAZEM	383 570	52 675	330 895			

Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
-120 703	104 272	0	-86 862	63 936	1 084	62 852	184 639	0
2 210	10 000	0	-5 809	2 597	0	2 597	387	3 500
-41 437	5 100	47 467	-94 004	285 878	6 357	279 521	327 315	308 696

Inwestycje w jednostkach podporządkowanych nie objętych konsolidacją na dzień 31.12.2016 r.

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Wartość udziałów wg ceny nabycia	Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów	Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów	Powody nie objęcia konsolidacją
Sare GmbH	110 075	0	110 075	100%	100%	nieistotność
Fundacja Force, Rybnik	5 000	0	5 000	50%	50%	nieistotność
RAZEM	5 000	0	5 000			

Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
-22 518	110 600	0	-86 560	48 664	1 150	47 514	69 519	0
4191	10 000	0	-5 809	4 823	0	4 823	632	71 500

Nota 14. POZOSTAŁE AKTYWA FINANSOWE

Inwestycje długoterminowe	2017-12-31	2016-12-31
Pożyczki udzielone, w tym:	204 521	0
- dla Zarządu i Rady Nadzorczej	0	0
Instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności	0	0
Instrumenty zabezpieczające wartość godziwą	0	0
Instrumenty zabezpieczające przepływy pieniężne	0	0
Należności leasingowe długoterminowe	0	0
Należności długoterminowe pozostałe	0	0
Inne	0	0
Razem	204 521	0

Inwestycje krótkoterminowe	31.12.2017	31.12.2016
Pożyczki udzielone, w tym:	681 352	44 422
- dla Zarządu i Rady Nadzorczej	608 530	0
Instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności	0	0
Instrumenty zabezpieczające wartość godziwą	0	0
Instrumenty zabezpieczające przepływy pieniężne	0	0
Należności leasingowe krótkoterminowe	0	0
Inne	0	0
Razem	681 352	44 422

Udzielone pożyczki

	2017-12-31	2016-12-31
Udzielone pożyczki, w tym:	960 523	44 422
- dla Zarządu i Rady Nadzorczej	0	0
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości	74 650	0
Suma netto udzielonych pożyczek	885 873	44 422
- długoterminowe	204 521	0
- krótkoterminowe	681 352	44 422

Pożyczkobiorca	Kwota pożyczki wg umowy	Wartość bilansowa	Oprocentowanie		Termin spłaty	Zabezpieczenia
			nominalne	efektywne		
Wg stanu na dzień 31.12.2017	960 523	885 873	3,5-10%		31.12.2018 - 31.12.2020	brak
Wg stanu na dzień 31.12.2016	44 422	44 422	5,50%		31.12.2017	brak

Zmiana stanu instrumentów finansowych

01.01.2017-31.12.2017	Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności	Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Pożyczki udzielone i należności własne	Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Pozostałe zobowiązania finansowe
Stan na początek okresu	0	0	0	44 422	0	92 941
Zwiększenia	0	0	0	920 624	0	0
Zakup akcji	0	0	0	0	0	0
Udzielenie pożyczek	0	0	0	902 016	0	0
Emisja	0	0	0	0	0	0
Niezrealizowany zysk/strata za okres ujęty w wyniku finansowym (pozycja WF np. Przychody finansowe)	0	0	0	0	0	0
Odsetki bilansowe od pożyczek						
Wycena bilansowa odniesiona w RZIS	0	0	0	0	0	0
Odsetki od pożyczek	0	0	0	17 890	0	0

Inne	0	0	0	718	0	0
Zmniejszenia	0	0	0	79 173	0	46 484
Sprzedaż	0	0	0	0	0	0
Splata pożyczek udzielonych	0	0	0	0	0	0
Splata leasingu	0	0	0	0	0	46 484
Odpisy z tytułu utraty wartości	0	0	0	74 650	0	0
Wycena bilansowa odniesiona na kapitał	0	0	0	0	0	0
Wycena bilansowa odniesiona w RZIS	0	0	0	4 523	0	0
Konwersja pożyczek na kapitał podstawowy	0	0	0	0	0	0
Stan na koniec okresu	0	0	0	885 873	0	46 457

Nota 15. NALEŻNOŚCI HANDLOWE

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Należności handlowe	10 627 288	9 726 312
- od jednostek powiązanych	0	0
- od pozostałych jednostek	10 627 288	9 726 312
Odpisy aktualizujące	836 396	1 596 541
Należności handlowe brutto	11 463 684	11 322 853

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i mają zazwyczaj 14-dniowy termin płatności. Grupa posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży tylko zweryfikowanym klientom. Dzięki temu, zdaniem kierownictwa, nie istnieje dodatkowe ryzyko kredytowe, ponad poziom określony odpisem aktualizującym nieściągalne należności właściwym dla należności handlowych Grupy.

Bieżące i przeterminowane należności handlowe na 31.12.2017 r.

Wyszczególnienie	Razem	Nie przeterminowane	0-30	31-90	91-180	181-365	powyżej 365
<i>Jednostki powiązane nie objęte konsolidacją</i>							
należności brutto	0	0	0	0	0	0	0
odpisy aktualizujące							
należności netto	0	0	0	0	0	0	0
<i>Jednostki pozostałe</i>							
należności brutto	11 463 684	3 945 790	3 488 858	2 385 470	438 095	414 626	790 845
odpisy aktualizujące	836 396	0	0	240	720	73 120	762 316
należności netto	10 627 288	3 945 790	2 385 470	437 855	413 906	717 725	28 529
<i>Ogółem</i>							
należności brutto	11 463 684	3 945 790	3 488 858	2 385 470	438 095	414 626	790 845
odpisy aktualizujące	836 396	0	0	240	720	73 120	762 316
należności netto	10 627 288	3 945 790	2 385 470	437 855	413 906	717 725	28 529

Bieżące i przeterminowane należności handlowe na 31.12.2016 r.

Wyszczególnienie	Razem	Nie przeterminowane	0-30	31-90	91-180	181-365	powyżej 365
<i>Jednostki powiązane nie objęte konsolidacją</i>							
należności brutto	0	0	0	0	0	0	0
odpisy aktualizujące							
należności netto	0	0	0	0	0	0	0
<i>Jednostki pozostałe</i>							
należności brutto	11 322 853	3 917 404	3 716 462	1 657 755	361 238	151 360	1 518 634
odpisy aktualizujące	1 596 541	0	0	0	63 159	117 964	1 415 418
należności netto	9 726 312	3 917 404	3 716 462	1 657 755	298 079	33 396	103 216
<i>Ogółem</i>							
należności brutto	11 322 853	3 917 404	3 716 462	1 657 755	361 238	151 360	1 518 634
odpisy aktualizujące	1 596 541	0	0	0	63 159	117 964	1 415 418
należności netto	9 726 312	3 917 404	3 716 462	1 657 755	298 079	33 396	103 216

Zmiana stanu odpisów aktualizujących wartość należności handlowych

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Jednostki powiązane		
Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych na początek okresu	0	0
<i>Zwiększenia, w tym:</i>	0	0
- dokonanie odpisów na należności przeterminowane i sporne	0	0
- dowiązanie odpisów w związku z umorzeniem układu	0	0
<i>Zmniejszenia w tym:</i>	0	0
- wykorzystanie odpisów aktualizujących	0	0
- rozwiązanie odpisów aktualizujących w związku ze spłatą należności	0	0
- zakończenie postępowań	0	0
Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych od jednostek powiązanych na koniec okresu	0	0
Jednostki pozostałe		
Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych na początek okresu	1 596 541	950 642
<i>Zwiększenia, w tym:</i>	320 879	745 167
- dokonanie odpisów na należności przeterminowane i sporne	320 879	745 167
- dowiązanie odpisów w związku z umorzeniem układu	0	0
<i>Zmniejszenia w tym:</i>	1 081 024	99 268
- wykorzystanie odpisów aktualizujących	107 222	32 015
- rozwiązanie odpisów aktualizujących w związku ze spłatą należności	964 330	67 253
- zakończenie postępowań	9 472	0
Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych od jednostek pozostałych na koniec okresu	836 396	1 596 541
Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych ogółem na koniec okresu	836 396	1 596 541

Należności handlowe dochodzone na drodze sądowej

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Należności handlowe skierowane na drogę postępowania sądowego	360 625	1 371 752
Odpisy aktualizujące wartość należności spornych	311 869	1 366 217
Wartość netto należności handlowych dochodzonych na drodze sądowej	48 756	5 535

Nota 16. POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Pozostałe należności, w tym:	1 275 640	1 275 661
- z tytułu podatków, z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych	1 258 642	1 013 040
- z tytułu ceł	0	0
- z tytułu ubezpieczeń	0	0
- zaliczki na dostawy	0	0
- z tytułu zbycia aktywów trwałych	0	0
- inne	16 998	262 621
Odpisy aktualizujące	0	0
Pozostałe należności brutto	1 275 640	1 275 661

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Pozostałe należności, w tym:	1 275 640	1 275 661
od jednostek powiązanych	0	0
od pozostałych jednostek	1 275 640	1 275 661
Odpisy aktualizujące	0	0
Pozostałe należności brutto	1 275 640	1 275 661

Nota 17. ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Ubezpieczenia majątkowe, OC	7 950	5 654
Raty za telefon	3 390	15 004
Prace rozwojowe	1 533 777	565 512
korekta VAT naliczonego	12 787	7 808
Pozostałe rozliczenia międzyokresowe	78 326	42 788
Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów	1 636 230	636 766

Nota 18. ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych:	4 803 839	4 224 347
Środki pieniężne w kasie	22 317	24 045
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	4 751 319	4 183 398
Paypal, Payu, Tpay	30 203	16 904
Razem	4 803 839	4 224 347

Nota 19. KAPITAŁ ZAKŁADOWY

Wyszczególnienie	31.12.2017	31.12.2016
Liczba akcji	2 291 551	2 291 551
Wartość nominalna akcji	0,1	0,1
Kapitał zakładowy	229 155	229 155

Zmiana stanu kapitału zakładowego

Wyszczególnienie	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Kapitał zakładowy na początek okresu	229 155	221 550
Zwiększenia, z tytułu:	0	7 605
emisja akcji serii C	0	3 174
emisja akcji serii D	0	4 431
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0
Kapitał zakładowy na koniec okresu	229 155	229 155

Kapitał zakładowy – struktura na dzień 31.12.2017 r.

Seria/emisja rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość jednostkowa	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji
Seria A	na okaziciela		2 000 000	0,10	200 000		
Seria B	na okaziciela		215 500	0,10	21 550		
Seria C	na okaziciela		31 741	0,10	3 174		
Seria D	na okaziciela		44 310	0,10	4 431		

Kapitał zakładowy – struktura cd.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
WS Investment Limited	801 544	34,98%	801 544	34,98%
Pruszczyński Tomasz	595 530	25,99%	595 530	25,99%
Petrovasko Ltd	240 719	10,50%	240 719	10,50%
Rutkowski Damian	135 200	5,90%	135 200	5,90%
Vasto Investment s.a.r.l.	122 138	5,33%	122 138	5,33%
Pozostali	396 420	17,30%	396 420	17,30%
Razem	2 291 551	100,00%	2 291 551	100,00%

Kapitał zakładowy – struktura na dzień 31.12.2016 r.

Seria/emisja rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość jednostkowa	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji
Seria A	na okaziciela		2 000 000	0,10	200 000		
Seria B	na okaziciela		215 500	0,10	21 550		
Seria C	na okaziciela		31 741	0,10	3 174		
Seria D	na okaziciela		44 310	0,10	4 431		

Kapitał zakładowy – struktura cd.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
WS Investment Limited	801 544	34,98%	801 544	34,98%
Pruszczyński Tomasz	601 093	26,23%	601 093	26,23%
Dębowski Krzysztof	240 719	10,50%	240 719	10,50%
Rutkowski Damian	135 200	5,90%	135 200	5,90%
Vasto Investment s.a.r.l.	122 138	5,33%	122 138	5,33%
Pozostali	390 857	17,06%	390 857	17,06%
Razem	2 291 551	100,00%	2 291 551	100,00%

Nota 20. POZOSTAŁE KAPITAŁY

	2017-12-31	2016-12-31
Kapitał zapasowy	11 405 663	7 863 733
Kapitał z aktualizacji wyceny	9 105 011	9 069 218
Pozostały kapitał rezerwow	738 930	738 930
Akcje własne (-)	0	0
RAZEM	21 249 604	17 671 881

Zmiana stanu pozostałych kapitałów

Wyszczególnienie	Kapitał zapasowy	Kapitał z aktualizacji wyceny	Kapitał rezerwow	Akcje własne	Razem
01.01.2017	7 863 733	9 069 218	738 930	0	17 671 881
<i>Zwiększenia w okresie</i>	<i>3 577 723</i>	<i>35 793</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>3 613 516</i>
Wycena aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży	0	0	0	0	0
Włączenie do konsolidacji środków trwałych	0	0	0	0	0
Podatek odroczone z tyt. powyższej korekty	0	0	0	0	0
Emisja akcji	0	0	0	0	775 711

Wynik z tytułu zabezpieczeń przepływów pieniężnych	0	0	0	0	0
Podatek odroczony z tyt. powyższej korekty	0	0	0	0	0
Podział/ pokrycie zysku/straty netto	3 557 225	0	0	0	3 557 225
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	35 793	0	0	35 793
Korekty konsolidacyjne	20 498	0	0	0	20 498
Zmniejszenia w okresie	35 793	0	0	0	35 793
Wycena aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży	0	0	0	0	0
Korekty konsolidacyjne	0	0	0	0	0
Podatek odroczony z tyt. powyższej korekty	0	0	0	0	0
Koszt emisji akcji	0	0	0	0	0
Wynik z tytułu zabezpieczeń przepływów pieniężnych	0	0	0	0	0
Podatek odroczony z tyt. powyższej korekty	0	0	0	0	0
Podział/ pokrycie zysku/straty netto	0	0	0	0	0
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	35 793	0	0	0	35 793
31.12.2017	11 405 663	9 105 011	738 930	0	21 249 604
01.01.2016	2 894 491	9 069 218	1 752 024	0	13 715 733
Zwiększenia w okresie	5 225 993	0	0	0	5 225 993
Wycena aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży	0	0	0	0	0
Włączenie do konsolidacji środków trwałych	0	0	0	0	0
Podatek odroczony z tyt. powyższej korekty	0	0	0	0	0
Emisja akcji	775 711	0	0	0	775 711
Wynik z tytułu zabezpieczeń przepływów pieniężnych	0	0	0	0	0
Podatek odroczony z tyt. powyższej korekty	0	0	0	0	0
Podział/ pokrycie zysku/straty netto	4 450 282	0	0	0	0
Element kapitałowy programu motywacyjnego dla pracowników	0	0	0	0	0
Korekty konsolidacyjne	0	0	0	0	0
Zmniejszenia w okresie	256 751	0	1 013 094	0	1 269 845
Wycena aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży	0	0	0	0	0
Korekty konsolidacyjne	20 876	0	0	0	0
Podatek odroczony z tyt. powyższej korekty	0	0	0	0	0
Koszt emisji akcji	235 875	0	0	0	235 875
Wynik z tytułu zabezpieczeń przepływów pieniężnych	0	0	0	0	0
Podatek odroczony z tyt. powyższej korekty	0	0	0	0	0
Podział/ pokrycie zysku/straty netto	0	0	0	0	0
Element kapitałowy programu motywacyjnego dla pracowników	0	0	1 013 094	0	1 013 094
31.12.2016	7 863 733	9 069 218	738 930	0	17 671 881

Nota 21. NIEPODZIELONY WYNIK FINANSOWY

Niepodzielony wynik obejmuje również kwoty, które nie podlegają podziałowi to znaczy nie mogą zostać wypłacone w formie dywidendy:

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Kwoty zawarte w pozycji niepodzielony wynik niepodlegające wypłacie w formie dywidendy:	0	11 844
Razem	0	11 844

Nota 22. KAPITAŁ PRZYPADAJĄCY NA AKCJONARIUSZY NIEKONTROLUJĄCYCH

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Na początek okresu	1 018 836	520 352
Dywidendy wypłacone przez jednostki zależne	-160 000	0
Nabycie spółki	0	0
Zmiany w strukturze udziałowców w jednostkach zależnych	-22 503	65 208
Udział w wyniku jednostek zależnych	411 959	433 276
Na koniec okresu	1 248 292	1 018 836

Nota 23. KREDYTY I POŻYCZKI

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Kredyty rachunku bieżącym	0	0
Kredyty bankowe	0	0
Pożyczki	0	0
- od Zarządu i Rady Nadzorczej	0	0
Karta kredytowa	2 928	36 680
Suma kredytów i pożyczek, w tym	2 928	36 680
- długoterminowe	0	0
- krótkoterminowe	2 928	36 680

Struktura zapadalności kredytów i pożyczek

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	2 928	36 680
Kredyty i pożyczki długoterminowe	0	0
- płatne powyżej 1 roku do 3 lat	0	0
- płatne powyżej 3 lat do 5 lat	0	0
- płatne powyżej 5 lat	0	0
Kredyty i pożyczki razem	2 928	36 680

Kredyty i pożyczki – stan na 31.12.2017

Nazwa banku /pożyczkodawcy i rodzaj kredytu/pożyczki	Kwota kredytu/pożyczki wg umowy [tys. PLN]	Kwota pozostała do spłaty [tys. PLN]	Efektywna stopa procentowa %	Termin spłaty	Zabezpieczenia
ING Bank Śląski - karta kredytowa	2 928	2 928			
RAZEM	2 928	2 928			

Kredyty i pożyczki – stan na 31.12.2016

Nazwa banku /pożyczkodawcy i rodzaj kredytu/pożyczki	Kwota kredytu/pożyczki wg umowy [tys. PLN]	Kwota pozostała do spłaty [tys. PLN]	Efektywna stopa procentowa %	Termin spłaty	Zabezpieczenia
ING Bank Śląski - karta kredytowa	36 680	36 680			
RAZEM	36 680	36 680			

Struktura walutowa kredytów i pożyczek

Wyszczególnienie	2017-12-31		2016-12-31	
	wartość w walucie	wartość w PLN	wartość w walucie	wartość w PLN
PLN	2 928	2 928	36 680	36 680
EUR	0	0	0	0
USD	0	0	0	0
GBP	0	0	0	0
CHF	0	0	0	0
Kredyty i pożyczki razem	x	2 928	x	36 680

Nota 24. POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE

	2017-12-31	2016-12-31
zobowiązania leasingowe	46 457	92 941
obligacje	0	0
zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	0	0
Instrumenty zabezpieczające wartość godziwą	0	0
Instrumenty zabezpieczające przepływy pieniężne	0	0
Inne	0	0
Razem zobowiązania finansowe	46 457	92 941
- długoterminowe	33 433	44 003
- krótkoterminowe	13 024	48 938

Zobowiązania leasingowe

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Zobowiązania leasingowe krótkoterminowe	13 024	48 938
Zobowiązania leasingowe długoterminowe, w tym:	33 433	44 003
- od roku do pięciu lat	33 433	44 003
- powyżej pięciu lat	0	0
Zobowiązania leasingowe razem	46 457	92 941

Nota 25. ZOBOWIĄZANIA HANDLOWE

Zobowiązania handlowe

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Zobowiązania handlowe	5 636 093	4 988 634
Wobec jednostek powiązanych	0	0
Wobec jednostek pozostałych	5 636 093	4 988 634

Zobowiązania handlowe – struktura przeterminowania

Wyszczególnienie	Razem	Nie przeterminowane	Przeterminowane, lecz ściągalne				
			0-30	31-90	91-180	181-365	>366 dni
31.12.2017	5 636 093	4 815 901	664 713	54 832	3 777	64 896	31 974
Wobec jednostek powiązanych	0	0	0	0	0	0	0
Wobec jednostek pozostałych	5 636 093	4 815 901	664 713	54 832	3 777	64 896	31 974
31.12.2016	4 988 634	4 344 358	494 066	62 133	47 004	3 830	37 243
Wobec jednostek powiązanych	0	0	0	0	0	0	0
Wobec jednostek pozostałych	4 988 634	4 344 358	494 066	62 133	47 004	3 830	37 243

Nota 26. POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA

Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i innych, z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych	1 564 408	874 071
Podatek VAT	679 274	590 633
Podatek zryczałtowany u źródła	19 797	5 357
Podatek dochodowy od osób fizycznych	194 573	66 438
PFRON	10 311	5 325
Składki na ubezpieczenie społeczne (ZUS)	660 453	206 318
Opłaty celne	0	0
Akcyza	0	0
Pozostałe	0	0
Pozostałe zobowiązania	802 415	45 097
Zobowiązania wobec pracowników z tytułu wynagrodzeń	795 269	25 735
Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych	0	0
Zobowiązania wobec wspólnego przedsięwzięcia	0	0
Zobowiązania z tytułu korekty VAT (ulga na złe długi)	0	17 557
Inne zobowiązania	7 146	1 805
Razem pozostałe zobowiązania	2 366 823	919 168

Nota 27. INNE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
<i>Rozliczenia międzyokresowe, w tym:</i>	253 960	153 834
Dotacje	0	153 834
Ulga na złe długi	98 707	0
Faktury dotyczące przyszłych okresów sprawozdawczych	155 253	0
Rozliczenia międzyokresowe, w tym:	253 960	153 834
długoterminowe	0	0
krótkoterminowe	253 960	153 834

Nota 28. REZERWA NA ŚWIADCZENIA EMERYTALNE I PODOBNE

	2017-12-31	2016-12-31
Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	0	0
Rezerwy na nagrody jubileuszowe	0	0
Rezerwy na urlopy wypoczynkowe	328 996	200 380
Rezerwy na pozostałe świadczenia	4 601	0
Razem, w tym:	333 597	200 380
- długoterminowe	0	0
- krótkoterminowe	333 597	200 380

Kwotę tej rezerwy oraz uzgodnienie przedstawiające zmiany stanu w ciągu okresu obrotowego przedstawiono w tabeli:

	Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	Rezerwy na nagrody jubileuszowe	Rezerwy na urlopy wypoczynkowe	Rezerwy na pozostałe świadczenia pracownicze
Stan na 01.01.2017	0	0	200 380	0
Utworzenie rezerwy	0	0	213 921	4 601
Koszty wypłaconych świadczeń	0	0	0	0
Rozwiązanie rezerwy	0	0	85 305	0
Stan na 31.12.2017, w tym	0	0	328 996	4 601

- długoterminowe	0	0	0	0
- krótkoterminowe	0	0	200 380	4 601
Stan na dzień 01.01.2016	0	0	153 620	0
Utworzenie rezerwy	0	0	123 869	0
Koszty wypłaconych świadczeń	0	0	0	0
Rozwiązanie rezerwy	0	0	77 109	0
Stan na 31.12.2016, w tym	0	0	200 380	0
- długoterminowe	0	0	0	0
- krótkoterminowe	0	0	200 380	0

Nota 29. POZOSTAŁE REZERWY

	2017-12-31	2016-12-31
Rezerwy na usługi	0	220 000
Rezerwa na badanie sprawozdania finansowego	29 000	21 400
Rezerwa na ugodę	0	0
Wynagrodzenie prowizyjne	0	0
Razem, w tym:	29 000	241 400
- długoterminowe	0	0
- krótkoterminowe	29 000	241 400

Kwotę tej rezerwy oraz uzgodnienie przedstawiające zmiany stanu w ciągu okresu obrotowego przedstawiono w tabeli:

	Rezerwa na usługi	Rezerwa na badanie sprawozdania finansowego	Inne rezerwy	Ogółem
Stan na 01.01.2017	220 000	21 400	0	241 400
Utworzone w ciągu roku obrotowego	766 413	45 000	0	811 413
Wykorzystane	986 413	37 400	0	1 023 813
Rozwiązane	0	0	0	0
Korekta z tytułu różnic kursowych	0	0	0	0
Korekta stopy dyskontowej	0	0	0	0
Stan na 31.12.2017, w tym:	0	29 000	0	29 000
- długoterminowe	0	0	0	0
- krótkoterminowe	0	29 000	0	29 000
Stan na 01.01.2016	0	25 800	0	25 800
Utworzone w ciągu roku obrotowego	1 514 512	42 800	0	1 557 312
Wykorzystane	1 294 512	47 200	0	1 341 712
Rozwiązane	0	0	0	0
Korekta z tytułu różnic kursowych	0	0	0	0
Korekta stopy dyskontowej	0	0	0	0
Stan na 31.12.2016, w tym:	220 000	21 400	0	241 400
- długoterminowe			0	0
- krótkoterminowe	220 000	21 400	0	241 400

Nota 30. CELE I ZASADY ZARZĄDZANIA RYZYKIEM FINANSOWYM

Cel i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Do głównych instrumentów finansowych, z których korzysta spółka, należą środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe. Spółka posiada też inne instrumenty finansowe, takie jak należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nią działalności. Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych spółki obejmują ryzyko stopy procentowej, ryzyko związane z płynnością, ryzyko walutowe oraz ryzyko kredytowe. Kierownictwo Spółki na bieżąco weryfikuje i uzgadnia zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka – co zostało opisane poniżej. Spółka monitoruje również ryzyko cen rynkowych dotyczące wszystkich posiadanych przez nią instrumentów finansowych.

Ryzyko stopy procentowej

Spółka nie zaciągnęła kredytów, jedynie udzieliła pożyczek oprocentowanych. Oprocentowanie pożyczek jest stałe, więc eliminuje ryzyko zmiany stopy procentowej, jednak gdyby taka zmiana nastąpiła to wpływ jej na wynik jest nieistotny.

Oprocentowanie instrumentów finansowych o zmiennym oprocentowaniu jest aktualizowane w okresach poniżej jednego roku. Odsetki od instrumentów finansowych o stałym oprocentowaniu są stałe przez cały okres do upływu terminu zapadalności/wymagalności tych instrumentów.

Ryzyko cen towarów

Zarząd rozpoznaje również ryzyko cen świadczonych usług, jednak monitorując na bieżąco rynek i wprowadzając cały czas do oferty coraz wyższej jakości usługi przeciwdziała negatywnym zmianom cen.

Ryzyko walutowe

Spółka w minimalnym stopniu narażona jest na ryzyko walutowe z tytułu zawieranych transakcji. Ryzyko takie powstaje w wyniku dokonywania przez jednostkę operacyjną sprzedaży lub zakupów w walutach innych niż jej waluta wyceny. Wielkość transakcji sprzedaży wyrażonych w walutach innych niż waluta sprawozdawcza jednostki operacyjnej dokonującej sprzedaży nie przekracza 5 % zawartych przez Spółkę transakcji, podczas gdy udział transakcji kosztowych wyrażonych w walutach obcych nie przekracza 5% transakcji kosztowych.

Ryzyko kredytowe

W spółce stosowane są zasady postępowania zabezpieczające przed ryzykiem kredytowym. Spółka zawiera transakcje wyłącznie z firmami o stabilnej sytuacji finansowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie spółki na istotne ryzyko nieściągalnych należności wpływające na utratę płynności Spółki jest nieznaczne. W ramach stałych obowiązków pracownicy Spółki dokonują monitoringu należności i w określonych sytuacjach podejmują niezbędne działania mające na celu zabezpieczenie spływu należności.

Ryzyko związane z płynnością

Spółka monitoruje ryzyko braku płynności poprzez bieżącą analizę stanu środków finansowych, uwzględniając terminy wymagalności/ zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej. Celem Spółki jest utrzymywanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania.

Nota 31. ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM

Głównym celem zarządzania kapitałem Grupy jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby działalność operacyjną Grupy i zwiększały wartość dla jej akcjonariuszy.

Grupa zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany. W celu utrzymania lub skorygowania struktury kapitałowej, Grupa może zmienić wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy, zwrócić kapitał akcjonariuszom lub wyemitować nowe akcje. W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2017 roku i 31 grudnia 2016 roku nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym obszarze.

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Oprocentowane kredyty i pożyczki	2 928	36 680
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	8 002 916	5 907 802
Minus środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 803 839	4 224 347
Zadłużenie netto	3 202 005	1 720 135
Zamienne akcje uprzywilejowane		
Kapitał własny	25 146 742	22 477 097
Kapitały rezerwowe z tytułu niezrealizowanych zysków netto		
Kapitał razem	25 146 742	22 477 097
Kapitał i zadłużenie netto	28 348 747	24 197 232
Wskaźnik dźwigni	11,30%	7,11%

Nota 32. INFORMACJE O PODMIOTACH POWIĄZANYCH

Opis powiązań w Grupie o charakterze kapitałowym znajduje się na stronie 7 niniejszego sprawozdania. Ponadto istnieją powiązania osobowe.

Powiązania kapitałowe pomiędzy Spółką dominującą a INIS Sp. z o.o.:

- Pan Dariusz Piekarski, akcjonariusz i Prezes Zarządu SARE S.A., pełni również funkcję Członka Zarządu INIS Sp. z o.o.

Powiązania kapitałowe pomiędzy Spółką dominującą a mr Target Sp. z o.o.:

- Pan Dariusz Piekarski, akcjonariusz i Prezes Zarządu SARE S.A., pełni również funkcję Członka Zarządu mr Target Sp. z o.o.

Powiązania kapitałowe pomiędzy Spółką dominującą a Teletarget Sp. z o.o.:

- Pan Dariusz Piekarski, akcjonariusz i Prezes Zarządu SARE S.A., pełni również funkcję Prezesa Zarządu Teletarget Sp. z o.o.

Powiązania kapitałowe pomiędzy Spółką dominującą a Salelifter Sp. z o.o.:

- Pan Dariusz Piekarski, akcjonariusz i Prezes Zarządu SARE S.A., pełni również funkcję Członka Zarządu Salelifter Sp. z o.o.

Powiązania kapitałowe pomiędzy Spółką dominującą a Sare GmbH.:

- Pan Dariusz Piekarski, akcjonariusz i Prezes Zarządu SARE S.A., pełni również funkcję Prezesa Zarządu Sare GmbH

Powiązania kapitałowe pomiędzy Spółką dominującą a Fundacją Rozwoju i Ochrony Komunikacji Elektronicznej:

- Pan Przemysław Marcol, akcjonariusz i Członek Zarządu SARE S.A., pełni również funkcję Prezesa Zarządu Fundacji Rozwoju i Ochrony Komunikacji Elektronicznej

Jednostka dominująca całej Grupy

SARE S.A.

W roku finansowym zakończonym 31 grudnia 2017 roku wystąpiły transakcje pomiędzy Spółką a spółkami zależnymi tj. mr Target Sp. z o.o., Inis Sp. z o.o., Teletarget Sp. z o.o., Salelifter Sp. z o.o., Marketnews24 sp. z o.o., Sare GmbH, Fundacja Rozwoju i Ochrony Komunikacji Elektronicznej

Podmiot o znaczącym wpływie na Spółkę

Na dzień 31 grudnia 2017 roku SARE S.A. jest właścicielem 90% udziałów Inis Sp z o.o.(31 grudnia 2016: 90%) oraz 90,00% udziałów mr Target Sp. z o.o. (31 grudnia 2016: 90,00%).

Jednostka stowarzyszona

Na dzień 31 grudnia 2017 roku Spółka nie posiada udziałów w jednostkach stowarzyszonych.

Jednostka powiązana osobowo z Grupą

Na dzień 31 grudnia 2017 roku Pani Ewa Bałdyga – członek Rady Nadzorczej spółki Sare S.A. jest powiązana osobowo ze spółką Martis Consulting sp. z o.o.

