

RAPORT

GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A.

ZA IV KWARTAŁ 2012 ROKU

Rybnik, 14 lutego 2013 r.

---

**Siedziba w Rybniku**

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35 a  
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180  
Infolinia: 801 66 72 73  
E-mail: [biuro@sare.pl](mailto:biuro@sare.pl)

**Oddział w Warszawie**

02-567 Warszawa, ul. Sandomierska 14/22  
Tel.: +48 22 401 37 36, Fax: +48 22 401 37 07  
E-mail: [handlowy@sare.pl](mailto:handlowy@sare.pl)

## Spis treści

PISMO PREZESA ZARZĄDU SARE S.A. ....	3
1 STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A. ....	4
2 STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU, NA DZIEŃ 14.02.2013R. ....	6
3 WYBRANI KLIENCI GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A. ....	7
4 WYBRANE JEDNOSTKOWE DANE FINANSOWE SARE S.A. ZA OKRES OD 01.10.2012R. DO 31.12.2012R. ....	8
5 WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A. ZA OKRES OD 01.10.2012R. DO 31.12.2012R. ....	9
6 DODATKOWE DANE, JEŻELI ICH UWZGLĘDNIENIE W RAPORCIE KWARTALNYM JEST KONIECZNE DLA PRZEDSTAWIENIA AKTUALNEJ SYTUACJI MAJĄTKOWEJ I FINANSOWEJ EMITENTA W SPOSÓB RZETELNY I KOMPLETNY ....	10
7 KOMENTARZ ZARZĄDU SARE S.A. NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE W IV KWARTALE 2012R. ....	11
8 INFORMACJE ZARZĄDU SARE S.A. NA TEMAT AKTYWNOŚCI, JAKĄ W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI, W SZCZEGÓLNOŚCI DZIAŁANIA NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W GRUPIE KAPITAŁOWEJ W IV KWARTALE 2012R. ....	13
9 STANOWISKO ZARZĄDU SARE S.A. ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM ....	15
10 WSKAZANIE JEDNOSTEK WCHODZĄCYCH W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO RAPORTEM KWARTALNYM ....	16
11 W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ ....	17

PISMO PREZESA ZARZĄDU SARE S.A.

---

Szanowni Państwo,

*Dobiegł końca kolejny rok funkcjonowania SARE S.A. na rynku NewConnect prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Tym samym nadszedł czas podsumowania ostatniego kwartału minionego roku.*

*Pragniemy przedstawić Państwu raport Grupy Kapitałowej SARE S.A. za IV kwartał 2012 roku.*

*W październiku 2012 roku do Grupy Kapitałowej dołączyła nowa spółka Mobiquest Sp. z o.o. Ponadto, w minionym okresie powiększył się zespół SARE S.A., a także zmieniona została jej siedziba. Grupa zwiększyła również portfolio Klientów o bardzo znaczące marki. Koniec roku to także czas opracowywania planów Spółki na najbliższe miesiące. Do tej pory, konsekwentnie realizujemy założone cele, więc niezmiennie będziemy podążać do przodu zgodnie z wyznaczonym kierunkiem.*

*Zapraszam do lektury raportu przedstawiającego jednostkowe i skonsolidowane wyniki Grupy za IV kwartał 2012 roku.*

