

RAPORT

GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE SA

ZA I KWARTAŁ 2014 ROKU

Rybnik, 15 maj 2014 r.

---

**Siedziba w Rybniku**

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a  
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180  
Infolinia: 801 66 72 73  
E-mail: [biuro@sare.pl](mailto:biuro@sare.pl)

**Oddział w Warszawie**

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34  
Tel.: +48 22 121 00 60  
E-mail: [handlowy@sare.pl](mailto:handlowy@sare.pl)

## Spis treści

<b>1</b>	<b>PODSTAWOWE DANE O EMITENCIE .....</b>	<b>3</b>
<b>2</b>	<b>KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE.....</b>	<b>4</b>
<b>3</b>	<b>INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU W TYM INFORMACJE O ZMIANACH STOSOWANYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI .....</b>	<b>16</b>
<b>4</b>	<b>ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI</b>	<b>23</b>
<b>5</b>	<b>KOMENTARZ ZARZĄDU EMITENTA DOTYCZĄCY REALIZACJI PROGNOZ FINANSOWYCH .....</b>	<b>26</b>
<b>6</b>	<b>OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ INWESTYCYJNYCH EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI.....</b>	<b>27</b>
<b>7</b>	<b>INICJATYWY PODEJMOWANE W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI, NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE .....</b>	<b>28</b>
<b>8</b>	<b>STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU ....</b>	<b>30</b>
<b>9</b>	<b>OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI.....</b>	<b>31</b>
<b>10</b>	<b>WSKAZANIE PRZYCZYŃ NIESPORZĄDZANIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH .....</b>	<b>33</b>
<b>11</b>	<b>INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY .....</b>	<b>34</b>

## 1 PODSTAWOWE DANE O EMITENCIE

<b>NAZWA</b>	SARE S.A.
<b>FORMA PRAWNA</b>	Spółka Akcyjna
<b>KRAJ SIEDZIBY</b>	Rzeczpospolita Polska
<b>SIEDZIBA</b>	Rybnik
<b>ADRES SIEDZIBY</b>	ul. Raciborska 35a, 44-200 Rybnik
<b>KONTAKT TELEFONICZNY</b>	+48 32 42 10 180, +48 801 66 7273
<b>ADRES E-MAIL</b>	relacjeinwestorskie@sare.pl
<b>ADRES WWW</b>	www.saresa.pl, www.sare.pl
<b>REGON</b>	240018741
<b>NIP</b>	642-28-84-378
<b>SKŁAD ZARZĄDU EMITENTA</b>	Tomasz Pruszczyński – Prezes Zarządu Dariusz Piekarski – Członek Zarządu
<b>SKŁAD RADY NADZORCZEJ EMITENTA</b>	Anna Dawidowska Bożena Głowacka Robert Gwiazdowski Cezary Kaźmierczak Przemysław Marcol

**2 KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE**

SARE SA		
AKTYWA	Stan na 31.03.2014	Stan na 31.03.2013
<b>A. Aktywa trwałe</b>	<b>1 665 303,74</b>	<b>1 824 203,17</b>
I. Wartości niematerialne i prawne	545 360,33	805 947,16
II. Rzeczowe aktywa trwałe	141 125,13	121 915,73
III. Należności długoterminowe	47 489,10	45 269,10
IV. Inwestycje długoterminowe	901 797,18	841 686,18
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	29 532,00	9 385,00
<b>B. Aktywa obrotowe</b>	<b>2 637 666,15</b>	<b>2 099 642,97</b>
I. Zapasy	0,00	0,00
II. Należności krótkoterminowe	1 442 651,19	1 286 632,35
III. Inwestycje krótkoterminowe	1 184 847,65	638 695,09
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	10 167,31	174 315,53
<b>Aktywa razem</b>	<b>4 302 969,89</b>	<b>3 923 846,14</b>

SARE SA		
PASYWA	Stan na 31.03.2014	Stan na 31.03.2013
<b>A. Kapitał (fundusz) własny</b>	<b>3 352 821,58</b>	<b>2 936 012,28</b>
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	221 550,00	221 550,00
II. Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0,00	0,00
III. Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	0,00	0,00

<b>IV. Kapitał (fundusz zapasowy)</b>	<b>2 670 476,53</b>	<b>2 572 142,20</b>
V. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
VI. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	47 718,46	0,00
VII. Zysk (strata) z lat ubiegłych	25 665,83	98 334,33
VIII. Zysk (strata) netto	387 410,76	43 985,75
IX. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
<b>B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	<b>950 148,31</b>	<b>987 833,86</b>
I. Rezerwy na zobowiązania	98 849,00	99 595,18
II. Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00
III. Zobowiązania krótkoterminowe	539 447,40	424 698,49
IV. Rozliczenia międzyokresowe	311 851,91	463 540,19
<b>Pasywa Razem</b>	<b>4 302 969,89</b>	<b>3 923 846,14</b>

**GRUPA KAPITAŁOWA**

<b>AKTYWA</b>	<b>Stan na 31.03.2014</b>	<b>Stan na 31.03.2013</b>
<b>A. Aktywa trwałe</b>	<b>1 384 766,78</b>	<b>1 436 648,97</b>
I. Wartości niematerialne i prawne	588 627,02	809 813,82
II. Rzeczowe aktywa trwałe	195 322,52	121 915,73
III. Należności długoterminowe	47 489,10	45 269,10
IV. Inwestycje długoterminowe	517 571,93	445 122,32
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	35 756,21	14 528,00
<b>B. Aktywa obrotowe</b>	<b>6 302 436,10</b>	<b>3 532 063,86</b>
<b>I. Zapasy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>

II. Należności krótkoterminowe	4 220 767,63	2 468 995,05
III. Inwestycje krótkoterminowe	2 052 393,64	888 475,02
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	29 274,83	174 593,79
<b>Aktywa razem</b>	<b>7 687 202,88</b>	<b>4 968 712,83</b>