Na dzień 31 grudnia 2017 roku Pan Tomasz Pruszczyński – członek Rady Nadzorczej spółki Sare S.A. prowadzi działalność gospodarczą pod nazwą Pruszczyński.pl oraz jest powiązany osobowo ze spółkami: TuPolska Sp. z o.o., Związek Przedsiębiorców i Pracodawców.

Na dzień 31 grudnia 2017 roku Pan Roman Grygierek – prezes spółek INIS sp. z o.o. oraz Salelifter sp. z o.o. prowadzi działalność gospodarczą pod nazwą Smart Concept Roman Grygierek.

Na dzień 31 grudnia 2017 roku Pan Jarosław Nowak – udziałowiec spółki Mr Target sp. z o.o. prowadzi działalność gospodarczą pod nazwą INCITE Jarosław Nowak

Na dzień 31 grudnia 2017 roku Pani Hanna Świątek – prezes spółki Mr Target sp. z o.o. prowadzi działalność gospodarczą pod nazwą E&Q Media Hanna Świątek

Na dzień 31 grudnia 2017 roku Pan Mateusz Walczak – członek zarządu spółki Inis sp. z o.o. prowadzi działalność gospodarczą pod nazwą w3concept Mateusz Walczak

Na dzień 31 grudnia 2017 roku Pan Kamil Milian – członek zarządu spółki Salelifter sp. z o.o. prowadzi działalność gospodarczą pod nazwą E-SOLUTION Kamil Milian

Warunki transakcji z podmiotami powiązanymi

Transakcje pomiędzy Spółkami w Grupie są realizowane zgodnie z polityką cen transferowych na zasadach cen rynkowych, a pozostałe transakcje są realizowane na zasadach cen rynkowych. Transakcje te, ze względu na ich niską wartość nie są objęte polityką cen transferowych.

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych		Zakupy od podmiotów powiązanych		Należności od podmiotów powiązanych		Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych	
	31.12.2017	31.12.2016	31.12.2017	31.12.2016	31.12.2017	31.12.2016	31.12.2017	31.12.2016
Jednostka dominująca								
SARE S.A.	1 958 963	1 323 097	1 093 543	1 231 960	1 178 914	211 838	964 124	368 112
Jednostki zależne:	10 095 973	7 861 255	12 088 100	8 829 200	3 014 257	1 472 993	2 720 103	1 342 660
Mr Target Sp. z o.o.	233 802	50 935	1 350 719	1 253 446	91 150	22 981	166 790	72 625
Inis Sp. z o.o.	2 828 426	1 967 293	7 210 716	5 551 604	1 502 998	506 639	1 340 886	855 948
Teletarget Sp. z o.o.	690 588	497 794	101 059	47 391	284 481	71 721	127 055	44 845
Salelifter Sp.z o.o.	6 319 157	5 345 233	3 398 831	1 976 759	1 135 628	871 652	725 288	324 820
Sare GmbH	0	0	0	0	0	0	146 753	44 422
MarketNews24 Sp. z o.o.	24 000	nd	25 244	nd	0	nd	212 962	nd
Fundacja Rozwoju i Ochrony Komunikacji Elektronicznej	0	0	1 531	222	0	0	369	0
Jednostka powiązana osobowo z grupą	1 148 448	923 585	21 741	46 777	99 964	48 283	608 908	22 342
OS3 Sp. z o.o.	0	5 136	0	4 860	0	339	0	0
Hostersi sp. z o.o.	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd
tupolska.pl	12013	17317	0	4200	4920	369	0	0
Związek przedsiębiorców i pracodawców	0	5 047	6 234	3 684	0	6 208	378	378
tuwrocław sp. z o.o.	nd	2 500	nd	2 500	nd	0	nd	0
pruszczynski.pl	125 722	137 175	0	2 913	20 498	18 450	0	0
Biuro Doradztwa Biznesowego Dariusz Piekarski	0	124 915	0	0	2 000	2 000	0	0
INCITE Jarosław Nowak	216 312	249 296	0	0	25 535	0	0	9 300
Smart Concept Roman Grygierek	195 653	277 828	0	0	6 870	0	0	0
Martis Consulting	81 610	104 371	14 090	28 620	0	20 917	0	12 664
w3concept Mateusz Walczak	133 057	nd	965	nd	12 466	nd	0	nd
E&Q Media Hanna Świątek	229 930	nd	0	nd	7 380	nd	0	nd
Tomasz Pruszczyński	0	0	0	0	0	0	608 530	0
E-SOLUTION Kamil Milian	154 151	nd	452	nd	20 295	nd	0	nd

Nota 33. WYNAGRODZENIA CZŁONKÓW ZARZĄDU, RADY NADZORCZEJ I WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ

Świadczenia wypłacane Członkom Zarządu

	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (wynagrodzenia i narzuty)	1 558 725	766 444
Umowy współpracy	342 520	452 036
Dywidenda	160 050	160 040
Nagrody jubileuszowe	0	0
Świadczenia po okresie zatrudnienia	0	0
Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy	0	0
Świadczenia pracownicze w formie akcji własnych	0	0
Pozostałe świadczenia długoterminowe	0	0
Razem	2 061 296	1 378 520

Świadczenia wypłacane Członkom Rady Nadzorczej

	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (wynagrodzenia i narzuty)	912 394	582 756
Umowy współpracy	0	0
Nagrody jubileuszowe	0	0
Świadczenia po okresie zatrudnienia	0	0
Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy	0	0
Świadczenia pracownicze w formie akcji własnych	0	0
Razem	912 394	582 756

Świadczenia wypłacone lub należne pozostałym członkom głównej kadry kierowniczej

	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (wynagrodzenia i narzuty)	230 648	253 184
Umowy współpracy	0	0
Nagrody jubileuszowe	0	0
Świadczenia po okresie zatrudnienia	0	0
Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy	0	0
Świadczenia pracownicze w formie akcji własnych	0	0
Pozostałe świadczenia długoterminowe	0	0
Razem	230 648	253 184

Nota 34. ZATRUDNIENIE

Przeciętne zatrudnienie

Wyszczególnienie	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Administracja	28	26
IT - Dział programowania	24	23
Dział sprzedaży	24	37
Obsługa Klienta	53	33
Pozostali pracownicy	0	4
Razem	129	123

Rotacja zatrudnienia

Wyszczególnienie	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
Liczba pracowników przyjętych	83	61
Liczba pracowników zwolnionych	51	31
Razem	32	30

Nota 35. ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE I NIEWYKAZANE ZOBOWIĄZANIA UMOWNE

Brak zobowiązań warunkowych i niewykazanych zobowiązań umownych.

Nota 36. UMOWY LEASINGU OPERACYJNEGO

W październiku 2014 została podpisana umowa leasingu operacyjnego na samochód osobowy. Leasing rozliczany był bilansowo jako leasing finansowy tj. ujęty w aktywach i dokonywana była amortyzacja bilansowa przez okres 60 miesięcy. Umowa została zawarta na okres 36 miesięcy, raty płatne w wysokości 1558,47 zł. Po zakończeniu umowy tj. 17.10.2017 roku przedmiot leasingu został przeniesiony na własność Grupy po wpłacie kwoty wykupu w wysokości 552,85 zł.

Kolejną umowę leasingu na samochód osobowy podpisano 06.02.2015 roku na okres 36 miesięcy płatne w ratach w wysokości 1634,40 zł. Leasing rozliczany jest bilansowo jako leasing finansowy tj. ujęty w aktywach i dokonywana jest amortyzacja bilansowa przez okres 60 miesięcy. Po zakończeniu umowy tj. 16.02.2018r. przedmiot leasingu został przeniesiony na własność Spółki po wpłacie kwoty wykupu w wysokości 582,11 zł.

W październiku 2016 roku podpisano kolejną umowę leasingu operacyjnego na samochód osobowy, rozliczany również jako leasing finansowy i amortyzowany przez okres 60 miesięcy, którego miesięczna rata wynosi 898,40 zł na okres 36 miesięcy. Samochód może zostać przeniesiony na własność Grupy w październiku 2019 roku po dokonaniu opłaty końcowej w wysokości 22640,65 zł.

Spółka wynajmuje pomieszczenia biurowe w Rybniku i Warszawie na podstawie umowy najmu. Nie spełniają one jednak warunków leasingu.

Nota 37. SPRAWY SĄDOWE

Spółka wytoczyła powództwa względem odbiorców, którzy zalegają z opłatami. Łączna kwota należności na drodze powództwa sądowego to na dzień 31 grudnia 2017 roku 120 tys. zł. Powyższe należności zostały objęte odpisami aktualizacyjnymi w kwocie 100 tys. zł.

W spółce mr Target Sp. z o.o. łączna kwota należności dochodzonych na drodze sądowej na dzień 31 grudnia 2017 roku wynosiła 98 tys. zł. Na powyższe należności w wysokości 70 tys. zł został utworzony odpis aktualizacyjny.

Spółka INIS Sp. z o.o. wykazywała na dzień 31 grudnia 2017 roku sumę należności handlowych dochodzonych na drodze postępowania sądowego na poziomie 84 tys. zł, spółka Teletarget sp. z o.o. na poziomie 47 tys. zł., natomiast spółka Salelifter sp. z o.o. na poziomie 11 tys. zł. Powyższe należności zostały objęte odpisami aktualizacyjnymi.

Nota 38. ZDARZENIA PO DACIE BILANSU

- Spółka SARE SA („Emitent”, „Spółka”) w dniu 08 lutego 2018 r. jako kupujący zawarła z Panem Jarosławem Nowakiem („Sprzedający”) umowę sprzedaży 124 udziałów (słownie: sto dwadzieścia cztery udziały), w spółce zależnej od Emitenta - mr Target spółka z o.o., z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35A, wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Gliwicach, X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem 0000387210, o kapitale zakładowym w wysokości 61.950,00 PLN („Umowa”), które to udziały stanowią 10,01% udziału w kapitale zakładowym tej spółki.

Na podstawie Umowy Emitent kupił od Sprzedającego wszystkie posiadane przez niego udziały w spółce mr Target sp. z o.o., tj. 124 udziały o wartości nominalnej 50 zł każdy udział, za łączną cenę 387.612,84 zł. Spółka zapłaciła Sprzedającemu cenę sprzedaży za Udziały w terminie 7 dni od dnia podpisania Umowy. Tym samym Emitent stał się 100% właścicielem spółki mr Target sp. z o.o.

Umowa zawiera standardowe dla tego typu transakcji zapewnienia i oświadczenia sprzedawcy i kupującego oraz standardowe klauzule dotyczące odpowiedzialności stron. Postanowienia Umowy nie odbiegają od postanowień powszechnie stosowanych w takich transakcjach.

- W dniu 21 lutego 2018 r. Spółka SARE SA otrzymała od p. Tomasza Pruszczyńskiego oraz Polinvest 7 S.a.r.l z siedzibą w Luksemburgu („Polinvest 7”) zawiadomienie w trybie art. 77 ust. 7 w zw. z art. 69 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (dalej: „Ustawa”), z treści którego wynika, że Polinvest 7 nabył w ramach wezwania do zapisywania się na sprzedaż akcji Spółki, 1.499.720 akcji Spółki, które stanowią ok. 65,45% udziału w kapitale zakładowym Spółki i uprawniają do 1.499.720 głosów na walnym zgromadzeniu SARE SA, co stanowi ok. 65,45% w ogólnej liczbie głosów.

Według stanu na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego akcjonariuszami posiadającymi ponad 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu byli:

Akcjonariusze	Liczba akcji	Wartość akcji	Udział w kapitale zakładowym %	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
Polinvest 7 S.a.r.l.	1 499 720	149 972,00	65,45%	1 499 720	65,45%
Tomasz Pruszczyński	595 530	59 530,00	25,99%	595	25,99%
Pozostali	196 301	19 630,10	8,56%	196 301	8,56%
Suma	2 291 551	229 155,10	100,00%	2 291 551	100,00%

- Spółka SARE SA w dniu 09 marca 2018 r. zawarła z Panem Romanem Grygierkiem („Obejmujący”) umowę objęcia akcji oraz przeniesienia własności udziałów.

Na mocy przedmiotowej umowy Pan Grygierka objął 111.815 (sto jedenaście tysięcy osiemset piętnaście) sztuk akcji serii E, których emisja jest związana z podwyższeniem kapitału zakładowego spółki SARE S.A., dokonany na mocy uchwały numer 206 Walnego Zgromadzenia SARE z dnia 09.03.2018 r. oraz wyłączeniem prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy. Akcje zostały objęte przez Pana Grygierka, za cenę emisyjną 22,70 zł (dwadzieścia dwa złote 70/100) za sztukę i łączną cenę emisyjną 2.538.200,00 zł (dwa miliony pięćset trzydzieści osiem tysięcy dwieście złotych). Akcje zostały objęte w zamian za wkład niepieniężny w postaci 250 (dwustu pięćdziesięciu) udziałów w spółce INIS sp. z o.o. z siedzibą w Rybniku, wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego przez Sąd Rejonowy w Gliwicach, X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS: 0000366948, NIP: 6423128785, o wartości nominalnej 100 zł każdy udział i łącznej wartości

nominalnej 25.000,00 zł, stanowiących 10% kapitału zakładowego tej spółki, które to udziały stanowiły własność p. Grygierka.

Umowa zawiera standardowe dla tego typu transakcji zapewnienia i oświadczenia oraz standardowe klauzule dotyczące odpowiedzialności stron. Postanowienia Umowy nie odbiegają od postanowień powszechnie stosowanych w takich transakcjach.

- Spółka SARE SA („Emitent”, „Spółka”) w dniu 09 marca 2018 r. jako kupujący zawarła z Panem Romanem Grygierkiem („Sprzedający”) umowę sprzedaży 10 udziałów (słownie: dziesięć udziałów), w spółce pośrednio zależnej od Emitenta - Salelifter spółka z o.o., z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35A, wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Gliwicach, X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem 0000472712, o kapitale zakładowym w wysokości 50.000,00 PLN („Umowa”), które to udziały stanowią 1% udziału w kapitale zakładowym tej spółki.

Na podstawie Umowy Emitent kupił od Sprzedającego wszystkie posiadane przez niego udziały w spółce Salelifter sp. z o.o., tj. 10 udziałów o wartości nominalnej 50 zł każdy udział, za łączną cenę 665.830,00 zł. Spółka zobowiązała się do zapłacenia Sprzedającemu ceny sprzedaży za Udziały w terminie 7 dni od dnia podpisania Umowy. Tym samym Emitent stał się 1% właścicielem spółki Salelifter sp. z o.o. Pozostałe 99% udziałów w spółce Salelifter sp. z o.o. należą do spółki INIS sp. z o.o., w której to spółce Emitent posiada na dzień dzisiejszy 90% udziałów.

Umowa zawiera standardowe dla tego typu transakcji zapewnienia i oświadczenia sprzedawcy i kupującego oraz standardowe klauzule dotyczące odpowiedzialności stron. Postanowienia Umowy nie odbiegają od postanowień powszechnie stosowanych w takich transakcjach.

- Zarząd Spółki SARE SA w dniu 23 lutego 2018 roku otrzymał od Pani Doroty Szlachetko-Reiter rezygnację ze sprawowania funkcji Członka Rady Nadzorczej spółki SARE SA, która została złożona ze skutkiem na dzień 28.02.2018 r.
- Zarząd Spółki SARE SA w dniu 24 lutego 2018 roku otrzymał od Pana Krzysztofa Kaczmarczyka rezygnację ze sprawowania funkcji Członka Rady Nadzorczej spółki SARE SA, która została złożona ze skutkiem na dzień 08.03.2018 r.
- Zarząd Spółki SARE SA 26 lutego 2018 roku otrzymał od Pani Ewy Bałdygi rezygnację ze sprawowania funkcji Członka Rady Nadzorczej spółki SARE SA, która została złożona ze skutkiem na dzień 28.02.2018 r.
- Zarząd Spółki SARE SA w dniu 26 lutego 2018 roku otrzymał od Pana Krzysztofa Wiśniewskiego rezygnację ze sprawowania funkcji Członka Rady Nadzorczej spółki SARE SA, która została złożona ze skutkiem na dzień 28.02.2018 r.
- Zarząd Spółki SARE SA w dniu 26 lutego 2018 roku otrzymał od Pana Włodzimierza Stańczaka rezygnację ze sprawowania funkcji Członka Rady Nadzorczej spółki SARE SA, która została złożona ze skutkiem na dzień 28.02.2018 r.
- Zarząd Spółki SARE SA 9 marca 2018 roku otrzymał od Pana Tomasza Pruszczyńskiego rezygnację ze sprawowania funkcji Członka Rady Nadzorczej spółki SARE SA, która została złożona ze skutkiem na dzień 09.03.2018 r.

W dniu 9 marca 2018 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie SARE SA (NWZ) powołało z dniem 09 marca 2018 roku w skład Rady Nadzorczej Spółki następujące osoby:

- Dawid Sukacz
- Dariusz Górka
- Konrad Żaczek
- Rafał Plutecki

W związku z powyższym obecny skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawia się w sposób następujący:

- Dawid Sukacz
- Dariusz Górka
- Konrad Żaczek
- Rafał Plutecki
- Wojciech Mróz

Nota 39. INFORMACJE O TRANSAKCJACH Z PODMIOTEM DOKONUJĄCYM BADANIA SPRAWOZDANIA

Wynagrodzenie wypłacone lub należne za rok obrotowy	01.01.2017-31.12.2017	01.01.2016-31.12.2016
- za badanie rocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	29 000	21 400
- za badanie półrocznego sprawozdania finansowego skonsolidowanego oraz weryfikację jednostkowego sprawozdania finansowego	16 000	21 400
- za usługi doradztwa w zakresie wdrożenia MSR	0	0
- weryfikacja oraz opinia do historycznej informacji finansowej	0	0
RAZEM	45 000	42 800

Nota 40. OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Środki pieniężne w bilansie	4 803 839	4 224 347
Różnice kursowe z wyceny bilansowej		
Aktywa pieniężne kwalifikowane jako ekwiwalenty środków pieniężnych na potrzeby rachunku przepływów pieniężnych		
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty ogółem wykazane w rachunku przepływów pieniężnych	4 803 839	4 224 347

Wyszczególnienie	2017-12-31	2016-12-31
Amortyzacja:	1 380 582	845 188
amortyzacja wartości niematerialnych	1 114 867	628 517
amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych	265 715	216 671
amortyzacja nieruchomości inwestycyjnych	0	0
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy) składają się z:	-14 231	2 172
odsetki zapłacone od udzielonych pożyczek	0	0
odsetki zapłacone od kredytów	0	0
odsetki otrzymane	0	0
koszty finansowe leasing	3 659	5 451
odsetki zapłacone od długoterminowych należności	0	0
dywidendy otrzymane	0	0
odsetki naliczone od udzielonych pożyczek	-17 890	-3 279
odsetki naliczone od kredytów i pożyczek	0	0
odsetki zapłacone	0	0
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej wynika z:	0	1 466
przychody ze sprzedaży wartości niematerialnych	0	0
wartość netto sprzedanych wartości niematerialnych	0	0
przychody ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	0	0
wartość netto sprzedanych rzeczowych aktywów trwałych	0	0
wartość netto zlikwidowanych aktywów trwałych	0	0
strata na sprzedaży aktywów trwałych	0	0
strata ze sprzedaży aktywów finansowych	0	1 466
aktualizacja wartości krótkoterminowych aktywów finansowych	0	0
Zmiana stanu rezerw wynika z następujących pozycji:	188 065	660 698
bilansowa zmiana stanu rezerw na zobowiązania	-212 400	212 265

bilansowa zmiana stanu rezerw na świadczenia pracownicze	133 218	46 760
bilansowa zmiana stanu rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego	267 247	401 673
wartość rezerw przejęta w wyniku objęcia kontroli (stan rezerw jednostki zależnej na dzień objęcia kontroli ze znakiem "-")	0	0
wartość rezerw wyłączona w wyniku utraty kontroli (stan rezerw jednostki zależnej na dzień utraty kontroli ze znakiem "+")	0	0
Zmiana stanu zapasów wynika z następujących pozycji:	0	0
bilansowa zmiana stanu zapasów	0	0
wartość zapasów przejęta w wyniku objęcia kontroli (stan zapasów jednostki zależnej na dzień objęcia kontroli ze znakiem "-")	0	0
wartość zapasów wyłączona w wyniku utraty kontroli (stan zapasów jednostki zależnej na dzień utraty kontroli ze znakiem "+")	0	0
Zmiana należności wynika z następujących pozycji:	-1 072 838	-1 836 541
zmiana stanu należności krótkoterminowych wynikająca z bilansu	-1 073 455	-1 838 675
zmiana stanu należności długoterminowych wynikająca z bilansu	617	2 134
korekta o dopłaty do kapitału	0	0
korekta o zmianę stanu należności z tytułu zbycia rzeczowych aktywów trwałych	0	0
korekta o zmianę stanu należności z tytułu zbycia inwestycji niefinansowych	0	0
korekta o zmianę stanu należności z tytułu zbycia inwestycji finansowych	0	0
stan należności przejęty w wyniku objęcia kontroli (stan należności jednostki zależnej na dzień objęcia kontroli ze znakiem "-")	0	0
stan należności wyłączony w wyniku utraty kontroli (stan należności jednostki zależnej na dzień utraty kontroli ze znakiem "+")	0	0
	0	0
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem zobowiązań finansowych, wynika z następujących pozycji:	2 092 794	120 437
zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych wynikająca z bilansu	2 162 460	151 580
korekta o spłacony kredyt	-69 666	-31 143
korekta z tytułu kompensaty dopłat i zobowiązań	0	0
korekta o zmianę zobowiązania z tyt. niewypłaconej dywidendy	0	0
korekta o zmianę stanu zobowiązań z tytułu nabycia rzeczowych aktywów trwałych	0	0
korekta o zmianę stanu zobowiązań z tytułu nabycia aktywów finansowych	0	0
stan zobowiązań operacyjnych przejęty w wyniku objęcia kontroli (stan zobowiązań jednostki zależnej na dzień objęcia kontroli ze znakiem "-")	0	
stan zobowiązań operacyjnych wyłączony w wyniku utraty kontroli (stan zobowiązań jednostki zależnej na dzień utraty kontroli ze znakiem "+")	0	0
Na wartość pozycji "inne korekty" składają się:	164 635	-549 012
Eliminacja odpisów amortyzacyjnych wartości firmy	0	0
Odpis aktualizacyjny aktywów finansowych	127 187	0
Opcje managerskie	0	-1 013 094
Zysk na okazjonalnym nabyciu	0	245 829
Pozostałe	37 448	218 253

Rybnik, dnia 19 marca 2018 r.

Podpisy Członków Zarządu:

Podpis osoby sporządzającej sprawozdanie:



Sprawozdanie
Zarządu
z działalności
**Grupy Kapitałowej
SARE**

04

**SKONSOLIDOWANY
RAPORT ROCZNY
GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE**

za rok obrotowy 2017

Spis treści:

 Sprawozdanie
 Zarządu z działalności
 Grupy Kapitałowej SARE

1.	Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych, ujawnionych w rocznym sprawozdaniu finansowym;	83
2.	Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu Emitent jest na nie narażony;	86
3.	Oświadczenie o stosowaniu ładu korporacyjnego;	91
4.	Charakterystyka struktury aktywów i pasywów skonsolidowanego bilansu, w tym z punktu widzenia płynności Grupy Kapitałowej Emitenta;	96
5.	Opis głównych cech stosowanych w przedsiębiorstwie Emitenta systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych;	97
6.	Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji;	97
7.	Posiadacze wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne wraz z opisem tych uprawnień;	99
8.	Ograniczenia odnośnie do wykonywania prawa głosu;	99
9.	Ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych Emitenta	99
10.	Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień;	100
11.	Opis zasad zmiany statutu lub umowy spółki Emitenta;	100
12.	Sposób działania walnego zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania;	100
13.	Skład osobowy i zmiany, które w nim zaszły w ciągu ostatniego roku obrotowego, oraz opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących emitenta oraz ich komitetów;	101
14.	Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach;	113
15.	Informacje o rynkach zbytu;	114
16.	Badania i rozwój;	115
17.	Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności Emitenta;	116
18.	Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych Emitenta z innymi podmiotami;	119
19.	Charakterystyka zatrudnienia;	121
20.	Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe;	121
21.	Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku obrotowym umowach dotyczących kredytów i pożyczek;	121
22.	Informacje o udzielonych w danym roku obrotowym pożyczkach;	122
23.	Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach	122
24.	Opis struktury głównych lokat kapitałowych lub głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Kapitałowej Emitenta w danym roku obrotowym;	122
25.	Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym;	122
26.	Opis wykorzystania przez Emitenta wpływów z emisji do chwili sporządzenia sprawozdania z działalności;	123
27.	Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok;	123
28.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi;	123
29.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności;	125

**Spis
treści:**

 Sprawozdanie
 Zarządu z działalności
 Grupy Kapitałowej SARE

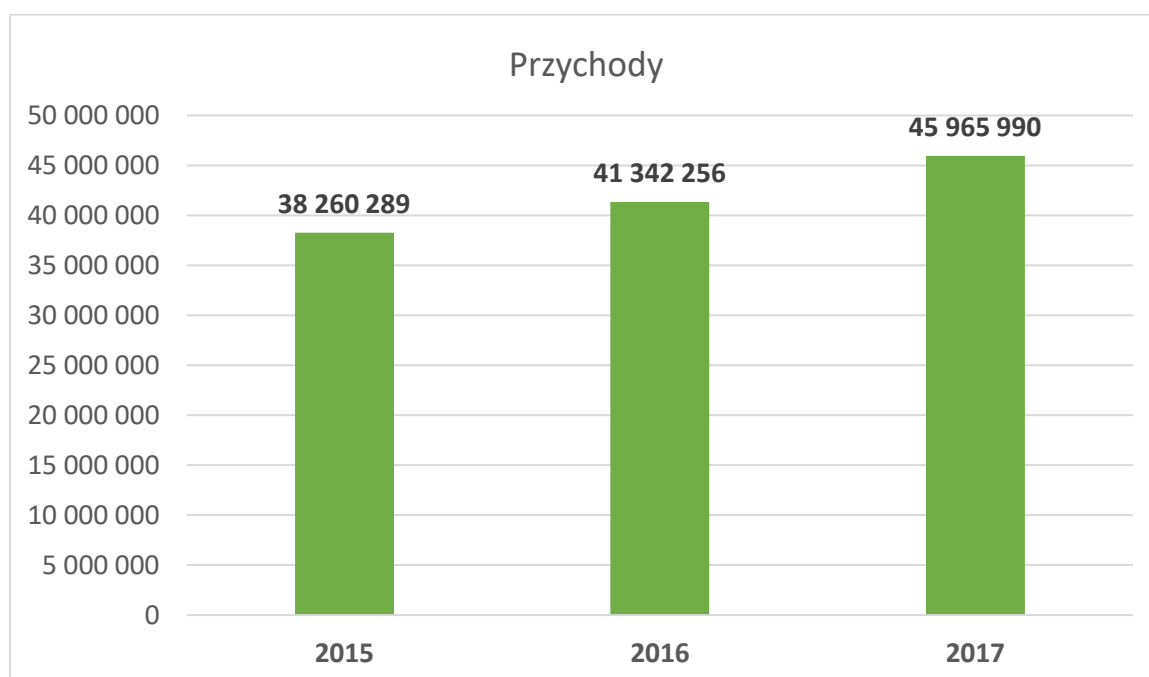
30.	Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik;	126
31.	Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa Emitenta, istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa Emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności Emitenta co najmniej do końca roku obrotowego następującego po roku obrotowym, za który sporządzono sprawozdanie finansowe;	126
32.	Istotne wydarzenia dla Grupy Kapitałowej SARE w 2016 roku;	127
33.	Wydarzenia po dacie bilansowej;	132
34.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem Emitenta i jego grupą kapitałową;	133
35.	Umowy zawarte między Emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska;	133
36.	Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta;	134
37.	Informacje o wszelkich zobowiązaniach wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze dla byłych osób zarządzających, nadzorujących albo byłych członków organów administrujących oraz o zobowiązaniach zaciągniętych w związku z tymi emeryturami, ze wskazaniem kwoty ogółem dla każdej kategorii organu;	136
38.	Łączna liczba i wartość nominalna wszystkich akcji (udziałów) emitenta oraz akcji i udziałów odpowiednio w podmiotach powiązanych emitenta, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących emitenta (dla każdej osoby oddzielnie);	136
39.	Umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy;	137
40.	Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych;	137
41.	Strategia rozwoju;	137
42.	Nagrody i wyróżnienia;	138
43.	Społeczna odpowiedzialność biznesu;	138
44.	Data zawarcia przez Emitenta umowy, z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych;	141
45.	Wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych.	142

1. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych, ujawnionych w rocznym sprawozdaniu finansowym, w szczególności opis czynników i zdarzeń, w tym o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na działalność Emitenta i sprawozdanie finansowe, w tym na osiągnięte przez niego zyski lub poniesione straty w roku obrotowym, a także omówienie perspektyw rozwoju działalności Emitenta przynajmniej w najbliższym roku obrotowym

Przychody

W okresie objętym sprawozdaniem, przychody Grupy Kapitałowej SARE wzrosły o ok. 11 % w stosunku do roku 2016, osiągając pułap niemal 46 mln zł netto. Grupa SARE tym samym kontynuuje trend wzrostowy obserwowany w ubiegłych latach. Skumulowany roczny wskaźnik wzrostu CAGR dla okresu 2017-2015 wynosi 9,6%. Wzrost przychodów jest efektem realizowanej strategii rozwoju Spółki w zakresie poszerzania swojej oferty produktowej, zwiększania swojego udziału w rynku oraz stałej poprawy oferowanych usług, w szczególności w zakresie obsługi klienta.