Z poważaniem,



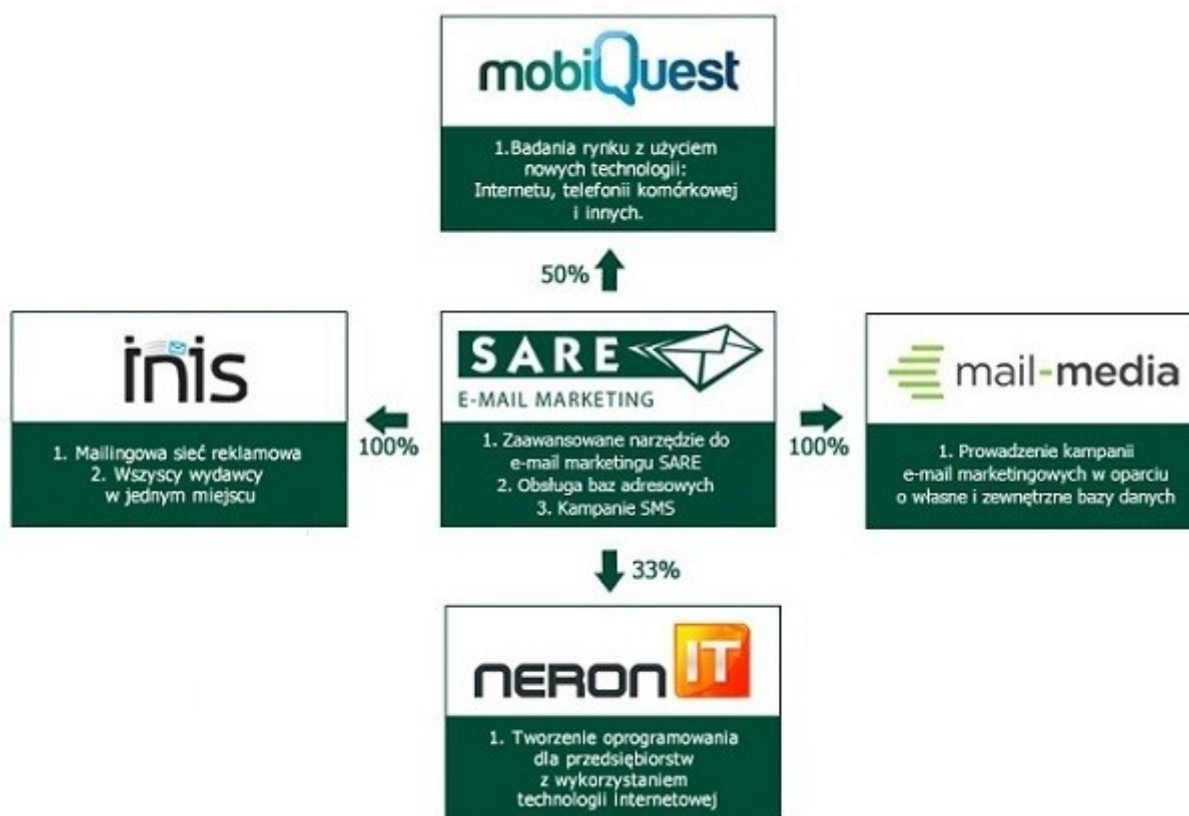
**Tomasz Pruszczyński**  
Prezes Zarządu SARE S.A.



## 1 STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A.

W skład Grupy Kapitałowej SARE S.A. wchodzi spółki technologiczne dostarczające systemy informatyczne do masowej komunikacji z wykorzystaniem poczty elektronicznej i telefonii komórkowej, badania rynku z wykorzystaniem nowych kanałów komunikacji: mobile i online oraz oprogramowania dla firm z wykorzystaniem technologii informatycznej. Oferując komplementarne usługi w obszarze dostarczania wiadomości e-mail i SMS, planowania kampanii e-mailingowych oraz udostępniania narzędzi analitycznych Grupa SARE S.A. osiągnęła pozycję lidera na polskim rynku e-mail marketingu.

Poszczególne spółki dedykowane są świadczeniu następujących usług:



**SARE S.A.** oferuje zaawansowane narzędzie do e-mail marketingu, które wspomaga wysyłki newsletterów, mailingów oraz wiadomości SMS, a także zarządza bazami adresowymi i prezentuje szczegółowe raporty z poszczególnych kampanii. Z systemu SARE korzystają największe polskie i międzynarodowe firmy.

**mail- media Sp. z o.o.** - pierwszy mailingowy dom mediowy. Spółka mail-media Sp. z o.o. specjalizuje się w planowaniu i zakupie kampanii reklamowych w Internecie. Agencja specjalizuje się w realizacji kampanii efektywnościowych w modelach CPL, CPO, CPS oraz CPC. Zapewnia całościową obsługę i doradztwo w przygotowaniu strategii marketingowej, obecności klientów w Internecie, wsparcie w przygotowaniu kreacji i form graficznych. Agencja posiada własną technologię do monitoringu i optymalizacji kampanii. Główną przewagą konkurencyjną mail-media sp. z o.o. jest specjalizacja w kampaniach e-mailingowych na bazach zewnętrznych, w których agencja wykorzystuje technologię SARE.

