

RAPORT

GRUPY KAPITAŁOWEJ SARE S.A.

ZA III KWARTAŁ 2013 ROKU

Rybnik, 14 listopada 2013 r.

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180
Infolinia: 801 66 72 73
E-mail: biuro@sare.pl

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34
Tel.: +48 22 121 00 60
E-mail: handlowy@sare.pl

Spis treści

1	PODSTAWOWE DANE O EMITENCIE	3
2	KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE.....	4
3	INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU W TYM INFORMACJE O ZMIANACH STOSOWANYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI	15
4	ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI	22
5	KOMENTARZ ZARZĄDU EMITENTA DOTYCZĄCY REALIZACJI PROGNOZ FINANSOWYCH	27
6	OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ INWESTYCYJNYCH EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI.....	28
7	INICJATYWY PODEJMOWANE W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI, NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE	29
8	STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU	31
9	OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI.....	32
10	WSKAZANIE PRZYCZYŃ NIESPORZĄDZANIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH	34
11	INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY	35

1 PODSTAWOWE DANE O EMITENCIE

NAZWA	SARE S.A.
FORMA PRAWNA	Spółka Akcyjna
KRAJ SIEDZIBY	Rzeczpospolita Polska
SIEDZIBA	Rybnik
ADRES SIEDZIBY	ul. Raciborska 35a, 44-200 Rybnik
KONTAKT TELEFONICZNY	+48 32 42 10 180, +48 801 66 7273
ADRES E-MAIL	relacjeinwestorskie@sare.pl
ADRES WWW	www.saresa.pl, www.sare.pl
REGON	240018741
NIP	642-28-84-378
SKŁAD ZARZĄDU EMITENTA	Tomasz Pruszczyński – Prezes Zarządu Dariusz Piekarski – Członek Zarządu
SKŁAD RADY NADZORCZEJ EMITENTA	Anna Janus Bożena Głowacka Robert Gwiazdowski Cezary Kaźmierczak Przemysław Marcol

2 KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

SARE S.A.		
AKTYWA	Stan na 30.09.2013	Stan na 30.09.2012
A. Aktywa trwałe	1 775 318,64	1 871 707,27
I. Wartości niematerialne i prawne	674 320,42	937 999,64
II. Rzeczowe aktywa trwałe	125 006,94	83 938,01
III. Należności długoterminowe	48 401,10	8 352,00
IV. Inwestycje długoterminowe	921 397,18	835 794,62
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	6 193,00	5 623,00
B. Aktywa obrotowe	2 191 918,75	1 893 331,75
I. Zapasy	0,00	0,00
II. Należności krótkoterminowe	1 391 149,47	1 090 195,06
III. Inwestycje krótkoterminowe	592 463,40	706 852,27
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	208 305,88	96 284,42
Aktywa razem	3 967 237,39	3 765 039,02

SARE S.A.		
PASYWA	Stan na 30.09.2013	Stan na 30.09.2012
A. Kapitał (fundusz) własny	2 967 112,45	2 886 449,86
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	221 550,00	221 550,00
II. Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0,00	0,00
III. Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	0,00	0,00

IV. Kapitał (fundusz zapasowy)	2 670 476,53	2 572 142,20
V. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
VI. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
VII. Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	0,00
VIII. Zysk (strata) netto	75 085,92	92 757,66
IX. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	1 000 124,94	878 589,46
I. Rezerwy na zobowiązania	84 087,00	73 116,80
II. Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00
III. Zobowiązania krótkoterminowe	534 302,27	275 016,49
IV. Rozliczenia międzyokresowe	381 735,67	530 456,17
Pasywa Razem	3 967 237,39	3 765 039,32

GRUPA KAPITAŁOWA

AKTYWA	Stan na 30.09.2013	Stan na 30.09.2012
A. Aktywa trwałe	1 364 601,76	1 507 136,90
I. Wartości niematerialne i prawne	677 387,08	942 666,60
II. Rzeczowe aktywa trwałe	125 006,94	83 938,01
III. Należności długoterminowe	48 401,10	8 352,00
IV. Inwestycje długoterminowe	501 841,64	464 379,29
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	11 965,00	7 801,00
B. Aktywa obrotowe	3 845 999,87	2 627 837,64
I. Zapasy	0,00	0,00

II. Należności krótkoterminowe	2 684 427,44	1 734 982,84
III. Inwestycje krótkoterminowe	948 509,68	796 570,38
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	213 062,75	96 284,42
Aktywa razem	5 210 601,63	4 134 974,54