Wykres 1. Przychody Grupy Kapitałowej SARE (podane w zł)

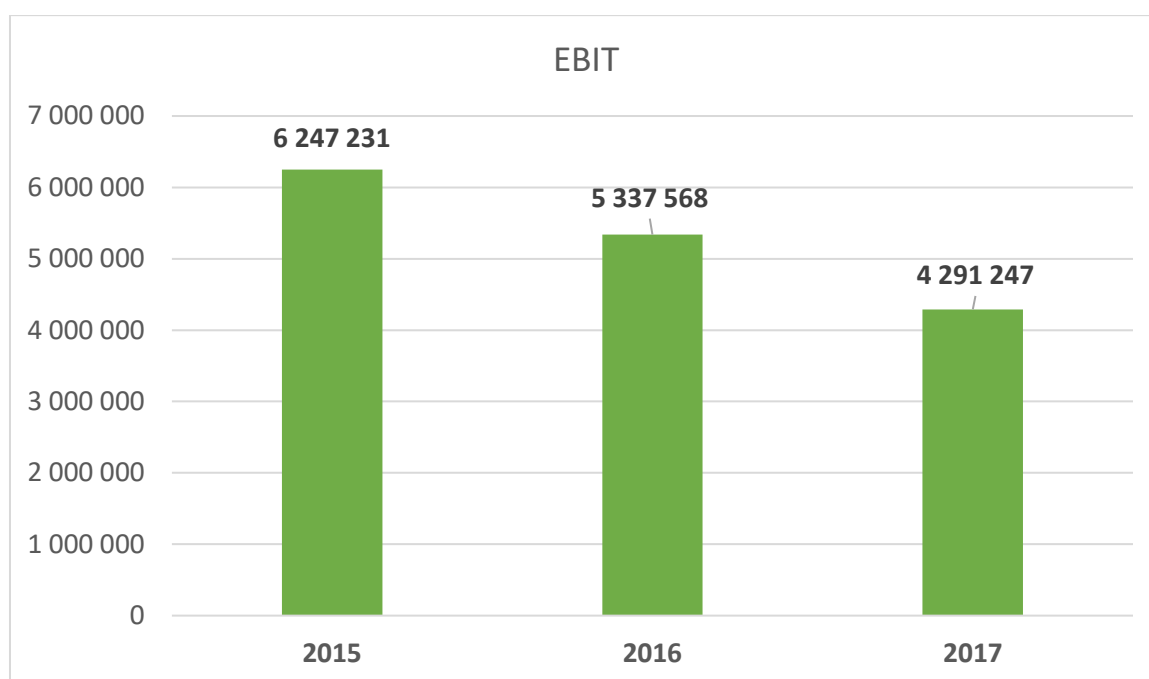


Źródło: Emitent

EBIT – zysk operacyjny (przed odliczeniem podatków i odsetek)

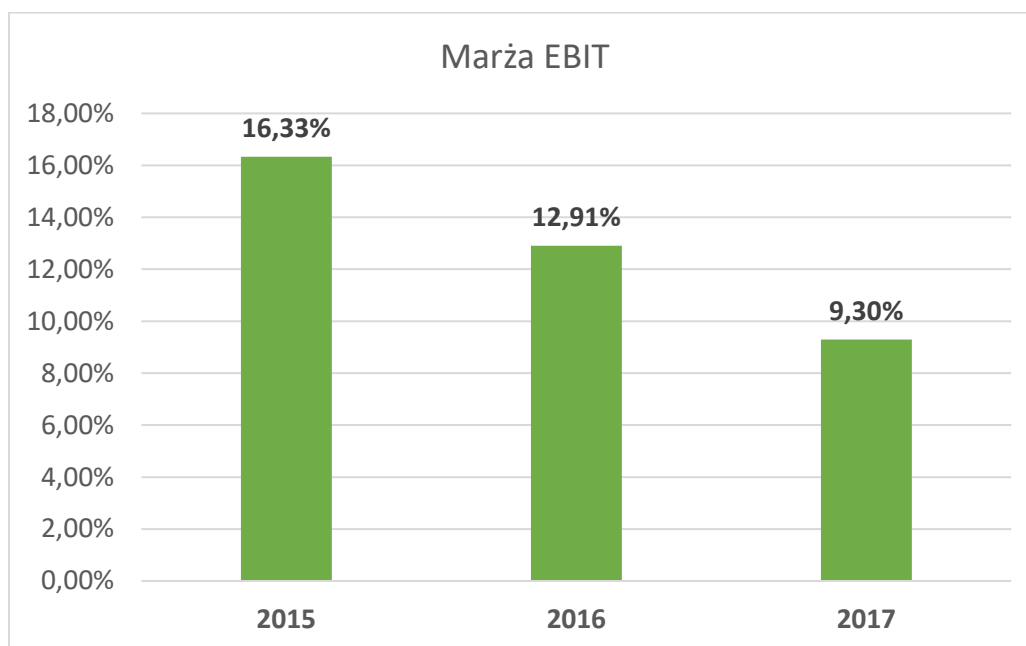
W okresie objętym sprawozdaniem, zysk operacyjny EBIT jest niższy od osiągniętego w poprzednim okresie o kwotę 1.046 tys. zł, co stanowi spadek rok do roku o ok. 19,6%. Spadek ten jest spowodowany wzrostem w bieżącym okresie kosztów działalności operacyjnej o ok. 16,5% w stosunku do roku poprzedniego, w szczególności kosztów wynagrodzeń i świadczeń pracowniczych. Jest to spowodowane w głównej mierze wzrostem zatrudnienia wynikającym z dynamicznego rozwoju Grupy. Ponadto, w roku sprawozdawczym dokonano odpisy aktualizujące należności w kwocie 320 tys. zł, szerzej opisane w notcie 25 skonsolidowanego sprawozdania finansowego. W konsekwencji, marża EBIT wyniosła w 2017 r. 9,3% co oznacza spadek w stosunku do roku poprzedniego o 3,61 pp.

Wykres 2. EBIT Grupy Kapitałowej SARE (podany w zł)



Źródło: Emitent

Wykres 3. EBIT marża Grupy Kapitałowej SARE

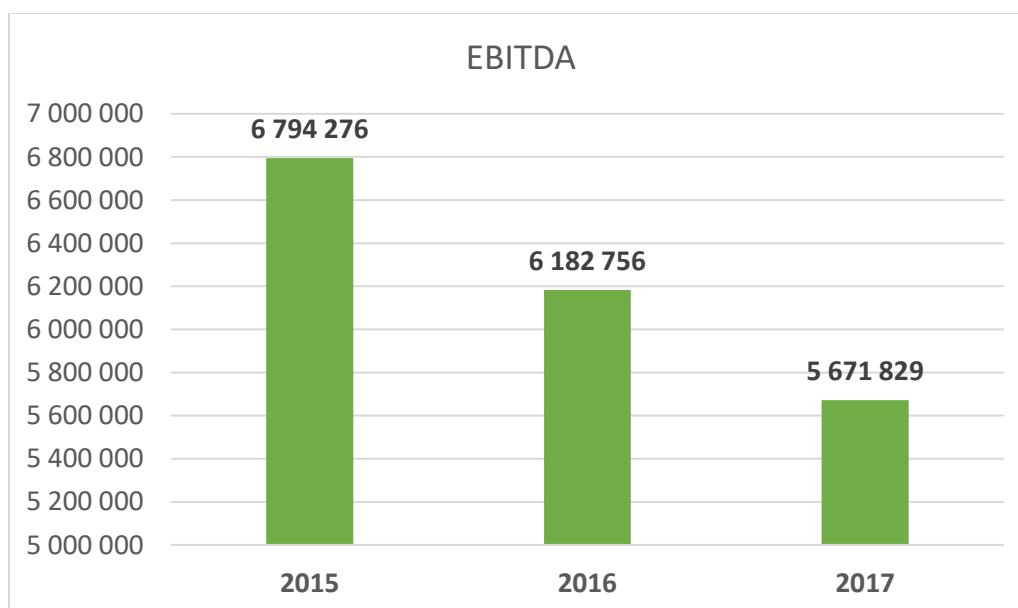


Źródło: Emitent

EBITDA – EBIT powiększony o amortyzację

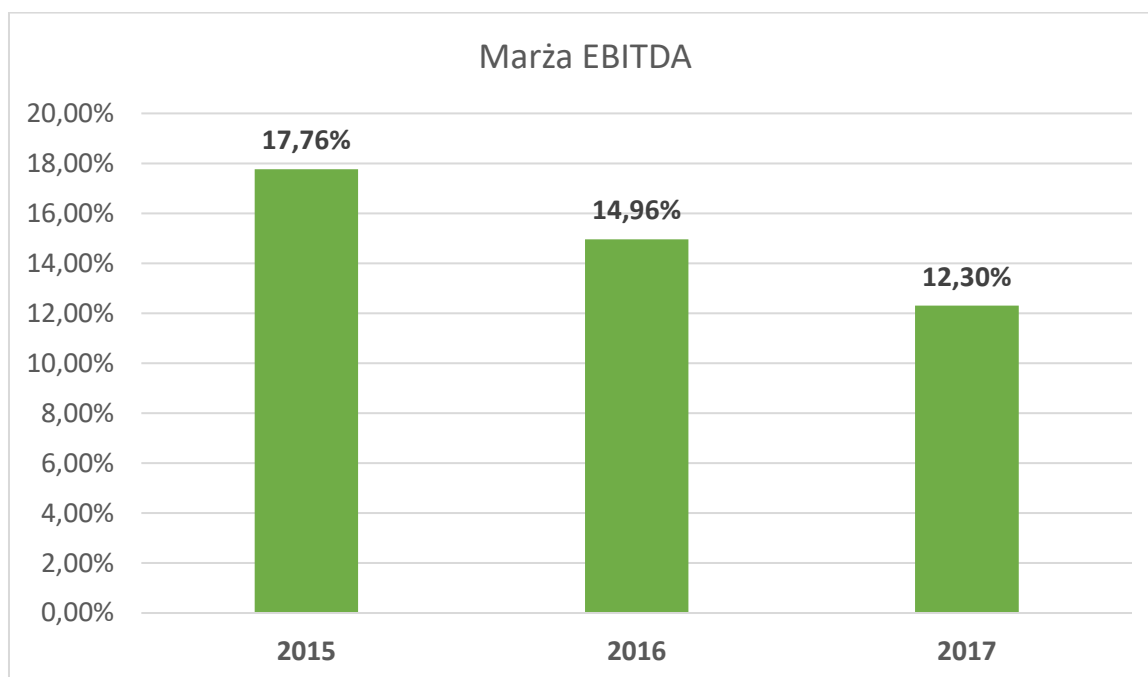
W okresie objętym sprawozdaniem, EBITDA jest niższa od osiągniętej w poprzednim okresie o kwotę 510 tys. zł, co stanowi spadek rok do roku o ok. 8,2 pp. Spadek jest spowodowany niższym poziomem zysku operacyjnego EBIT oraz odpisem aktualizującym należności. Spadek EBIT został częściowo skompensowany wyższą o ok. 538 tys. zł amortyzacją. W konsekwencji, marża EBITDA wyniosła w 2017 r. 12,30%.

Wykres 4. EBITDA Grupy Kapitałowej SARE (podana w zł)



Źródło: Emitent

Wykres 5. EBITDA marża Grupy Kapitałowej SARE



Źródło: Emitent

2. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu Emitent jest na nie narażony

Ryzyko związane z konkurencją

Spółka dominująca oraz pozostałe spółki z Grupy SARE działają w silnie konkurencyjnej branży o niskich barierach wejścia i potencjalnej nieograniczonej presji przedsiębiorstw, ulokowanych poza granicami Polski, w tym w krajach o wysokiej dostępności konkurencyjnych cenowo kadr programistycznych. Konkurencyjność oferty zależy od wielu czynników, w tym rozpoznawalności marki, charakterystyki, jakości i niezawodności usług, w tym ich innowacyjności, poziomu cen, skuteczności zespołów sprzedażowych (dystrybucji oferty) oraz obsługi klienta. Grupa oferuje usługi zarówno w segmencie jakościowym, jak i niskobudżetowym. Nie można wykluczyć ryzyka nasilenia się istniejącej konkurencji ze strony dostawców zaawansowanych narzędzi jakościowych, jak i bezpłatnych. Istnieje ryzyko poszerzenia oferty i presji konkurencyjnej ze strony podmiotów trzecich, sprzedających obecnie komplementarne czy uzupełniające wobec oferty Spółki rozwiązania. Istnieje także ryzyko wejścia na rynek silnych i doświadczonych lub konkurencyjnych cenowo podmiotów z kapitałem zagranicznym. Nasilenie konkurencji miałyby negatywny wpływ na przychody lub wyniki i perspektywy Grupy SARE.

Ryzyko koniunktury w branży reklamy internetowej

Grupa Kapitałowa koncentruje się na segmencie reklamy internetowej. Branża reklamy, w tym reklamy internetowej, jest silnie poddana wahaniom koniunkturalnym, wynikającym z istnienia cykli gospodarczych. Szybki wzrost gospodarczy mierzony wzrostem PKB przynosił dwucyfrowe wzrosty tego rynku, natomiast samo spowolnienie wzrostu PKB powodowało w przeszłości głęboki spadek wartości wydatków reklamowych. Mimo, iż reklama w kanałach internetowych jest najbardziej dynamicznie rozwijającym się segmentem branży, nie można wykluczyć ryzyka istotnego spadku

popytu ze strony reklamodawców w okresach pogorszonej koniunktury gospodarczej. Taki spadek popytu spowodowałby zaostrenie konkurencji (w tym cenowej) w branży, co mogłoby prowadzić do spadku przychodów i pogorszenia sytuacji finansowej Grupy SARE.

Ryzyko zmienności otoczenia prawnego

W otoczeniu Spółki dominującej oraz wchodzących w skład Grupy Kapitałowej SARE, mogą nastąpić zmiany w systemie prawnym, w tym dotyczącym prowadzenia działalności gospodarczej, podatków, prawa pracy, różnych aspektów reklamy. Może to skutkować zmianami opłacalności prowadzenia działalności gospodarczej, tworzyć nowe lub zamykać istniejące możliwości biznesowe (przykładowo wprowadzenie zakazu promowania produktów, których reklamowanie obecnie jest powszechne i ma duży udział w wydatkach na reklamę ogółem w danym roku). Dodatkowo regulacje, dotyczące reklamy, w tym reklamy różnych grup produktów, znajdują się w wielu niepowiązanych aktach prawnych. Zmiany systemu prawnego, interpretacji poszczególnych przepisów, praktyki sądów w rozstrzyganiu sporów, mogą mieć niekorzystny wpływ na wyniki i perspektywy przedsiębiorstw, w tym na Spółki z Grupy SARE.

Wskazać ponadto należy, że Grupa SARE działa w branży marketingu internetowego. Kluczowe zatem dla świadczenia przez nią usług, są akty prawne związane ze świadczeniem usług drogą elektroniczną oraz z przetwarzaniem danych osobowych. W szczególności te ostatnie w najbliższym czasie, tj. już od 25 maja 2018 r. będą ogrywały kluczową rolę. Popularne „RODO”, tj. rozporządzenie regulujące kwestie związane z ochroną i przetwarzaniem danych osobowych, ustala dla wszystkich podmiotów świadczących e-usługi na terenie Unii Europejskiej, takie same zasady związane z przetwarzaniem danych osobowych. Zmiana w podejściu związanym z ochroną danych, jak również rosnąca świadomość użytkowników w zakresie przysługujących im praw, rodzi konkretne ryzyko dla podmiotów z e-branży, w tym również dla Grupy SARE. Grupa niweluje to ryzyko poprzez zatrudnianie odpowiednich specjalistów, wdrażanie wewnętrznych regulacji i procedur oraz korzystając z pomocy zewnętrznych specjalistów.

Ryzyko znacznej zmienności technologii i trendów

W branży reklamy można obserwować zmienność trendów rynkowych – wzrostu popularności jednych form reklamy i spadku czy zaniku innych. Przykładowo systematycznie spada udział reklamy prasowej na rzecz reklamy w różnych kanałach nowych mediów (reklamy internetowej) czy też udział reklamy graficznej na rzecz reklamy w mediach społecznościowych. Rynek reklamy reaguje też na zmiany technologii, w tym związanych z wykorzystaniem Internetu, przechowywaniem i obróbką danych, bezprzewodowym przekazywaniem informacji itp. Nowe technologie mogą w krótkim czasie całkowicie zmienić opłacalność dotychczasowych modeli reklamy, a także wykreować nowe, nieistniejące jeszcze modele. Opisane powyżej czynniki mogą mieć istotny wpływ na wyniki i perspektywy przedsiębiorstw z branży, w tym na Grupę SARE.

Ryzyko związane z realizacją strategii / celami strategicznymi

Głównym celem strategicznym, zgodnie z nową Strategią Korporacyjną na lata 2017-2019 z perspektywą do roku 2021, jest satysfakcja klientów Grupy SARE, wynikająca z zaprojektowanych specjalnie dla nich kompleksowych narzędzi zwiększających ich sprzedaż w modelu omnichannel oraz wykorzystywanych standardowych rozwiązań abonamentowych, przy jednoczesnym budowaniu wartości Grupy SARE i zapewnieniu ponadprzeciętnych zwrotów z zainwestowanego kapitału dla akcjonariuszy. Wartość będzie mierzona kapitalizacją giełdową lub wyceną rynkową na bazie wskaźnika EBITDA. Ponadto w ramach strategii zostało wskazane, że Zarząd dołoży wszelkich starań aby średnioroczna dynamika wzrostu skonsolidowanego wskaźnika EBITDA w perspektywie 2017-2019

była nie niższa niż 120%. Istnieje ryzyko, że strategia okaże się nieefektywna, czy też działania podejmowane w celu jej realizacji nie przyniosą planowanych efektów. Nie można wykluczyć ryzyka, że rozpoznanie potrzeb klientów okaże się nietrafne, a kierunki rozwoju poszczególnych spółek z Grupy SARE, w tym wdrażanie nowych funkcjonalności (technologicznych, marketingowych) niedopasowane w czasie, nieefektywne cenowo czy w inny sposób nieudane. Wszystkie wymienione wyżej czynniki mogą mieć istotny negatywny wpływ na przychody, wyniki i perspektywy Grupy SARE.

Ryzyko ściągalności należności

Spółki z Grupy SARE świadczą usługi dla kilkuset klientów różnej wielkości, należących do grona dużych, średnich i małych przedsiębiorstw z siedzibą w Polsce i w wielu krajach świata, posługujących się na co dzień różnymi językami i odmiennymi systemami prawnymi. Obieg dokumentacji, związanej z należnościami, jak przystało na branżę online, odbywa się częściowo za pośrednictwem systemów elektronicznych i sieci Internet. Nie można wykluczyć ryzyka rozmaitych opóźnień lub przesunięć w regulowaniu należności przez klientów Spółek Grupy SARE, ewentualnej konieczności utworzenia odpisów aktualizacyjnych dla poszczególnych należności czy wystąpienia należności spornych. Pogorszenie ściągalności należności miałyby istotny negatywny wpływ na przychody, rentowność i perspektywy Grupy.

Ryzyko związane z kadrą managerską i kluczowymi pracownikami

Spółki z Grupy SARE opierają swą działalność na usługach, ponadto działają w stosunkowo młodej i dynamicznie zmieniającej się branży, stąd bardzo istotnym aktywem są zasoby ludzkie. Kompetencje i zaangażowanie kadry managerskiej oraz zespołu pracowników i współpracowników, w tym umiejętność nieustannego uczenia się, otwartość na nowe wyzwania, kreatywność stanowią ważną część przewagi konkurencyjnej Grupy SARE. Ponadto Grupa SARE systematycznie powiększa zespół, z uwagi na wprowadzanie nowych usług w spółce SARE i pozostałych spółkach zależnych, czy też na rozwój nowych spółek zależnych.

Nie można wykluczyć ryzyka utraty kluczowych pracowników. Istnieje ryzyko wzrostu kosztów osobowych w przypadku pilnej konieczności odbudowy czy rozbudowy kompetencji zespołu. Nie można wykluczyć ryzyka trudności z pozyskaniem kompetentnych pracowników na stanowiska managerskie czy specjalistyczne. Także utrata któregośkolwiek z członków Zarządu mogłaby mieć istotny negatywny wpływ na realizację obranej strategii rozwoju, a także przychody, wyniki całej Grupy SARE.

Ryzyko związane z zapewnieniem ciągłości dostarczania usług

Spółki z Grupy SARE osiągają przychody w formie opłat za korzystanie z autorskiego oprogramowania, udostępnianego wyłącznie poprzez sieć Internet (z poziomu przeglądarki internetowej). Również kampanie reklamowe, realizowane przez Grupę SARE, emitowane są w Internecie oraz z wykorzystaniem sieci Internet. Wobec powyższego, działalność spółek uzależniona jest od powszechnego, niezakłóconego i przewidywalnej jakości dostępu do Internetu (łączy internetowych), zapewnianego przez zewnętrznych dostawców. Trudności związane z zakłóceniami spowodowanymi infrastrukturą techniczną mogą opóźnić lub uniemożliwić świadczenie usług przez Grupę SARE.

Ryzyko związane z działaniem sprzętu komputerowego i oprogramowania

Działalność poszczególnych spółek z Grupy SARE opiera się w dużej mierze na różnego rodzaju sprzęcie komputerowym (podstawowy składnik aktywów trwałych) i oprogramowaniu (oprogramowanie własne, ujmowanym w wartościach niematerialnych, stanowi istotną część skonsolidowanej sumy bilansowej). Grupa posiada własne serwery i sprzęt komputerowy, korzysta też z usług dostawców zewnętrznych. Uszkodzenie lub awaria jednego lub wielu urządzeń czy systemów,

w tym w wyniku zużycia fizycznego czy przerwy w zasilaniu w energię elektryczną, mogą spowodować chwilowe lub dłuższe ograniczenie świadczenia usług, obniżenie ich jakości w tym efektywności dla zleceniodawców, czy też uszkodzenie lub zniszczenie części przechowywanych i przetwarzanych narzędzi i danych. Nie można też wykluczyć ryzyka włamania do infrastruktury teleinformatycznej, kradzieży danych teleinformatycznych lub paraliżu sieci, co wiązałoby się z zagrożeniem dla możliwości świadczenia usług przez Spółkę. Wymienione powyżej okoliczności mogą mieć istotny negatywny wpływ na przychody, wyniki i perspektywy spółek z Grupy SARE.

Ryzyko kar umownych

Umowy zawierane przez spółki należące do Grupy SARE z jej klientami, mogą zawierać standardowe lub specyficzne warunki współpracy i kary umowne. Naruszenie przez spółki z Grupy SARE warunków umowy może skutkować ograniczeniem lub zerwaniem współpracy z danym klientem, a także koniecznością zapłaty kar umownych. Ewentualne kary umowne, wyegzekwowane od dostawców i podwykonawców, mogą nie pokrywać kosztów kar, zapłaconych przez spółki. Wymienione powyżej okoliczności mogą mieć istotny wpływ na wyniki i perspektywy Grupy SARE.

Ryzyko związane z testami na utratę wartości

Zgodnie ze stosowaną przez spółki Grupy SARE, polityką rachunkowości, wartości niematerialne i prawne są wyceniane według cen nabycia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Nie można wykluczyć ryzyka trwałej utraty wartości w/w oprogramowania w wyniku testów na utratę wartości aktywów na dzień bilansowy, co mogłoby mieć istotny negatywny wpływ na wyniki Grupy SARE.

W przypadku rozwoju technologicznego może wystąpić ryzyko związane z utratą wartości wycenianych systemów. Świat Internetu rozwija się bardzo szybko i powstawanie nowych technologii może sprawić, iż system nie będzie już tak atrakcyjny. Spółki należące do Grupy SARE niwelują to ryzyko poprzez ciągły rozwój wszystkich swoich narzędzi i systemu.

Ryzyko utraty zaufania odbiorców

Grupa SARE prowadzi działalność w branży reklamy internetowej, gdzie świadczenie usług wymaga wysokiego poziomu zaufania odbiorców. Związane jest ono z przetwarzaniem danych osobowych, danych sprzedażowych oraz wysyłaniem różnego rodzaju korespondencji do różnych grup odbiorców. Ewentualne przypadkowe lub zamierzone ujawnienie przez spółki danych, należących do jej klientów, może spowodować obniżenie wiarygodności Spółki lub całkowitą utratę zaufania u jednego lub wielu klientów. Taka sytuacja miałaby istotny negatywny wpływ na generowane przychody, wyniki i perspektywy Grupy SARE.

Ryzyko związane z błędami ludzkimi

Spółki należące do Grupy SARE świadczą usługi głównie w oparciu o własne oprogramowanie i projekty kampanii reklamowych. Oprogramowanie jest systematycznie rozwijane, dodawane są nowe możliwości / funkcjonalności, w tym integracja z powszechnie dostępnymi systemami osób trzecich lub wewnętrznymi systemami klientów. Każda kampania wymaga indywidualnego doboru narzędzi, formy, treści (kreaty), grup docelowych, podwykonawców i harmonogramu działań.

Mimo dokładania należytej staranności, nie można wykluczyć ryzyka wystąpienia błędu ludzkiego, powodującego wadliwe działanie oferowanych narzędzi czy nieprawidłową obsługę klienta, w zakresie

zamówionej kampanii reklamowej, co może mieć istotny negatywny wpływ na postrzeganie Grupy SARE i jej wyniki finansowe.

Ryzyka dotyczące naruszenia praw z zakresu własności intelektualnej

Spółki należące do Grupy SARE zarówno tworzą i udostępniają, jak i użytkują, treści i utwory objęte ochroną własności intelektualnej, w tym oprogramowanie własne, oprogramowanie podmiotów trzecich, kreacje reklamowe. Emitent nie może zagwarantować, że sposoby ochrony praw własności intelektualnej, będącej w posiadaniu spółek z Grupy Emitenta, będą wystarczające, aby zapobiec ewentualnym próbom naruszeniu tych praw. Nie można wykluczyć ryzyka, że powstrzymanie korzystania przez nieupoważnione osoby z praw własności intelektualnej Grupy Emitenta okaże się utrudnione lub niemożliwe. Nielegalne wykorzystanie przykładowo oprogramowania, czy know-how Grupy SARE, mogłoby negatywnie wpłynąć zarówno na postrzeganie Grupy, jak też jej przychody, wyniki i perspektywy.

Równocześnie nie można wykluczyć ryzyka, że podmioty trzecie mogą występować z roszczeniami przeciwko Grupie Emitenta, w przypadku naruszenia lub podejrzenia naruszenia praw własności intelektualnej, przez nich posiadanych. Istnieje ryzyko, że ewentualny spór sądowy mógłby obniżyć zaufanie klientów do usług Grupy SARE, spowodować konieczność wypłaty kar lub odszkodowań, a także negatywnie wpłynąć na wynik i perspektywy Grupy SARE.

Ryzyka finansowe:

Ryzyko stopy procentowej

Spółki z Grupy SARE nie zaciągnęły kredytów, jedynie udzieliły pożyczek oprocentowanych. Oprocentowanie pożyczek jest stałe, więc eliminuje ryzyko zmiany stopy procentowej, jednak gdyby taka zmiana nastąpiła, to wpływ jej na wynik jest nieistotny.

Oprocentowanie instrumentów finansowych o zmiennym oprocentowaniu jest aktualizowane w okresach poniżej jednego roku. Odsetki od instrumentów finansowych o stałym oprocentowaniu są stałe, przez cały okres do upływu terminu zapadalności/wymagalności tych instrumentów.

Ryzyko cen świadczonych usług

Zarząd rozpoznaje również ryzyko cen świadczonych usług, jednak monitorując na bieżąco rynek i wprowadzając cały czas do oferty coraz wyższej jakości usługi, przeciwdziała negatywnym zmianom cen.

Ryzyko walutowe

Grupa SARE w minimalnym stopniu narażona jest na ryzyko walutowe z tytułu zawieranych transakcji. Ryzyko takie powstaje w wyniku dokonywania przez jednostkę operacyjną sprzedaży lub zakupów w walutach innych niż jej waluta wyceny. Wielkość transakcji sprzedaży wyrażonych w walutach innych, niż waluta sprawozdawcza jednostki operacyjnej dokonującej sprzedaży nie przekracza 5% zawartych przez spółki transakcji, podczas gdy udział transakcji kosztowych wyrażonych w walutach obcych nie przekracza 5% transakcji kosztowych.

Ryzyko kredytowe

W spółkach Grupy SARE stosowane są zasady postępowania zabezpieczające przed ryzykiem kredytowym. Spółki należące do Grupy SARE zawierają transakcje wyłącznie z firmami o stabilnej sytuacji finansowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są

procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie spółki na istotne ryzyko nieściągalnych należności wpływające na utratę płynności spółki jest nieznaczące. W ramach stałych obowiązków pracownicy spółek dokonują monitoringu należności i w określonych sytuacjach podejmują niezbędne działania mające na celu zabezpieczenie spływu należności.

Ryzyko związane z płynnością

Spółki należące do Grupy SARE monitorują ryzyko braku płynności poprzez bieżącą analizę stanu środków finansowych, uwzględniając terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej. Celem Grupy SARE jest utrzymywanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania.

3. Oświadczenie o stosowaniu ładu korporacyjnego

Mając na uwadze uchwały Rady Giełdy w zakresie Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na GPW, Zarząd SARE SA przekazuje oświadczenie o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego w 2017 roku.

3.1. Zbiór zasad ładu korporacyjnego, któremu podlega Emitent oraz miejsce, gdzie tekst zbioru zasad jest publicznie dostępny

Zasady Ładu Korporacyjnego począwszy od 2016 zostały objęte dokumentem „Dobre praktyki spółek notowanych na GPW” w brzmieniu nadanym przez załącznik do uchwały Rady Giełdy nr 26/1413/2015 z dnia 13 października 2015 roku.

Treść dokumentu dostępna jest na oficjalnej stronie internetowej Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie poświęconej tej tematyce: <https://www.gpw.pl/dobre-praktyki>.

3.2. Wskazanie postanowień, od których odstąpił Emitent wraz z wyjaśnieniem przyczyn tego odstąpienia

Emitent stosuje wszystkie zasady ładu korporacyjnego, z wyjątkiem wymienionych poniżej:

I.Z.1.2.

Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej, w czytelnej formie i wyodrębnionym miejscu, oprócz informacji wymaganych przepisami prawa:

- Skład zarządu i rady nadzorczej spółki oraz życiorysy zawodowe członków tych organów wraz z informacją na temat spełniania przez członków rady nadzorczej kryteriów niezależności.

Nie wszyscy członkowie Rady Nadzorczej złożyli na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania oświadczenia o spełnianiu kryteriów niezależności, dlatego Spółka zamieściła na stronie internetowej jedynie informacje dotyczące Członków Rady, od których otrzymała przedmiotowe oświadczenia.

I.Z.1.10.

Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej, w czytelnej formie i wyodrębnionym miejscu, oprócz informacji wymaganych przepisami prawa:

- Prognozy finansowe – jeżeli spółka podjęła decyzję o ich publikacji - opublikowane w okresie co najmniej ostatnich 5 lat, wraz z informacją o stopniu ich realizacji.

Zasada nie dotyczy Spółki.

Spółka SARE SA nie publikuje prognoz finansowych.

I.Z.1.14.

Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej, w czytelnej formie i wyodrębnionym miejscu, oprócz informacji wymaganych przepisami prawa:

- Materiały przekazywane walnemu zgromadzeniu, w tym oceny, sprawozdania i stanowiska wskazane w zasadzie II.Z.10, przedkładane walnemu zgromadzeniu przez radę nadzorczą

Zasada nie dotyczy Spółki.

Członkowie Rady Nadzorczej nie przedkładają Walnemu Zgromadzeniu opinii, sprawozdań i stanowisk we wszystkich sprawach wskazanych w zasadzie II.Z.10

I.Z.1.16.

Informacja na temat planowanej transmisji obrad walnego zgromadzenia - nie później niż w terminie 7 dni przed datą walnego zgromadzenia.

Emitent nie transmituje obrad Walnego Zgromadzenia z powodu konieczności dokonania wielu czynności mających charakter techniczny oraz organizacyjny, a także związanych z tym przedsięwzięciem kosztów. Powyższe sprawia, że Spółka SARE SA nie zamieszcza na korporacyjnej stronie internetowej informacji, dotyczącej transmisji obrad Walnego Zgromadzenia.

I.Z.1.20

Zapis przebiegu obrad walnego zgromadzenia, w formie wideo.

Emitent, mając na uwadze konieczność przeprowadzenia wielu czynności techniczno-organizacyjnych, związane z nimi koszty i ryzyka oraz małe doświadczenie rynku w tym zakresie, nie decyduje się na chwilę obecną na transmisję obrad Walnego Zgromadzenia oraz zamieszczanie na stronie korporacyjnej zapisu obrad Walnego Zgromadzenia w formie wideo.