**INIS Sp. z o.o.** - pierwsza mailingowa sieć reklamowa. INIS to rozwiązanie dla reklamodawców oraz wydawców. Wydawcy mogą zmonetyzować swoje bazy adresowe poprzez realizowanie mailingów reklamowych, które dostępne są w koncie każdego klienta sieci. Reklamodawcy z kolei mogą dotrzeć do wybranej grupy odbiorców, na co pozwala sieć mailingowa, obejmująca swoim zasięgiem ponad 4 miliony adresów e-mail zebranych metodą double opt-in.

**Mobiquest Sp. z o.o.** zajmuje się badaniami rynku z wykorzystaniem nowych kanałów komunikacji: mobile oraz online. Przedsięwzięcie zostało założone przez SARE S.A. oraz Dom Badawczy Maison, dzięki którym łączy on kompetencje technologiczne z wiedzą i doświadczeniem badawczym. Spółka dołączyła do Grupy Kapitałowej już w IV kwartale 2012r.

**neronIT Sp. z o.o.** – architekci rozwiązań internetowych dla biznesu. Spółka neronIT Sp. z o.o. zajmuje się tworzeniem oprogramowania dla przedsiębiorstw z wykorzystaniem technologii internetowej. Do pracy z programami przygotowanymi przez Spółkę, wystarczy wyłącznie przeglądarka internetowa. Wszystkie produkty powstają w oparciu o obiektowe, skryptowe języki programowania przeznaczone do generowania aplikacji internetowych. Spółka tworzy oprogramowania, ale prowadzi także działalności z zakresu konsultingu, w związku z czym może kompleksowo obsługiwać swoich klientów w zakresie prowadzenia biznesu z wykorzystaniem Internetu.

## 2 STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU, NA DZIEŃ 14.02.2013R.

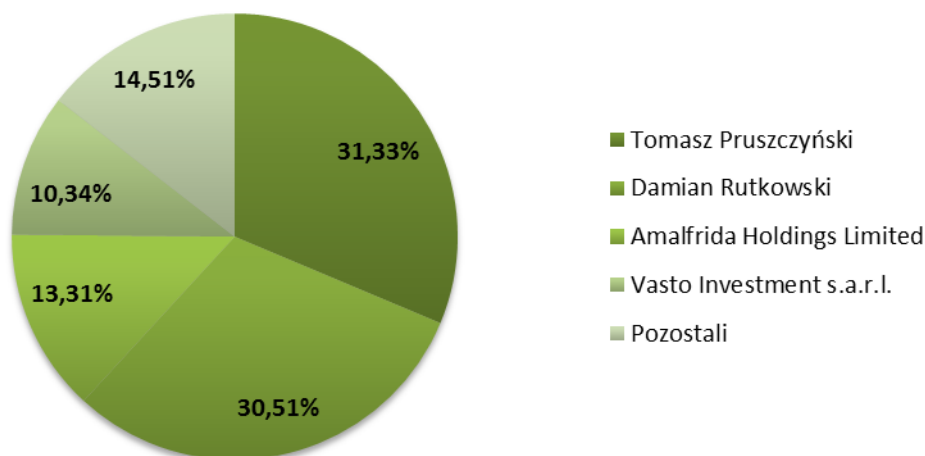
Wyszczególnienie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziałów w kapitale zakładowym oraz w głosach na walnym zgromadzeniu SARE S.A.

**Tabela 1** Struktura akcjonariatu Emitenta na dzień 14.02.2013r.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
<b>Tomasz Pruszczyński</b>	694.152	694.152	31,33%	31,33%
<b>Damian Rutkowski</b>	676.000	676.000	30,51%	30,51%
<b>Amalfrida Holdings Limited</b>	294.827	294.827	13,31%	13,31%
<b>Vasto Investment s.a.r.l.</b>	229.050	229.050	10,34%	10,34%
<b>Pozostali</b>	321.471	321.471	14,51%	14,51%
<b>SUMA</b>	<b>2.215.500</b>	<b>2.215.500</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

Źródło: Emitent

**Wykres 1** Struktura akcjonariatu Emitenta na dzień 14.02.2013r. (w proc.).



Źródło: Emitent

## 3 WYBRANI KLIENCI GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A.

SARE S.A. od ośmiu lat współpracuje z największymi i najbardziej wymagającymi klientami na rynku, co kwalifikuje Spółkę jako partnera biznesowego, który doskonale zna i rozumie potrzeby klientów. Poniżej prezentujemy wybranych Klientów Grupy Kapitałowej SARE S.A.