**GRUPA KAPITAŁOWA**

<b>PASYWA</b>	<b>Stan na 31.03.2014</b>	<b>Stan na 31.03.2013</b>
<b>A. Kapitał (fundusz) własny</b>	<b>4 654 661,21</b>	<b>3 496 090,01</b>
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	221 550,00	321 550,00
II. Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0,00	0,00
III. Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	0,00	0,00
IV. Kapitał (fundusz zapasowy)	3 332 745,34	2 724 090,02
V. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
VI. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	47 718,46	0,00
VII. Zysk (strata) z lat ubiegłych	231 034,77	310 459,53
VIII. Zysk (strata) netto	821 612,64	139 990,46
IX. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
<b>B. Ujemna wartość firmy z konsolidacji</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>C. Kapitał własny udziałowców mniejszościowych</b>	<b>668 205,04</b>	<b>0,00</b>
<b>D. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	<b>2 364 336,63</b>	<b>1 472 622,82</b>
I. Rezerwy na zobowiązania	131 527,40	123 660,19
II. Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00

III. Zobowiązania krótkoterminowe	1 920 957,32	882 422,44
IV. Rozliczenia międzyokresowe	311 851,91	466 540,19
<b>Pasywa Razem</b>	<b>7 687 202,88</b>	<b>4 968 712,83</b>

**RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT  
SARE SA**

	01.01.-31.03.2014	01.01.-31.03.2013
<b>A. Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi:</b>	<b>2 064 320,99</b>	<b>1 220 750,12</b>
- od jednostek powiązanych	198 224,12	91 123,53
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	2 064 320,99	1 220 750,12
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	0,00	0,00
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00
<b>B. Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>1 632 650,62</b>	<b>1 177 804,48</b>
I. Amortyzacja	94 552,98	80 854,15
II. Zużycie materiałów i energii	32 696,55	34 708,93
III. Usługi obce	654 857,48	348 910,74
IV. Podatki i opłaty w tym:	17 490,02	12 100,16
- podatek akcyzowy		
V. Wynagrodzenia	626 228,03	450 587,75
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	49 317,58	54 264,62
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	157 507,98	196 378,13

VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00
<b>C. Zyski (strata) ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>431 670,37</b>	<b>42 945,64</b>
<b>D. Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>47 324,26</b>	<b>43 919,16</b>
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Dotacje	37 149,42	36 643,74
III. Inne przychody operacyjne	10 174,84	7 275,42
<b>E. Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>4 845,74</b>	<b>30 988,07</b>
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	1 974,68	22 300,49
III. Inne koszty operacyjne	2 871,06	8 687,58
<b>F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)</b>	<b>474 148,89</b>	<b>55 876,73</b>
<b>G. Przychody finansowe</b>	<b>4 968,29</b>	<b>4 435,04</b>
<b>I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00
II. Odsetki, w tym:	4 062,03	4 159,37
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00
III. Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
V. Inne	906,26	275,67
<b>H. Koszty finansowe</b>	<b>769,42</b>	<b>1 051,12</b>
I. Odsetki, w tym:	769,42	123,00
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00



III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
IV. Inne	0,00	928,12
<b>I. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)</b>	<b>478 347,76</b>	<b>59 260,65</b>
<b>J. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
I. Zyski nadzwyczajne	0,00	0,00
II. Straty nadzwyczajne	0,00	0,00
<b>K. Zysk (strata) brutto (I+/-J)</b>	<b>478 347,76</b>	<b>59 260,65</b>
I. Podatek dochodowy	90 937,00	15 275,00
<b>M. Pozostałe obowiązkowe obciążenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>N. Zysk (strata) netto (K-I-M)</b>	<b>387 410,76</b>	<b>43 985,65</b>

**RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT  
GRUPA KAPITAŁOWA**

	01.01.-31.03.2014	01.01.-31.03.2013
<b>A. Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi:</b>	<b>6 169 615,81</b>	<b>3 175 229,46</b>
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	6 169 615,81	3 175 229,46
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	0,00	0,00

III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00
<b>B. Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>5 001 404,56</b>	<b>2 948 167,79</b>
I. Amortyzacja	102 098,38	96 905,24
II. Zużycie materiałów i energii	46 174,58	39 574,48
III. Usługi obce	3 249 957,09	1 691 351,47
IV. Podatki i opłaty w tym:	19 916,08	13 283,84
- podatek akcyzowy	0,00	0,00
V. Wynagrodzenia	1 212 706,91	714 284,58
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	146 237,71	85 986,44
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	224 313,81	306 781,74
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00
<b>C. Zyski (strata) ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>1 168 211,25</b>	<b>227 061,67</b>
<b>D. Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>47 531,07</b>	<b>43 922,26</b>
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Dotacje	37 149,42	36 643,74
III. Inne przychody operacyjne	10 381,65	7 278,52
<b>E. Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>4 951,52</b>	<b>31 489,14</b>

I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	1 974,68	22 300,49
III. Inne koszty operacyjne	2 976,84	9 188,65
<b>F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)</b>	<b>1 210 790,80</b>	<b>239 494,79</b>
<b>G. Przychody finansowe</b>	<b>9 211,16</b>	<b>5 623,18</b>
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- od jednostek powiązanych	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
II. Odsetki, w tym:	<b>8 222,43</b>	<b>5 347,51</b>
- dla jednostek powiązanych	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
III. Strata ze zbycia inwestycji	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
V. Inne	<b>988,73</b>	<b>275,67</b>
<b>H. Koszty finansowe</b>	<b>12 475,37</b>	<b>2 712,27</b>
I. Odsetki, w tym:	<b>1 215,70</b>	<b>207,97</b>
- dla jednostek powiązanych	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
II. Strata ze zbycia inwestycji	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
III. Aktualizacja wartości inwestycji	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
IV. Inne	<b>11 259,67</b>	<b>2 504,30</b>
<b>I. Zysk/strata na sprzedaży całości lub części udziałów jednostek podporządkowanych</b>	<b>5 958,31</b>	<b>0,00</b>
<b>J. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)</b>	<b>1 213 484,90</b>	<b>242 405,70</b>
<b>K. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
I. Zyski nadzwyczajne	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>