II.Z.2.

Zasiadanie członków zarządu spółki w zarządach lub radach nadzorczych spółek spoza grupy kapitałowej spółki wymaga zgody rady nadzorczej.

Zgodnie z zapisami Statutu Spółki, zgoda Rady Nadzorczej SARE wymagana jest tylko w przypadku zasiadania Członków Zarządu Emitenta w zarządach lub radach nadzorczych spółek konkurencyjnych.

II.Z.10.1.

Poza czynnościami wynikającymi z przepisów prawa raz w roku rada nadzorcza sporządza i przedstawia zwyczajnemu walnemu zgromadzeniu:

- Ocenę sytuacji spółki, z uwzględnieniem oceny systemów kontroli wewnętrznej, zarządzania ryzykiem, compliance oraz funkcji audytu wewnętrznego; ocena ta obejmuje wszystkie istotne mechanizmy kontrolne, w tym zwłaszcza dotyczące raportowania finansowego i działalności operacyjnej

Ze względu na skalę działalności Spółki obszary takie jak: kontrola wewnętrzna, zarządzanie ryzykiem, compliance oraz audyt wewnętrzny nie zostały wyodrębnione jak samodzielne komórki organizacyjne oraz nie stanowią w pełni sformalizowanych systemów wewnętrznych. Skutkuje to brakiem wykazywania przez Radę Nadzorczą pełnej oceny sytuacji Spółki w tej kwestii.

III.Z.2.

Z zastrzeżeniem zasady III.Z.3, osoby odpowiedzialne za zarządzanie ryzykiem, audyt wewnętrzny i compliance podlegają bezpośrednio prezesowi lub innemu członkowi zarządu, a także mają zapewnioną możliwość raportowania bezpośrednio do rady nadzorczej lub komitetu audytu.

Ze względu na swoją dotychczasową strukturę, na dzień sporządzenia raportu rocznego, Spółka SARE SA nie ustanowiła funkcji niezależnego audytora wewnętrznego, a kompetencje te realizowane są w ramach Zarządu.

III.Z.3.

W odniesieniu do osoby kierującej funkcją audytu wewnętrznego i innych osób odpowiedzialnych za realizację jej zadań zastosowanie mają zasady niezależności określone w powszechnie uznanych, międzynarodowych standardach praktyki zawodowej audytu wewnętrznego.

Na dzień sporządzenia raportu rocznego, Spółka SARE SA nie ustanowiła funkcji niezależnego audytora wewnętrznego.

III.Z.4.

Co najmniej raz w roku osoba odpowiedzialna za audyt wewnętrzny (w przypadku wyodrębnienia w spółce takiej funkcji) i zarząd przedstawiają radzie nadzorczej własną ocenę skuteczności funkcjonowania systemów i funkcji, o których mowa w zasadzie III.Z.1, wraz z odpowiednim sprawozdaniem.

Spółka SARE SA nie wyodrębniła w swoich strukturach osoby odpowiedzialnej za audyt wewnętrzny i w związku z tym, ocena funkcjonowania systemów i funkcji, o których mowa w zasadzie III.Z.1 nie jest dokonywana.

III.Z.5.

Rada nadzorcza monitoruje skuteczność systemów i funkcji, o których mowa w zasadzie III.Z.1, w oparciu między innymi o sprawozdania okresowo dostarczane jej bezpośrednio przez osoby odpowiedzialne za te funkcje oraz zarząd spółki, jak również dokonuje rocznej oceny skuteczności funkcjonowania tych systemów i funkcji, zgodnie z zasadą II.Z.10.1. W przypadku gdy w spółce działa komitet audytu, monitoruje on skuteczność systemów i funkcji, o których mowa w zasadzie III.Z.1, jednakże nie zwalnia to rady nadzorczej z dokonania rocznej oceny skuteczności funkcjonowania tych systemów i funkcji.

Rada Nadzorcza nie dokonuje rocznej oceny skuteczności funkcjonowania przedmiotowych systemów i funkcji, ponieważ nie wyodrębniono w strukturach Spółki SARE SA funkcji audytora wewnętrznego. W związku z tym, sprawozdania i oceny okresowe związane z funkcjonowaniem systemów kontroli wewnętrznej, zarządzania ryzykiem, compliance oraz audytu wewnętrznego nie są sporządzane.

IV.R.2

Jeżeli jest to uzasadnione z uwagi na strukturę akcjonariatu lub zgłaszane spółce oczekiwania akcjonariuszy, o ile spółka jest w stanie zapewnić infrastrukturę techniczną niezbędną dla sprawnego

przeprowadzenia walnego zgromadzenia przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej, powinna umożliwić akcjonariuszom udział w walnym zgromadzeniu przy wykorzystaniu takich środków, w szczególności poprzez:

- 1) transmisję obrad walnego zgromadzenia w czasie rzeczywistym;
- 2) dwustronną komunikację w czasie rzeczywistym, w ramach której akcjonariusze mogą wypowiadać się w toku obrad walnego zgromadzenia, przebywając w miejscu innym niż miejsce obrad walnego zgromadzenia;
- 3) wykonywanie, osobiście lub przez pełnomocnika, prawa głosu w toku walnego zgromadzenia

Emitent nie decyduje się na chwilę obecną na transmisję obrad Walnego Zgromadzenia w czasie rzeczywistym, na zapewnienie akcjonariuszom, przebywającym w miejscu innym niż miejsce obrad, możliwości dwustronnej komunikacji w czasie rzeczywistym oraz na wykonywanie prawa głosu w toku walnego zgromadzenia za pomocą niezbędnej infrastruktury technicznej (środków komunikacji elektronicznej). Doświadczenia rynkowe z wykorzystaniem tego środka komunikacji, mierzone dotychczasową oceną sposobu udziału akcjonariuszy w walnym zgromadzeniu, prowadzą do oceny o nieadekwatności funkcjonalnej i kosztowej tego środka komunikacji dla przebiegu obrad Walnego Zgromadzenia. W miarę upowszechniania się stosowania tego rozwiązania technicznego oraz zapewnienia odpowiedniego bezpieczeństwa jego stosowania, Emitent rozważy wprowadzenie tej zasady w życie.

IV.R.3.

Spółka dąży do tego, aby w sytuacji gdy papiery wartościowe wyemitowane przez spółkę są przedmiotem obrotu w różnych krajach (lub na różnych rynkach) i w ramach różnych systemów prawnych, realizacja zdarzeń korporacyjnych związanych z nabyciem praw po stronie akcjonariusza następowała w tych samych terminach we wszystkich krajach, w których są one notowane.

Zasada nie dotyczy Spółki.

Papiery Wartościowe wyemitowane przez Spółkę są przedmiotem obrotu tylko w Polsce.

IV.Z.2.

Jeżeli jest to uzasadnione ze względu na strukturę akcjonariatu spółki, spółka zapewnia powszechnie dostępną transmisję obrad walnego zgromadzenia w czasie rzeczywistym

W ocenie Emitenta struktura akcjonariatu nie wskazuje na konieczność zapewnienia powszechnie dostępnej transmisji obrad walnego zgromadzenia w czasie rzeczywistym. Potrzeba taka nigdy nie była sygnalizowana przez akcjonariuszy Emitenta.

V.Z.6.

Spółka określa w regulacjach wewnętrznych kryteria i okoliczności, w których może dojść w spółce do konfliktu interesów, a także zasady postępowania w obliczu konfliktu interesów lub możliwości jego zaistnienia. Regulacje wewnętrzne spółki uwzględniają między innymi sposoby zapobiegania, identyfikacji i rozwiązywania konfliktów interesów, a także zasady wyłączenia członka zarządu lub rady nadzorczej od udziału w rozpatrywaniu sprawy objętej lub zagrożonej konfliktem interesów.

Członkowie Rady Nadzorczej oraz Zarząd w chwili powołania składają oświadczenia o działalności prowadzonej poza SARE SA wraz z oceną, czy jest w stosunku do działalności wykonywanej w Spółce konkurencyjna oraz wskazaniem, czy uczestniczy w spółce konkurencyjnej lub innej konkurencyjnej

osobie prawnej jako członek jej organu. Emitent dysponuje w swoich regulacjach zasadami wyłączenia Członka Zarządu bądź Rady Nadzorczej od udziału w rozpatrywaniu sprawy objętej konfliktem interesów.

VI.R.1.

Wynagrodzenie członków organów spółki i kluczowych menedżerów powinno wynikać z przyjętej polityki wynagrodzeń.

W spółce SARE SA obowiązywał program motywacyjny w postaci opcji dla członków organów zarządczych, który zakończył się z dniem 31.12.2015 roku. W związku ze zmianą kluczowego akcjonariusza obecnie trwają prace nad nowym programem wynagradzania członków organów spółki oraz jej kluczowych menedżerów.

VI.R.3.

Jeżeli w radzie nadzorczej funkcjonuje komitet do spraw wynagrodzeń, w zakresie jego funkcjonowania ma zastosowanie zasada II.Z.7.

Zasada nie dotyczy Spółki.

W Spółce nie powołano komitetu do spraw wynagrodzeń

VI.Z.4

Spółka w sprawozdaniu z działalności przedstawia raport na temat polityki wynagrodzeń, zawierający co najmniej:

- 1) ogólną informację na temat przyjętego w spółce systemu wynagrodzeń,
- 2) informacje na temat warunków i wysokości wynagrodzenia każdego z członków zarządu, w podziale na stałe i zmienne składniki wynagrodzenia, ze wskazaniem kluczowych parametrów ustalania zmiennych składników wynagrodzenia i zasad wypłaty odpraw oraz innych płatności z tytułu rozwiązania stosunku pracy, zlecenia lub innego stosunku prawnego o podobnym charakterze – oddzielnie dla spółki i każdej jednostki wchodzącej w skład grupy kapitałowej,
- 3) informacje na temat przysługujących poszczególnym członkom zarządu i kluczowym menedżerom pozafinansowych składników wynagrodzenia,
- 4) wskazanie istotnych zmian, które w ciągu ostatniego roku obrotowego nastąpiły w polityce wynagrodzeń, lub informację o ich braku,
- 5) ocenę funkcjonowania polityki wynagrodzeń z punktu widzenia realizacji jej celów, w szczególności długoterminowego wzrostu wartości dla akcjonariuszy i stabilności funkcjonowania przedsiębiorstwa.

W Spółce obowiązuje polityka wynagrodzeń, jednak nie stanowi w pełni sformalizowanego dokumentu, w związku z czym Emitent nie zamieszcza w sprawozdaniu z działalności szczegółowych informacji związanych z systemem polityki wynagrodzeń, a także nie jest w stanie wskazać zmian w tej polityce.

4. Charakterystyka struktury aktywów i pasywów skonsolidowanego bilansu, w tym z punktu widzenia płynności Grupy Kapitałowej Emitenta

Suma aktywów Grupy Kapitałowej SARE, wzrosła rok do roku o kwotę 4.970 tys. zł, co stanowi wzrost o 17%. Znaczna część tego wzrostu przypada na aktywa obrotowe, które zwiększyły się o kwotę 3.289 tys. zł. Przyrost aktywów trwałych wyniósł 1.681 tys. zł. Na dzień bilansowy 31.12.2017 r., udział aktywów obrotowych w sumie bilansowej wyniósł 56%, natomiast aktywów trwałych 44%. Największy udział aktywów obrotowych przypada na należności (55%) oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty (25%). Aktywa trwałe to w zdecydowanej większości wartości niematerialne, których udział w wynosi 86% wszystkich aktywów trwałych.

Największą część pasywów stanowią kapitały własne, których udział wynosi 73%. Kapitały własne akcjonariuszy jednostki dominującej, stanowią 95% kapitałów własnych, co oznacza, że pozostała część tych kapitałów w wysokości 5%, przypada na akcjonariuszy niekontrolujących. Zobowiązania krótkoterminowe stanowią 25% sumy pasywów, z czego 65% przypada na zobowiązania handlowe.

Wskaźniki płynności grupy kapitałowej wg stopnia płynności przedstawia poniższa tabela:

Tabela 1. Wskaźniki płynności Grupy Kapitałowej SARE

	Wskaźnik płynności środków pieniężnych I stopnia	Wskaźnik płynności szybkiej II stopnia	Wskaźnik płynności bieżącej III stopnia
2017	0,64	2,05	2,24
2016	0,65	2,34	2,44
2015	0,58	2,09	2,17

Źródło: Emitent

5. Opis głównych cech stosowanych w przedsiębiorstwie Emitenta systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych

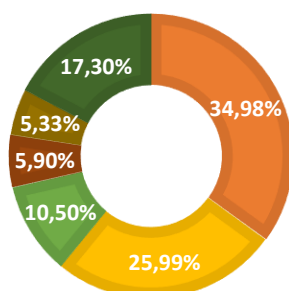
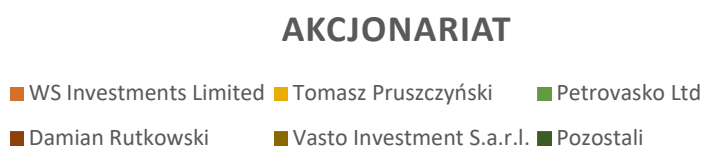
Od strony technicznej, proces sporządzania sprawozdań finansowych jest oparty na systemie ERP SAP Business ONE. Na każdym etapie przygotowywania sprawozdań dokonywana jest kontrola funkcjonalna przez powołany do tego celu zespół, składający się z pracowników działu księgowości oraz Dyrektora Finansowego. Dokonuje on kontroli pakietów sprawozdań pod względem kompletności, prawidłowości danych oraz zgodności z przyjętą polityką rachunkowości. Czynności księgowe podlegają procedurom operacyjnym i akceptacyjnym. Nad prawidłowością sporządzenia sprawozdań kontrolę sprawuje również Członek Zarządu odpowiedzialny za finanse.

Emitent zarządza również ryzykiem poprzez ciągły monitoring zmian legislacyjnych w zakresie MSR i MSSF oraz w zakresie przepisów podatkowych, dostosowując na bieżąco zasady operacji księgowych. W ramach Rady Nadzorczej został wyłoniony komitet audytu wewnętrznego. Ponadto roczne oraz półroczne sprawozdanie finansowe jest audytowane przez niezależnego biegłego rewidenta, którego wyboru dokonuje Rada Nadzorcza.

W związku z powyższym, weryfikacja dokumentów, składających się na sprawozdania finansowe jest kilkustopniowa, co znacznie zmniejsza ryzyko powstania jakichkolwiek błędów w trakcie procesu sporządzania sprawozdań.

6. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu

Wykres 6. Akcjonariat na dzień 31.12.2017



Źródło: Emitent

Tabela 2. Akcjonariat na dzień 31.12.2017

Akcjonariat SARE SA				
Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
WS Investments Limited	801.544	801.544	34,98%	34,98%
Tomasz Pruszczyński	595.530	595.530	25,99%	25,99%
Petrovasko Ltd	240.719	240.719	10,50%	10,50%
Damian Rutkowski	135.200	135.200	5,90%	5,90%
Vasto Investment s.a.r.l.	122.138	122.138	5,33%	5,33%
Pozostali	396.420	396.420	17,30%	17,30%
SUMA	2.291.551	2.291.551	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent

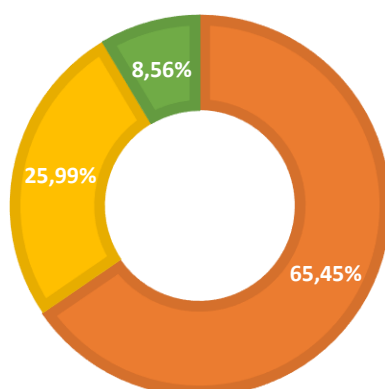
Po dniu bilansowym struktura akcjonariatu zmieniła się kilkakrotnie.

W dniu 15 grudnia 2017 roku zostało ogłoszone przez spółkę Polinvest 7 S.a.r.l oraz Tomasza Pruszczyńskiego wezwanie do zapisywania się na sprzedaż akcji SARE SA. W wyniku wezwania spółka Polinvest 7 S.a.r.l nabyła 1.499.720 akcji SARE SA, stanowiących 65,45% udziału w kapitale zakładowym Emitenta.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania przedstawia się następująco:

AKCJONARIAT

■ Polinvest 7 S.a.r.l. ■ Tomasz Pruszczyński ■ Pozostali



Źródło: Emitent

Tabela 3. Akcjonariat na dzień sporządzenie raportu rocznego za rok obrotowy 2017

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w liczbie głosów na WZA
Polinvest 7 S.a.r.l.	1.499.720	1.499.720	65,45%	65,45%
Tomasz Pruszczyński	595.530	595.530	25,99%	25,99%
Pozostali	196.301	196.301	8,56%	8,56%
SUMA	2.291.551	2.291.551	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent

7. Posiadacze wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne wraz z opisem tych uprawnień

Tomasz Pruszczyński, akcjonariusz spółki SARE SA, na mocy postanowień § 16 ust. 3 Statutu Spółki, ma prawo do powoływania i odwoływania jednego Członka Rady Nadzorczej dopóty, dopóki będzie posiadać nie mniej niż 15% udziału w kapitale zakładowym SARE SA i nie mniej niż 15% głosów na Walnym Zgromadzeniu.

8. Ograniczenia odnośnie do wykonywania prawa głosu, takich jak ograniczenie wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów, ograniczenia czasowe dotyczące wykonywania prawa głosu lub zapisy, zgodnie z którymi, przy współpracy spółki, prawa kapitałowe związane z papierami wartościowymi są oddzielone od posiadania papierów wartościowych

Nie dotyczy.

9. Ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych Emitenta

Statut Emitenta nie zawiera żadnych postanowień dotyczących ograniczeń zbywania papierów wartościowych Emitenta.

10. Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Zarząd Spółki w tym Prezes Zarządu, powoływany jest przez Radę Nadzorczą na wspólną trzyletnią kadencję. Rada Nadzorcza odwołuje i zawiesza w czynnościach cały skład lub poszczególnych członków Zarządu Spółki. Mandaty członków Zarządu wygasają z dniem odbycia Walnego Zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie, bilans oraz rachunek zysków i strat za ostatni rok ich urzędowania. Członek Zarządu może być powołany na kolejne kadencje.

Zarząd SARE działa na podstawie Ustawy z dnia 15.09.2000 r. „Kodeks spółek handlowych” i innych przepisów prawa oraz postanowień Statutu Spółki i Regulaminu Zarządu SARE SA. Ponadto przy wykonywaniu swoich obowiązków Członkowie Zarządu Spółki kierują się zasadami zawartymi w Dobrych Praktykach spółek notowanych na GPW.

Zarząd SARE prowadzi sprawy Spółki i reprezentuje ją we wszystkich czynnościach sądowych i pozasądowych. Do kompetencji Zarządu należą także wszelkie sprawy związane z prowadzeniem Spółki, które nie są zastrzeżone przepisami prawa, postanowieniami Statutu Spółki, Regulaminu Walnego Zgromadzenia oraz Regulaminu Rady Nadzorczej, do kompetencji innych organów działających w Spółce. Zarząd Emitenta nie posiada uprawnień w kwestii podejmowania decyzji o emisji lub wykupie akcji.

Zarządy spółek zależnych należących do Grupy Kapitałowej SARE powoływane są przez Zgromadzenie Udziałowców większością 2/3 głosów na dwuletnią kadencję. Mandat członka Zarządu wygasa z dniem odbycia Zgromadzenia Wspólników zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członka Zarządu.

11. Opis zasad zmiany statutu lub umowy spółki Emitenta

Emitent oraz jego spółki zależne wykorzystują obowiązujące przepisy prawa w sprawie zmiany statutu wynikające wprost z Kodeksu Spółek Handlowych.

12. Sposób działania walnego zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania w szczególności zasady wynikające z regulaminu walnego zgromadzenia, jeżeli taki regulamin został uchwalony, o ile informacje w tym zakresie nie wynikają wprost z przepisów prawa

Informacje w zakresie sposobu działania Walnego Zgromadzenia wynikają wprost z obowiązujących przepisów prawa, w szczególności z kodeksu spółek handlowych. Ponadto Spółka na swojej stronie korporacyjnej dostępnej pod adresem www.saresa.pl udostępnia Regulamin Walnego Zgromadzenia.

13. Skład osobowy i zmiany, które w nim zaszły w ciągu ostatniego roku obrotowego, oraz opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących emitenta oraz ich komitetów

13.1. SARE SA

SARE jest spółką technologiczną, koncentrującą się na rozwijaniu i udostępnianiu klientom nowoczesnych, dedykowanych rozwiązań IT, znajdujących zastosowanie przede wszystkim w obszarze wsparcia sprzedaży, komunikacji i marketingu. Spółka dostarcza zaawansowane narzędzia wykorzystywane w komunikacji newsletterowej, kampaniach e-mailingowych, konkursach, programach lojalnościowych, komunikacji wewnętrznej i relacjach inwestorskich, a także prowadzeniu kampanii mobile oraz przeprowadzaniu badań ankietowych. Flagowym osiągnięciem Spółki jest System SARE – zaawansowane, autorskie oprogramowanie do prowadzenia zintegrowanej, precyzyjnej komunikacji, charakteryzujące się już ok. 200 funkcjami, zwiększającymi efektywność działań użytkowników w zakresie e-marketingu. Spółka SARE rozwija swoje oprogramowania w kierunku integrowania i zarządzania wielokanałową komunikacją marketingową integrującą systemy typu: call center, CRM, ERP, drukarnie cyfrowe, platformy sklepów internetowych.

ZARZĄD SARE SA

Organem kierującym Spółką jest Zarząd, powoływany i odwoływany, na okres wspólnej trzyletniej kadencji, przez Radę Nadzorczą. Obecna kadencja Zarządu rozpoczęła się w dniu 10 czerwca 2016 roku i upływa z dniem odbycia Walnego Zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2018 r.

Obecny skład Zarządu SARE SA:



Dariusz Piekarski – Prezes Zarządu

Skuteczny menadżer z wieloletnim doświadczeniem w całościowym zarządzaniu organizacją. Niezwykle efektywny w kreowaniu oraz realizacji strategicznej i operacyjnej polityki firmy. Absolwent Politechniki Częstochowskiej i Wielkopolskiej Szkoły Biznesu. Ukończył także studia podyplomowe na kierunku Marketing Internetowy Szkoły Głównej Handlowej. Dariusz Piekarski ukończył w 2010 roku kurs odpowiedzialności członków zarządów spółek, natomiast w 2011 roku w Instytucie Rozwoju Biznesu, kurs dla kandydatów na Członków Rad Nadzorczych. W SARE SA odpowiada za strategiczne oraz operacyjne zarządzanie spółką. Prywatnie miłośnik nurkowania oraz górskich wspinaczek, zdobywał szczyty m.in. na Kaukazie i w Alpach.



Przemysław Marcol – Członek Zarządu

Absolwent studiów prawniczych Uniwersytetu Śląskiego w Katowicach. Posiada doświadczenie w obsłudze spółek prawa handlowego. W 2008 roku rozpoczął pracę jako prawnik w SARE sp. z o.o., wcześniej pierwsze kroki stawiał jako prawnik w OS3 sp. z o.o. W roku 2013, po skończeniu aplikacji, zdał egzamin komorniczy. W latach 2011-2012 pełnił funkcję Przewodniczącego Rady Nadzorczej Hostersi Group SA. Od roku 2010 do 2016 zasiadał w Radzie Nadzorczej spółki SARE SA, w której w latach 2013/2014 pełnił funkcję Przewodniczącego. Na przełomie 2015/2016 ukończył kurs dla kandydatów na Członków Rad Nadzorczych. Potrafi obiektywnie ocenić skuteczność działań podejmowanych przez spółki w Grupie i doradzić wybór pewnych ścieżek rozwoju. Od 2013 roku jest Prezesem Zarządu Fundacji Rozwoju i Ochrony Komunikacji Elektronicznej. W SARE SA odpowiada za aspekty prawne związane z funkcjonowaniem spółki.



Krzysztof Zawadzki – Członek Zarządu

Absolwent Akademii Ekonomicznej w Katowicach a także Studiów Doktoranckich na kierunku Nauki Ekonomiczne na Uniwersytecie Ekonomicznym w Krakowie. Ponadto ukończył studia podyplomowe w Szkole Głównej Handlowej na kierunkach: Podatki, Rachunkowość i Finanse a także Praktyczne Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej. Posiada uprawnienia biegłego rewidenta. Krzysztof Zawadzki sprawował funkcje Wiceprezesa Zarządu TAURON Polska Energia S.A. oraz członka zarządu KOPEX S.A. W SARE SA odpowiada za aspekty finansowe.

Skład Zarządu na dzień 01.01.2017 r.:

W roku 2017 nie nastąpiły zmiany w składzie zarządu SARE SA.

Prezes Zarządu SARE kieruje działalnością gospodarczą Spółki. W szczególności do kompetencji Prezesa Zarządu należy:

- prowadzenie spraw wewnętrznych Spółki i reprezentowanie jej w kontaktach zewnętrznych;
- koordynowanie całości spraw związanych z działalnością Zarządu;
- nadzorowanie pracy podległych mu obszarów działalności;
- podejmowanie decyzji związanych z bieżącym kierowaniem Spółką;
- dokonywanie czynności faktycznych i prawnych, mających za zadanie realizację celów Spółki;
- podejmowanie wszelkich innych czynności zapewniających sprawne funkcjonowanie Spółki.

Pozostali Członkowie Zarządu SARE, w szczególności:

- prowadzą sprawy wewnętrzne Spółki i reprezentują ją w kontaktach zewnętrznych;
- kierują bieżącą działalnością gospodarczą Spółki w powierzonym zakresie oraz nadzorują pracę bezpośrednio podporządkowanych pionów;
- dokonują czynności faktycznych i prawnych, mających za zadanie realizację celów Spółki;
- podejmują wszelkie inne czynności zapewniające sprawne funkcjonowanie Spółki

W przypadku Zarządu wieloosobowego, do składania oświadczeń woli i podpisywania w imieniu Spółki upoważniony jest Prezes Zarządu samodzielnie, pozostali członkowie Zarządu posiadają prawo do reprezentacji Spółki łącznie z innym członkiem Zarządu lub z prokurentem.

RADA NADZORCZA SARE SA

Rada Nadzorcza sprawuje stały nadzór nad działalnością Spółki we wszystkich dziedzinach jej działalności. Rada Nadzorcza składa się z pięciu do siedmiu osób powoływanych na okres 3 letniej kadencji. Kadencja Rady Nadzorczej jest wspólna dla wszystkich członków. Zgodnie z Regulaminem Rady Nadzorczej, jej członkowie są powoływani i odwoływani przez Walne Zgromadzenie. Rada Nadzorcza SARE działa w oparciu o Kodeks spółek handlowych, Statut Spółki, Regulamin Rady Nadzorczej, uchwały Walnego Zgromadzenia i inne obowiązujące przepisy prawa, a także z poszanowaniem Dobrych Praktyk spółek notowanych na GPW.

W roku 2017 skład Rady Nadzorczej zmieniał się w następujący sposób:

Skład Rady Nadzorczej na dzień 01.01.2017 r.:

- Jerzy Śliwa – przewodniczący,
- Dorota Szlachetko-Reiter - wiceprzewodnicząca Rady Nadzorczej,
- Ewa Bałdyga,
- Krzysztof Kaczmarczyk,
- Wojciech Mróz,
- Tomasz Pruszczyński,
- Krzysztof Wiśniewski.

Skład Rady Nadzorczej na dzień 31.12.2017 r.:

Włodzimierz Stańczak – przewodniczący



Ewa Bałdyga

Absolwentka Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie, kierunków Zarządzanie i Marketing oraz Finanse i Bankowość. W latach 1999-2005 pracowała jako dziennikarka Gazety Giełdy PARKIET. Od 2005 roku pełni funkcję Wiceprezesa Zarządu Martis CONSULTING. Wprowadziła Martis CONSULTING, jako jedyną agencję w Europie Środkowo-Wschodniej, do międzynarodowej sieci niezależnych firm PR - IPREX. Ewa Bałdyga znalazła się wśród 10 finalistek pierwszej edycji konkursu Radia PiN i BRE Banku: Bizneswoman Roku 2008. Poza działalnością zawodową prowadzi działania edukacyjne dla małych i średnich firm, dzięki jej staraniom powstały pierwsze studia podyplomowe z Relacji Inwestorskich i Komunikacji Finansowej w Szkole Głównej Handlowej. Ewa Bałdyga spełnia kryteria niezależności.



Krzysztof Kaczmarczyk

Absolwent Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie oraz były słuchacz Uniwersytetu Warszawskiego. W latach 1999-2008 pracował w Deutsche Bank w Polsce (DB Securities) gdzie pełnił m.in. funkcję Zastępcy Dyrektora Departamentu Analiz. W okresie 2008-2010 pełnił funkcje zarządcze w Telekomunikacji Polskiej, w tym Dyrektora Pionu Strategii. W latach 2010-2011 pracował w szwajcarskim banku inwestycyjnym Credit Suisse. W latach 2012-2015 pełnił funkcję Vice Prezesa Zarządu ds. Strategii w spółce Emitel. Obecnie zawodowo niezależny członek Rad Nadzorczych spółek notowanych na GPW zasiadając w radach takich spółek jak: KGHM, KGHM International, KGHM TFI, BSC Drukarnia Opakowań, Action, Work Service, TIM, Best, Integer, SARE, Magellan, Robyng, InPost, Polimex-Mostostal, Duon, Polish Energy Partners, Graal, Wirtualna Polska, 4fun Media. Krzysztof Kaczmarczyk spełnia kryteria niezależności, o których mowa w zasadzie II.Z.4 dokumentu „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW 2016”.





Wojciech Mróz

Licencjonowany Doradca Inwestycyjny, posiadacz tytułu Chartered Financial Analyst. Od blisko dziesięciu lat aktywnie związany z rynkiem kapitałowym i rynkiem inwestycji typu Private Equity/Venture Capital. Jako Członek Zarządu i Członek Rady Nadzorczej wspierał wiele przedsiębiorstw podczas układania strategii rozwoju i pozyskiwania kapitału. Pan Wojciech Mróz jest partnerem zarządzającym w Alpha Capital Group. Jest również aniołem biznesu i udziałowcem między innymi w firmach realizujących projekty Testuj.pl, ExplainEverything.com, Survicate.com, Kodilla.pl. Prowadzi również zajęcia na studiach podyplomowych z zakresu funduszy Private Equity i Venture Capital. Pan Wojciech Mróz spełnia kryteria niezależności.



Tomasz Pruszczyński

Jeden z założycieli SARE SA współtworzący strategię spółki oraz aktywnie wspierający jej działalność. Absolwent Wyższej Szkoły Komunikowania i Mediów Społecznych, studiował także budownictwo, fotografię i socjologię. W swojej karierze Tomasz Pruszczyński był zaangażowany w tworzenie takich spółek jak OS3, Digital Avenue, Hostersi, tuPolska czy Red Sky. Współzałożyciel i wiceprezes Związku Przedsiębiorców i Pracodawców. Prywatnie pasjonat dalekich podróży, nurkowania i żeglarstwa.