## 4 WYBRANE JEDNOSTKOWE DANE FINANSOWE SARE S.A. ZA OKRES OD 01.10.2012R. DO 31.12.2012R.

**Tabela 2** Wybrane pozycje jednostkowego bilansu SARE S.A. za IV kwartał 2012 r. wraz z danymi porównywalnymi za analogiczny okres w 2011 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	Dane na dzień 31.12.2012r. (w tys. zł)	Dane na dzień 31.12.2011r. (w tys. zł)
Kapitał własny	2.889	2794
Należności długoterminowe	8	8
Należności krótkoterminowe	1.438	957
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	569	1.176
Zobowiązania długoterminowe	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	470	215

Źródło: Emitent

**Tabela 3** Wybrane pozycje jednostkowego rachunku zysków i strat SARE S.A. za IV kwartał 2012 r. wraz z danymi porównywalnymi za analogiczny okres w 2011 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	Za okres od 01.10.2012r. do 31.12.2012r. (w tys. zł)	Za okres od 01.10.2011r. do 31.12.2011r. (w tys. zł)	Dane narastająco za okres od 01.01.2012r. do 31.12.2012r. (w tys. zł)	Dane narastająco za okres od 01.01.2011r. do 31.12.2011r. (w tys. zł)
Przychody netto ze sprzedaży	1.300	1.405	4.543	5.522
Amortyzacja	73	71	286	222
Zysk/strata na sprzedaży	75	137	16	1.042
Zysk/strata na działalności operacyjnej	24	139	128	1.092
Zysk/strata brutto	25	154	157	1.122
Zysk/strata netto	3	116	96	888

Źródło: Emitent



**5 WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A. ZA OKRES OD 01.10.2012R. DO 31.12.2012R.**
**Tabela 4** Wybrane pozycje skonsolidowanego bilansu Grupy Kapitałowej SARE S.A. za IV kwartał 2012 r. wraz z danymi porównywalnymi za analogiczny okres w 2011 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	Dane na dzień 31.12.2012r. (w tys. zł) Skonsolidowane	Dane na dzień 31.12.2011r. (w tys. zł) skonsolidowane
Kapitał własny	3.242	2.698
Należności długoterminowe	8	8
Należności krótkoterminowe	2.779	1.441
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	695	1.254
Zobowiązania długoterminowe	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	1.166	564

*Źródło: Emitent*
**Tabela 5** Wybrane pozycje skonsolidowane rachunku zysków i strat Grupy Kapitałowej SARE S.A. za IV kwartał 2012 r. wraz z danymi porównywalnymi za analogiczny okres w 2011 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	Za okres od 01.10.2012r. do 31.12.2012r. (w tys. zł) skonsolidowane	Za okres od 01.10.2011r. do 31.12.2011r. (w tys. zł) skonsolidowane	Dane narastająco za okres od 01.01.2012r. do 31.12.2012r. (w tys. zł) skonsolidowane	Dane narastająco za okres od 01.01.2011r. do 31.12.2011r. (w tys. zł) skonsolidowane
Przychody netto ze sprzedaży	3.517	2.370	8.664	7.516
Amortyzacja	76	74	299	241
Zysk/strata na sprzedaży	515	200	636	1.151
Zysk/strata na działalności operacyjnej	463	199	748	1.194
Zysk/strata brutto	465	211	775	1.215
Zysk/strata netto	323	170	544	946

*Źródło: Emitent*

**6 DODATKOWE DANE, JEŻELI ICH UWZGLĘDNIENIE W RAPORCIE KWARTALNYM JEST KONIECZNE DLA PRZEDSTAWIENIA AKTUALNEJ SYTUACJI MAJĄTKOWEJ I FINANSOWEJ EMITENTA W SPOSÓB RZETELNY I KOMPLETNY**

---

---

W opinii Zarządu Spółki rzetelne i kompletne przedstawienie aktualnej sytuacji majątkowej i finansowej Spółki oraz Grupy Kapitałowej nie wymaga uwzględniania dodatkowych danych.