II. Straty nadzwyczajne	0,00	0,00
<b>L. Zysk (strata) brutto (I+/-J)</b>	<b>1 213 484,90</b>	<b>280 302,33</b>
I. Podatek dochodowy	239 008,58	39 236,00
<b>M. Pozostałe obowiązkowe obciążenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>N. Zysk (strata) z udziałów w jednostkach stowarzyszonych</b>	<b>1 664,58</b>	<b>-63 179,24</b>
<b>O. Zysk (strata) akcji.(udział.) mniejszościowych</b>	<b>154 528,26</b>	<b>0,00</b>
<b>P. Zysk (strata) netto (K-L-M)</b>	<b>821 612,64</b>	<b>139 990,46</b>

**ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE  
WŁASNYM SARE SA**

	01.01.-31.03.2014	01.01.-31.03.2013
<b>I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)</b>	2 965 410,82	2 892 026,53
<b>I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach</b>	2 965 410,82	2 892 026,53
<b>II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)</b>	3 352 821,58	2 936 012,28
<b>III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)</b>	3 352 821,58	2 936 012,28

**ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE  
WŁASNYM GRUPA KAPITAŁOWA**

	01.01.-31.03.2014	01.01.-31.03.2013
<b>I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)</b>	3 751 008,59	3 191 219,82
<b>I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach</b>	3 751 008,59	3 191 219,82
<b>II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)</b>	4 654 661,21	3 496 090,01
<b>III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)</b>	4 654 661,21	3 496 090,01

**PRZEPIŁY WY PIENIĘŻNE SARE SA**

	01.01.- 31.03.2014	01.01.-31.03.2013
<b>I. Zysk ( strata ) netto</b>	387 410,76	43 985,75
<b>II. Korekty razem</b>	-182 150,11	72 354,00
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	205 260,65	116 339,75
<b>B. Przepływ środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>		
<b>I. Wpływy</b>	22 500,00	0,00
<b>II. Wydatki</b>	128 647,15	78 051,28
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	-106 147,15	-78 051,28
<b>C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		
<b>I. Wpływy</b>	9 381,13	0,00

II. Wydatki	0,00	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	9 381,13	0,00
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem</b>	<b>108 494,63</b>	<b>38 288,47</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>108 494,63</b>	<b>38 288,47</b>
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>811 600,81</b>	<b>562 411,88</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu, w tym</b>	<b>920 095,44</b>	<b>600 700,35</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0,00	0,00

**PRZEPLŹYWY PIENIĘŻNE  
GRUPA KAPITAŁOWA**

	01.01.- 31.03.2014	01.01.-31.03.2013
I. Zysk ( strata ) netto	821 612,64	139 990,46
II. Korekty razem	-579 679,00	113 844,30
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	241 933,64	253 834,76
<b>B. Przepływ środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>		
I. Wpływy	22 500,00	0,00
II. Wydatki	32 788,15	91 589,36
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-10 288,15	-91 589,36
<b>C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		
I. Wpływy	15 571,91	0,00
II. Wydatki	0,00	0,00

III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	15 571,91	0,00
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem</b>	<b>247 217,40</b>	<b>162 245,40</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>247 217,40</b>	<b>162 245,40</b>
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>1 770 481,50</b>	<b>688 234,88</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu, w tym</b>	<b>2 017 698,90</b>	<b>850 480,28</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0,00	0,00

## **3 INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU W TYM INFORMACJE O ZMIANACH STOSOWANYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI**

---

**Raport kwartalny został przygotowany w oparciu o:**

- 1) Ustawę z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości obowiązującymi (Dz.U. z 2002r. nr 76, poz.694 ze zm.)
- 2) W zakresie nie objętym ustawą o rachunkowości spółka stosuje Krajowe Standardy Rachunkowości.
- 3) W zakresie nieuregulowanym powyższymi aktami, spółka stosuje Międzynarodowe Standardy Rachunkowości.
- 4) W przypadku nieuregulowania istotnych zagadnień występujących w spółce powyższymi aktami, kierownik jednostki decyduje w formie pisemnej o zastosowanym rozwiązaniu, opisując to rozwiązanie w informacji dodatkowej przy sporządzaniu sprawozdania finansowego.
- 5) Załącznik nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu "Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect";
- 6) Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. Nr 33 poz. 259 z dnia 19.02.2009 r. z późniejszymi zmianami).

Rokiem obrotowym dla Emitenta jest każdorazowo rok kalendarzowy.

### **Rachunek zysków i strat**

1. Rachunek zysków i strat Spółka sporządziła w wariantcie porównawczym. Rachunek przepływów pieniężnych sporządzono metodą pośrednią.
2. Wynik finansowy Spółki za dany rok obrotowy obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.
3. Omówienie przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów (także amortyzacji), pomiaru wyniku finansowego oraz sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego w zakresie, w jakim ustawa pozostawia jednostce prawo wyboru.

### **Wartości niematerialne i prawne**

Wartości niematerialne i prawne są wyceniane według cen nabycia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych i prawnych. Odzwierciedlają faktyczny okres ich użytkowania. Wartości niematerialne amortyzuje się metodą liniową.



Wartości niematerialne i prawne o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w momencie oddania do użytkowania.

## Środki trwałe

W pozycji tej ujęte zostały rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki.

Grunty wyceniane są według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Środki trwałe, inne niż grunty wyceniane są według cen nabycia, pomniejszonych o odpisy umorzeniowe oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wartość początkowa środków trwałych podlega podwyższeniu o wartość nakładów poniesionych na ich ulepszenie (przebudowę, rozbudowę, modernizację, rekonstrukcję). Natomiast koszty napraw, przeglądów, opłaty eksploatacyjne, wpływają na wynik finansowy okresu sprawozdawczego, w którym zostały poniesione.