GRUPA KAPITAŁOWA

PASYWA	Stan na 30.09.2013	Stan na 30.09.2012
A. Kapitał (fundusz) własny	3 731 799,54	2 918 433,39
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	271 550,00	221 550,00
II. Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0,00	0,00
III. Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	0,00	0,00
IV. Kapitał (fundusz zapasowy)	3 216 874,11	2 724 090,02
V. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
VI. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
VII. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-247 804,29	-247 804,29
VIII. Zysk (strata) netto	491 179,72	220 597,66
IX. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	1 478 802,09	1 216 541,15
I. Rezerwy na zobowiązania	106 206,48	84 579,66
II. Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00
III. Zobowiązania krótkoterminowe	990 859,94	601 505,32
IV. Rozliczenia międzyokresowe	381 735,67	530 456,17
Pasywa Razem	5 210 601,63	4 134 974,54

**RACHUNEK ZYSKÓW I
STRAT SARE S.A.**

	01.07- 30.09.2013	01.07- 30.09.2012	NARASTAJĄCO 01.01.2013 DO 30.09.2013	NARASTAJĄCO 01.01.2012 DO 30.09.2012
A. Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi:	1 251 471,50	1 025 983,02	3 697 602,48	3 243 367,18
- od jednostek powiązanych	189 437,86	17 967,30	376 786,28	67 656,27
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	1 251 471,50	1 025 983,02	3 697 602,48	3 243 367,18
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
B. Koszty działalności operacyjnej	1 263 691,43	1 090 072,00	3 690 770,65	3 302 560,87
I. Amortyzacja	81 829,13	72 540,89	241 855,49	213 256,37
II. Zużycie materiałów i energii	34 881,01	8 663,25	98 697,36	32 717,79
III. Usługi obce	472 841,03	447 212,18	1 321 137,23	1 540 616,32
IV. Podatki i opłaty w tym:	1 864,00	1 066,66	14 504,06	21 110,70
- podatek akcyzowy				
V. Wynagrodzenia	476 356,34	187 160,69	1 378 952,96	667 676,21
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	53 709,92	37 204,32	156 659,45	130 778,53
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	142 210,00	336 224,01	478 964,10	696 404,95
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów				
C. Zyski (strata) ze sprzedaży (A-B)	-12 219,93	-64 088,98	6 831,83	-59 193,69

D. Pozostałe przychody operacyjne	37 191,23	99 373,30	152 542,37	174 473,74
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	50 278,11	0,00	50 278,11
II. Dotacje	37 149,42	47 272,24	144 505,22	121 816,72
III. Inne przychody operacyjne	41,81	1 822,95	8 037,15	2 378,91
E. Pozostałe koszty operacyjne	11 501,29	4 751,06	62 147,56	10 966,10
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	10 450,97	0,00	50 784,40	0,00
III. Inne koszty operacyjne	1 050,32	4 751,06	11 363,16	10 966,10
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	13 470,01	30 533,26	97 226,64	104 313,95
G. Przychody finansowe	3 238,65	4 665,67	11 768,06	31 716,16
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki, w tym:	2 702,06	4 503,39	10 039,27	30 787,54
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	2 340,00
III. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	536,59	162,28	1 728,79	928,62
H. Koszty finansowe	1 434,45	1 467,77	4 238,78	3 532,45
I. Odsetki, w tym:	0,04	178,25	292,69	1 139,17
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne	1 434,41	1 289,52	3 946,09	2 393,28

I. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	15 274,21	33 731,16	104 755,92	132 497,66
J. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II)	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Zyski nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Straty nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
K. Zysk (strata) brutto (I+/-J)	15 274,21	33 731,16	104 755,92	132 497,66
I. Podatek dochodowy	5 556,00	17 399,00	29 670,00	39 740,00
M. Pozostałe obowiązkowe obciążenia	0,00	0,00	0,00	0,00
N. Zysk (strata) netto (K-I-M)	9 718,21	16 332,16	75 085,92	92 757,66

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT GRUPA KAPITAŁOWA			NARASTAJĄCO	NARASTAJĄCO
	01.07- 30.09.2013	01.07- 30.09.2012	01.01.2013 DO 30.09.2013	01.01.2012 DO 30.09.2012
A. Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi:	3 215 256,21	1 916 637,47	9 995 895,19	5 146 655,08
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	3 215 256,21	1 916 637,47	9 995 895,19	5 146 655,08
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
B. Koszty działalności operacyjnej	3 086 385,92	1 839 475,57	9 408 826,23	5 025 452,16