Dorota Szlachetko-Reiter

Absolwentka Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Jagiellońskiego. Ukończyła Podyplomowe Studium Prawa Europejskiego na Uniwersytecie Jagiellońskim oraz Studium Zarządzania i Biznesu przy Uniwersytecie Jagiellońskim. Posiada uprawnienia radcy prawnego. Jest komplementariuszem oraz Partnerem Zarządzającym w kancelarii Łatała i Wspólnicy sp.k. Od dwudziestu lat zajmuje się prawem gospodarczym, specjalizując się w prawie rynku kapitałowego, transakcjach M&A, PE/VC, prawie spółek, umowach inwestycyjnych oraz procesach due diligence. Posiada tytuł ekspercki międzynarodowej organizacji Global Law Experts w dziedzinie rynków kapitałowych.



Krzysztof Wiśniewski

Absolwent Szkoły Głównej Handlowej na kierunku Marketing i Zarządzanie oraz studiów MBA prowadzonych przez Uniwersytet Rotterdam/GFKM/Uniwersytet Gdański. Posiada około 20-letnie doświadczenie w biznesie na wysokich stanowiskach kierowniczych zdobyte w strukturach zarządzających międzynarodowych korporacji. Jako niezależny doradca angażował się w działania restrukturyzacyjne firm oraz w doradztwo i audyty w departamentach operacyjnych i sprzedaży. W WSI Capital odpowiedzialny za zarządzanie strategiczne oraz merytoryczne wsparcie spółek portfelowych oraz exit. W swoich działaniach bardzo skoncentrowany na procesowym podejściu, zachowaniu odpowiedniej dynamiki rozwoju organizacji i wykorzystaniu pełnych zasobów w celu osiągnięcia coraz lepszych wyników.

Zmiany w składzie Rady Nadzorczej w roku 2017 i po dacie bilansowej:

W dniu 12 stycznia 2017 r. w związku z odbyciem się w tym dniu Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia nastąpiły zmiany w składzie Rady Nadzorczej Emitenta. Uchwałą numer 174 Walnego Zgromadzenia SARE SA z dnia 12 stycznia 2017 r. odwołano Pana Jerzego Śliwę z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej Spółki. Jednocześnie powołano na Członka Rady Nadzorczej Pana Włodzimierza Stańczaka.

W dniu 23.02.2018 r. Emitent otrzymał rezygnację z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej SARE SA od p. Doroty Szlachetko Reiter. Rezygnacja została złożona ze skutkiem na dzień 28.02.2018 r.

W dniu 24.02.2018 r. Emitent otrzymał rezygnację z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej SARE SA od p. Krzysztofa Kaczmarczyka. Rezygnacja została złożona ze skutkiem na dzień 08.03.2018 r.

W dniu 26.02.2018 r. Emitent otrzymał rezygnacje z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej SARE SA od p. Ewy Bałdygi, p. Włodzimierza Stańczaka oraz p. Krzysztofa Wiśniewskiego . Rezygnacje zostały złożone ze skutkiem na dzień 28.02.2018 r.

W dniu 09.03.2018 r. Emitent otrzymał rezygnację z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej SARE SA od p. Tomasza Pruszczyńskiego. Rezygnacja została złożona ze skutkiem natychmiastowym. Jednocześnie, również w dniu 09.03.2018 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie SARE S.A. powołało na Członków Rady Nadzorczej następujące osoby: Dawid Sukacz, Dariusz Górka, Konrad Żaczek oraz Rafał Plutecki.

W związku z powyższym, na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, skład Rady Nadzorczej Emitenta przedstawia się następująco:

Wojciech Mróz – Członek Rady Nadzorczej,
Dawid Sukacz – Członek Rady Nadzorczej,
Dariusz Górka – Członek Rady Nadzorczej,
Konrad Żaczek – Członek Rady Nadzorczej,
Rafał Plutecki – Członek Rady Nadzorczej.

KOMITET AUDYTU

Na podstawie uchwały nr 7/16 Rady Nadzorczej spółki SARE SA z dnia 7 czerwca 2016 r. w skład Komitetu Audytu na dzień 31.12.2017 r. wchodził:

Krzysztof Kaczmarczyk – Przewodniczący Komitetu Audytu,
Krzysztof Wiśniewski – Członek Komitetu Audytu,
Wojciech Mróz – Członek Komitetu Audytu.

Członkiem Komitetu Audytu spełniającym warunki niezależności określone w art. 129 ust. 3 ustawy o biegłych rewidentach oraz posiadającym wiedzę i umiejętności w zakresie rachunkowości lub badania sprawozdań finansowych był Pan Krzysztof Kaczmarczyk.

Członkiem Komitetu Audytu spełniającym warunki niezależności określone w art. 129 ust. 3 ustawy o biegłych rewidentach oraz posiadającym wiedzę i umiejętności z zakresu branży, w której działa Emitent, był Pan Wojciech Mróz.

Komitet Audytu wykonuje w szczególności czynności z zakresu:

- monitorowania procesu sprawozdawczości finansowej,
- monitorowania skuteczności systemów kontroli wewnętrznej, audytu wewnętrznego oraz zarządzania ryzykiem,
- monitorowania wykonywania czynności rewizji finansowej,
- monitorowania niezależności biegłego rewidenta i podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych, w tym w przypadku świadczenia usług, o których mowa w art. 48 ust. 2 ustawy o biegłych rewidentach.

Komitet Audytu zapoznaje się z pisemnymi informacjami podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych o istotnych kwestiach dotyczących czynności rewizji finansowej, w tym w szczególności o znaczących nieprawidłowościach systemu kontroli wewnętrznej jednostki w odniesieniu do procesu sprawozdawczości finansowej, zagrożeniach niezależności podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych oraz czynnościach zastosowanych w celu ograniczenia tych zagrożeń.

Skład komitetu

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, skład komitetu audytu jest niekompletny, jednakże zarząd podjął odpowiednie działania, zmierzające do uzupełnienia jego składu. Zarząd zwołał Walne Zgromadzenie, które odbyło się w dniu 09 marca 2018 r. i uzupełniło skład Rady Nadzorczej Spółki. Tym samym na najbliższym posiedzeniu Rady Nadzorczej Spółki nastąpi uzupełnienie składu Komitetu Audytu.

13.2. INIS Sp. z o.o.

INIS Sp. z o.o. to dynamicznie rozwijająca się spółka zapewniająca kompleksową obsługę kampanii reklamowych online nastawionych na efekt. To największa sieć mailingowa w Polsce z 20 milionami rekordów e-mail na wyłączność oraz z autorskim systemem wysyłkowym, dedykowanym dla właścicieli baz mailingowych zarabiających na realizowaniu kampanii reklamowych do swoich użytkowników. INIS to także sieć afiliacyjna współpracująca z ponad 1000 wydawców, czyli właścicielami baz mailingowych i serwisów www oraz blogów na których realizowane są kampanie display, a także z największymi

reklamodawcami w Polsce i zagranicą. Firma jest także producentem i właścicielem systemu trackingowego dzięki, któremu mierzone są efekty każdej kampanii. Technologia ta pozwala na automatyczną emisję, analizę i optymalizację kampanii w czasie rzeczywistym oraz na zwalczanie wszelkiego rodzaju działań nielegalnych bądź nadużyć. Działania INIS polegają na kompleksowym przygotowaniu strategii mediowej (dobór kanałów komunikacji), kreacji reklamowej (opracowanie kreacji graficznych i treści) oraz dobór grup docelowych z wykorzystaniem szerokiego spektrum targetowania, w tym behawioralnego. Kampanie realizowane przez spółkę rozliczane są za efekt, czyli za przekierowanie na www, sprzedaż, leady. INIS generuje ok. 100 000 leadów miesięcznie dla różnych branż.

Organami spółki INIS są:

- Zgromadzenie Wspólników
- Zarząd

Organem kierującym spółką INIS sp. z o.o. jest Zarząd.

Zarząd Spółki INIS Sp. z o.o. jest trzyosobowy. Obecnie w skład Zarządu wchodzi:

- Roman Grygierek – Prezes Zarządu,
- Dariusz Piekarski – Członek Zarządu,
- Mateusz Walczak – Członek Zarządu

1 stycznia 2017 roku skład Zarządu INIS przedstawiał się następująco:

- Roman Grygierek – Prezes Zarządu,
- Dariusz Piekarski – Członek Zarządu

Dnia 01.08.2017 r. nastąpiła zmiana w składzie Zarządu Spółki INIS Sp. z o.o. Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników w składzie Roman Grygierek oraz SARE SA reprezentowane przez Dariusza Piekarskiego (Prezesa Zarządu SARE) podjęło jednogłośnie uchwałę nr 1 w przedmiocie powołania Mateusza Walczaka na Członka Zarządu spółki INIS sp. z o.o.

Działania Zarządu INIS Sp. z o.o.:

- wyznaczanie kierunków rozwoju Spółki INIS Sp. z o.o.;
- nawiązywanie kontaktów handlowych;
- reprezentowanie Spółki na forum publicznym;
- analizowanie bieżących przychodów i wydatków Spółki;
- podejmowanie wszelkich działań zmierzających do maksymalizacji zysków Spółki.

13.3. Mr Target Sp. z o.o.

Mr Target to agencja reklamowa nowego typu łączącą kompetencje w zakresie mediów, strategii, kreacji oraz zaawansowanych rozwiązań technologicznych. Mr Target realizuje kampanie integrując wiele kanałów komunikacji marketingowej w czasie rzeczywistym skutecznie optymalizując wyniki prowadzonych działań. Mr Target posiada i rozwija własne narzędzia do optymalizacji kampanii online, ich monitoringu i analizy jak np. aplikacja Go2Target jedyna na rynku mediowym aplikacja, umożliwiającą realizację kampanii audience e-mailingowych.

Organami Spółki mr Target są:

- Zgromadzenie Wspólników
- Zarząd

Organem kierującym spółką zależną mr Target sp. z o.o. jest Zarząd.

Zarząd jest dwuosobowy. Obecnie w skład Zarządu wchodzi:

- Hanna Świątek – Prezes Zarządu,
- Dariusz Piekarski – Członek Zarządu.

1 stycznia 2017 roku Zarząd Spółki mr Target Sp. z o.o. przedstawiał się następująco:

- Jarosław Nowak – Prezes Zarządu,
- Dariusz Piekarski – Członek Zarządu.

W 2017 r. nastąpiły 3 zmiany w składzie Zarządu mr Target:

- Dnia 06.09.2017 r. Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Spółki mr Target sp. z o.o. w składzie Jarosław Nowak oraz SARE SA podjęło jednogłośnie uchwałę nr 1 w przedmiocie powołania Hanny Świątek na Członka Zarządu spółki mr Target sp. z o.o.
- Dnia 13.10.2017 r. Jarosław Nowak, pełniący funkcję Prezesa Zarządu spółki mr Target sp. z o.o. złożył na ręce Dariusza Piekarskiego – Członka Zarządu mr Target sp. z o.o. oraz Przemysława Marcola – prawnik mr Target sp. z o.o., rezygnację ze sprawowanej funkcji.
- Dnia 31.10.2017 r. Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Spółki mr Target sp. z o.o. w składzie Jarosław Nowak oraz SARE SA podjęło jednogłośnie uchwałę nr 1 w przedmiocie powołania Hanny Świątek na Prezesa Zarządu spółki mr Target sp. z o.o.

Działania Zarządu mr Target Sp. z o.o.:

- wyznaczanie kierunków i strategii rozwoju Spółki mr Target Sp. z o.o.;
- nawiązywanie kontaktów handlowych;
- reprezentowanie Spółki na forum publicznym;
- bieżące operacyjne zarządzanie Spółką;
- sprzedaż i promocja usług i produktów Spółki.

13.4. Teletarget Sp. z o.o.

Teletarget Sp. z o.o. świadczy usługi w zakresie telefonicznej weryfikacji baz danych, realizacji ankiet i badań telefonicznych oraz szeregu akcji informacyjnych i kampanii. Spółka Teletarget Sp. z o.o. wykorzystuje nowoczesne systemy call center zintegrowane z aplikacjami oferowanymi przez SARE SA oraz jej spółkami zależnymi. Dzięki współpracy całej Grupy SARE SA, Teletarget specjalizuje się w budowie, weryfikacji i wzbogacaniu baz danych. Ponadto Teletarget zajmuje się projektowaniem i realizacją dedykowanych kampanii telemarketingowych, wykorzystując nowoczesne technologie call center oraz potencjał całej Grupy Kapitałowej SARE SA. Spółka Teletarget prowadzi również projekty związane z windykacją należności na rzecz podmiotów trzecich oraz na rzecz podmiotów wchodzących w skład Grupy Kapitałowej. Zaangażowanie spółki jest widoczne również w obszarze wsparcia przy generowaniu leadów, w szczególności przez spółki INIS sp. z o.o. i Salelifter sp. z o.o.

Organami spółki Teletarget są:

- Zgromadzenie Wspólników
- Zarząd

Organem kierującym spółką Teletarget sp. z o.o. jest Zarząd.

Zarząd jest jednoosobowy. W skład Zarządu wchodzi:

- Dariusz Piekarski – Prezes Zarządu.

1 stycznia 2017 roku skład Zarządu Teletarget sp. z o.o. nie ulegał zmianom i przedstawiał się następująco:

- Dariusz Piekarski – Prezes Zarządu.

Działania Zarządu Teletarget Sp. z o.o.:

- wyznaczanie kierunków i strategii rozwoju Spółki Teletarget Sp. z o.o.;
- reprezentowanie Spółki na forum publicznym;
- sprzedaż oraz promocja produktów i usług;
- nawiązywanie kontaktów biznesowych;
- bieżące operacyjne zarządzanie Spółką.

W dniu 11.12.2017 r. zgromadzenia wspólników spółki Salelifter sp. z o.o. oraz spółki Teletarget sp. z o.o. podjęły uchwały w sprawie połączenia spółek: Teletarget Sp. z o.o. z siedzibą w Rybniku (Spółka Przejmowana) oraz Salelifter Sp. z o.o. z siedzibą w Rybniku (Spółka Przejmująca). Zgodnie z treścią podjętych uchwał na podstawie art. 492 § 1 pkt 1) Kodeksu spółek handlowych, dokonane zostało połączenie spółki Teletarget spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, ze spółką Salelifter Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością poprzez przeniesienie całego majątku Spółki Przejmowanej na Spółkę Przejmującą, na warunkach ustalonych w Planie połączenia, który zgodnie z art. 500 § 21 Kodeksu spółek handlowych w dniu 31 października 2017 r. został udostępniony na stronie internetowej Spółki Przejmowanej pod adresem www.teletarget.pl oraz Spółki Przejmującej pod adresem www.salelifter.pl/www.salelifter.com (Plan Połączenia) i który określa warunki połączenia. Aktualnie trwa proces związany z procedurą rejestracji połączenia obu spółek w Krajowym Rejestrze Sądowym.

W dniu 16.03.2018 r. Emitent podjął informację z Centralnej Informacji Krajowego Rejestru Sądowego, o której mowa w art. 4 ust. 1 w zw. z ust. 4a ustawy z dnia 20 sierpnia 1997 r. o Krajowym Rejestrze Sądowym, o dokonaniu w rejestrze sądowym przez Sąd Rejonowy w Gliwicach, Wydział X Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wpisu połączenia spółek zależnych od Emitenta tj. Teletarget spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (Spółka Przejmowana) ze spółką Salelifter Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (Spółka Przejmująca).

13.5. Salelifter Sp. z o.o.

Salelifter Sp. z o.o. to spółka, której działalność skupia się na generowaniu leadów sprzedażowych oraz budowaniu i monetyzacji baz mailingowych. Oferuje dotarcie do ponad 20 milionów rekordów kontaktowych w obszarze b2c i b2b. Zapewnia możliwość dokładnego określenia i wybrania grupy

docelowej (indywidualnie tworzony profil oraz ponad 150 gotowych profili użytkowników), która powstaje na podstawie danych geograficznych i behawioralnych oraz bieżącego zachowania i preferencji użytkowników w internecie. Spółka jest twórcą i właścicielem narzędzia Expectus służącego do weryfikacji i walidacji baz danych i formularzy kontaktowych. Salelifter w swoim portfolio posiada również projekt Monetyzuj.pl, który oferuje usługę monetyzacji baz danych dla partnerów zewnętrznych.

Organami spółki Salelifter są:

- Zgromadzenie Wspólników
- Zarząd

Organem kierującym spółką Salelifter sp. z o.o. jest Zarząd.

Zarząd jest trzyosobowy. W skład Zarządu wchodzi:

- Roman Grygierek – Prezes Zarządu,
- Dariusz Piekarski – Członek Zarządu
- Kamil Milian – Członek Zarządu

1 stycznia 2017 roku Zarząd spółki Salelifter był dwuosobowy. W skład Zarządu wchodzi:

- Roman Grygierek – Prezes Zarządu,
- Dariusz Piekarski – Członek Zarządu

Dnia 21.08.2017 r. nastąpiły zmiany w składzie Zarządu spółki Salelifter. Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Spółki Salelifter sp. z o.o. w składzie Roman Grygierek oraz INIS sp. z o.o. podjęło jednogłośnie uchwałę nr 1 w przedmiocie powołania Kamila Miliana na Członka Zarządu spółki Salelifter sp. z o.o.

Działania Zarządu Salelifter Sp. z o.o.:

- wyznaczanie kierunków i strategii rozwoju Spółki Salelifter Sp. z o.o.;
- reprezentowanie Spółki na forum publicznym;
- nawiązywanie kontaktów handlowych;
- sprzedaż oraz promocja usług;
- bieżące operacyjne zarządzanie Spółką,
- podejmowanie wszelkich innych czynności zapewniających sprawne funkcjonowanie Spółki.

13.6. SARE GmbH

Spółka SARE GmbH rozpoczęła działalność 29.06.2015 r. jako własny przedstawiciel (oddział) Grupy SARE na rynku niemieckim - w Niemczech jest oferowany pełny zakres usług Grupy SARE. Spółka obsługuje zarówno nowych klientów SARE jak i tych obecnych. SARE GmbH wspierane jest przez specjalistów z siedziby w Rybniku, jednak serwery z danymi przechowywane są w oddziale w Berlinie.

Organami spółki SARE GmbH są:

- Zgromadzenie Wspólników
- Zarząd

Organem kierującym spółką SARE GmbH jest Zarząd.

Zarząd jest jednoosobowy. W skład Zarządu wchodzi:

- Dariusz Piekarski – Prezes Zarządu.

1 stycznia 2017 roku skład Zarządu SARE GmbH nie uległ zmianom i przedstawiał się następująco:

- Dariusz Piekarski.

Działania Zarządu SARE GmbH:

- wyznaczanie kierunków i strategii rozwoju Spółki;
- reprezentowanie Spółki na forum publicznym;
- bieżące operacyjne zarządzanie Spółką;
- prowadzenie polityki kadrowej Spółki;
- nawiązywanie kontaktów handlowych.

13.7. MarketNews24

MarketNews24 Sp. z o.o. to multimedialna agencja informacyjna specjalizująca się w wytwarzaniu i dystrybucji treści multimedialnych. Codziennie do współpracujących z agencją Wydawców agencja wysyła materiały do publikacji.

MarketNew24 jest producentem treści Video, specjalizującym się w wytwarzaniu: newsów i komentarzy rynkowych, relacji z eventów i tematów dziennikarskich, transmisji live, wywiadów studyjnych, infografik, materiałów korporacyjnych i reklamowych (wewnętrzne i zewnętrzne). MarketNews24 jest jednocześnie platformą dystrybucji treści. Agencja współpracuje z największymi mediami w Polsce. Materiały agencji pojawiają się w wielu portalach i serwisach branżowych. Agencja MarketNews24 współtworzy operacyjną taktykę komunikacyjną partnerów publikacji, jednostkowo konsultuje komunikację multimedialną; wspomaga procesy marketingowe (Content Marketing, NativeAd) i public relations.

Udziały w Spółce MarketNews24 Sp. z o.o. zostały nabyte przez SARE S.A. w dniu 05.07.2017 r.

Organami spółki MarketNews24 są:

- Zgromadzenie Wspólników
- Zarząd

Organem kierującym spółką Marketnews24 sp. z o.o. jest Zarząd.

Zarząd jest jednoosobowy. W skład Zarządu wchodzi:

- Rafał Mandes – Prezes Zarządu.

1 stycznia 2017 roku skład Zarządu MarketNews24 nie ulegał zmianom i przedstawiał się następująco:

- Rafał Mandes – Prezes Zarządu.

14. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z ich określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży Emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie w danym roku obrotowym

14.1. System mailingowy

W okresie objętym raportem, 12,5% przychodów Grupy SARE (tj. 5.724.493 zł) stanowiła sprzedaż (udzielanie licencji) technologii służącej do realizacji kampanii mailingowych. Przychody te generowane są przez Emitenta z tytułu udostępniania autorskiego oprogramowania, jakim jest System SARE. W 2016 roku przychody ze sprzedaży (udzielania licencji) systemu mailingowego, stanowiły 15% przychodów całej Grupy.

Spółka dostarcza klientom technologię, umożliwiającą wysyłkę newsletterów, realizację kampanii e-mailingowych, SMS-owych, tworzenie ankiet oraz generowanie obszernych raportów z powyższych wysyłek. Działania te wspierają przede wszystkim sprzedaż, ale także obsługę klienta czy budowanie wizerunku klientów spółki. Zaawansowane narzędzia służące wysyłaniu wiadomości silnie spersonalizowanych i behawioralnie dopasowanych do odbiorców jest stale wzbogacane o kolejne funkcjonalności. Narzędzia SARE skonstruowane są w taki sposób, aby oferować klientom pełną automatyzację działań, a tym samym oszczędność kosztów i czasu.

Obecnie, dzięki narzędziom SARE, firmy są w stanie w taki sposób wykorzystywać zebrane informacje o klientach, aby skuteczniej i szybciej doprowadzić do sprzedaży, docierając jedynie do osób zainteresowanych daną tematyką.

System SARE umożliwia analizowanie, planowanie, realizację i kontrolę takich procesów jak:

- tworzenie dopasowanej komunikacji e-mailingowej oraz SMS-owej, druki spersonalizowane, kampanie call center przeprowadzane zgodnie z zachowaniem internauty;
- automatyzowanie spersonalizowanego przekazu w dostępnych kanałach komunikacji w odpowiednim czasie;
- tworzenie rozbudowanych narzędzi do komunikacji promocyjnej, opartej na integracji wielu kanałów internetowych i sieci punktów sprzedaży (sklepy, stacje benzynowe);
- tworzenie i rozbudowa baz adresów e-mail;
- zarządzanie bazami adresów e-mail;
- przygotowywanie treści oraz kreacji wiadomości e-mail;
- wysyłka wiadomości e-mail;
- obsługa informacji zwrotnych;
- tworzenie schematów komunikacji, wykorzystujących pocztę elektroniczną;
- realizacja procesów rekrutacyjnych poprzez SAREhr.

14.2. Kampanie mailingowe

W 2017 roku 50,4% przychodów Grupy SARE stanowiły usługi związane z obsługą kampanii mailingowych i wyniosły w omawianym okresie sprawozdawczym 23.179.235 zł. W analogicznym okresie roku poprzedniego, przychody z tytułu realizacji kampanii mailingowych wyniosły, we wszystkich spółkach z Grupy SARE, 22.400.814 zł co stanowiło nieco ponad 54% wszystkich przychodów.

Spółki z Grupy realizują kompleksową obsługę kampanii mailingowych, dysponując ogromną siecią reklamową, o znacznym zasięgu i możliwościach wysyłki wiadomości do ściśle określonych grup odbiorców o sprecyzowanych cechach demograficznych, zainteresowaniach, a także profilach behawioralnych. Współpraca z setkami wydawców, posiadających własne bazy danych sprawia, że każdego miesiąca przez spółki INIS i mr Target wysyłane są miliony wiadomości e-mail (za pomocą technologii i usług całej Grupy Kapitałowej, łącznie z SARE SA, wysyłanych jest ponad miliard wiadomości e-mail miesięcznie).

14.3. Kampanie display

Niemal 17,4% przychodów Grupy SARE w 2017 roku, stanowiły kampanie display, o łącznej wartości 8.012.074 zł. W analogicznym okresie roku poprzedniego, kampanie te stanowiły 21,5% wszystkich przychodów Grupy.

Spółki w Grupie SARE oferują usługi z zakresu display retargeting. Pozwala to na emisję reklam za pomocą bannerów reklamowych u potencjalnych klientów, którzy wcześniej gościli na określonej stronie internetowej. Grupa SARE wykorzystuje również reklamy display w modelu programmatic, czyli najbardziej nowoczesnej formie emisji reklamy internetowej, zapewniającej efektywny zakup emisji reklam w czasie rzeczywistym.

14.4. Pozostałe

Pozostałe usługi nieco zwiększyły swój udział w ogólnych przychodach Grupy i wyniosły 19,7% i niemal 9 mln zł, co stanowi wzrost w stosunku do roku poprzedniego, kiedy pozostałe usługi wyniosły 9,4% ogólnych przychodów Grupy.

Do pozostałych usług możemy zaliczyć m.in. kampanie SMS, szkolenia, doradztwo strategiczne, projekty graficzne, usługi SEM.

15. Informacje o rynkach zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne, oraz informacje o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, z określeniem uzależnienia od jednego lub więcej odbiorców i dostawców, a w przypadku gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem – nazwy (firmy) dostawcy lub odbiorcy, jego udział w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania z Emitentem

Grupa SARE aktywnie wspiera sprzedaż produktów i usług swoich klientów, działając przede wszystkim w branży marketingu internetowego. Z uwagi na fakt, iż macierzystym i w dalszym ciągu głównym rynkiem Grupy SARE jest rynek krajowy, rynek ten zostanie opisany w pierwszej kolejności.

Polski rynek reklamy online

Po trzech kwartałach 2017 roku wydatki na reklamę online wyniosły 2,69 mld zł, co daje kwotę o 147 mln zł więcej niż w roku poprzednim, w porównywanym okresie. Wzrost przełożył się na dynamikę wzrostu na poziomie 6%. Według badań przeprowadzonych przez IAB/PwC, wciąż największy wpływ na wzrost ma wideo online, social media oraz programmatic.

Kierunki rozwoju mediów i internetu wg PwC:

- co czwarta osoba jest zawsze dostępna online
- 70% badanych nie ma problemu z udostępnianiem swych danych platformom internetowym. Najchętniej swoje dane są skłonni udostępnić ci, którzy korzystają z platform zakupowych (75%), na kolejnych miejscach znalazły się: finanse i opieka zdrowotna (po 74%), praca (72%) oraz transport (62%)
- wartość polskiego rynku reklamy internetowej w 2021 roku wyniesie 1,5 mld dolarów

Globalny rynek e-marketingu

SARE SA realizuje sprzedaż nie tylko na rynku krajowym, ale także na rynkach zagranicznych. Największymi odbiorcami usług Spółki na rynku unijnym są państwa Europy środkowej. Sprzedaż usług SARE SA poza Unię Europejską jest wartościowo niewielka, jednak mimo to, produkty i usługi SARE SA obecne są w 40 krajach świata. W związku z ekspansją zagraniczną, która stanowi jedną z perspektyw rozwoju Spółki, rynek ten zyskuje na znaczeniu. W branży Emitenta przedstawia się on następująco:

Według raportu PwC światowe przychody z reklamy online w pierwszym półroczu 2017 r. wyniosły łącznie ok. 40,1 miliarda dolarów.

Kierunki rozwoju światowego Internetu według PwC:

- w 2018 roku globalne wydatki reklamowe wzrosną o 4,1%, osiągając na koniec roku wartość 578 mld USD
- średnioroczny wzrost globalnych wydatków na dostęp do Internetu w latach 2013-2018 będzie wynosił 9%, by w samym tylko 2018 r. wynieść 635 mld USD;
- dostęp do Internetu będzie generował wzrost konsumpcji bardziej niż jakikolwiek inny produkt czy usługa medialna w okresie najbliższych pięciu lat;
- w okresie najbliższych pięciu lat najszybciej rozwijać będzie się w ujęciu globalnym reklama w Internecie – średniorocznie w tempie 11%. Na drugim miejscu uplasuje się wideo, gdzie na znaczeniu zyskują serwisy streamingowe wideo bez udziału operatorów telewizyjnych – wyniki zostały przedstawione w raporcie Perspektywy rozwoju branży rozrywki i mediów w Polsce 2016-2020.

16. Badania i rozwój

Spółka nie prowadziła w omawianym okresie działania w dziedzinie badań i rozwoju w zakresie prac rozwojowych autorskich systemów informatycznych. Wynikiem prac zespołu IT było rozwinięcie Systemu SARE o kolejne nowe funkcjonalności, które pozwolą na jeszcze lepsze wykorzystanie potencjału Systemu. Jego dynamiczna rozbudowa jest odpowiedzią na stały rozwój rynku i rosnące wymagania klientów. Ponadto, Spółka i jej spółki zależne prowadziły poniższe prace rozwojowe:

Tabela 3. Prace rozwojowe Grupy SARE w 2017 roku

SPÓŁKA	NAZWA PROJEKTU	WYDATKI PONIESIONE DO 31.12.2017 R.
SARE SA	SARE HUB	502 346,74 zł
	SARE LP	84 794,07 zł
	WEBHOOKI	9 880,54 zł
	EDYTORY SARE	36 122,51 zł
	UX SYSTEMU	62 592,20 zł
	SARE LIVE	74 002,42 zł
	BIG DATA	246 825,24 zł
	SARE HR	29 414,93 zł
Mr Target sp. z o.o.	Go2Target	406 584,67 zł
INIS sp. z o.o.	Nowy System dla wydawców	95 118,22 zł
	NewBusiness panel	15 106,01 zł
	Recommended Mailing Audience	116 624,50 zł
Salelifter sp. z o.o.	Product Feed	177 927,39 zł
	Porównywarka Finansowa	40 565,06 zł
	Rynek Finansowy 2.0	38 151,00 zł
	Expectus	35 076,60 zł
	Preditus	198 929,42 zł
Market News24	Video Target (Ad Video Target & Network)	198 600,00 zł

Źródło: Emitent

17. Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności Emitenta, w tym znanych Emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami), umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji

W omawianym okresie sprawozdawczym wystąpiły dwie umowy zawarte między akcjonariuszami.

- Dnia 15.12.2017 r. Emitent otrzymał od Polinvest 7 S.a.r.l. z siedzibą w Luksemburgu, WS Investments Limited z siedzibą w Gzira na Malcie, Petrovasko Limited z siedzibą w Larnace na

Cyprze oraz Damiana Rutkowskiego zawiadomienie o zawarciu porozumienia, przedmiotem którego było złożenie zapisów na sprzedaż przez WS Investments, Petrovasko Limited oraz Damiana Rutkowskiego 1.177.463 zdematerializowanych akcji zwykłych na okaziciela wyemitowanych przez spółkę w ramach wezwania do zapisywania się na sprzedaż akcji spółki ogłoszonego przez Polinvest 7 S.a.r.l. i Tomasza Pruszczyńskiego.

- Dnia 15.12.2017 r. Emitent otrzymał od Polinvest 7 S.a.r.l. z siedzibą w Luksemburgu oraz Tomasza Pruszczyńskiego zawiadomienie o zawarciu porozumienia akcjonariuszy i zmianie dotychczas posiadanego udziału w ogólnej liczbie głosów w spółce SARE SA, którego przedmiotem jest zobowiązanie Tomasza Pruszczyńskiego do uczestniczenia w charakterze wzywającego w ogłoszeniu i przeprowadzenia wezwania do zapisywania się na sprzedaż wszystkich pozostałych akcji Spółki, o którym mowa w art. 74 ust. 1 Ustawy o Ofercie, a także zobowiązanie Pana Pruszczyńskiego do niezbywania oraz nienabywania akcji Spółki w ramach wezwania.