Wartość początkowa środków trwałych pomniejszona została o odpisy amortyzacyjne. Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu użyteczności środków trwałych i odzwierciedlają faktyczne zużycie środków trwałych.

W poszczególnych grupach stosowane są następujące stawki i metody amortyzacji:

Rodzaj środków trwałych	Metoda amortyzacji	Stawka amortyzacyjna
Budynki i budowle	metoda liniowa	2,50%
Maszyny i urządzenia	metoda liniowa	30,00%
Komputery	metoda liniowa	30,00%
Środki transportu	metoda liniowa	20,00%
Pozostałe środki trwałe	metoda liniowa	10,00%
Inwestycje w obcych środkach trwałych (nieruchomości)	metoda liniowa	10,00%
Środki trwałe o wartości poniżej 3.500 PLN	jednorazowo w momencie oddania do użytkowania	100 %

Środki trwałe są ujmowane w ewidencji środków trwałych i amortyzowane począwszy od następnego miesiąca po miesiącu w którym zostały ujęte w ewidencji.

Grunty nie są amortyzowane.

W przypadku wystąpienia przyczyn powodujących trwałą utratę wartości środków trwałych, stosowne odpisy aktualizujące pomniejszają wartość bilansową środków trwałych. Odpisy aktualizujące spowodowane trwałą utratą wartości obciążają pozostałe koszty operacyjne.

## **Środki trwałe w budowie**

W pozycji tej ujmowane są zaliczane do aktywów trwałych środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego.

Cena nabycia i koszt wytworzenia środków trwałych w budowie obejmuje ogół kosztów poniesionych przez jednostkę za okres budowy, montażu, przystosowania i ulepszenia, do dnia bilansowego lub przyjęcia do użytkowania. Wartość środków trwałych w budowie powiększają różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań, służących finansowaniu zakupu lub budowy środka trwałego, za okres realizacji inwestycji. Różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań po oddaniu środków trwałych w budowie do użytkowania obciążają koszty operacji finansowych.

Wartość środków trwałych w budowie pomniejsza się o odpisy aktualizujące w wypadku wystąpienia okoliczności wskazujących na trwałą utratę ich wartości.

Środki trwałe w budowie nie są amortyzowane do momentu zakończenia ich budowy i oddania do użytkowania.

## **Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych**

Udziały w innych jednostkach oraz inwestycje zaliczone do aktywów trwałych wyceniane są według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Skutki zmian wartości godziwych inwestycji powodujące wzrost ich wartości zwiększają kapitał z aktualizacji wyceny. Skutki obniżenia wartości wyżej wymienionych inwestycji uprzednio przeszacowanych zmniejszają kapitał z aktualizacji wyceny do wysokości kwoty, która wcześniej została odniesiona na ten kapitał, a pozostała kwota ujmowana jest jako koszt finansowy w rachunku zysków i strat. Skutki obniżenia wartości wspomnianych inwestycji poniżej ich cen nabycia lub kosztów wytworzenia ujmowane są bezpośrednio jako koszt finansowy w rachunku zysków i strat.

## **Należności i zobowiązania**

Należności i zobowiązania (w tym z tytułu kredytów i pożyczek) w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie. Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej chyba, że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs. Dodatkowo lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania, odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nie rozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się odpowiednio według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej i obowiązującego na ten dzień. Wycena aktywów wyrażonych w walucie obcej na dzień bilansowy nie może przy tym być wyższa, a pasywów niższa od ich wartości przeliczonej na walutę polską według średniego kursu ustalonego przez NBP na ten dzień.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego. Spółka dokonuje w pełnej wysokości odpisów aktualizacyjnych dla należności przeterminowanych powyżej 365 dni.

## **Środki pieniężne**

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej. Wpływ walut na dewizowy rachunek bankowy wycenia się wg kursów kupna walut, stosowanych na ten dzień przez bank prowadzący rachunek dewizowy, zaś rozchód walut wycenia się wg kursu sprzedaży banku stosowanego na dzień ich rozchodu. Na dzień bilansowy środki pieniężne wycenia się według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej i obowiązującego na ten dzień. Ustalone na koniec roku obrotowego różnice kursowe wpływają na wynik finansowy, a mianowicie dodatnie – jako przychody z operacji finansowych, ujemne – jako koszty operacji finansowych.

## **Inwestycje krótkoterminowe**

Inwestycje krótkoterminowe, z wyłączeniem środków pieniężnych i instrumentów finansowych, wyceniane są według ceny (wartości) rynkowej albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej, zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w wartości godziwej.

Skutki wzrostu lub obniżenia wartości inwestycji krótkoterminowych wycenionych według cen (wartości) rynkowych zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

## **Różnice kursowe**

Na dzień bilansowy wycenione zostały wyrażone w walutach obcych:

- składniki aktywów (z wyłączeniem udziałów w jednostkach podporządkowanych wycenianych metodą praw własności) i pasywów – po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Różnice kursowe, dotyczące innych niż rzeczowe składniki majątku trwałego, pozostałych aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych, powstałe na dzień wyceny oraz przy zapłacie należności i zobowiązań w walutach obcych, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

## **Kapitał własny**

Kapitał podstawowy jest ujmowany w wysokości określonej w umowie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane lecz niewniesione wkłady kapitałowe ujmowane są jako należne wkłady na poczet kapitału.

*Kapitał zapasowy* Spółki tworzony jest:

- z podziału zysku,
- z dopłat wspólników,

- z emisji akcji powyżej wartości nominalnej

## **Rezerwy**

Rezerwy są to zobowiązania, których termin wymagalności lub kwota nie są pewne. Tworzy się je na pewne lub prawdopodobne przyszłe zobowiązania w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych, kosztów finansowych, strat nadzwyczajnych, zależnie od okoliczności z którymi przyszłe zobowiązania się wiążą.

Rezerwy wycenia się według uzasadnionej oraz w sposób wiarygodny oszacowanej wartości.