## 7 KOMENTARZ ZARZĄDU SARE S.A. NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE W IV KWARTALE 2012R.

---

W IV kwartale 2012r. przychody netto ze sprzedaży Grupy wyniosły 3.517 tys. zł, co oznacza wzrost o ponad 48% w stosunku do IV kwartału 2011 roku. Narastająco przychody netto ze sprzedaży od początku 2012 roku wyniosły 8.664 tys. zł., w związku z czym wzrosły o ponad 15% w stosunku do 2011 roku.

W ostatnim kwartale 2012r. Grupa Kapitałowa SARE S.A. wypracowała zysk netto na poziomie 323 tys. zł. Należy wskazać, iż jest to wynik wyższy aż o 90% w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego, który wówczas ukształtował się na poziomie 170 tys. zł. Od początku 2012 roku Grupa Kapitałowa SARE S.A. osiągnęła narastająco skonsolidowany zysk netto w wysokości 544 tys. zł, co oznacza spadek o niespełna 43% w stosunku do tego samego okresu 2011 roku.

Na dzień 31.12.2012 roku skonsolidowane kapitały własne Grupy Kapitałowej SARE S.A. ukształtowały się na poziomie 3.242 tys. zł i w porównaniu do końca 2011 roku są one wyższe o ponad 20%. Na wzrost kapitału własnego Grupy Kapitałowej wpływ miał skonsolidowany zysk netto osiągnięty od początku 2012r.

SARE S.A. w czwartym kwartale 2012r. osiągnęła jednostkowy przychód netto ze sprzedaży w wysokości 1.300 tys. zł, oznacza to spadek o niespełna 8% w stosunku do IV kwartału 2011r., kiedy przychody netto ze sprzedaży wyniosły 1.405 tys. zł. Narastająco od początku minionego roku przychody netto ze sprzedaży wyniosły 4.543 tys. zł, co oznacza spadek o prawie 18% w stosunku do 2011 roku. Spadek przychodów ze sprzedaży wynika w dużej mierze ze zmiany systemu rozliczeń barterów, polegającej na wspólnym rabatowaniu usług pomiędzy podmiotami powiązаныmi tego typu rozliczeniami. Wskazać należy, iż pomimo negatywnego efektu porównywalności wyników z rokiem poprzednim, takie podejście powoduje, że prezentowane przychody ze sprzedaży Spółki wierniej oddają rzeczywisty obraz prowadzonej działalności Emitenta.

Ponadto, na niższy wynik ze sprzedaży w 2012 roku wpłynął znaczny wzrost kosztów wynagrodzeń wynikających z rozwoju działu New Business oraz zatrudnieniem osób odpowiedzialnych ze sprzedaż zagraniczną, pozostałych usług obcych poniesionych w badanym okresie, a także koszt amortyzacji, który wynika z zakupów aktywów trwałych sfinansowanych częściowo dotacją ze środków Unii Europejskiej.

Zysk jednostkowy EBITDA (liczony jako: zysk/strata na działalności operacyjnej powiększony o amortyzację) w 2012 roku dla SARE S.A. ukształtował się na poziomie 414 tys. zł.

Jednostkowy zysk netto w IV kwartale 2012r. wyniósł 3 tys. zł, przy czym w porównywalnym okresie IV kwartału 2011r. wynik ten osiągnął wartość 116 tys. zł. Na odnotowany wynik finansowy wpływ miały działania, które są aktualnie podejmowane w celu zwiększenia przychodów ze sprzedaży w kolejnych okresach. Są to między innymi koszty związane

z działaniami na rynkach zagranicznych, inwestycja w zwiększenie zespołu sprzedażowego, przeszkolenie i wdrożenie nowych pracowników, zwiększenie kosztów marketingu w tym udział w targach i konferencjach.

Na wzrost kosztów w IV kwartale 2012r. wpływ również miały utworzone rezerwy na badanie sprawozdania finansowego, rezerwy na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe, odpisy aktualizujące należności oraz amortyzacja wartości firmy w związku z zakupem udziałów w spółce neronIT Sp. z o.o.

W czwartym kwartale 2012r. spółka INIS Sp. z o.o. odnotowała dynamiczny przyrost wyników finansowych, który został uzyskany dzięki stałemu przyrostowi użytkowników kont płatnych oraz wprowadzeniu do oferty usług komplementarnych. Nawiązanie współpracy z kilkoma nowymi wydawcami i właścicielami baz mailingowych zaowocowało przeprowadzeniem kilkunastu kampanii reklamowych, których realizacja wcześniej nie była możliwa.