I. Amortyzacja	82 707,90	75 339,89	264 152,81	223 226,13
II. Zużycie materiałów i energii	43 265,72	9 294,36	116 655,65	39 926,44
III. Usługi obce	1 716 300,72	1 025 156,51	5 792 368,53	2 661 331,57
IV. Podatki i opłaty w tym:	3 032,90	1 856,66	17 505,83	28 733,14
- podatek akcyzowy	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Wynagrodzenia	785 424,28	313 027,62	2 250 505,20	1 025 499,94
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	95 239,55	58 274,47	266 404,53	207 246,79
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	360 414,85	356 526,06	701 233,68	839 488,15
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00		
C. Zyski (strata) ze sprzedaży (A-B)	128 870,29	77 161,90	587 068,96	121 202,92
D. Pozostałe przychody operacyjne	35 461,71	99 374,46	152 902,01	174 481,09
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-1 800,00	50 278,11	0,00	50 278,11
II. Dotacje	37 149,42	47 272,24	144 505,22	121 816,72
III. Inne przychody operacyjne	112,29	1 824,11	8 396,79	2 386,26
E. Pozostałe koszty operacyjne	11 726,28	4 852,49	65 717,77	11 072,16
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	10 450,97	0,00	50 784,40	0,00
III. Inne koszty operacyjne	1 275,31	4 852,49	14 933,37	11 072,16
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	152 605,72	171 683,87	674 253,20	284 611,85
G. Przychody finansowe	5 025,38	5 205,25	17 097,15	30 379,33
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki, w tym:	4 339,65	4 900,63	15 219,22	29 305,42
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	685,73	304,62	1 877,93	1 073,91

H. Koszty finansowe	4 376,21	1 755,09	12 512,44	4 930,81
I. Odsetki, w tym:	113,65	216,25	736,32	1 469,59
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne	4 262,56	1 538,84	11 776,12	3 461,22
I. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	153 254,89	175 134,03	678 837,91	310 060,37
J. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II)	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Zyski nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Straty nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
K. Zysk (strata) brutto (I+/-J)	153 254,89	175 134,03	678 837,91	310 060,37
L. Podatek dochodowy	37 125,00	25 059,00	139 616,00	51 432,00
M. Pozostałe obowiązkowe obciążenia	0,00	0,00	0,00	0,00
N. Zysk (strata) z udziałów w jednostkach stowarzyszonych	29 989,04	-60 468,56	-35 197,04	-38 030,71
O. Zysk (strata) akcji.(udział.) mniejszościowych				
N. Zysk (strata) netto (K-L-M)	146 118,93	89 606,47	504 024,87	220 597,66

**ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE
WŁASNYM SARE S.A.**

	NARASTAJĄCO 01.01.2013 DO 30.09.2013	NARASTAJĄCO 01.01.2012 DO 30.09.2012
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	2 892 026,53	2 793 692,20
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	2 892 026,53	2 793 692,20
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	2 967 112,45	2 886 449,86

III. Kapitał (fundusz) własny, po
uwzględnieniu proponowanego
podziału zysku (pokrycia straty)

0,00

0,00

**ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE
WŁASNYM GRUPA KAPITAŁOWA**

	NARASTAJĄCO 01.01.2013 DO 30.09.2013	NARASTAJĄCO 01.01.2012 DO 30.09.2012
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	3 191 219,82	2 697 835,73
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	3 191 219,82	2 697 835,73
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	3 731 799,54	2 918 433,39
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	0,00	0,00

**PRZEPIŁY WY PIENIĘŻNE
SARE S.A.**

	01.07- 30.09.2013	NARASTAJĄCO 01.01.2013 DO 30.09.2013	NARASTAJĄCO 01.01.2012 DO 31.12.2012*
I. Zysk (strata) netto	9 718,21	75 085,92	99 674,33
II. Korekty razem	-32 788,02	-42 880,68	-352 348,53
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-23 069,81	32 205,24	-252 674,20

B. Przepływ środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
I. Wpływy	0,00	33 300,00	160 278,11
II. Wydatki	-33 067,85	-193531,09	-726 175,83
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-33 067,85	-160 231,09	-565 897,72
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
I. Wpływy	46 026,83	153 382,63	205 000,00
II. Wydatki	0,00	0,00	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	46 026,83	153 382,63	205 000,00
D. Przepływy pieniężne netto razem	-10 110,83	25 356,78	-613 571,92
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-10 110,83	25 356,78	-613 571,92
F. Środki pieniężne na początek okresu	597 879,49	562 411,88	1 175 983,80
G. Środki pieniężne na koniec okresu, w tym	587 768,66	587 768,66	562 411,88
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0,00	0,00	0,00

*Spółka nie posiada danych porównawczych za analogiczny okres roku ubiegłego. Podane dane pochodzą z rocznego sprawozdania Spółki za cały 2012 rok.