Spółka tworzy następujące rezerwy:

- rezerwa na niewykorzystane urlopy pracownicze
- rezerwa na badanie sprawozdania finansowego

## **Rozliczenia międzyokresowe**

Rozliczenia międzyokresowe czynne dotyczą poniesionych przez Spółkę kosztów dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych, a w szczególności:

- prace rozwojowe,
- rozliczenie dotacji,
- OC działalności,
- Składki na ubezpieczenie
- Pozostałe RMK

Za bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów Spółka uznaje prawdopodobne zobowiązania przypadające na bieżący okres sprawozdawczy, wynikające w szczególności:

- ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów, lecz nie zafakturowanych do dnia bilansowego, jeżeli kwota zobowiązania jest znana lub możliwa do oszacowania w sposób wiarygodny,
- z obowiązku wykonania, związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń, możliwych do oszacowania w sposób wiarygodny na podstawie danych planistycznych.

Odpisy czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów następują stosownie do upływu czasu lub wielkości świadczeń.

## **Podatek odroczony**

Odroczony podatek dochodowy jest ustalany w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów, a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

*Aktywa z tytułu podatku dochodowego*

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty możliwej do odliczenia, przy zachowaniu zasady ostrożności.

### *Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego*

Rezerwę z tytułu podatku odroczonego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego.

Przy ustalaniu wysokości aktywów i rezerwy z tytułu podatku dochodowego uwzględnia się stawki podatku dochodowego obowiązujące w roku powstania obowiązku podatkowego.

Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wykazywane są w bilansie oddzielnie.

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje część bieżącą i część odroczoną.

Wykazywana w rachunku zysków i strat część odroczonego stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerwy i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego, z tym, że rezerwy i aktywa dotyczące operacji rozliczanych z kapitałem własnym, odnosi się również na kapitał własny.

## **Przychody, koszty, wynik finansowy**

### ***Przychody i zyski***

Za przychody i zyski Spółka uznaje uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia wartości aktywów, albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które doprowadzą do wzrostu kapitału własnego lub zmniejszenia jego niedoboru w inny sposób niż wniesienie wkładów przez udziałowców lub właścicieli.

### ***Koszty i straty***

Przez koszty i straty jednostka rozumie uprawdopodobnione zmniejszenia w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia wartości aktywów, albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadzą do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru w inny sposób niż wycofanie środków przez udziałowców lub właścicieli.

### ***Wynik finansowy***

Na wynik finansowy netto składają się:

- wynik działalności operacyjnej, w tym z tytułu pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych (pośrednio związanych z działalnością operacyjną jednostki),
- wynik operacji finansowych,

- wynik operacji nadzwyczajnych (powstałych na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną jednostki i nie związanych z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia),
- obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego, którego podatnikiem jest jednostka, i płatności z nim zrównanych, na podstawie odrębnych przepisów.

## Dotacje

Dotacja oznacza bezzwrotną pomoc finansową ze środków publicznych udzieloną w celu wsparcia konkretnego przedsięwzięcia inwestycyjnego lub bieżącej działalności. W celu rozliczenia dotacji wprowadza się odrębną ewidencję polegającą na wyodrębnieniu operacji w zakresie wykorzystania dotacji poprzez wprowadzenie do zakładowego planu kont odrębnych kont syntetycznych, analitycznych i pozabilansowych, w takim zakresie aby możliwe było spełnienie wymagań w zakresie sprawozdawczości i kontroli.

Pozyskaną kwotę na sfinansowanie nabycia lub wytworzenia środków trwałych, w tym także środków trwałych w budowie oraz prac rozwojowych, zalicza się do rozliczeń międzyokresowych przychodów. Do czasu przyjęcia środka trwałego finansowanego, dotacja stanowi w otrzymanej części przychód przyszłych okresów. W momencie oddania do użytkowania środka trwałego i rozpoczęcia jego amortyzacji, następuje jej odpisywanie w czasie. Rozliczenie dotacji dokonuje się w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych. Odpisy są równe wielkości amortyzacji zakupionego majątku trwałego w części dofinansowanej. W przypadku gdy dotacja wpływa na rachunek bankowy po oddaniu do użytkowania środka trwałego i rozpoczęciu jego amortyzacji dokonuje się jednorazowego odpisania w pozycji pozostałych przychodach operacyjnych kwoty dotacji odpowiadającej amortyzacji środka trwałego dokonanej za okres do dnia wpływu dotacji.

W bilansie kwota dotacji otrzymanej na zakup środka trwałego ujmowana jest po stronie pasywów w pozycji „inne rozliczenia międzyokresowe” z podziałem na rozliczenia krótkoterminowe i długoterminowe. Jako rozliczenia krótkoterminowe wykazuje się kwotę dotacji, która przypada do rozliczenia w pozostałych przychodach operacyjnych w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. W rozliczeniach długoterminowych ujmuje się kwotę rozliczaną po okresie 12 miesięcy od dnia bilansowego. Po stronie aktywów wykazuje się wartość netto zakupionego środka trwałego jako składnik majątku przyjętego w danym okresie do użytkowania. W rachunku zysków i strat w kosztach działalności operacyjnej ujmuje się dokonany odpis amortyzacyjny, natomiast w „pozostałych przychodach operacyjnych” przypadający na dany okres odpis otrzymanego dofinansowania. W rachunku przepływów pieniężnych w pozycji „inne wpływy finansowe” prezentuje się kwotę dotacji w roku otrzymania środków pieniężnych. Natomiast w pozycji „Nabycie niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych” wykazuje się kwotę wydatkowaną na nabycie środka trwałego, w tym również wartość sfinansowaną dotacją.

## **4 ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI**

W I kwartale 2014r. przychody netto ze sprzedaży Grupy Kapitałowej SARE SA wyniosły 6.169 tys. zł, co oznacza wzrost o ponad 94% w stosunku do I kwartału 2013 roku, kiedy to przychody netto ze sprzedaży wyniosły 3.175 tys. zł.