Ostatni kwartał 2012 roku zakończył się dla spółki zależnej INIS Sp. z o.o. najwyższym, w historii istnienia tej spółki, kwartalnym zyskiem netto. Jednocześnie Zarząd Emitenta pragnie wskazać, iż zysk netto dla INIS Sp. z o.o. osiągnięty w całym 2012 r. miał istotny wpływ na skonsolidowany zysk netto Grupy Kapitałowej SARE S.A.

mail-media Sp. z o.o. w IV kwartale 2012r. wygenerowała największy kwartalny przychód netto ze sprzedaży, dzięki czemu w omawianym okresie Spółka odnotowała dodatni zysk netto. Wypracowana nadwyżka na wyniku netto w ostatnim kwartale 2012r. pozwoliła odrobić stratę z okresów wcześniejszych obecnego roku obrotowego i miała istotny wpływ na skonsolidowany zysk netto Grupy Kapitałowej za 2012 r.

Ponadto, na wynik finansowy Grupy Kapitałowej w IV kwartale minionego roku wpływ miała inwestycja związana z zakupem w czerwcu 2012r. udziałów w spółce neronIT Sp. z o.o. Konsolidacja jej wyników finansowych metodą praw własności w 2012 roku złotych miała ujemny wpływ na skonsolidowany zysk netto Grupy.

W październiku 2012r. SARE S.A. nabyła udziały w spółce Mobiquest Sp. z o.o. W związku z tym, że Spółka zaczęła działać w IV kwartale 2012 roku, uzyskane wyniki finansowe Mobiquest Sp. z o.o. nie miały istotnego wpływu na wynik finansowy Grupy Kapitałowej SARE S.A.

## **8 INFOMACJE ZARZĄDU SARE S.A. NA TEMAT AKTYWNOŚCI, JAKĄ W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI, W SZCZEGÓLNOŚCI DZIAŁANIA NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W GRUPIE KAPITAŁOWEJ W IV KWARTALE 2012R.**

---

Czwarty kwartał 2012 roku rozpoczął się powiększeniem Grupy Kapitałowej o nową spółkę Mobiquest Sp. z o.o., która 4 października 2012r. dołączyła do SARE S.A., INIS Sp. z o.o., mail-media Sp. z o.o. oraz neronIT Sp. z o.o. Mobiquest Sp. z o.o., wykorzystuje kompetencje technologiczne SARE oraz wiedzę i doświadczenie badawcze Domu Badawczego Maison w przeprowadzaniu badań rynku z wykorzystaniem nowych technologii.

W połowie października 2012 roku, SARE zmieniło siedzibę o czym informowało w odrębnym komunikacie. Nowe biuro daje nowe możliwości i pozwala na poszerzenie kadry pracowniczej o nowych specjalistów. Zwiększanie zespołu związane jest także z poszerzeniem zasięgu działania, a także nowych usług oferowanych przez Grupę SARE S.A. Powiększono dział projektów graficznych, co pozwala na kompleksową obsługę dotychczasowych i potencjalnych Klientów.

Koniec 2012 roku był dla SARE S.A. czasem nagród i wyróżnień. SARE S.A. po raz trzeci z rzędu znalazła się w 50. najszybciej rozwijających się technologicznie innowacyjnych firm Europy Środkowej rankingu Deloitte Technology Fast 50 CE na 37. miejscu, a także po raz drugi w historii w zestawieniu w rankingu 500 najszybciej rozwijających się firm technologicznie innowacyjnych z regionu EMEA (Europa, Bliski Wschód, Afryka). Rankingi Deloitte oparte są o procentowy wzrost przychodów operacyjnych ze sprzedaży z ostatnich pięciu lat. W tym roku oceniano przychody za lata 2007-2011. Ponadto, w grudniu minionego roku Spółka została także Śląskim Liderem Innowacji w konkursie przeprowadzonym przez Fundację Innowacji i Rozwoju.

Ostatni kwartał 2012 roku był również okresem intensywnej sprzedaży oraz działań podczas eventów i konferencji. Specjaliści SARE S.A. uczestniczyli w ponad 10 branżowych wydarzeniach, gdzie przedstawiano najefektywniejsze rozwiązania związane z e-mail marketingiem.