PRZEŁYWY PIENIĘŻNE
GRUPA KAPITAŁOWA

	01.07- 30.09.2013	NARASTAJĄCO 01.01.2013 DO 30.09.2013	NARASTAJĄCO 01.01.2012 DO 31.12.2012*
I. Zysk (strata) netto	116 129,89	539 221,91	493 384,09
II. Korekty razem	-181 161,12	-237 992,08	-611 072,69
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-65 031,23	301 229,83	-117 688,60
B. Przepływ środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
I. Wpływy	1 800,00	36 900,00	160 278,11
II. Wydatki	-65 744,62	-303 177,41	-617 987,87
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-63 944,62	-266 277,41	-457 709,76
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
I. Wpływy	59 162,65	179 018,45	10 000,00
II. Wydatki	0,00	0,00	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	59 162,65	179 018,45	10 000,00
D. Przepływy pieniężne netto razem	-69 813,20	213 970,87	-565 398,36
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym :	-69 813,20	213 970,87	-565 398,36
F. Środki pieniężne na początek okresu	1 013 628,14	729 844,07	1 253 633,24
G. Środki pieniężne na koniec okresu, w tym	943 814,94	943 814,94	688 234,88
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0,00	0,00	0,00

*Spółka nie posiada danych porównawczych za analogiczny okres roku ubiegłego. Podane dane pochodzą z rocznego sprawozdania Spółki za cały 2012 rok.

3 INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU W TYM INFORMACJE O ZMIANACH STOSOWANYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

Raport kwartalny został przygotowany w oparciu o:

- 1) Ustawę z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości obowiązującymi (Dz.U. z 2002r. nr 76, poz.694 ze zm.)
- 2) W zakresie nie objętym ustawą o rachunkowości spółka stosuje Krajowe Standardy Rachunkowości.
- 3) W zakresie nieuregulowanym powyższymi aktami, spółka stosuje Międzynarodowe Standardy Rachunkowości.
- 4) W przypadku nieuregulowania istotnych zagadnień występujących w spółce powyższymi aktami, kierownik jednostki decyduje w formie pisemnej o zastosowanym rozwiązaniu, opisując to rozwiązanie w informacji dodatkowej przy sporządzaniu sprawozdania finansowego.
- 5) Załącznik nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu "Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect";
- 6) Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. Nr 33 poz. 259 z dnia 19.02.2009 r. z późniejszymi zmianami).

Rokiem obrotowym dla Emitenta jest każdorazowo rok kalendarzowy.

Rachunek zysków i strat

1. Rachunek zysków i strat Spółka sporządziła w wariantcie porównawczym. Rachunek przepływów pieniężnych sporządzono metodą pośrednią.
2. Wynik finansowy Spółki za dany rok obrotowy obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.
3. Omówienie przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów (także amortyzacji), pomiaru wyniku finansowego oraz sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego w zakresie, w jakim ustawa pozostawia jednostce prawo wyboru.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne są wyceniane według cen nabycia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych i prawnych. Odzwierciedlają faktyczny okres ich użytkowania. Wartości niematerialne amortyzuje się metodą liniową.

Wartości niematerialne i prawne o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w momencie oddania do użytkowania.

Środki trwałe

W pozycji tej ujęte zostały rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki.

Grunty wyceniane są według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Środki trwałe, inne niż grunty wyceniane są według cen nabycia, pomniejszonych o odpisy umorzeniowe oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wartość początkowa środków trwałych podlega podwyższeniu o wartość nakładów poniesionych na ich ulepszenie (przebudowę, rozbudowę, modernizację, rekonstrukcję). Natomiast koszty napraw, przeglądów, opłaty eksploatacyjne, wpływają na wynik finansowy okresu sprawozdawczego, w którym zostały poniesione.

Wartość początkowa środków trwałych pomniejszona została o odpisy amortyzacyjne. Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu użyteczności środków trwałych i odzwierciedlają faktyczne zużycie środków trwałych.

W poszczególnych grupach stosowane są następujące stawki i metody amortyzacji:

Rodzaj środków trwałych	Metoda amortyzacji	Stawka amortyzacyjna
Budynki i budowle	metoda liniowa	2,50%
Maszyny i urządzenia	metoda liniowa	30,00%
Komputery	metoda liniowa	30,00%
Środki transportu	metoda liniowa	20,00%
Pozostałe środki trwałe	metoda liniowa	10,00%
Inwestycje w obcych środkach trwałych (nieruchomości)	metoda liniowa	10,00%
Środki trwałe o wartości poniżej 3.500 PLN	jednorazowo w momencie oddania do użytkowania	100 %

Środki trwałe są ujmowane w ewidencji środków trwałych i amortyzowane począwszy od następnego miesiąca po miesiącu w którym zostały ujęte w ewidencji.

Grunty nie są amortyzowane.

W przypadku wystąpienia przyczyn powodujących trwałą utratę wartości środków trwałych, stosowne odpisy aktualizujące pomniejszają wartość bilansową środków trwałych. Odpisy aktualizujące spowodowane trwałą utratą wartości obciążają pozostałe koszty operacyjne.