W I kwartale 2014r. Grupa Kapitałowa SARE SA osiągnęła zysk netto na poziomie 821 tys. zł. Jest to wzrost o prawie 487% w stosunku do pierwszego kwartału 2013 roku - wtedy to zysk netto Grupy Kapitałowej SARE SA wyniósł prawie 140 tys. zł. Należy zaznaczyć, że zysk ten jest w głównej mierze spowodowany dynamicznym rozwojem poszczególnych spółek należących do Grupy Kapitałowej. W styczniu została podpisana umowa ramowa o współpracy pomiędzy SARE SA a firmą VISA Europe Services Inc. W oparciu o podpisany dokument Strony realizują współpracę w zakresie dostarczania przez Emitenta na rzecz VISA technologii pozwalającej na przeprowadzenie kampanii reklamowych oraz tworzenia dedykowanych rozwiązań technologicznych dla VISA. Właśnie zakończył się pierwszy etap prac związanych z tym projektem. Podpisanie tej umowy jest znaczącym elementem realizacji strategii Spółki – utrzymanie miejsca w czołówce na rynku e-marketingu, ekspansja na rynki zagraniczne oraz dalszy rozwój oferty usługowej.

Na dzień 31.03.2014 roku skonsolidowane kapitały własne Grupy Kapitałowej SARE SA ukształtowały się na poziomie 4.654 tys. zł i w porównaniu do sytuacji z dnia 31.03.2013 roku, są one wyższe o ponad 33%. Na wzrost kapitału własnego Grupy Kapitałowej znaczący wpływ miał skonsolidowany zysk netto osiągnięty od początku 2014 r.

SARE SA w pierwszym kwartale 2014 r. osiągnęła jednostkowy przychód netto ze sprzedaży w wysokości 2.064 tys. zł, oznacza to wzrost o ponad 69% w stosunku do I kwartału 2013r., kiedy przychody netto ze sprzedaży wyniosły 1.220 tys. zł. Wzrost przychodów ze sprzedaży wiąże się ze stałym pozyskiwaniem nowych klientów, w tym także z zagranicy oraz zwiększaniem wachlarza świadczonych przez spółkę SARE SA usług.

Jednostkowy zysk netto w I kwartale 2014r. wyniósł 387 tys. zł, przy czym w porównywalnym okresie I kwartału 2013r. spółka osiągnęła zysk prawie 44 tys. zł, co oznacza wzrost o 780%. Na odnotowany wynik finansowy wpływ miały działania, które były podejmowane wcześniej w celu zwiększenia przychodów ze sprzedaży w kolejnych okresach.

W pierwszym kwartale 2014r. spółka INIS Sp. z o.o. odnotowała dynamiczny przyrost przychodów netto ze sprzedaży. Przychody netto spółki INIS w I kwartale 2014 roku wyniosły niespełna 1.530 tys. zł. W porównaniu do pierwszego kwartału 2013r. przychody netto spółki INIS wzrosły o prawie 99%, kiedy to przychody netto wynosiły niespełna 769 tys. zł. Dynamiczny wzrost przychodów jest wynikiem stałego przyrostu użytkowników kont płatnych. Spółka stale zdobywa nowych kontrahentów, poszerza swój udział w rynku, co przekłada się na ilość realizowanych kampanii reklamowych. Ponadto zysk netto wypracowany przez INIS w I kwartale 2014 roku wyniósł 182 tys. zł i jest znacznie wyższy w stosunku do wyniku z analogicznego okresu roku 2013, kiedy to spółka INIS wypracowała zysk netto na poziomie 66 tys. zł. Jednocześnie Zarząd Emitenta pragnie wskazać, iż zysk netto dla INIS Sp. z o.o. osiągnięty w pierwszym kwartale 2014 r. miał istotny wpływ na skonsolidowany zysk netto całej Grupy Kapitałowej SARE SA. Podpisana została r umowa z Wydawcą posiadającym rekordy e-mail o łącznej sumie przekraczającej 9 000 000 rekordów. W styczniu spółka INIS Sp. z o.o. sprzedała posiadane przez nią udziały w spółce International Law Advisors Sp. z o.o. na rzecz pozostałych wspólników tej spółki.

Mr Target sp. z o.o. (poprzednia nazwa mail-media sp. z o.o.) w I kwartale 2014r. wygenerowała bardzo wysoki przychód netto ze sprzedaży w wysokości 3.054 tys. W porównaniu do I kwartału 2013 roku, przychody netto spółki Mr Target sp. z o.o. wzrosły o prawie 55%, kiedy to przychody netto wynosiły 1.975 tys. zł. Dzięki temu w I kwartale 2014 spółka odnotowała dodatni zysk netto w wysokości ponad 423 tys. złotych. Zysk netto wypracowany przez Spółkę w I kwartale 2014 roku jest na poziomie znacznie wyższym niż w pierwszym kwartale 2013 roku, kiedy Spółka osiągnęła zysk netto w kwocie prawie 131 tys. zł. Jednocześnie Zarząd Emitenta pragnie wskazać, iż zysk netto dla Mr Target Sp. z o.o. osiągnięty w 2013 roku miał istotny wpływ na skonsolidowany zysk netto całej Grupy Kapitałowej SARE SA. W okresie trwania pierwszego kwartału 2014 r. podpisana została nowa umowa z dostawcą technologii do monitoringu i analizy kampanii online.

Ponadto, na wynik finansowy Grupy Kapitałowej w 2013 roku wpływ ma konsolidacja wyników finansowych Grupy Kapitałowej z wynikami finansowymi spółek Teletarget sp. z o.o., Salelifter sp. z o.o. oraz spółki neronIT sp. z o.o.