Dodatkowo Emitent zawarł następujące umowy:

- W dniu 1 marca 2017 r. w związku z dokonaniem łącznego rozliczenia wszystkich transakcji spółek z Grupy SARE z domami mediowymi Grupy WPP z siedzibą w Londynie, zawartych w roku 2016, Emitent poinformował, że suma tych transakcji w podanym okresie, przekroczyła 10% skonsolidowanych przychodów Grupy Kapitałowej SARE za cztery ostatnie kwartały i wyniosła 4 014 273,86 zł (transakcje na kwotę 70671,68 zł czekały jeszcze na ostateczne potwierdzenie przez jeden z domów mediowych Grupy WPP).
- W dniu 05.07.2017 r. Emitent nabył 85 udziałów w spółce Marketnews24 Sp. z o.o. stanowiących 83,35% kapitału zakładowego tej spółki, za łączną kwotę 270.000,00 zł (słownie: dwieście siedemdziesiąt tysięcy złotych). Spółka Marketnews24 Sp. z o.o. specjalizuje się w produkcji oraz dystrybucji video, a zakup jej udziałów przez Emitenta jest wynikiem realizacji postanowień Strategii Korporacyjnej Grupy SARE SA dotyczących rozwoju w obszarze video.
- Zarząd spółki SARE SA w dniu 17.05.2017 r. podpisał z 21 Concordia Sp. z o.o. porozumienie, dotyczące badania Spółki SARE SA oraz jej grupy kapitałowej, które wiąże się z ewentualną inwestycją w Spółkę w przyszłości.
Na mocy powołanego porozumienia, 21 Concordia uzyskała do dnia 15.07.2017 r. wyłączność na przeprowadzenie procesu Due Diligence, który obejmuje finansowe, prawne, podatkowe, komercyjne oraz operacyjne badanie Spółki SARE SA i jej Grupy Kapitałowej, a 21 Concordia sp. z o.o. zobowiązała się przekazać Spółce strategię inwestycyjną w Grupę SARE. Przedmiotowe porozumienie, zgodnie z jego treścią, wiązało jego Strony do dnia 31.12.2017 r. Podpisane porozumienie nie posiada charakteru wiążącego za wyjątkiem kwestii przyznania 21 Concordia Sp. z o.o. wyłączności oraz klauzuli o zachowaniu poufności.
- Dnia 08.06.2017 r. Zarząd SARE poinformował o podpisaniu przez Xevin Consulting Limited listu intencyjnego, na mocy którego Strony wyraziły wolę w zakresie prowadzenia negocjacji zmierzających do zawarcia umowy, której przedmiotem będzie transakcja nabycia przez Spółkę aktywów Gadu-Gadu, tj. m. in. sprzętu serwerowego, komunikatora Gadu-Gadu, domeny internetowej gg.pl oraz gadu-gadu.pl, prawa własności do znaków towarowych Gadu-Gadu oraz prawa własności do logotypów Gadu-Gadu. Zgodnie z treścią listu intencyjnego, strony potencjalnej transakcji zamierzały w dobrej wierze prowadzić negocjacje w celu ustalenia ostatecznych warunków transakcji nabycia rzeczonych aktywów, satysfakcjonujących dla obydwu stron. Strony zadeklarowały chęć przeprowadzenia transakcji do dnia 30.09.2017 r., a Xevin Consulting Limited zobowiązał się dodatkowo, w okresie obowiązywania listu

intencyjnego, nie prowadzić rozmów w przedmiocie zbycia aktywów Gadu-Gadu, z jakimkolwiek innym podmiotem. Jednym z warunków realizacji transakcji jest uzyskanie przez Strony wszelkich niezbędnych zgód i zezwoleń, w szczególności zgód organów korporacyjnych każdej ze Stron.

Umowy zawarte po dacie bilansowej

- Dnia 08.02.2018 r. Zarząd spółki poinformował, iż jako kupujący zawarł z Panem Jarosławem Nowakiem umowę sprzedaży 124 udziałów w spółce zależnej od Emitenta - mr Target spółka z o.o. Na podstawie Umowy Emitent kupił od Sprzedającego wszystkie posiadane przez niego udziały w spółce mr Target sp. z o.o., tj. 124 udziały o wartości nominalnej 50 zł każdy udział, za łączną cenę 387.612,84 zł. Tym samym Emitent stał się 100% właścicielem spółki mr Target sp. z o.o.
- Zarząd spółki SARE SA w dniu 09 marca 2018 r. jako kupujący zawarł z Panem Romanem Grygierkiem („Sprzedający”) umowę sprzedaży 10 udziałów (słownie: dziesięć udziałów), w spółce pośrednio zależnej od Emitenta - Salelifter spółka z o.o., z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35A, wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Gliwicach, X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem 0000472712, o kapitale zakładowym w wysokości 50.000,00 PLN („Umowa”), które to udziały stanowią 1% udziału w kapitale zakładowym tej spółki.

Na podstawie Umowy Emitent kupił od Sprzedającego wszystkie posiadane przez niego udziały w spółce Salelifter sp. z o.o., tj. 10 udziałów o wartości nominalnej 50 zł każdy udział, za łączną cenę 665.830,00 zł. Spółka zobowiązała się do zapłacenia Sprzedającemu ceny sprzedaży za Udziały w terminie 7 dni od dnia podpisania Umowy. Tym samym Emitent stał się 1% właścicielem spółki Salelifter sp. z o.o. Pozostałe 99% udziałów w spółce Salelifter sp. z o.o. należą do spółki INIS sp. z o.o., w której to spółce Emitent posiada na dzień dzisiejszy 90% udziałów.

- Zarząd spółki SARE SA dnia 09 marca 2018 r. zawarł z Panem Romanem Grygierkiem („Obejmujący”) umowę objęcia akcji oraz przeniesienia własności udziałów. Na mocy przedmiotowej umowy Pan Grygierka objął 111.815 (sto jedenaście tysięcy osiemset piętnaście) sztuk akcji serii E, których emisja jest związana z podwyższeniem kapitału zakładowego spółki SARE S.A., dokonany na mocy uchwały numer 206 Walnego Zgromadzenia SARE z dnia 09.03.2018 r. oraz wyłączeniem prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy. Akcje zostały objęte przez Pana Grygierka, za cenę emisyjną 22,70 zł (dwadzieścia dwa złote 70/100) za sztukę i łączną cenę emisyjną 2.538.200,00 zł (dwa miliony pięćset trzydzieści osiem tysięcy dwieście złotych). Akcje zostały objęte w zamian za wkład niepieniężny w postaci 250 (dwustu pięćdziesięciu) udziałów w spółce INIS sp. z o.o. z siedzibą w Rybniku, wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego przez Sąd Rejonowy w Gliwicach, X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS: 0000366948, NIP: 6423128785, o wartości nominalnej 100 zł każdy udział i łącznej wartości nominalnej 25.000,00 zł, stanowiących 10% kapitału zakładowego tej spółki, które to udziały stanowiły własność p. Grygierka.
- Dnia 07.03.2018 r. Emitent poinformował raportem ESPI 21/2018, iż w związku z dokonaniem łącznego rozliczenia wszystkich transakcji spółek z Grupy SARE z domami mediowymi Grupy WPP, zawarł informację o tym, że suma tych transakcji w podanym okresie, przekroczyła 10% skonsolidowanych przychodów Grupy Kapitałowej SARE za cztery ostatnie kwartały i wyniosła 4 834 181,72 zł.

18. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych Emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania

Spółka na dzień 31.12.2017 r. była właścicielem udziałów w następujących podmiotach:

Tabela 4. Powiązania kapitałowe SARE SA

Powiązania kapitałowe SARE SA	
Spółka	Udział Emitenta w kapitale zakładowym oraz głosach na zgromadzeniu wspólników
INIS Sp. z o.o.	90%
mr Target Sp. z o.o.	90%
Teletarget Sp. z o.o.	100%
SARE GmbH	100%
Salelifter Sp. z o.o. (pośrednio poprzez INIS)	89,1%
MarketNews24	83,35%

Źródło: Emitent

Powiązania kapitałowe SARE SA na dzień sporządzania sprawozdania	
Spółka	Udział Emitenta w kapitale zakładowym oraz głosach na zgromadzeniu wspólników
INIS Sp. z o.o.	100%
mr Target Sp. z o.o.	100%
Teletarget Sp. z o.o.	100%
SARE GmbH	100%
Salelifter Sp. z o.o. (pośrednio poprzez INIS)	100%
MarketNews24	83,35%

Źródło: Emitent

Wykres 7. Powiązania kapitałowe SARE SA na dzień 31.12.2017 r.



Źródło: Emitent

Spółka INIS sp. z o.o. posiada 99% udziałów w kapitale zakładowym oraz głosach na zgromadzeniu wspólników spółki Salelifter sp. z o.o.

Powiązania personalne

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, oprócz wyżej wymienionego powiązania kapitałowego, występują następujące powiązania pomiędzy Spółką a Inis sp. z o.o.:

- pan Dariusz Piekarski, Prezes Zarządu SARE SA, pełni również funkcję Członka Zarządu Inis sp. z o.o.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, oprócz wyżej wymienionego powiązania kapitałowego, występują następujące powiązania pomiędzy Spółką a mr Target sp. z o.o.:

- pan Dariusz Piekarski, Prezes Zarządu SARE SA, pełni również funkcję Członka Zarządu mr Target sp. z o.o.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, oprócz wyżej wymienionego powiązania kapitałowego, występują następujące powiązania pomiędzy Spółką a Teletarget sp. z o.o.:

- pan Dariusz Piekarski, Prezes Zarządu SARE SA, pełni również funkcję Prezesa Zarządu Teletarget sp. z o.o.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, oprócz wyżej wymienionego powiązania kapitałowego, występują następujące powiązania pomiędzy Spółką a SARE GmbH

- pan Dariusz Piekarski pełni funkcję Członka Zarządu w spółce SARE GmbH – spółka w 100% zależna od SARE SA.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, oprócz wyżej wymienionego powiązania kapitałowego, występują następujące powiązania pomiędzy Spółką a Salelifter sp. z o.o.:

- pan Dariusz Piekarski, Prezes Zarządu SARE SA, pełni również funkcję Członka Zarządu Salelifter sp. z o.o.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, oprócz wyżej wymienionego powiązania kapitałowego pomiędzy spółkami INIS sp. z o.o. oraz Salelifter sp. z o.o., występują następujące powiązania pomiędzy spółką SARE SA a Salelifter sp. z o.o.:

- pan Roman Grygierek, Prezes Zarządu INIS sp. z o.o., pełni również funkcję Prezesa Zarządu Salelifter sp. z o.o.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, oprócz wyżej wymienionych powiązań, występuje powiązanie pomiędzy spółką SARE SA, a Fundacją Rozwoju i Ochrony Komunikacji Elektronicznej, ponieważ Pan Przemysław Marcol – Członek Zarządu SARE SA – pełni również funkcję Prezesa Zarządu we wskazanej powyżej fundacji.

19. Charakterystyka zatrudnienia

W roku 2017 r. średnie zatrudnienie na podstawie umowy o pracę kształtowało się na poziomie 135,8 osób. Większość osób świadczących usługi na rzecz Spółki SARE SA oraz wykonujących pracę jest zatrudniona na podstawie umów o pracę. W ograniczonym zakresie Spółka powierza również wykonywanie usług na swoją rzecz na podstawie umów zlecenia czy też umów o dzieło. W latach kolejnych wysoce prawdopodobnym jest, że średnie roczne zatrudnienie zwiększy się z uwagi na dynamiczny rozwój Spółki.

20. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji

Wszystkie transakcje zawarte z jednostkami powiązanymi w roku obrotowym 2017 miały charakter rynkowy. Zarząd SARE SA informował w raporcie bieżącym ESPI 34/2017 z dnia 31 sierpnia 2017 r. o wartości transakcji ze spółką zależną INIS, które przekroczyły w omawianym okresie sprawozdawczym kwotę 1.000.000,00 zł.

21. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku obrotowym umowach dotyczących kredytów i pożyczek, z podaniem co najmniej ich kwoty, rodzaju i wysokości stopy procentowej, waluty i terminu wymagalności

Emitent zawierał w 2017 roku umowę pożyczki z INIS Sp. z o.o. Kwota udzielonej pożyczki wynosi 500 000 zł, z terminem wymagalności do 31.08.2018 r. oraz oprocentowaniem na poziomie 3,5%.

22. Informacje o udzielonych w danym roku obrotowym pożyczkach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek udzielonych podmiotom powiązanim emitenta, z podaniem co najmniej ich kwoty, rodzaju i wysokości stopy procentowej, waluty i terminu wymagalności

Na dzień 31.12.2017 r. Spółka SARE SA posiadała wierzytelności w związku z udzielonymi pożyczkami na łączną kwotę (uwzględniając odsetki) 1 147 676,8 zł:

- a) kwota pożyczki udzielona na rzecz spółki Teletarget sp. z o.o. – 61.646,96 zł,
- b) kwota pożyczki udzielona na rzecz spółki SARE GmbH – 146.529,84 zł (35.131,47 EUR).
- c) kwota pożyczki udzielona na rzecz spółki MarketNews24 sp. z o.o. – 422.000 zł,
- d) kwota pożyczki udzielona na rzecz członka Rady Nadzorczej, Tomasza Pruszczyńskiego. – 517.500 zł,

Na dzień 31.12.2017 r. Spółka INIS Sp. z o.o. posiadała wierzytelności w związku z udzielonymi pożyczkami na łączną kwotę (uwzględniając odsetki) 627.500 zł:

- a) kwota pożyczki udzielona na rzecz spółki SARE SA – 517.500 zł,
- b) kwota pożyczki udzielona na rzecz członka Rady Nadzorczej, Tomasza Pruszczyńskiego – 110.000 zł.

23. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem poręczeń i gwarancji udzielonych podmiotom powiązanim emitenta

W roku 2017 Emitent oraz podmioty powiązane Emitenta nie udzieliły ani nie otrzymały żadnych poręczeń i gwarancji.

24. Opis struktury głównych lokat kapitałowych lub głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Kapitałowej Emitenta w danym roku obrotowym.

Podmioty Grupy Kapitałowej Emitenta nie dokonywały w roku objętym sprawozdaniem żadnych inwestycji ani lokat kapitałowych.

25. Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym.

W Grupie Kapitałowej Emitenta nie występują żadne istotne pozycje pozabilansowe.

26. Opis wykorzystania przez Emitenta wpływów z emisji do chwili sporządzenia sprawozdania z działalności

Wszystkie wpływy z emisji akcji wykorzystane zostały w pełni na rozwój organiczny oraz zakupy strategiczne w 2016 r.

27. Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok.

Emitent nie publikował prognoz na rok 2017.

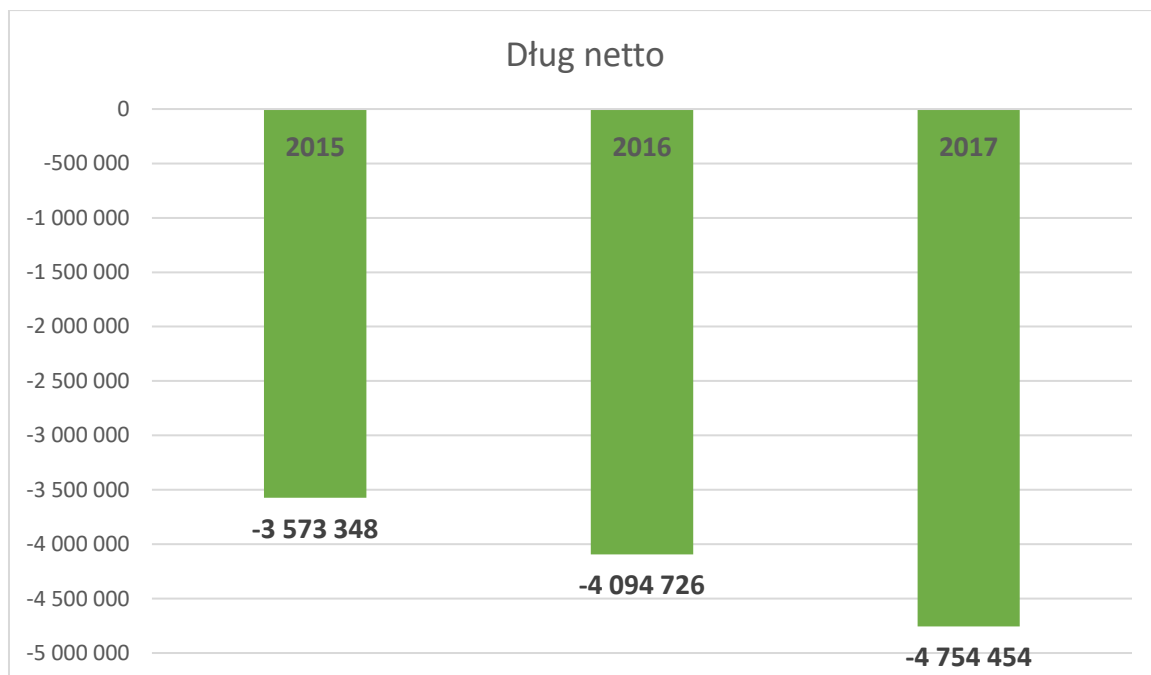
28. Ocena zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie Emitent podjął lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom.

Zadłużenie i płynność

Grupa Kapitałowa SARE prowadzi bezpieczną politykę dotyczącą zadłużenia. Poziom długu netto wynosi – 4.754 tys. zł (wartość ujemna), co oznacza nadwyżkę środków pieniężnych i ich ekwiwalentów nad zobowiązaniami oprocentowanymi. Wskaźnik ten poprawił się w stosunku do poprzedniego okresu o ok. 659 tys. zł. Tym samym, poziom długu netto do EBITDA spadł z wartości – 0,66 w roku 2016 do poziomu – 0,84 w roku 2017.

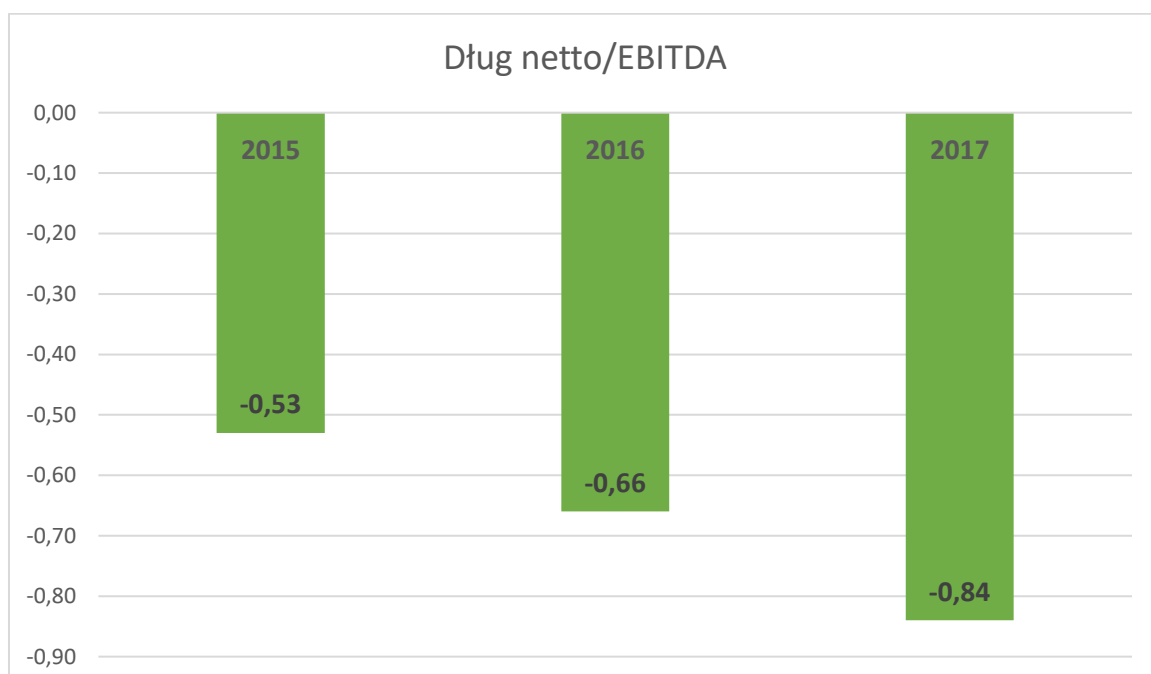
Spółka utrzymuje wskaźniki płynności na wysokim poziomie. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, wskaźnik bieżącej płynności wyniósł 2,24, co oznacza nieznaczny spadek z poziomu 2,44 z dnia 31.12.2016 r.

Wykres 8. Dług netto Grupy Kapitałowej SARE (podany w zł)



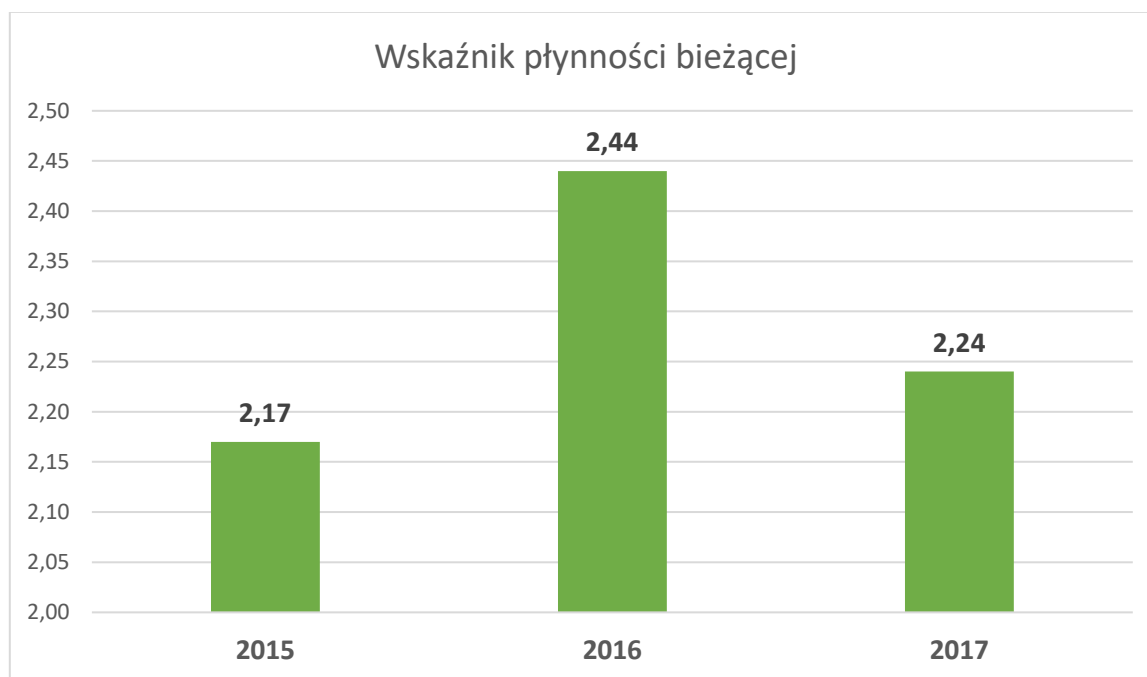
Źródło: Emitent

Wykres 9. Dług netto/EBITDA Grupy Kapitałowej SARE



Źródło: Emitent

Wykres 10. Wskaźnik płynności bieżącej Grupy Kapitałowej SARE



Źródło: Emitent

29. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności

Emitent zamierza inwestować wypracowane zyski w rozwój linii produktowych, jakie zostały przedstawione przy okazji publikacji Strategii Korporacyjnej Grupy Kapitałowej SARE, przedstawionej w raporcie ESPI 11/2017 z dnia 31 stycznia 2017 roku. Powyższa strategia zakłada inwestycje w obszary, gdzie SARE oraz inne spółki z Grupy Kapitałowej SARE są liderami rynku oraz w projekty, jakie rozwijały się w Grupie SARE w 2017. Nie wykluczone są również fuzje czy przejęcia spółek, zwłaszcza z branży mobile. W związku ze zmianą akcjonariusza większościowego i pojawieniem się nowych możliwości rozwoju Grupy, Zarząd spółki nie wyklucza podjęcia kroków związanych aktualizacją strategii. Aktualnie emitent dysponuje środkami z działalności Grupy co w ocenie Zarządu Spółki, powinno zapewnić zaplanowany rozwój organiczny oraz zakupy strategiczne. Gdyby zaistniała potrzeba powiększenia tych środków, Emitent może wykorzystać do tego celu inne formy pozyskania środków.

30. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik

W ocenie Zarządu Emitenta, w roku 2017 nie wystąpiły czynniki nadzwyczajne i nietypowe zdarzenia, które miałyby wpływ na osiągnięte wyniki.

31. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa Emitenta, istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa Emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności Emitenta co najmniej do końca roku obrotowego następującego po roku obrotowym, za który sporządzono sprawozdanie finansowe zamieszczone w raporcie rocznym, z uwzględnieniem elementów strategii rynkowej przez niego wypracowanej

Czynniki wewnętrzne istotne dla rozwoju przedsiębiorstwa Emitenta:

- rozwój autorskich systemów i ich funkcjonalności poprawiających atrakcyjność oferty dla klientów,
- konsekwentnie realizowana przez Zarząd strategia rozwoju przedsiębiorstwa Spółki, oparta o innowacyjne podejście do oferowanych usług,
- stabilna sytuacja finansowa wynikająca z wysokiej płynności finansowej oraz polityki zarządzania majątkiem obrotowym,
- powiększanie portfolio usług Emitenta o ofertę z zakresu Big Data czy web analityki,
- rozszerzenie działalności o nowopowstałe projekty w ramach spółki SARE: SAREhub, SARElive, SARElp, SAREhr
- ekspansja zagraniczna usług SARE SA,
- wzrost wiarygodności i rozpoznawalności, uzyskany dzięki ciągłemu zwiększaniu się skali działalności i wejściu na rynek główny Giełdy Papierów Wartościowych.

Czynniki zewnętrzne istotne dla rozwoju przedsiębiorstwa Emitenta:

- koniunktura gospodarcza, której wzrost skutkuje wzrostem zapotrzebowania na usługi Emitenta,
- wzrost rynku marketingu internetowego, do 2020 r. najszybciej w ujęciu globalnym rozwijać się będzie reklama w Internecie, średniorocznie w tempie 11% - badania przeprowadzone przez PwC,
- zmiany w branżowych regulacjach prawnych, takich jak ustawa o ochronie danych osobowych, ustawa o prawach konsumenta, ustawa o świadczeniu usług drogą elektroniczną, mogące wpływać na sposób działania oraz koszty Emitenta,
- dostępność na rynku pracy specjalistów w dziedzinie programowania i marketingu internetowego; możliwość pozyskania wysoko wykwalifikowanej kadry ma bezpośrednie przełożenie na efektywność pracy,
- działania konkurencji, która stale rozwija swoje produkty i prowadzi walkę rynek.

Perspektywy rozwoju działalności Emitenta w 2018 roku oparte o wypracowaną przez Spółkę strategię:

- wprowadzanie coraz nowszych i bardziej innowacyjnych usług i rozwiązań technologicznych,
- aktywne poszukiwanie spółek z branży mobile i video w celu dokonania akwizycji,
- rozwijanie narzędzi umożliwiających kompleksowe świadczenie usług (omnichannel),
- ekspansja zagraniczna usług całej Grupy SARE

Na perspektywę Emitenta mogą mieć znaczący wpływ następujące znane tendencje i inne czynniki:

- zmiana regulacji prawnych dotyczących danych osobowych – wejście w życie rozporządzenia RODO
- koniunktura w segmencie reklamy internetowej,
- wielkość i dynamika wydatków konsumpcyjnych,
- odsetek ludności korzystającej z Internetu w Polsce i na świecie,
- kształtowanie się wskaźników zatrudnienia i bezrobocia oraz dynamiki i poziomu realnych płac,
- inflacja.

32. Istotne wydarzenia dla Grupy Kapitałowej SARE w 2017 roku

Nabycie znacznego pakietu akcji

Dnia 25.01.2017 r. Zarząd Spółki SARE SA poinformował, że powziął informację o nabyciu znacznego pakietu akcji Emitenta przez PETROVASKO LTD.

Zawiadomienie dotyczyło nabycia w dniu 16.01.2017 r., 240.719 akcji Emitenta i jednoczesnego przekroczenia progu 10% w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu SARE SA.

Przedmiotowe akcje o wartości nominalnej 0,10 zł każda, stanowią 10,50% ogółu akcji i uprawniają do 10,50% w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu Spółki. Przekroczenie 10% udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta nastąpiło w wyniku nabycia przez PETROVASKO LTD 240.719 akcji, stanowiących 10,50% udziału w kapitale zakładowym Spółki, na podstawie umowy zawartej w dniu 30.12.2016 r. poza rynkiem regulowanym i przeniesienia akcji pomiędzy rachunkami w dniu 16.01.2017 r.

Przed wyżej wymienionym nabyciem akcjonariusz nie posiadał żadnych akcji Spółki oraz nie miał prawa głosu na walnym zgromadzeniu Emitenta.

O powyższym spółka informowała raportem ESPI 07/2017, dnia 25 stycznia 2017 r.

Zmiana stanu posiadania

W dniu 27.01.2017 r. Emitent otrzymał zawiadomienie od Silver Heritage Foundation o pośrednim nabyciu akcji Emitenta. Zawiadomienie dotyczyło pośredniego nabycia w dniu 16.01.2017 r., 180.732 akcji Emitenta, stanowiących 7,89% ogółu akcji Spółki i 7,89% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, co jest równoznaczne z przekroczeniem przez Silver Heritage Foundation ponad 5% udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu SARE S.A.

Powyższe przekroczenie nastąpiło w wyniku bezpośredniego nabycia 240.719 akcji o wartości nominalnej 0,10 zł każda, stanowiących 10,50% ogółu akcji oraz 10,50% w ogólnej liczbie głosów na

Walnym Zgromadzeniu Emitenta przez spółkę zależną od Silver Heritage Foundation, tj. Petrovasko Limited, na podstawie umowy zawartej 30 grudnia 2016 r. poza rynkiem regulowanym i przeniesienia akcji pomiędzy rachunkami w dniu 16 stycznia 2017 r.

Przed wyżej wymienionym nabyciem Silver Heritage Foundation nie posiadała, bezpośrednio bądź pośrednio żadnych akcji Spółki ani prawa głosu na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

O powyższym spółka informowała raportem ESPI 09/2017, dnia 27 stycznia 2017 r.

Polityka dywidendowa SARE SA

W związku z zatwierdzeniem przez Radę Nadzorczą SARE SA w dniu 31.01.2017 r. Strategii Korporacyjnej Grupy Kapitałowej SARE SA zmianie uległa polityka dywidendowa Spółki, która zgodnie z treścią Strategii przedstawia się następująco:

„Zasadą polityki dywidendowej SARE SA, co do wypłaty dywidendy, jest realizowanie wypłat stosownie do wielkości wypracowanego zysku netto i możliwości Spółki. Zarząd SARE SA, przy podejmowaniu decyzji dotyczącej rekomendacji wypłaty dywidendy, będzie brał pod uwagę, w szczególności bieżącą i przyszłą sytuację finansową Spółki, jej cele strategiczne oraz koszt i możliwości pozyskania finansowania.”