W połowie listopada SARE S.A. opublikowało raport z IX badania wykorzystania poczty elektronicznej. Jest to jedyne tego typu badanie, cykliczne przeprowadzane w Polsce. Raport pokazał aktualny stan e-mail marketingu wśród użytkowników Internetu, a przede wszystkim jego wykorzystanie w polskich firmach. Szczegółowe wyniki badania wykorzystania poczty elektronicznej, zostały opublikowane 15 listopada 2012 r. na stronie internetowej Emitenta.

W ostatnim kwartale 2012 roku, Spółka kontynuowała darmowe szkolenia online, których celem jest edukowanie Klientów i Użytkowników z e-mail marketingu, w szczególności z systemu SARE oraz przeprowadzania kampanii SMS oraz przeprowadzania ankiet.

Ostatni kwartał 2012 roku dla Zarządu spółki INIS Sp. z o.o. był okresem podsumowań i wyznaczania nowych zadań na 2013 rok. W raportowanym okresie spółka skupiła się na realizacji budżetów reklamowych kampanii, które powstały z myślą o kończącym się roku. Koniec 2012 roku to także okres intensywnych starań o budżety reklamowe na rok 2013. W obszarze obsługi klienta, zespół powiększył się o kolejną osobę, której zadaniem jest nadzór nad przeprowadzaniem kampanii. W chwili obecnej Zarząd Spółki prowadzi nabór osób do nowo tworzonego zespołu handlowego.

Dla spółki mail-media Sp. z o.o IV kwartał 2012 r. był okresem rozwojowym zarówno pod względem sprzedaży, jak i systemu. Najważniejszym wydarzeniem było rozpoczęcie stałej współpracy z C&A Online GmbH, której celem jest wsparcie w zakresie marketingu performance na rynku polskim m.in.: rozbudowa bazy klientów C&A Online GmbH, planowanie i prowadzenie kampanii e-mailingowych, mediowych, afiliacyjnych oraz googlowych. Głównym celem jest wzrost sprzedaży w kanale on-line.

neronIT Sp. z o.o. w IV kwartale 2012 roku rozpoczął ekspansję na rynek wschodni z produktami dla branży meblarskiej. W październiku 2012r. miało miejsce wdrożenie systemu eRozrys dla ukraińskiej firmy ITS z siedzibą we Lwowie. System eRozrys ma więc kolejną, oprócz polskiej, angielskiej i niemieckiej, wersję językową – ukraińską. Należy wspomnieć, że neronIT Sp. z o.o. jest partnerem kilku zachodnioeuropejskich firm, dla których świadczy usługi programistyczne, jak również wspólnie pracuje nad projektami, które w 2013 roku będą promowane na rynkach zachodnich.

---

#### Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35 a  
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180  
Infolinia: 801 66 72 73  
E-mail: [biuro@sare.pl](mailto:biuro@sare.pl)

#### Oddział w Warszawie

02-567 Warszawa, ul. Sandomierska 14/22  
Tel.: +48 22 401 37 36, Fax: +48 22 401 37 07  
E-mail: [handlowy@sare.pl](mailto:handlowy@sare.pl)

## **9 STANOWISKO ZARZĄDU SARE S.A. ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM**

---

---

Zarząd spółki SARE S.A. informuje, iż do dnia sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego nie publikowano prognoz wyników finansowych na dany rok obrotowy.

## **10 WSKAZANIE JEDNOSTEK WCHODZĄCYCH W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO RAPORTEM KWARTALNYM**

---

---

Jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej Emitenta wskazano w pkt 1 niniejszego raportu kwartalnego.

---

### **Siedziba w Rybniku**

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35 a  
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180  
Infolinia: 801 66 72 73  
E-mail: [biuro@sare.pl](mailto:biuro@sare.pl)

### **Oddział w Warszawie**

02-567 Warszawa, ul. Sandomierska 14/22  
Tel.: +48 22 401 37 36, Fax: +48 22 401 37 07  
E-mail: [handlowy@sare.pl](mailto:handlowy@sare.pl)



**11 W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH WSKAZANIE PRZYCZYŃ NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ**

---

---

Emitent jest jednostką dominującą w Grupie Kapitałowej SARE S.A. i sporządza skonsolidowane sprawozdania finansowe.