W przypadku spółki neronIT sp. z o.o., przy zastosowanej metodzie konsolidacji - metoda praw własności – wynik finansowy Grupy Kapitałowej SARE S.A. na dzień 31 marca 2014 roku uległ podwyższeniu o prawie 2 tys. złotych. W I kwartale 2014 roku spółka neronIT sp. z o.o. osiągnęła przychody netto na poziomie 1.199 tys. zł. W porównaniu do pierwszego kwartału 2013r. przychody



netto spółki neronIT wzrosły o ponad 770%, kiedy to przychody netto wynosiły prawie 138 tys. zł. W pierwszym kwartale 2014 roku spółka neronIT sp. z o.o. osiągnęła zysk netto w wysokości prawie 5 tys. zł. Jest to znacznie lepszy wynik niż w pierwszym kwartale 2013, kiedy to strata spółki wyniosła prawie 189 tys. złotych. NeronIT sp. z o.o. w I kwartale 2014 roku podpisał kilka kontraktów na produkty z oferty programowej spółki oraz na internetowe produkty dedykowane z nowymi klientami jak również z dotychczasowymi klientami, jako kontynuacja współpracy. Zostały również podpisane umowy serwisowe/utrzymaniowe z klientami, którym skończył się okres rocznej opieki autorskiej od momentu wdrożenia systemu.

Spółka Teletarget sp. z o.o. w I kwartale 2014 roku osiągnęła przychody netto ze sprzedaży w wysokości prawie 140 tys. zł. Jednostkowa strata w pierwszym kwartale 2014 roku wyniosła 32 tys. zł. W dużej mierze strata ta spowodowana jest inwestycjami w ciągły rozwój, szkolenia pracowników, budowanie swojej pozycji na rynku. Niemniej jednak skuteczne realizowanie założonej strategii rozwoju spółki zapewniło osiągnięcie rentowności spółki pod koniec I kw. 2014.

Spółka Salelifter sp. z o.o. w I kwartale 2014 roku osiągnęła przychody netto ze sprzedaży w wysokości prawie 157 tys. zł. Jednostkowy zysk w pierwszym kwartale 2014 roku wyniósł prawie 8 tys. zł. Spółki Teletarget i Salelifter rozpoczęły działalność w drugiej połowie 2013 roku w związku z tym brak porównania z analogicznymi okresami 2013 roku.

Od lutego 2014r. w skład Grupy Kapitałowej nie wchodzi już spółka Mobiquest Sp. z o.o. , której wyniki finansowe za rok 2013 podlegały pełnej konsolidacji z wynikami finansowymi spółki SARE SA. Zgodnie z informacją zamieszczoną w raporcie Grupy Kapitałowej SARE SA za III kwartał 2013 roku, Zarząd spółki Mobiquest oraz udziałowcy tej spółki podjęli decyzję o dalszej przyszłości spółki Mobiquest Sp. z o.o. Spółka SARE SA sprzedała całość posiadanych udziałów w spółce Mobiquest Sp. z o.o. na rzecz drugiego wspólnika tej spółki tj. na rzecz Domu Badawczego Maison Sp. z o.o.

## **5 KOMENTARZ ZARZĄDU EMITENTA DOTYCZĄCY REALIZACJI PROGNOZ FINANSOWYCH**

---

Zarząd spółki SARE SA informuje, iż do dnia sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego nie publikowano prognoz wyników finansowych na dany rok obrotowy.

---

### Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a  
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180  
Infolinia: 801 66 72 73  
E-mail: [biuro@sare.pl](mailto:biuro@sare.pl)

### Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34  
Tel.: +48 22 121 00 60  
E-mail: [handlowy@sare.pl](mailto:handlowy@sare.pl)

## **6 OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ INWESTYCYJNYCH EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI**

---

Nie dotyczy. Dokument informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt. 13 a) Załącznika nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu.

## **7 INICJATYWY PODEJMOWANE W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI, NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE**

---

W okresie trwania pierwszego kwartału 2014 r. Emitent kontynuował prace rozwojowe oraz prowadzenie badań nad nowymi typami produktów, nowymi rozwiązaniami technologicznymi oraz rozwojem dotychczasowych narzędzi. Została stworzona nowa funkcja w systemie SARE - Maile Transakcyjne, które rozszerzają i wspomagają działania e-commerce. Powstał nowy typ wysyłki „Rezerwacja”, który umożliwia zaplanowanie wysyłki bez posiadania pełnych parametrów wysyłania (takich jak kreacja czy temat). System SARE rozbudowany został pod względem możliwości integracji metodą SOAP, a także zostały wprowadzone nowe funkcjonalności SAREscript – autorskiego języka programowania. Trwają prace nad kolejnymi integracjami z systemami zewnętrznymi a także nowymi typami wysyłek. Złożony został wniosek o dofinansowanie na zakup systemu CRM w Grupie SARE SA. Artykuły merytoryczne oraz wypowiedzi eksperckie SARE można było przeczytać w magazynach branżowych. SARE SA ze swoją ofertą było obecne na licznych targach w kraju i zagranicą – m.in. na Targach OM Expo w Madrycie, na Targach eHandlu w Poznaniu.

Od lutego trwają intensywne prace nad integracją systemu call center z systemem SARE, co w efekcie wzmocni ofertę Grupy i sprawi, że będzie jeszcze bardziej atrakcyjna na rynku usług szeroko pojętego e-marketingu.

W styczniu w spółce INIS nastąpiła rozbudowa infrastruktury informatycznej o kolejne serwery bazodanowe i wysyłkowe. Wdrożony również został nowy moduł w systemie INIS, który jest przeznaczony dla brokerów baz danych i który pozwala na efektywniejsze zarządzanie rekordami. W wyniku nieustannego rozwoju spółki, powiększony został zespół sprzedażowy o dwie kolejne osoby, które odpowiedzialne są za kontakty biznesowe. Od lutego do oferty usług INIS wprowadzono możliwość realizowania kampanii emaliowych. Warto również dodać, że spółka zależna od INIS, Salelifter Sp. z o.o. wdrożyła nowy system walidacji poprawności generowanych leadów – EXPECTUS.