Opisana powyżej polityka dywidendowa obowiązuje począwszy od roku 2017.

O powyższym spółka informowała raportem ESPI 10/2017, dnia 31 stycznia 2017 r.

Przyjęcie strategii korporacyjnej SARE SA na lata 2017-2019

Zarząd Spółki SARE SA poinformował, że Rada Nadzorcza Spółki w dniu 31.01.2017 roku podjęła uchwałę w przedmiocie zatwierdzenia Strategii Korporacyjnej Grupy SARE na lata 2017-2019.

Przygotowana Strategia Grupy SARE jest odpowiedzią na silnie działającą konkurencję w branży, która zależy od wielu czynników, w tym od rozpoznawalności marki, charakterystyki, jakości i niezawodności usług, w tym ich innowacyjności, poziomu cen, skuteczności zespołów sprzedażowych (dystrybucji oferty) oraz obsługi klienta. Nową misją Grupy będzie wzrost wartości i zapewnienie jej klientom wzrostu sprzedaży, poprzez efektywne innowacje w segmencie digital marketingu oraz mobile, zorganizowane oraz współpracujące w oparciu o najlepsze praktyki rynkowe w ramach wspólnej platformy technologicznej.

Zgodnie z nową wizją, SARE będzie wiodącą polską Grupą w obszarze wsparcia procesów sprzedaży marketingiem internetowym, skutecznie wdrażającą w kraju i za granicą innowacyjne rozwiązania technologiczne.

Głównym celem strategicznym, zgodnie z nową Strategią, ma być satysfakcja klientów Grupy, wynikająca z zaprojektowanych specjalnie dla nich kompleksowych narzędzi zwiększających ich sprzedaż w modelu omnichannel oraz wykorzystywanych standardowych rozwiązań abonamentowych, przy jednoczesnym budowaniu wartości Grupy SARE i zapewnieniu ponadprzeciętnych zwrotów z zainwestowanego kapitału dla akcjonariuszy. Wartość będzie mierzona kapitalizacją giełdową lub wyceną rynkową na bazie wskaźnika EBITDA.

Realizacja głównego celu strategicznego i osiągnięcie wizji do roku 2021, wymagają działań w zakresie zdefiniowanych czterech kluczowych celów strategicznych, których realizacja doprowadzi do uzyskania wiodącej pozycji w branży marketingu internetowego w Polsce.

Przedmiotowe cele kształtują się następująco:

- I. Budowa w pełni zintegrowanej organizacji technologii i usług, których wspólnym celem jest działalność w interesie Grupy SARE.
- II. Zyskowny wzrost w głównych obszarach działalności, w oparciu o synergie wynikające z pełnej integracji i efektywność kosztową.
- III. Aktywne poszukiwanie nowych możliwości rozwoju poprzez fuzje i przejęcia oraz prowadzenie prac badawczo-rozwojowych.
- IV. Rozwój kapitału ludzkiego w celu zapewnienia pracowników z umiejętnościami i kwalifikacjami, niezbędnymi do realizacji wizji i wynikających z niej celów strategicznych.

O powyższym spółka informowała raportem ESPI 11/2017, dnia 31 stycznia 2017 r.

Umowy istotne

W związku z dokonaniem łącznego rozliczenia wszystkich transakcji spółek z Grupy SARE z domami mediowymi Grupy WPP z siedzibą w Londynie, zawartych w roku 2016, Emitent poinformował w dniu 1 marca 2017 r., że suma tych transakcji w podanym okresie, przekroczyła 10% skonsolidowanych przychodów Grupy Kapitałowej SARE za cztery ostatnie kwartały i wyniosła 4 014 273,86 zł (transakcje na kwotę 70671,68 zł czekały jeszcze na ostateczne potwierdzenie przez jeden z domów mediowych Grupy WPP).

Przedmiot umów z domami mediowymi Grupy WPP obejmuje głównie usługi przewidujące wysyłkę maili, kampanie marketingowe i retargetingowe. Warunki umów i zamówień zawartych między ww. podmiotami nie odbiegały od warunków powszechnie stosowanych dla tego typu umów. Ustalenie łącznej kwoty ww. transakcji nastąpiło 01.03.2017 r., wobec zakończenia negocjacji warunków rozliczenia, przewidzianych dla tego typu umów.

O powyższym spółka informowała raportem ESPI 13/2017, dnia 1 marca 2017 r.

Wypłata dywidendy ze spółki zależnej INIS Sp. z o.o.

W dniu 8 maja 2017 r. Zwyczajne Zgromadzenie Wspólników spółki zależnej INIS Sp. z o.o. podjęło uchwałę o wypłacie dywidendy za rok obrotowy, trwający od dnia 1 stycznia 2016 r. do dnia 31 grudnia 2016 r, w kwocie 1 100.000,00 zł. Wypłata dywidendy ze spółki zależnej miała wpływ na wynik jednostkowy Emitenta, natomiast nie wpłynęła na wynik skonsolidowany.

Emitent informował o tym w raporcie ESPI 17/2017 z dnia 08.05.2017 r.

Wypłata dywidendy ze spółki zależnej MrTarget Sp. z o.o.

W dniu 10 maja 2017 r. Zwyczajne Zgromadzenie Wspólników spółki zależnej MrTarget Sp. z o.o. podjęło uchwałę o wypłacie dywidendy za rok obrotowy, trwający od dnia 1 stycznia 2016 r. do dnia 31

grudnia 2016 r, w kwocie 500.000,00 zł. Wypłata dywidendy ze spółki zależnej miała wpływ na wynik jednostkowy Emitenta, natomiast nie wpłynęła na wynik skonsolidowany.

Emitent informował o tym w raporcie ESPI 18/2017 z dnia 10.05.2017 r.

Zawarcie listu intencyjnego

Dnia 08.06.2017 r. Zarząd SARE poinformował o podpisaniu przez Xevin Consulting Limited listu intencyjnego, na mocy którego Strony wyraziły wolę w zakresie prowadzenia negocjacji zmierzających do zawarcia umowy, której przedmiotem będzie transakcja nabycia przez Spółkę aktywów Gadu-Gadu, tj. m. in. sprzętu serwerowego, komunikatora Gadu-Gadu, domeny internetowej gg.pl oraz gadu-gadu.pl, prawa własności do znaków towarowych Gadu-Gadu oraz prawa własności do logotypów Gadu-Gadu. Zgodnie z treścią listu intencyjnego, strony potencjalnej transakcji zamierzają w dobrej Wierze prowadzić negocjacje w celu ustalenia ostatecznych warunków transakcji nabycia rzeczonych aktywów, satysfakcjonujących dla obydwu stron. Strony zadeklarowały chęć przeprowadzenia transakcji do dnia 30.09.2017 r., a Xevin Consulting Limited zobowiązał się dodatkowo, w okresie obowiązywania listu intencyjnego, nie prowadzić rozmów w przedmiocie zbycia aktywów Gadu-Gadu, z jakimkolwiek innym podmiotem. Jednym z warunków realizacji transakcji jest uzyskanie przez Strony wszelkich niezbędnych zgód i zezwoleń, w szczególności zgód organów korporacyjnych każdej ze Stron.

Emitent informował o powyższych zdarzeniach w raporcie bieżącym nr 21/2017 z dnia 08.06.2017 r.

Nabycie udziałów w spółce Marketnews24 Sp. z o.o.

W dniu 05.07.2017 r. Emitent nabył 85 udziałów w spółce Marketnews24 Sp. z o.o. stanowiących 83,35% kapitału zakładowego tej spółki, za łączną kwotę 270.000,00 zł (słownie: dwieście siedemdziesiąt tysięcy złotych). Spółka Marketnews24 Sp. z o.o. specjalizuje się w produkcji oraz dystrybucji video, a zakup jej udziałów przez Emitenta jest wynikiem realizacji postanowień Strategii Korporacyjnej Grupy SARE SA dotyczących rozwoju w obszarze video.

Emitent informował o powyższych zdarzeniach w raporcie bieżącym nr 31/2017 z dnia 05.07.2017 r.

Informacja o zamiarze połączenia spółek zależnych

W dniu 04.09.2017 r. Zarząd spółki SARE poinformował, iż podjął uchwałę nr 25/17 w sprawie uruchomienia procesu połączenia spółek Salelifter sp. z o.o. oraz Teletarget sp. z o.o. w szczególności:

1. przeprowadzenie analizy formy połączenia i oceny skutków finansowych tej transakcji, w szczególności analizy korzyści, jakie przynieść może połączenie spółek Salelifter sp. z o.o. oraz Teletarget sp. z o.o.;
2. przygotowanie planu połączenia;
3. podjęcie czynności faktycznych i prawnych związanych z przeprowadzeniem procesu połączenia zgodnie z przepisami Kodeksu spółek handlowych oraz regulacjami wewnętrznymi i wewnątrz korporacyjnymi obowiązującymi w Grupie SARE.

Emitent decyzję swą motywuje w szczególności:

1. uproszczeniem struktury kapitałowej Grupy SARE i zwiększeniem jej przejrzystości,

2. wykorzystaniem synergii integracyjnych oraz uproszczeniem i udoskonaleniem procesów biznesowych, między innymi poprzez eliminację zbędnych lub dublujących się procesów,
3. uproszczeniem struktur nadzoru, co usprawni zarządzanie Grupą,
4. poprawą efektywności poprzez redukcję dublujących się kosztów, w ramach łączonych Spółek, w szczególności kosztów administracyjnych, organizacyjnych i zarządczych,
5. połączeniem kompetencji biznesowych łączących się podmiotów, , co udoskonali transfer wiedzy specjalistycznej i doświadczenia w ramach Grupy.

Ponadto, Emitent poinformował, iż połączenie miałoby nastąpić poprzez przeniesienie całego majątku spółki Teletarget sp. z o.o. (spółka przejmowana) na spółkę Salelifter sp. z o.o. (spółka przejmująca).

Emitent informował o powyższych zdarzeniach w raporcie bieżącym nr 35/2017 z dnia 04.09.2017 r.

Decyzja o odstąpieniu od negocjacji z Xevin Consulting Limited

Zarząd spółki SARE SA poinformował, iż w dniu 26.09.2017 r. podjął decyzję o odstąpieniu od negocjacji z Xevin Consulting Limited z siedzibą na Cyprze, zmierzających do zawarcia umowy, której przedmiotem miała być transakcja nabycia przez Spółkę aktywów Gadu-Gadu.

Emitent umotywował swoją decyzję brakiem konsensusu kluczowych dla Emitenta ostatecznych warunków transakcji.

Emitent informował o powyższych zdarzeniach w raporcie bieżącym nr 37/2017 z dnia 26.09.2017 r.

Otrzymanie zawiadomienia o zawarciu porozumienia oraz zmianie dotychczas posiadanego udziału w ogólnej liczbie głosów w spółce SARE SA

Zarząd Spółki SARE SA poinformował dnia 15.12.2017 r., iż otrzymał od Polinvest 7 S.a.r.l. z siedzibą w Luksemburgu, WS Investments Limited z siedzibą w Gzira na Malcie, Petrovasko Limited z siedzibą w Larnace na Cyprze oraz Damiana Rutkowskiego zawiadomienie o zawarciu porozumienia akcjonariuszy oraz zmianie dotychczas posiadanego udziału w ogólnej liczbie głosów w spółce SARE SA.

Jednocześnie poinformował, iż w dniu 15.12.2017 r. otrzymał od Polinvest 7 S.a.r.l. z siedzibą w Luksemburgu oraz Tomasza Pruszczyńskiego zawiadomienie o zawarciu porozumienia akcjonariuszy i zmianie dotychczas posiadanego udziału w ogólnej liczbie głosów w spółce SARE SA, którego przedmiotem jest zobowiązanie Tomasza Pruszczyńskiego do uczestniczenia w charakterze wzywającego w ogłoszeniu i przeprowadzenia wezwania do zapisywania się na sprzedaż wszystkich pozostałych akcji Spółki, o którym mowa w art. 74 ust. 1 Ustawy o Ofercie, a także zobowiązanie Pana Pruszczyńskiego do niezbywania oraz nienabywania akcji Spółki w ramach wezwania.

Emitent informował o powyższych zdarzeniach w raporcie bieżącym nr 41/2017 z dnia 15.12.2017 r.

Ujawnienie opóźnionej informacji poufnej dotyczącej podpisania porozumienia

Dnia 15.12.2017, Zarząd Spółki SARE SA ujawnił opóźnioną informację poufną o następującej treści:

„Zarząd spółki SARE SA z siedzibą w Rybniku („Emitent”, „Spółka”) informuje, iż w dniu 17.05.2017 r. podpisał z 21 Concordia Sp. z o.o. porozumienie, dotyczące badania Spółki SARE SA oraz jej grupy kapitałowej, które wiąże się z ewentualną inwestycją w Spółkę w przyszłości.

Na mocy powołanego porozumienia, 21 Concordia uzyskała do dnia 15.07.2017 r. wyłączność na przeprowadzenie procesu Due Diligence, który obejmuje finansowe, prawne, podatkowe, komercyjne oraz operacyjne badanie Spółki SARE SA i jej Grupy Kapitałowej, a 21 Concordia sp. z o.o. zobowiązała się przekazać Spółce strategię inwestycyjną w Grupę SARE. Przedmiotowe porozumienie, zgodnie z jego treścią, wiąże jego Strony do dnia 31.12.2017 r. Podpisane porozumienie nie posiada charakteru wiążącego za wyjątkiem kwestii przyznania 21 Concordia Sp. z o.o. wyłączności oraz klauzuli o zachowaniu poufności.”

Emitent informował o powyższym zdarzeniu w raporcie bieżącym nr 42/2017 z dnia 15.12.2017 r.

33. Wydarzenia po dacie bilansowej

Zawarcie umowy sprzedaży udziałów

Dnia 08.02.2018 r. Zarząd spółki poinformował, iż jako kupujący zawarł z Panem Jarosławem Nowakiem umowę sprzedaży 124 udziałów w spółce zależnej od Emitenta - mr Target spółka z o.o. Na podstawie Umowy Emitent kupił od Sprzedającego wszystkie posiadane przez niego udziały w spółce mr Target sp. z o.o., tj. 124 udziały o wartości nominalnej 50 zł każdy udział, za łączną cenę 387.612,84 zł. Tym samym Emitent stał się 100% właścicielem spółki mr Target sp. z o.o.

Emitent informował o powyższym zdarzeniu w raporcie bieżącym nr 05/2018 z dnia 08.02.2018 r.

Otrzymanie zawiadomienia o zmianie dotychczas posiadanego udziału w ogólnej liczbie głosów oraz o liczbie akcji nabytych w związku z rozliczeniem wezwania

Zarząd spółki otrzymał dnia 21.02.2018 r., od p. Tomasza Pruszczyńskiego oraz Polinvest 7 S.a.r.l zawiadomienie, z treści którego wynika, że Polinvset 7 nabył w ramach wezwania do zapisywania się na sprzedaż akcji Spółki, 1.499.720 akcji Spółki, które stanowią ok. 65,45% udziału w kapitale zakładowym Spółki i uprawniają do 1.499.720 głosów na walnym zgromadzeniu SARE SA, co stanowi ok. 65,45% w ogólnej liczbie głosów.

Emitent informował o powyższym zdarzeniu w raporcie bieżącym nr 08/2018 z dnia 21.02.2018 r.

Zawarcie umowy sprzedaży udziałów

Zarząd spółki SARE SA w dniu 09 marca 2018 r. jako kupujący zawarł z Panem Romanem Grygierkiem („Sprzedający”) umowę sprzedaży 10 udziałów (słownie: dziesięć udziałów), w spółce pośrednio zależnej od Emitenta - Salelifter spółka z o.o., z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35A, wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Gliwicach, X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem 0000472712, o kapitale zakładowym w wysokości 50.000,00 PLN („Umowa”), które to udziały stanowią 1% udziału w kapitale zakładowym tej spółki.

Na podstawie Umowy Emitent kupił od Sprzedającego wszystkie posiadane przez niego udziały w spółce Salelifter sp. z o.o., tj. 10 udziałów o wartości nominalnej 50 zł każdy udział, za łączną cenę 665.830,00 zł. Spółka zobowiązała się do zapłacenia Sprzedającemu ceny sprzedaży za Udziały w terminie 7 dni od dnia podpisania Umowy. Tym samym Emitent stał się 1% właścicielem spółki Salelifter sp. z o.o. Pozostałe 99% udziałów w spółce Salelifter sp. z o.o. należą do spółki INIS sp. z o.o., w której to spółce Emitent posiada na dzień dzisiejszy 90% udziałów.

Emitent informował o powyższym zdarzeniu w raporcie bieżącym nr 25/2018 z dnia 09.03.2018 r.

Zawarcie umowy objęcia akcji oraz przeniesienia własności udziałów.

Zarząd spółki SARE SA dnia 09 marca 2018 r. zawarł z Panem Romanem Grygierkiem („Obejmujący”) umowę objęcia akcji oraz przeniesienia własności udziałów.

Na mocy przedmiotowej umowy Pan Grygierka objął 111.815 (sto jednaście tysięcy osiemset piętnaście) sztuk akcji serii E, których emisja jest związana z podwyższeniem kapitału zakładowego spółki SARE S.A., dokonany na mocy uchwały numer 206 Walnego Zgromadzenia SARE z dnia 09.03.2018 r. oraz wyłączeniem prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy. Akcje zostały objęte przez Pana Grygierka, za cenę emisyjną 22,70 zł (dwadzieścia dwa złote 70/100) za sztukę i łączną cenę emisyjną 2.538.200,00 zł (dwa miliony pięćset trzydzieści osiem tysięcy dwieście złotych). Akcje zostały objęte w zamian za wkład niepieniężny w postaci 250 (dwustu pięćdziesięciu) udziałów w spółce INIS sp. z o.o. z siedzibą w Rybniku, wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego przez Sąd Rejonowy w Gliwicach, X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS: 0000366948, NIP: 6423128785, o wartości nominalnej 100 zł każdy udział i łącznej wartości nominalnej 25.000,00 zł, stanowiących 10% kapitału zakładowego tej spółki, które to udziały stanowiły własność p. Grygierka. Emitent informował o powyższym zdarzeniu w raporcie bieżącym nr 26/2018 z dnia 09.03.2018 r.

Rejestracja połączenia spółek zależnych

W dniu 16.03.2018 r. Emitent podjął informację z Centralnej Informacji Krajowego Rejestru Sądowego, o której mowa w art. 4 ust. 1 w zw. z ust. 4a ustawy z dnia 20 sierpnia 1997 r. o Krajowym Rejestrze Sądowym, o dokonaniu w rejestrze sądowym przez Sąd Rejonowy w Gliwicach, Wydział X Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wpisu połączenia spółek zależnych od Emitenta tj. Teletarget spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (Spółka Przejmowana) ze spółką Salelifter Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (Spółka Przejmująca).

34. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem Emitenta i jego grupą kapitałową

W okresie objętym raportem nie zaszły istotne zmiany w zasadach zarządzania przedsiębiorstwem Emitenta i jego Grupą Kapitałową.

35. Umowy zawarte między Emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego

stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, osoby zarządzające wykonujące swoje obowiązki w oparciu o uchwałę o powołaniu, otrzymają w przypadku zaprzestania pełnienia funkcji, bez względu na przyczynę (w szczególności wskutek odwołania, wygaśnięcia kadencji lub złożenia rezygnacji), dodatkowe wynagrodzenie z tytułu pełnienia funkcji w wysokości sześciokrotności miesięcznego wynagrodzenia stałego przysługującego za ostatni miesiąc przed zaprzestaniem pełnienia tej funkcji (Członkowie Zarządu SARE S.A.) lub w wysokości trzykrotności miesięcznego wynagrodzenia stałego przysługującego za ostatni miesiąc przed zaprzestaniem pełnienia tej funkcji (Członkowie Zarządu w spółkach zależnych od SARE).

36. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiowych opartych na kapitale Emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku; w przypadku gdy emitentem jest jednostka dominująca, wspólnik jednostki współzależnej lub znaczący inwestor – oddzielnie informacje o wartości wynagrodzeń i nagród otrzymanych z tytułu pełnienia funkcji we władzach jednostek podporządkowanych; jeżeli odpowiednie informacje zostały przedstawione w sprawozdaniu finansowym – obowiązek uznaje się za spełniony poprzez wskazanie miejsca ich zamieszczenia w sprawozdaniu finansowym

Tabela 4. Wynagrodzenia brutto Zarządów spółek z Grupy SARE w roku 2017

SPÓŁKA	OSOBA	WYNAGRODZENIE BRUTTO
SARE SA	Dariusz Piekarski	415.670,00
	Przemysław Marcol	234.576,00
	Krzysztof Zawadzki	395.000,00
INIS sp. z o.o.	Dariusz Piekarski	16.755,00
	Roman Grygierek	204.543,00
	Mateusz Walczak	44.390,00

Mr Target sp. z o.o.	Dariusz Piekarski	16.755,00
	Jarosław Nowak	290.777,15
	Hanna Świątek	65.268,00
Salelifter sp. z o.o.	Dariusz Piekarski	16.755,00
	Roman Grygierek	248.338,00
	Kamil Milian	29.172,00
Teletarget sp. z o.o.	Dariusz Piekarski	8.203,00
Marketnews24 sp. z o.o.	Rafał Mandes	180.000,00

Źródło: Emitent

Tabela 5. Wynagrodzenia Rady Nadzorczej SARE SA w roku 2017

OSOBA	WYNAGRODZENIE BRUTTO
Bałdyga Ewa	33.152,76 zł
Szlachetko-Reiter Dorota	33.152,76 zł
Kaczmarczyk Krzysztof	31.597,36 zł
Mróz Wojciech	33.152,76 zł
Pruszczyński Tomasz	33.706,30 zł
Wiśniewski Krzysztof	33.152,76 zł
Stańczak Włodzimierz	31.680,44 zł
Śliwa Jerzy	1.052,88 zł

Źródło: Emitent

Dodatkowo, informacja o wynagrodzeniach Zarządów spółek z Grupy SARE oraz Rady Nadzorczej SARE S.A., znajduje się w nocie nr 33 skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

37. Informacje o wszelkich zobowiązaniach wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze dla byłych osób zarządzających, nadzorujących albo byłych członków organów administrujących oraz o zobowiązaniach zaciągniętych w związku z tymi emeryturami, ze wskazaniem kwoty ogółem dla każdej kategorii organu; jeżeli odpowiednie informacje zostały przedstawione w sprawozdaniu finansowym – obowiązek uznaje się za spełniony poprzez wskazanie miejsca ich zamieszczenia w sprawozdaniu finansowym

Emitent nie posiada żadnych zobowiązań wynikających z emerytur i świadczeń dla byłych osób zarządzających, nadzorujących lub byłych członków organów administracyjnych, podobnie jak zobowiązań zaciągniętych w związku z tymi emeryturami.

38. Łączna liczba i wartość nominalna wszystkich akcji (udziałów) emitenta oraz akcji i udziałów odpowiednio w podmiotach powiązanych emitenta, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących emitenta (dla każdej osoby oddzielnie)

Na dzień 31.12.2017 r. Członkowie Zarządu Spółki posiadali następującą liczbę akcji SARE SA:

Dariusz Piekarski posiadał 44.355 (czterdzieści cztery tysiące trzysta pięćdziesiąt pięć) akcji na okaziciela, o wartości nominalnej po 10,00 (dziesięć) groszy każda i łącznej wartości nominalnej 4.435,50 zł (cztery tysiące czterysta trzydzieści pięć złotych 50/100), stanowiących 1,93% wartości kapitału zakładowego.

Przemysław Marcol posiadał 1.076 (jeden tysiąc siedemdziesiąt sześć) akcji na okaziciela o wartości nominalnej po 10,00 (dziesięć) groszy każda i łącznej wartości nominalnej 107,60 zł (sto siedem złotych 60/100), stanowiących 0,047% wartości kapitału zakładowego.

Ponadto, Roman Grygierek posiadał 250 (dwieście pięćdziesiąt) udziałów w spółce INIS sp. z o.o. o wartości nominalnej 100,00 zł (sto złotych 00/100) każdy i o łącznej wartości nominalnej 25.000,00 zł (dwadzieścia pięć tysięcy złotych 00/100), stanowiących 10% udziałów Spółki.

Jarosław Nowak posiadał 124 (sto dwadzieścia cztery) udziały w Spółce mr Target sp. z o.o. o wartości nominalnej 50,00 zł (pięćdziesiąt złotych 00/100) każdy i o łącznej wartości nominalnej 6.200,00 zł (sześć tysięcy dwieście złotych 00/100), stanowiących 10% udziałów Spółki.

39. Umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Emitent nie posiada wiedzy o zawarciu powyższych umów.

40. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Obecnie Emitent nie prowadzi żadnego programu akcji pracowniczych oprócz zakończonego programu opcji menadżerskich dla zarządu, opisanego w nocie nr 32 Sprawozdania Finansowego.

41. Strategia rozwoju

W dniu 31.01.2017 r. Rada Nadzorcza spółki SARE SA zatwierdziła Strategię Korporacyjną Grupy Kapitałowej SARE na lata 2017-2019 z perspektywą do roku 2021. Strategia Grupy SARE jest odpowiedzią na silnie działającą konkurencję w branży, która zależy od wielu czynników, w tym od rozpoznawalności marki, charakterystyki, jakości i niezawodności usług, w tym ich innowacyjności, poziomu cen, skuteczności zespołów sprzedażowych (dystrybucji oferty) oraz obsługi klienta.

Misją Grupy jest wzrost wartości i zapewnienie jej klientom wzrostu sprzedaży, poprzez efektywne innowacje w segmencie digital marketingu oraz mobile, zorganizowane oraz współpracujące w oparciu o najlepsze praktyki rynkowe w ramach wspólnej platformy technologicznej.

Wizją Grupy SARE jest uzyskanie pozycji wiodącej polskiej Grupy w obszarze wsparcia procesów sprzedaży marketingiem internetowym, skutecznie wdrażającej w kraju i za granicą innowacyjne rozwiązania technologiczne.

Głównym celem strategicznym, zgodnie z nową Strategią, jest satysfakcja klientów Grupy, wynikająca z zaprojektowanych specjalnie dla nich kompleksowych narzędzi zwiększających ich sprzedaż w modelu omnichannel oraz wykorzystywanych standardowych rozwiązań abonamentowych, przy jednoczesnym budowaniu wartości Grupy SARE i zapewnieniu ponadprzeciętnych zwrotów z zainwestowanego kapitału dla akcjonariuszy. Wartość będzie mierzona kapitalizacją giełdową lub wyceną rynkową na bazie wskaźnika EBITDA.

Realizacja głównego celu strategicznego i osiągnięcie wizji do roku 2019, wymagają działań w zakresie zdefiniowanych czterech kluczowych celów strategicznych, których realizacja doprowadzi do uzyskania wiodącej pozycji w branży marketingu internetowego w Polsce. Przedmiotowe cele kształtują się następująco:

- I. Budowa w pełni zintegrowanej organizacji technologii i usług, których wspólnym celem jest działalność w interesie Grupy SARE.
- II. Zyskowy wzrost w głównych obszarach działalności, w oparciu o synergie wynikające z pełnej integracji i efektywność kosztową.
- III. Aktywne poszukiwanie nowych możliwości rozwoju poprzez fuzje i przejęcia oraz prowadzenie prac badawczo – rozwojowych.

- IV. Rozwój kapitału ludzkiego w celu zapewnienia pracowników z umiejętnościami i kwalifikacjami, niezbędnymi do realizacji wizji i wynikających z niej celów strategicznych.

42. Nagrody i wyróżnienia

W roku obrotowym 2017, Grupa SARE SA została wyróżniona w prestiżowym rankingu Deloitte.

W ramach 18. edycji rankingu, nagrody otrzymały dwie spółki należące do Grupy Kapitałowej SARE SA – INIS oraz Salelifter.

W rankingu Deloitte uwzględniane są najlepsze technologiczne firmy regionu na podstawie ich tempa wzrostu przychodów analizowanego w pięcioletnim horyzoncie. Wskazane są także najlepiej rokujące spółki, które są jeszcze zbyt młode, żeby zostać uwzględnione w tym zestawieniu – są to tzw. „wschodzące gwiazdy” (Rising Star).



INIS sp. z o.o. znalazła się na 27. miejscu tegorocznej edycji rankingu Deloitte Technology Fast 50 CE. Wzrost obrotów o 475 proc. w ciągu ostatnich czterech lat zapewnił spółce 9. miejsce wśród firm z Polski



Salelifter sp. z o.o. uplasował się na 6. miejscu rankingu w kategorii Rising Stars. Wzrost obrotów o 786 proc. w ostatnich trzech latach zapewnił spółce 3. miejsce wśród firm z Polski.

Nagrody otrzymane po dacie bilansowej

Spółka INIS, należąca do Grupy SARE drugi raz z rzędu otrzymała nagrodę - Gazela Biznesu 2017. INIS uplasowała się na 9. miejscu w województwie śląskim oraz na 60. miejscu w rankingu ogólnopolskim na ponad 4300 firm. Gazele Biznesu to najpopularniejsze zestawienie najdynamiczniej rozwijających się małych i średnich przedsiębiorstw. Ranking odbywa się nieprzerwanie od 18 lat.

43. Społeczna odpowiedzialność biznesu

Spółki z Grupy SARE realizują ideę społecznie odpowiedzialnego biznesu uwzględniając przepisy prawa, normy etyczne, a także interes społeczny. Swoją działalność biznesową opierają na wysokich standardach i harmonii funkcjonowania w otoczeniu. Ponadto, aktywnie uczestniczą w inicjatywach społeczności lokalnych oraz organizacji charytatywnych.

Badanie wykorzystania poczty elektronicznej w Polsce

Spółka SARE od wielu lat przeprowadza badanie wykorzystania poczty elektronicznej w Polsce. Badanie służy monitorowaniu zmian, które mają realny wpływ na kształt media planów i strategii w online marketingu. Pozwala pogłębiać wiedzę o polskich Internautach – poznawać ich preferencje i sposoby wykorzystania poczty email.

Uzyskane w raporcie odpowiedzi są pomocą dla firm, które w swoich strategiach reklamowych i komunikacyjnych wykorzystują newslettery. Ta forma reklamy, by być skuteczną, musi być podparta contentem, który jest atrakcyjny dla internautów. Wyniki raportu dają informację o tym, co internauci uważają za niechciane treści i co przeszkadza im w obecnych newsletterach. Pozwala to na dostosowanie systemu do potrzeb klientów.

Treść raportu z tegorocznej edycji znajduje się na: <https://sare.pl/raport/>



XIV Badanie wykorzystania poczty elektronicznej

<https://sare.pl/raport/>

Fundacja Rozwoju i Ochrony Komunikacji Elektronicznej FORCE

SARE SA jest jednym z założycieli Fundacji Rozwoju i Ochrony Komunikacji Elektronicznej FORCE. Fundacja ta realizuje założenia zrównoważonego rozwoju Grupy SARE, poprzez wspieranie polskich przedsiębiorców, działających w obszarze komunikacji i mediów elektronicznych.

Fundacja FORCE powstała w marcu 2013 r., w reakcji na ciągle zmieniającą się rzeczywistość związaną z komunikacją elektroniczną – regulacjami, trendami, możliwościami, które ciągle się poszerzają, ale również z uwagi na mnożące się w świecie cyfrowym zagrożenia.