Środki trwałe w budowie

W pozycji tej ujmowane są zaliczane do aktywów trwałych środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego.

Cena nabycia i koszt wytworzenia środków trwałych w budowie obejmuje ogół kosztów poniesionych przez jednostkę za okres budowy, montażu, przystosowania i ulepszenia, do dnia bilansowego lub przyjęcia do użytkowania. Wartość środków trwałych w budowie powiększają różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań, służących finansowaniu zakupu lub budowy środka trwałego, za okres realizacji inwestycji. Różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań po oddaniu środków trwałych w budowie do użytkowania obciążają koszty operacji finansowych.

Wartość środków trwałych w budowie pomniejsza się o odpisy aktualizujące w wypadku wystąpienia okoliczności wskazujących na trwałą utratę ich wartości.

Środki trwałe w budowie nie są amortyzowane do momentu zakończenia ich budowy i oddania do użytkowania.

Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych

Udziały w innych jednostkach oraz inwestycje zaliczone do aktywów trwałych wyceniane są według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Skutki zmian wartości godziwych inwestycji powodujące wzrost ich wartości zwiększają kapitał z aktualizacji wyceny. Skutki obniżenia wartości wyżej wymienionych inwestycji uprzednio przeszacowanych zmniejszają kapitał z aktualizacji wyceny do wysokości kwoty, która wcześniej została odniesiona na ten kapitał, a pozostała kwota ujmowana jest jako koszt finansowy w rachunku zysków i strat. Skutki obniżenia wartości wspomnianych inwestycji poniżej ich cen nabycia lub kosztów wytworzenia ujmowane są bezpośrednio jako koszt finansowy w rachunku zysków i strat.

Należności i zobowiązania

Należności i zobowiązania (w tym z tytułu kredytów i pożyczek) w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie. Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej chyba, że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs. Dodatkowo lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania, odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nie rozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się odpowiednio według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej i obowiązującego na ten dzień. Wycena aktywów wyrażonych w walucie obcej na dzień bilansowy nie może przy tym być wyższa, a pasywów niższa od ich wartości przeliczonej na walutę polską według średniego kursu ustalonego przez NBP na ten dzień.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez

dokonanie odpisu aktualizującego. Spółka dokonuje w pełnej wysokości odpisów aktualizacyjnych dla należności przeterminowanych powyżej 365 dni.

Środki pieniężne

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej. Wpływ walut na dewizowy rachunek bankowy wycenia się wg kursów kupna walut, stosowanych na ten dzień przez bank prowadzący rachunek dewizowy, zaś rozchód walut wycenia się wg kursu sprzedaży banku stosowanego na dzień ich rozchodu. Na dzień bilansowy środki pieniężne wycenia się według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej i obowiązującego na ten dzień. Ustalone na koniec roku obrotowego różnice kursowe wpływają na wynik finansowy, a mianowicie dodatnie – jako przychody z operacji finansowych, ujemne – jako koszty operacji finansowych.

Inwestycje krótkoterminowe

Inwestycje krótkoterminowe, z wyłączeniem środków pieniężnych i instrumentów finansowych, wyceniane są według ceny (wartości) rynkowej albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej, zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w wartości godziwej.

Skutki wzrostu lub obniżenia wartości inwestycji krótkoterminowych wycenionych według cen (wartości) rynkowych zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

Różnice kursowe

Na dzień bilansowy wycenione zostały wyrażone w walutach obcych:

- składniki aktywów (z wyłączeniem udziałów w jednostkach podporządkowanych wycenianych metodą praw własności) i pasywów – po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Różnice kursowe, dotyczące innych niż rzeczowe składniki majątku trwałego, pozostałych aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych, powstałe na dzień wyceny oraz przy zapłacie należności i zobowiązań w walutach obcych, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

Kapitał własny

Kapitał podstawowy jest ujmowany w wysokości określonej w umowie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane lecz niewniesione wkłady kapitałowe ujmowane są jako należne wkłady na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy Spółki tworzony jest:

- z podziału zysku,
- z dopłat wspólników,
- z emisji akcji powyżej wartości nominalnej

Rezerwy

Rezerwy są to zobowiązania, których termin wymagalności lub kwota nie są pewne. Tworzy się je na pewne lub prawdopodobne przyszłe zobowiązania w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych, kosztów finansowych, strat nadzwyczajnych, zależnie od okoliczności z którymi przyszłe zobowiązania się wiążą.

Rezerwy wycenia się według uzasadnionej oraz w sposób wiarygodny oszacowanej wartości.