W okresie trwania pierwszego kwartału, w spółce Mr Target sp. z o.o. stworzono panel do rejestracji partnerów i wydawców oraz panel do zarządzania kampaniami w Google. Wprowadzony został nowy model rozliczeń z klienta uzależnionego od uzyskiwanego obrotu klienta. Do portfolio klientów Mr Target Sp. z o.o. dołączyło duże Centrum Handlowe. Zespół pracowników spółki Mr Target sp. z o.o. został powiększony o traffic managera – osobę odpowiedzialną za zarządzanie techniczną

stroną planowanych kampanii. Warto również dodać, że ambasadorem marki Mr Target od lutego jest znany polski biathlonista i olimpijczyk – Tomasz Sikora.

Dla spółki neronIT pierwszy kwartał zaowocował wytworzeniem nowego produktu, Produkcja 3D Web GL, który będzie głównym produktem sprzedażowym na rok 2014. Ponadto, ze względu na niską wydajność systemu neron Eoz, stworzonego w oparciu o technologię JAV, system ten został przepisany na podstawową dla neronIT technologię PHP. W pierwszym kwartale zatrudniono specjalistę do spraw marketingu oraz rozwijano dział programistyczny. Zadbano również o budowę pozytywnego wizerunku firmy poprzez działania marketingowe, takie jak nowa strona internetowa, artykuły w prasie fachowej: Meblarstwo – Akcesoria i Komponenty, Meble Faktor, udział w targach Cebit 2014, udział w targach meblowych IMM Koeln 2014, ZOW 2014, Meble Polska.

W styczniu w spółce Teletarget Sp. z o.o. wdrożone zostały rozwiązania telemarketingowe skierowane do poszczególnych branż, m.in. medycznej, motoryzacyjnej i finansowej. Poszerzona została kadra operacyjna call center w celu stałego podnoszenia jakości obsługi klienta i realizacji procesów telemarketingowych. Od lutego rozpoczęły się prace nad procesem integracji systemu call center z systemem SARE oraz zawarte zostały kluczowe umowy na usługi telemarketingowe. Kontynuowane były również procesy rekrutacyjne na stanowiska telemarketingowe. Od marca, wspólnie z SARE SA działa kluczowy projekt z obsługi infolinii dla kampanii promocyjnej dużej korporacji. Nastąpiła również integracja działań ze spółką Salelifter z Grupy Kapitałowej SARE w zakresie automatycznego implementowania pozyskanych leadów w sieci do systemu call center.

## 8 STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

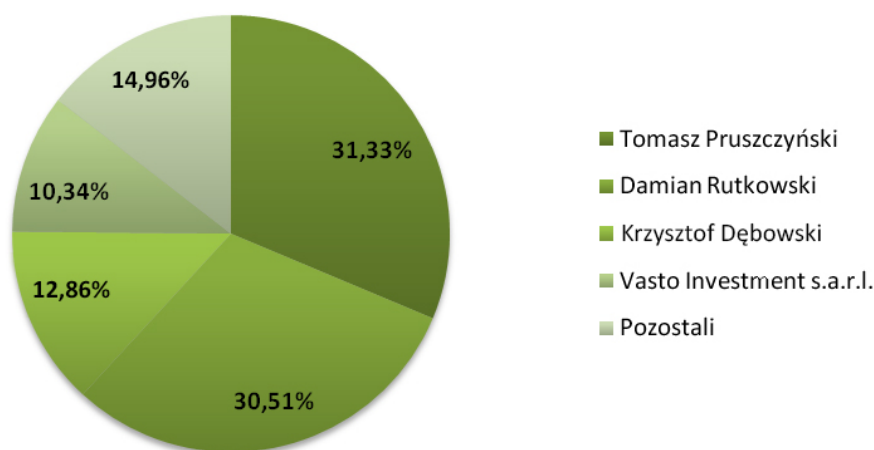
Wyszczególnienie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziałów w kapitale zakładowym oraz w głosach na walnym zgromadzeniu SARE S.A.

**Tabela 1** Struktura akcjonariatu Emitenta na dzień 15.05.2014r.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
<b>Tomasz Pruszczyński</b>	694.152	694.152	31,33%	31,33%
<b>Damian Rutkowski</b>	676.000	676.000	30,51%	30,51%
<b>Krzysztof Dębowski</b>	284.951	284.951	12,86%	12,86%
<b>Vasto Investment s.a.r.l.</b>	229.050	229.050	10,34%	10,34%
<b>Pozostali</b>	331.347	331.347	14,96%	14,96%
<b>SUMA</b>	<b>2.215.500</b>	<b>2.215.500</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

Źródło: Emitent

**Wykres 1** Struktura akcjonariatu na dzień 15.05.2014r. (w proc.).



Źródło: Emitent

## 9 OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI

Graficzny wykaz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej SARE S.A. na dzień sporządzenia niniejszego raportu.



Wykaz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej SARE SA, których wyniki finansowe za I kwartał roku 2014 podlegały konsolidacji z wynikami finansowymi Emitenta:

a) jednostka dominująca: spółka SARE spółka akcyjna, z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35A,

b) jednostka zależna: spółka INIS spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35A,

c) jednostka zależna: spółka Mr Target spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (poprzednią nazwa mail-media sp. z o.o.), z siedzibą w Rybniku, przy ul. Raciborskiej 35A,

d) jednostka zależna: spółka Teletarget spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35a,

e) jednostka powiązana: neronIT spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, z siedzibą w Katowicach przy ul. Wita Stwosza 6/9.

---

#### Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a  
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180  
Infolinia: 801 66 72 73  
E-mail: [biuro@sare.pl](mailto:biuro@sare.pl)

#### Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34  
Tel.: +48 22 121 00 60  
E-mail: [handlowy@sare.pl](mailto:handlowy@sare.pl)



**10 WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ  
FINANSOWYCH**

---

Nie dotyczy. Emitent sporządza sprawozdania skonsolidowane.

## **11 INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY**

---

W spółkach objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zatrudnienie w przeliczeniu na pełen etat na dzień 31 marca 2014 roku wynosił 66,80.

Spółka podpisuje również umowy cywilnoprawne (umowy zlecenia i umowy o dzieło).