Celem nadrzędnym fundacji jest ochrona osób korzystających z komunikacji elektronicznej przed naruszeniami ich praw, a w szczególności walka ze zjawiskiem spamu. Fundacja wspiera także rozwój wartościowej, zasadnej komunikacji. W tym celu została utworzona m.in. Lista Robinsona, której zadaniem jest zarówno ochrona konsumentów przed niechcianymi, niezamawianymi wiadomościami, jak i pomoc odpowiedzialnym społecznie przedsiębiorstwom, które wyrażają chęć rzetelnego komunikowania się z konsumentami.

Lista Robinsona stanowi bazę, do której każdy może dodać swój adres e-mail, jako adres osoby która nie życzy sobie przesyłania jakiegokolwiek korespondencji. Dzięki takiej liście, każda osoba czy firma działająca na rynku polskim będzie mogła nieodpłatnie skorzystać z listy celem sprawdzenia czy adres e-mail, na który osoba ta chce wysłać wiadomość elektroniczną nie znajduje się na niej i należy uszanować jej wolę. Najważniejszym jednak zastosowaniem listy jest możliwość korzystania z niej w systemach automatycznego przetwarzania adresów e-mail, takich jak np. autorespondery, listy dyskusyjne, formularze zgłoszeniowe etc.

Jedną z kluczowych inicjatyw, jakie Fundacja zrealizowała w roku 2017, było przeprowadzenie Badania Zjawiska Spamu w Polsce i sporządzenie raportu z tego badania.



Fundacja Rozwoju i Ochrony Komunikacji Elektronicznej "FORCE"

<https://force.org.pl/>

Zaangażowani

Program Zaangażowani jest projektem jednego ze startupów Grupy SARE – Zrabetowani.pl. Jest to nowatorska forma przekazywania darowizn, która daje organizacjom możliwość pozyskiwania funduszy przez cały rok, a nie tylko w okresie rozliczeń deklaracji PIT.

Zrabetowani.pl skupia ponad 63 tysiące użytkowników, którzy codziennie dokonują zakupów poprzez serwis. Każdorazowo za zakupy otrzymują tzw. cashback, czyli zwrot gotówki na konto użytkownika pewnej części kwoty wydanej w ulubionym sklepie. Z puli zebranych środków mogą przekazać dowolną kwotę wybranej instytucji, która przyłączyła się do programu Zaangażowani. Zaproszenie do udziału w projekcie jest otwarte. Organizatorzy nie stawiają żadnych warunków instytucjom non-profit, poza poinformowaniem swoich odbiorców o przynależności do programu.



Zrabetowani.pl – projekt Zaangażowani

<https://zrabetowani.pl/zaangazowani>

Grupa SARE wspierała w 2017 roku następujące instytucje/inicjatywy:

- Polska Akcja Humanitarna
- Forum Odpowiedzialnego Biznesu
- Fundacja Dzieci Niczyje
- Klub Gaja
- Fundacja Poland Business Run
- Fundacja Nasza Ziemia
- **Amnesty International**

Ochrona środowiska

Spółki z Grupy SARE prowadzą odpowiedzialną politykę w dziedzinie ochrony środowiska oraz dokładają wszelkich starań, aby zarówno prowadzona działalność, jak i realizowane inwestycje były zgodne z wymogami i uwzględniały osiągnięcia technologiczne w dziedzinie ochrony środowiska.

Zasoby ludzkie

Grupa SARE zwraca szczególną uwagę na promowanie takich wartości jak równość, uczciwość i dialog społeczny. Emitent dba o równowagę w zakresie struktury płciowej zasobów ludzkich i sprzeciwia się wszelkim formom dyskryminacji i rasizmu.

Emitent, w ramach prowadzenia ścieżki kariery zapewnia pracownikom udział w licznych szkoleniach podnoszących kwalifikacje zawodowe oraz poszerzają kompetencje na kursach językowych organizowanych w siedzibach firmy.

Emitent rokrocznie organizuje wyjazdy integracyjne, w których udział biorą wszyscy pracownicy Grupy Kapitałowej.

44. Data zawarcia przez Emitenta umowy, z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, o dokonanie badania lub przeglądu sprawozdania finansowego lub skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz okresie, na jaki została zawarta ta umowa

19 czerwca 2017 roku Emitent zawarł umowę z Instytutem Studiów Podatkowych Modzelewski i Wspólnicy – Audyt Sp. z o.o., której przedmiotem było przeprowadzenie następujących czynności:

1. Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego sporządzonego zgodnie z Międzynarodowymi standardami Rachunkowości/Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz zgodnie z Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych za rok obrotowy obejmujący okresy:
 - od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2017 r.,
 - od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2018 r.,
 - od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2019 r.,
2. Przegląd śródroczny jednostkowego sprawozdania finansowego sporządzonego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości / Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz zgodnie z Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych za okresy:
 - od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2017 r.,
 - od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2018 r.,
 - od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2019 r.,
3. Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej sporządzonego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości/Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz zgodnie z Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych za rok obrotowy obejmujący okresy:
 - od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2017 r.,
 - od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2018 r.,
 - od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2019 r.,
4. Przegląd śródroczny skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej sporządzonego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości/Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz zgodnie z Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych za rok obrotowy obejmujący okresy:
 - od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2017 r.,
 - od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2018 r.,
 - od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2019 r.,

45. Wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych, wypłacone lub należnym za rok obrotowy (i poprzedni rok obrotowy)

19 czerwca 2017 roku Emitent zawarł umowę z Instytutem Studiów Podatkowych Modzelewski i Wspólnicy – Audyt Sp. z o.o., której wynagrodzenie za przeprowadzenie badania/przeгляdu sprawozdań finansowych przedstawia się następująco:

- badanie jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki SARE SA za 2017, 2018 oraz 2019 rok w wysokości po 18.000 zł netto rocznie,
- przegląd śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki SARE SA na dzień 30.06.2017 r., 30.06.2018 r., oraz 30.06.2019 r. w wysokości po 11.000 zł netto rocznie,
- badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej SARE SA za 2017, 2018 oraz 2019 rok w wysokości po 11.000,00 zł netto rocznie,
- przegląd śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej SARE SA na dzień 30.06.2017 r. 30.06.2018 r., oraz 30.06.2019 r. w wysokości po 5.000 zł netto rocznie.

Rybnik, dnia 19 marca 2018 r.,

Podpisy Członków Zarządu:

Dariusz Piekarski - Prezes Zarządu
Zarządu

Przemysław Marcol – Członek

Krzysztof Zawadzki – Członek Zarządu



Oświadczenie
Zarządu
SARE SA

**SKONSOLIDOWANY
RAPORT ROCZNY
GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE**

za rok obrotowy 2017



Na podstawie rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy.

Zarząd oświadcza także, że sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane przy zastosowaniu zasad rachunkowości, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską oraz w zakresie wymaganym przez rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych ((t. j. Dz. U. z 2014 r., poz. 133 z późn. zm.)). Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2016 roku i okres porównywalny od 1 stycznia do 31 grudnia 2015 roku.

Zarząd jednostki dominującej oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten i biegli rewidenci, dokonujący tego badania, spełniali warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badanym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

Zgodnie z przyjętymi przez Zarząd zasadami ładu korporacyjnego, biegły rewident został wybrany przez Radę Nadzorczą uchwałą nr 19/17 z dnia 19 czerwca 2017 roku w sprawie wyboru biegłego rewidenta. Rada Nadzorcza dokonała powyższego wyboru, mając na uwadze zagwarantowanie pełnej niezależności i obiektywizmu samego wyboru, jak i realizacji zadań przez biegłego rewidenta.

Dariusz Piekarski

Prezes Zarządu SARE S.A.

Przemysław Marcol

Członek Zarządu SARE S.A.

Krzysztof Zawadzki

Członek Zarządu SARE S.A.

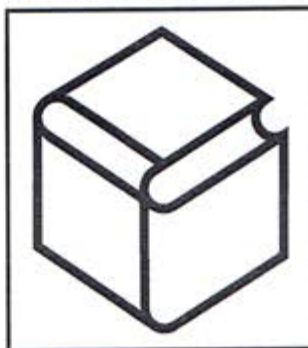


**Opinia podmiotu
uprawnionego**
do badania
sprawozdań
finansowych

**SKONSOLIDOWANY
RAPORT ROCZNY
GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE**

za rok obrotowy 2017

AUDYT



INSTYTUT
STUDIÓW
PODATKOWYCH

MODZELEWSKI i WSPÓLNICY

Sprawozdanie niezależnego biegłego rewidenta
z badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego

SARE SA

Dla Akcjonariuszy, Komitetu Audytu i Rady Nadzorczej Sare S.A.

Sprawozdanie z badania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Przeprowadziliśmy badanie załączonego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Sare (zwanej dalej „Grupą Kapitałową”, „Grupą”), w której jednostką dominującą jest Sare S.A. (zwana dalej „Sare”), na które składają się:

1. skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2017 roku, który po stronie aktywów i pasywów zamyka się sumą 34 593 167 zł,
2. skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów wykazujące zysk netto 2 831 650 zł, w tym zysk netto przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej 2 419 691 zł a zysk netto przypadający akcjonariuszom nie sprawującym kontroli 411 959 zł,
3. skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym wykazujące stan końcowy kapitałów własnych 25 146 742 zł, w tym kapitał przypadający na rzecz jednostki dominującej 23 898 450 zł a dla udziałowców mniejszościowych 1 248 292 zł,
4. skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych za rok obrotowy od 1 stycznia 2017 roku do 31 grudnia 2017 roku wykazujący stan środków pieniężnych na koniec okresu w wysokości 4 803 839 zł,
5. informacje dodatkowe obejmujące informacje o przyjętej polityce rachunkowości i inne informacje objaśniające („skonsolidowane sprawozdanie finansowe”).

Podmioty podlegające konsolidacji:

Poza Sare S.A., która jest jednostką dominującą, konsolidacji na dzień 31.12.2017 r. podlegały następujące podmioty:

- INIS Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Rybniku , ul. Raciborska 35a.

SARE SA



INIS Sp. z o.o. to e-mailingowa sieć reklamowa, dysponująca własną technologią, służącą realizacji kampanii reklamowych drogą elektroniczną oraz analizowania ich wyników. Spółka skupia właścicieli baz e-mailingowych, oferując dzięki temu ponad 38 milionów unikalnych rekordów. Ponadto, spółka oferuje usługi z zakresu marketingu efektywnościowego, retargetingu a także generowania leadów. Jednostka dominująca posiadała na dzień 31.12.2017r. 90% udziałów i 90% głosów.

- mr Target spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Rybniku, ul. Raciborska 35a. mr Target Sp. z o.o. to agencja mediowa nowego typu, która specjalizuje się w budowaniu strategii obecności w digital, od generowania i tworzenia treści, kreacji wizerunku, opracowywania strategii sprzedaży, do planowania i zakupu mediów digital. Jednostka dominująca posiadała na dzień 31.12.2017r. 90% udziałów i 90% głosów.
- Teletarget spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Rybniku, ul. Raciborska 35a. Teletarget Sp. z o.o. to centrum telefoniczne (call center), które świadczy usługi w zakresie telefonicznej weryfikacji baz danych, realizacji ankiet i badań telefonicznych, jak również związane z szeregiem akcji informacyjnych, a także prowadzeniem kampanii. SARE S.A. posiadała na dzień 31.12.2017r. 100% udziałów i 100% głosów.
- Salelifter spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Rybniku, ul. Raciborska 35a. Salelifter Sp. z o.o. to spółka, której działalność skupia się na generowaniu leadów sprzedażowych oraz budowaniu i monetyzacji baz mailingowych. Spółka SARE S.A. sprawuje kontrolę pośrednią nad spółką Salelifter sp. z o.o. (posiada 89,1% udziałów i 89,1% głosów). SARE S.A. posiadała na dzień 31.12.2017r. 90% udziałów w INIS sp. z o.o. Natomiast INIS sp. z o.o. posiadał na dzień 31.12.2017r. 99% udziałów w Salelifter sp. z o.o.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy obejmującej jednostkę dominującą Sare S.A. i jednostki od niej zależne zostało przygotowane metodą pełną w rozumieniu Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, przy czym z konsolidacji zostały wyłączone spółki Sare GmbH z siedzibą w Berlinie (100% udziałów i głosów Sare S.A.) oraz Marketnews24 Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (83,35% udziałów i głosów Sare S.A.) z uwagi na nieistotny wpływ na sprawozdanie finansowe grupy kapitałowej.

Odpowiedzialność Zarządu SARE S.A. i osób sprawujących nadzór za skonsolidowane sprawozdanie finansowe

Zarząd Sare S.A. jako jednostki dominującej jest odpowiedzialny za sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego i za jego rzetelną prezentację zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami

SARE SA



Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej oraz innymi obowiązującymi przepisami prawa a także statutem Sare S.A. Zarząd Spółki jest również odpowiedzialny za kontrolę wewnętrzną, którą uznaje za niezbędną dla sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego niezawierającego istotnego zniekształcenia spowodowanego oszustwem lub błędem.

Zgodnie z przepisami Ustawy o rachunkowości Zarząd Spółki oraz członkowie Rady Nadzorczej są zobowiązani do zapewnienia, aby sprawozdanie finansowe spełniało wymagania przewidziane MSR i MSSR oraz ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2018 r. poz. 395), zwaną dalej „Ustawą o rachunkowości”.

Odpowiedzialność biegłego rewidenta

Naszym zadaniem było wyrażenie opinii o tym, czy skonsolidowane sprawozdanie finansowe przedstawia rzetelny i jasny obraz sytuacji majątkowej i finansowej oraz wyniku finansowego Grupy Kapitałowej zgodnie z mającymi zastosowanie Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej i przyjętymi zasadami (polityką) rachunkowości.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień:

- 1) ustawy z dnia 11 maja 2017 roku o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym (Dz. U. z 2017 r. poz. 1089) („Ustawa o biegłych rewidentach”),
- 2) Krajowych Standardów Rewizji Finansowej w brzmieniu Międzynarodowych Standardów Badania przyjętych uchwałą nr 2783/52/2015 Krajowej Rady Biegłych Rewidentów z dnia 10 lutego 2015 r. z późn. zm.,

SARE SA



3) rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 537/2014 z dnia 16 kwietnia 2014 r. w sprawie szczegółowych wymogów dotyczących ustawowych badań sprawozdań finansowych jednostek interesu publicznego, uchylającym decyzję Komisji 2005/909/WE (Dz. Urz. UE L 158 z 27.05.2014, str. 77 oraz Dz. Urz. UE L 170 z 11.06.2014, str. 66) („Rozporządzenie 537/2014”).

Regulacje te wymagają przestrzegania wymogów etycznych oraz zaplanowania i przeprowadzenia badania w taki sposób, aby uzyskać wystarczającą pewność, że skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera istotnego zniekształcenia.

Celem badania jest uzyskanie wystarczającej pewności co do tego czy skonsolidowane sprawozdanie finansowe jako całość nie zawiera istotnego zniekształcenia spowodowanego oszustwem lub błędem oraz wydanie sprawozdania niezależnego biegłego rewidenta zawierającego naszą opinię. Wystarczająca pewność jest wysokim poziomem pewności, ale nie gwarantuje, że badanie przeprowadzone zgodnie z powyżej wskazanymi standardami zawsze wykryje istniejące istotne zniekształcenie. Zniekształcenia mogą powstawać na skutek oszustwa lub błędu i są uważane za istotne, jeżeli można racjonalnie oczekiwać, że pojedynczo lub łącznie mogłyby wpłynąć na decyzje gospodarcze użytkowników podjęte, na podstawie tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Ryzyko niewykrycia istotnego zniekształcenia powstałego na skutek oszustwa jest wyższe niż ryzyko niewykrycia istotnego zniekształcenia powstałego na skutek błędu, ponieważ może obejmować zmywy, fałszerstwo, celowe pominięcia, wprowadzanie w błąd lub obejście kontroli wewnętrznej i może dotyczyć każdego obszaru prawa i regulacji, nie tylko tego bezpośrednio wpływającego na skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

Badanie polegało na przeprowadzeniu procedur służących uzyskaniu dowodów badania kwot i ujawnień w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Dobór procedur badania zależy od osądu biegłego rewidenta, w tym od oceny ryzyka istotnego zniekształcenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

SARE SA



spowodowanego oszustwem lub błędem. Dokonując oceny tego ryzyka biegły rewident bierze pod uwagę działanie kontroli wewnętrznej w zakresie dotyczącym sporządzania i rzetelnej prezentacji przez Bank skonsolidowanego sprawozdania finansowego w celu zaprojektowania odpowiednich w danych okolicznościach procedur badania, nie zaś wyrażenia opinii na temat skuteczności kontroli wewnętrznej. Badanie obejmuje także ocenę odpowiedniości przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, racjonalności ustalonych przez Zarząd Spółki wartości szacunkowych, jak również ocenę ogólnej prezentacji skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Zakres badania nie obejmuje zapewnienia co do przyszłej rentowności Grupy Kapitałowej ani efektywności lub skuteczności prowadzenia spraw jednostki przez Zarząd Sare S.A. obecnie lub w przyszłości.

Wyrażamy przekonanie, że uzyskane przez nas dowody badania stanowią wystarczającą i odpowiednią podstawę do wyrażenia przez nas opinii z badania. Opinia jest spójna z dodatkowym sprawozdaniem dla Komitetu Audytu wydanym 19.03.2018 roku.

Niezależność

W trakcie przeprowadzania badania kluczowy biegły rewident i firma audytorska pozostawali niezależni od jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej zgodnie z przepisami Ustawy o biegłych rewidentach, Rozporządzenia 537/2014 oraz zasadami etyki zawodowej przyjętymi uchwałami Krajowej Rady Biegłych Rewidentów.

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą i przekonaniem oświadczamy, że nie świadczylismy usług niebędących badaniem, które są zabronione przepisami art. 136 Ustawy o biegłych rewidentach oraz art. 5 ust. 1 Rozporządzenia 537/2014, dla jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej.

SARE SA



Wybór firmy audytorskiej Zostaliśmy wybrani do badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej za rok obrotowy 2017 uchwałą nr 19/17 z dnia 19.06.2017 r.

Skonsolidowane sprawozdania finansowe Grupy Kapitałowej badamy od roku obrotowego zakończonego dnia 31 grudnia 2017 roku, to znaczy 1 rok.

Najbardziej znaczące rodzaje ryzyka

W trakcie przeprowadzonego badania zidentyfikowaliśmy poniżej opisane najbardziej znaczące rodzaje ryzyka istotnego zniekształcenia, w tym spowodowanego oszustwem oraz opracowaliśmy stosowne procedury badania dotyczące tych rodzajów ryzyk. W przypadkach, w których uznaliśmy za stosowne dla zrozumienia zidentyfikowanego ryzyka oraz wykonanych przez biegłego rewidenta procedur badania, zamieściliśmy również najważniejsze spostrzeżenia związane z tymi rodzajami ryzyka.

Opis rodzaju ryzyka istotnego zniekształcenia	Procedury biegłego rewidenta w odpowiedzi na zidentyfikowane ryzyko oraz najważniejsze spostrzeżenia związane z tymi rodzajami ryzyka
Ryzyko związane z utratą wartości udziałów w Spółce SARE GMBH	<p>Spółka SARE GMBH wykazuje ujemne kapitały własne. Prognoza uzyskania pozytywnych przepływów operacyjnych jest obciążona ryzykiem. Potencjał utraty wartości aktywa dotyczy:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Utraty wartości udziałów na kwotę 52,400 PLN; b) Utraty wartości udzielonych pożyczek na kwotę 73,400 PLN. <p>Biegły rewident przeanalizował przepływy operacyjne w roku bieżącym i latach ubiegłych</p>

SARE SA



	<p>oraz projekcje finansowe Spółki na najbliższe lata, w wyniku czego stwierdził, że zachodzi duże ryzyko co do możliwości zrealizowania się tych prognoz w przyszłości.</p>
<p>Ryzyko związane z brakiem spływu wymagalnych należności</p>	<p>Należności handlowe wynoszą na dzień bilansowy 10,627 tys. PLN. Na należności zagrożone ryzykiem spłaty spółka tworzy rezerwy.</p> <p>Biegły rewident przeanalizował strukturę wiekową należności oraz skuteczność stosowanych procedur windykacyjnych.</p> <p>Na dzień bilansowy ryzyko związane z możliwością wystąpienia dodatkowych odpisów aktywów zostało ocenione w jako niskie.</p>
<p>Ryzyko związane z utratą wartości systemu informatycznego SARE oraz Inis</p>	<p>Systemy SARE oraz INIS są kluczowymi aktywami niematerialnymi dla Grupy Kapitałowej. Ich wartość w księgach wynosi: 5,586 tys. PLN dla systemu SARE oraz 3,426 tys. PLN dla systemu INIS. Aktywo to nie podlega amortyzacji (zgodnie z MSR 38). Elementami ryzyka nieodłącznego wpływającymi na wartość tego aktywa są:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Ryzyko związane z napływem nowych technologii; b) Ryzyko utraty klientów; c) Ryzyko regulacyjne; d) Ryzyko utraty kluczowych pracowników. <p>W ocenie biegłego rewidenta brak obecnie podstaw do twierdzenia, ażeby w najbliższej przyszłości którekolwiek z powyższych ryzyk mogło się w istotnym stopniu zmaterializować.</p>

Kontynuowanie działalności gospodarczej

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności przez okres nie krótszy niż 12 miesięcy od dnia 31 grudnia 2017 roku i że nie występują okoliczności wskazujące na zagrożenia kontynuowania działalności przez Grupę Kapitałową.

W czasie naszego badania nie odnotowaliśmy istnienia okoliczności, które mogłyby powodować nasze przekonanie, że Grupa Kapitałowa nie jest w stanie kontynuować działalności przez co najmniej 12 miesięcy licząc od dnia bilansowego, to jest od 31 grudnia 2017 roku w efekcie zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia przez nią dotychczasowej działalności.

Rok obrotowy

Sprawozdania finansowe wszystkich spółek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej, będące podstawą sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego, zostały sporządzone na dzień 31 grudnia 2017 roku i obejmują dane finansowe za okres sprawozdawczy od 1 stycznia 2017 roku do 31 grudnia 2017 roku.

Zasady (polityka) rachunkowości oraz metody prezentacji danych finansowych

W trakcie badania Spółki Dominującej została przedstawiona nam polityka rachunkowości Grupy i zasady jej stosowania przez podmioty Grupy oraz metody prezentacji danych finansowych Grupy Kapitałowej.

W okresie, za który sporządzono skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie było zmian istotnych (tzn. mających wpływ na wynik finansowy) zasad (polityki) rachunkowości oraz metod prezentacji danych finansowych Grupy Kapitałowej.

SARE SA



W poniższych zakresach stosowane są spójne zasady wycen:

- ustalania stawek amortyzacyjnych (spółki mają jednak autonomię w zakresie ustalania czy dany zakup to zużycie czy aktywo trwałe - decydują uwarunkowania lokalne)
- wyceny środków pieniężnych,
- wyceny rozrachunków i tworzenia odpisów aktualizujących na nieściągalne lub zagrożone nieściągalnością należności,
- wyceny kredytów i pożyczek z uwzględnieniem zamortyzowanego kosztu,
- wyceny zapasów,
- tworzenia rozliczeń międzyokresowych kosztów/przychodów,
- układ kosztów - spółki mają obowiązek raportować koszty według rodzaju według układu zgodnego z raportowanym przez Sare S.A.

Wartość firmy z konsolidacji

W okresie od 1 stycznia 2017 roku do 31 grudnia 2017 roku ujawniono w wartościach niematerialnych i prawnych skonsolidowanego sprawozdania finansowego wartość firmy powstałą z nabycia spółek zależnych w kwocie 457 692 zł. Jednostka przeprowadza na dzień bilansowy test na ewentualną utratę wartości aktywa.

Kapitał własny

Wykazany w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej na 31 grudnia 2017 roku stan kapitałów własnych jest zgodny z dokumentacją konsolidacyjną.

Dane finansowe dotyczące kapitałów własnych przedstawiono w informacji dodatkowej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz w skonsolidowanym zestawieniu zmian w kapitale własnym.

Wyłączenia konsolidacyjne

W odniesieniu do spółek objętych konsolidacją przeprowadzono wyłączenia:

SARE SA



- wzajemnych rozrachunków (należności i zobowiązań) dotyczących działalności operacyjnej (sprzedaż, zakupy) jak i inwestycyjnej (udzielone pożyczki),
- inwestycji w podmiotach zależnych i kapitałów podmiotów przejętych,
- obrotów wewnętrznych (przychodów i kosztów w ramach działalności operacyjnej, pozostałej i finansowej),
- wyników niezrealizowanych przez spółki objęte konsolidacją, zawartych w wartości ich aktywów (marże, odpisy).

Kompletność i poprawność dokumentacji konsolidacyjnej

W efekcie naszego badania uznaliśmy, że dokumentacja konsolidacyjna jest kompletna i poprawna oraz że spełnia ona istotne warunki, jakim powinna odpowiadać dokumentacja konsolidacyjna. W szczególności dotyczy to wyłączeń z tytułu korekt konsolidacyjnych.

Pozycje wpływające na wynik finansowy Grupy Kapitałowej

Charakterystykę pozycji wpływających na wynik finansowy Grupy Kapitałowej przedstawiono w zbadanym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2017 roku. Dane wykazane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym są zgodne z dokumentacją konsolidacyjną.

Informacje dodatkowe o przyjętych zasadach rachunkowości oraz inne informacje objaśniające

Informacje dodatkowe o przyjętych zasadach rachunkowości oraz inne informacje objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2017 roku zostały sporządzone we wszystkich istotnych aspektach zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z tymi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

Opinia

Naszym zdaniem, załączone roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe:

- przedstawia rzetelny i jasny obraz sytuacji majątkowej i finansowej jednostki na dzień 31 grudnia 2017, oraz jej wyniku finansowego za rok obrotowy od 1 stycznia 2017 do 31 grudnia 2017 zgodnie z mającymi zastosowanie przepisami MSR, MSSF i ustawy o rachunkowości oraz przyjętymi zasadami (polityką) rachunkowości,
- zostało sporządzone na podstawie prawidłowo, zgodnie z przepisami rozdziału 2 ustawy o rachunkowości, prowadzonych ksiąg rachunkowych,
- jest zgodne co do formy i treści z obowiązującymi jednostkę przepisami prawa i statutem jednostki.

Sprawozdanie na temat innych wymogów prawa i regulacji

Opinia na temat sprawozdania z działalności

Nasza opinia o sprawozdaniu finansowym nie obejmuje sprawozdania z działalności Grupy Kapitałowej.

Za sporządzenie sprawozdania z działalności Grupy Kapitałowej zgodnie z przepisami Ustawy o rachunkowości oraz innymi obowiązującymi przepisami prawa jest odpowiedzialny Zarząd Spółki. Ponadto Zarząd Spółki oraz członkowie Rady Nadzorczej Spółki są zobowiązani do zapewnienia, aby sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej spełniało wymagania przewidziane w Ustawie o rachunkowości. Naszym

SARE SA



obowiązkiem zgodnie z wymogami ustawy o biegłych rewidentach było wydanie opinii, czy sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej zostało sporządzone zgodnie z artykułem 49 Ustawy o rachunkowości oraz rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. z 2014 r., poz. 133 z późniejszymi zmianami) oraz, że jest ono zgodne z informacjami zawartymi w załączonym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Naszym obowiązkiem było także złożenie oświadczenia, czy w świetle naszej wiedzy o Grupie Kapitałowej i jej otoczeniu uzyskanej podczas badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego stwierdziliśmy w sprawozdaniu z działalności Grupy Kapitałowej istotne zniekształcenia oraz wskazanie na czym polega każde takie istotne zniekształcenie.

Naszym zdaniem sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej zostało sporządzone zgodnie z mającymi zastosowanie przepisami i jest zgodne z informacjami zawartymi w załączonym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Ponadto oświadczamy, iż w świetle wiedzy o Grupie Kapitałowej i jej otoczeniu uzyskanej podczas badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdziliśmy w sprawozdaniu z działalności Grupy Kapitałowej istotnych zniekształceń.

Opinia na temat oświadczenia o stosowaniu ładu korporacyjnego

Zarząd Spółki oraz członkowie Rady Nadzorczej są odpowiedzialni za sporządzenie oświadczenia o stosowaniu ładu korporacyjnego zgodnie z przepisami prawa.

W związku z przeprowadzonym badaniem skonsolidowanego sprawozdania finansowego, naszym obowiązkiem zgodnie z wymogami ustawy o biegłych rewidentach było wydanie opinii, czy emitent obowiązany do złożenia oświadczenia o stosowaniu ładu korporacyjnego, stanowiącego wyodrębnioną część sprawozdania z działalności, zawarł w tym oświadczeniu informacje wymagane przepisami prawa oraz w odniesieniu do określonych informacji wskazanych w tych przepisach lub

SARE SA



regulaminach stwierdzenie, czy są one zgodne z mającymi zastosowanie przepisami oraz informacjami zawartymi w rocznym sprawozdaniu finansowym.

Naszym zdaniem w oświadczeniu o stosowaniu ładu korporacyjnego Bank zawarł informacje określone w paragrafie 91 ust. 5 punkt 4 lit. a, b, g, j, k Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2014 r., poz. 133 z późn. zm.) („Rozporządzenie”). Informacje wskazane w paragrafie 91 ust. 5 punkt 4 lit. c-f, h oraz lit. i tego Rozporządzenia zawarte w oświadczeniu o stosowaniu ładu korporacyjnego są zgodne z mającymi zastosowanie przepisami oraz informacjami zawartymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

Informacja o sporządzeniu oświadczenia na temat informacji niefinansowych

Zgodnie z wymogami Ustawy o biegłych rewidentach informujemy, że Sare S.A. nie sporządzała oświadczenia na temat informacji niefinansowych Grupy, o którym mowa w art. 49b ust. 1 Ustawy o rachunkowości jako wyodrębniony.

Nie wykonaliśmy żadnych prac atestacyjnych dotyczących oświadczenia na temat informacji niefinansowych i nie wyrażamy jakiegokolwiek zapewnienia na jego temat.

Inne informacje, w tym o wypełnieniu obowiązków wynikających z przepisów prawa

Nie wykonaliśmy żadnych prac atestacyjnych dotyczących oświadczenia (odrębnego sprawozdania) na temat informacji niefinansowych i nie wyrażamy jakiegokolwiek zapewnienia na jego temat.

SARE SA



Data i miejsce sporządzenia sprawozdania z badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego: Warszawa, 19 marca 2018 r.

Kluczowy Biegły Rewident

Jarosław Stefaniak

Biegły Rewident

Nr ew. 10832



Data sprawozdania z badania 19.02.2018 r.

Działający w imieniu:

Instytut Studiów

Podatkowych

Modzelewski i Wspólnicy

- AUDYT Sp. z o.o.,

Warszawa, ul. Kaleńska 8

Nr ewidencyjny 2558

Wiceprezes Zarządu

Jarosław Stefaniak





SARE SA

grupa kapitałowa



SARE SA
ul. Raciborska 35a
44 - 200 Rybnik

relacjeinwestorskie@sare.pl
www.saresa.pl

Rybnik, 26 marca 2018 r.