Spółka tworzy następujące rezerwy:

- rezerwa na niewykorzystane urlopy pracownicze
- rezerwa na badanie sprawozdania finansowego

Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe czynne dotyczą poniesionych przez Spółkę kosztów dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych, a w szczególności:

- prace rozwojowe,
- rozliczenie dotacji,
- OC działalności,
- Składki na ubezpieczenie
- Pozostałe RMK

Za bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów Spółka uznaje prawdopodobne zobowiązania przypadające na bieżący okres sprawozdawczy, wynikające w szczególności:

- ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów, lecz nie zafakturowanych do dnia bilansowego, jeżeli kwota zobowiązania jest znana lub możliwa do oszacowania w sposób wiarygodny,
- z obowiązku wykonania, związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń, możliwych do oszacowania w sposób wiarygodny na podstawie danych planistycznych.

Odpisy czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów następują stosownie do upływu czasu lub wielkości świadczeń.

Podatek odroczony

Odroczony podatek dochodowy jest ustalany w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów, a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Aktywa z tytułu podatku dochodowego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które

spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty możliwej do odliczenia, przy zachowaniu zasady ostrożności.

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Rezerwę z tytułu podatku odroczonego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego.

Przy ustalaniu wysokości aktywów i rezerwy z tytułu podatku dochodowego uwzględnia się stawki podatku dochodowego obowiązujące w roku powstania obowiązku podatkowego.

Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wykazywane są w bilansie oddzielnie.

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje część bieżącą i część odroczoną.

Wykazywana w rachunku zysków i strat część odroczonego stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerwy i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego, z tym, że rezerwy i aktywa dotyczące operacji rozliczanych z kapitałem własnym, odnosi się również na kapitał własny.

Przychody, koszty, wynik finansowy

Przychody i zyski

Za przychody i zyski Spółka uznaje uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia wartości aktywów, albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które doprowadzą do wzrostu kapitału własnego lub zmniejszenia jego niedoboru w inny sposób niż wniesienie wkładów przez udziałowców lub właścicieli.

Koszty i straty

Przez koszty i straty jednostka rozumie uprawdopodobnione zmniejszenia w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia wartości aktywów, albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadzą do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru w inny sposób niż wycofanie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Wynik finansowy

Na wynik finansowy netto składają się:

- wynik działalności operacyjnej, w tym z tytułu pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych (pośrednio związanych z działalnością operacyjną jednostki),
- wynik operacji finansowych,
- wynik operacji nadzwyczajnych (powstałych na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną jednostki i nie związanych z ogólnym

- ryzykiem jej prowadzenia),
- obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego, którego podatnikiem jest jednostka, i płatności z nim zrównanych, na podstawie odrębnych przepisów.

Dotacje

Dotacja oznacza bezzwrotną pomoc finansową ze środków publicznych udzieloną w celu wsparcia konkretnego przedsięwzięcia inwestycyjnego lub bieżącej działalności. W celu rozliczenia dotacji wprowadza się odrębną ewidencję polegającą na wyodrębnieniu operacji w zakresie wykorzystania dotacji poprzez wprowadzenie do zakładowego planu kont odrębnych kont syntetycznych, analitycznych i pozabilansowych, w takim zakresie aby możliwe było spełnienie wymagań w zakresie sprawozdawczości i kontroli.

Pozyskaną kwotę na sfinansowanie nabycia lub wytworzenia środków trwałych, w tym także środków trwałych w budowie oraz prac rozwojowych, zalicza się do rozliczeń międzyokresowych przychodów. Do czasu przyjęcia środka trwałego finansowanego, dotacja stanowi w otrzymanej części przychód przyszłych okresów. W momencie oddania do używania środka trwałego i rozpoczęciu jego amortyzacji, następuje jej odpisywanie w czasie. Rozliczenie dotacji dokonuje się w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych. Odpisy są równe wielkości amortyzacji zakupionego majątku trwałego w części dofinansowanej. W przypadku gdy dotacja wpływa na rachunek bankowy po oddaniu do używania środka trwałego i rozpoczęciu jego amortyzacji dokonuje się jednorazowego odpisania w pozycji pozostałych przychodach operacyjnych kwoty dotacji odpowiadającej amortyzacji środka trwałego dokonanej za okres do dnia wpływu dotacji.

W bilansie kwota dotacji otrzymanej na zakup środka trwałego ujmowana jest po stronie pasywów w pozycji „inne rozliczenia międzyokresowe” z podziałem na rozliczenia krótkoterminowe i długoterminowe. Jako rozliczenia krótkoterminowe wykazuje się kwotę dotacji, która przypada do rozliczenia w pozostałych przychodach operacyjnych w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. W rozliczeniach długoterminowych ujmuje się kwotę rozliczaną po okresie 12 miesięcy od dnia bilansowego. Po stronie aktywów wykazuje się wartość netto zakupionego środka trwałego jako składnik majątku przyjętego w danym okresie do używania. W rachunku zysków i strat w kosztach działalności operacyjnej ujmuje się dokonany odpis amortyzacyjny, natomiast w „pozostałych przychodach operacyjnych” przypadający na dany okres odpis otrzymanego dofinansowania. W rachunku przepływów pieniężnych w pozycji „inne wpływy finansowe” prezentuje się kwotę dotacji w roku otrzymania środków pieniężnych. Natomiast w pozycji „Nabycie niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych” wykazuje się kwotę wydatkowaną na nabycie środka trwałego, w tym również wartość sfinansowaną dotacją.

4 ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI

W III kwartale 2013r. przychody netto ze sprzedaży Grupy Kapitałowej SARE S.A. wyniosły 3.215 tys. zł, co oznacza wzrost o ponad 67% w stosunku do III kwartału 2012 roku. Narastająco przychody netto ze sprzedaży od początku 2013 roku wyniosły 9.996 tys. zł., w związku z czym wzrosły o ponad 94% w stosunku do 2012 roku.

W trzecim kwartale 2013r. Grupa Kapitałowa SARE S.A. wypracowała zysk netto na poziomie 146 tys. zł. Należy wskazać, iż jest to wynik wyższy aż o 62% w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego, który wówczas ukształtował się na poziomie 90 tys. zł. Od początku 2013 roku Grupa Kapitałowa SARE S.A. osiągnęła narastająco skonsolidowany zysk netto w wysokości aż 504 tys. zł, co oznacza wzrost o ponad 128% w stosunku do tego samego okresu 2012 roku.

Na dzień 30.09.2013 roku skonsolidowane kapitały własne Grupy Kapitałowej SARE S.A. ukształtowały się na poziomie 3.732 tys. zł i w porównaniu do sytuacji z dnia 30.09.2012 roku są one wyższe o prawie 28%. Na wzrost kapitału własnego Grupy Kapitałowej znaczący wpływ miał skonsolidowany zysk netto osiągnięty od początku 2013 r.

SARE S.A. w trzecim kwartale 2013 r. osiągnęła jednostkowy przychód netto ze sprzedaży w wysokości 1.252 tys. zł, oznacza to wzrost o ponad 22% w stosunku do III kwartału 2012r., kiedy przychody netto ze sprzedaży wyniosły 1.026 tys. zł. Narastająco od początku roku przychody netto ze sprzedaży wyniosły 3.698 tys. zł, co oznacza wzrost o ponad 14% w stosunku do 2012 roku. Warty podkreślenia jest fakt, iż przychody ze sprzedaży podstawowej w pierwszym trzech kwartałach 2013r. wyniosły ponad 3.435 tys. zł., a ze sprzedaży barterowej niepełna 263 tys. zł. W analogicznym okresie poprzedniego roku przychody netto ze sprzedaży podstawowej wyniosły ponad 2.730 tys. zł., a ze sprzedaży barterowej ponad 513 tys. zł. Zgodnie z powyższym przychody netto ze sprzedaży podstawowej w pierwszych trzech kwartałach 2013 roku wzrosły o prawie 26% w stosunku do analogicznego okresu w 2012 roku. Wzrost przychodów ze sprzedaży wiąże się ze stałym pozyskiwaniem nowych klientów, w tym także z zagranicy oraz zwiększaniem wachlarza świadczonych przez spółkę SARE S.A. usług.

Z uwagi jednak na znaczny wzrost kosztów, w szczególności szereg inwestycji prowadzonych przez spółkę SARE S.A. m. in. inwestycje mające na celu założenie nowej spółki Teletarget sp. z o.o. ,

ciągły rozwoju działu New Business oraz zatrudnianie osób odpowiedzialnych za sprzedaż zagraniczną, które prezentowały firmę na licznych targach zagranicznych: Moskwa, Paryż, Kolonia wynik ze sprzedaży w trzecim kwartale 2013 roku jest minimalnie na minusie (-12 tys. zł). Narastająco jednak za trzy pierwsze kwartały 2013 roku wynik ze sprzedaży prezentuje się zdecydowanie lepiej, niż w analogicznym okresie 2012 roku.

Zysk jednostkowy EBITDA (liczony jako: zysk/strata na działalności operacyjnej powiększony o amortyzację) na dzień 30 września 2013 roku dla SARE S.A. ukształtował się na poziomie 339 tys. zł.

Jednostkowy zysk netto w III kwartale 2013r. wyniósł 10 tys. zł, przy czym w porównywalnym okresie III kwartału 2012r. wynik ten osiągnął wartość 16 tys. zł. Na odnotowany wynik finansowy wpływ miały działania, które są aktualnie podejmowane w celu zwiększenia przychodów ze sprzedaży w kolejnych okresach. Są to między innymi koszty związane z działaniami na rynkach zagranicznych (liczne targi), inwestycja w zwiększenie zespołu sprzedażowego, przeszkolenie i wdrożenie nowych pracowników, zwiększenie kosztów marketingu w tym udział w targach i konferencjach.

Na wzrost kosztów w III kwartale 2013r. wpływ miały również odpisy aktualizujące należności oraz udział firmy SARE S.A. w różnych konferencjach branżowych.

W trzecim kwartale 2013 r. poza udziałem SARE w różnych konferencjach branżowych (również poza terenem RP) odbyło się również Zwyczajne Walne Zgromadzenie. W skład Rady Nadzorczej spółki SARE S.A. powołana została p. Bożena Głowacka, o czym Emitent informował stosownym raportem. W sierpniu 2013 r. spółka nawiązała współpracę z p. Mariuszem Gajewskim, który zajmuje w Spółce stanowisko Szefa działu New Business (oraz Dyrektora do spraw sprzedaży). W dniu 19.09.2013 r. Emitent zawiązał nową spółkę zależną od Emitenta, która działa pod firmą Teletarget sp. z o.o. Spółka Teletarget sp. z o.o. świadczy usługi w zakresie telefonicznej weryfikacji baz danych, realizacji ankiet i badań telefonicznych oraz szeregu akcji informacyjnych i kampanii. SARE S.A. w III kwartale 2013 r. nawiązała współpracę z Uniwersytetem Śląskim w Katowicach celem tworzenia nowych rozwiązań i technologii do wykorzystywania głównie w biznesie. W miesiącu wrześniu 2013 ruszyło również X badanie poczty elektronicznej organizowane przez Emitenta.

W trzecim kwartale 2013r. spółka INIS Sp. z o.o. odnotowała dynamiczny przyrost przychodów netto ze sprzedaży. Przychody netto spółki INIS w III kwartale 2013 roku wyniosły niespełna 975 tys. zł. W porównaniu do trzeciego kwartału 2012r. przychody netto spółki INIS wzrosły o ponad 121%, kiedy to przychody netto wynosiły 440 tys. zł. Dynamiczny wzrost przychodów jest

wynikiem stałego przyrostu użytkowników kont płatnych. Spółka stale zdobywa nowych kontrahentów, poszerza swój udział w rynku co przekłada się na ilość realizowanych kampanii reklamowych. Ponadto zysk netto wypracowany przez INIS w III kwartale 2013 roku wyniósł nieco ponad 20 tys. zł i jest niższy o niespełna 77% w stosunku do wyniku z analogicznego okresu roku 2012, kiedy to spółka INIS wypracowała bardzo wysoki zysk netto na poziomie prawie 86 tys. zł. Jest to związane z inwestycją w zwiększenie zatrudnienia, przeszkolenie i wdrożenie nowych pracowników, udział w targach.

Pierwsze III kwartały 2013 roku zakończyły się dla spółki zależnej INIS Sp. z o.o. zyskiem netto w wysokości nieco ponad 135 tysięcy zł. Jednocześnie Zarząd Emitenta pragnie wskazać, iż zysk netto dla INIS Sp. z o.o. osiągnięty w pierwszych trzech kwartałach 2013 r. miał istotny wpływ na skonsolidowany zysk netto całej Grupy Kapitałowej SARE S.A. Trzeci kwartał 2013 roku to dla Zarządu Spółki INIS okres, w którym działania skupiły się na rozszerzeniu oferty tej Spółki. Wdrożenie w poprzednim kwartale panelu wydawcy i reklamodawcy pozwoli na wprowadzenie do oferty reklamy realizowanych także innymi kanałami reklamowymi niż e-mail. Czas ten to także okres intensywnego rozwoju zasięgu sieci e-mailingowej. Zostały podpisane kolejne umowy z wydawcami i właścicielami baz e-mailingowych, dzięki czemu wolumen rekordów jakim dysponuje INIS zwiększył się do ponad 38 000 0000 e-mail. W sierpniu 2013 r. Zarząd spółki INIS otrzymał potwierdzenie zarejestrowania przez sąd rejestrowy nowej spółki zależnej od spółki INIS - spółki Salelifter sp. z o.o. Głównym obszarem działań spółki Salelifter jest budowanie skutecznych baz danych, w szczególności generowanie targetowanych leadów dla celów marketingowych i sprzedażowych. W obszarze obsługi klienta, zespół powiększył się o kolejną osobę, której zadaniem jest nadzór nad realizowanymi kampaniami reklamowymi. W chwili obecnej Zarząd spółki prowadzi nabór osób do stale rozbudowywanego zespołu handlowego.

Mail-media Sp. z o.o. w III kwartale 2013r. wygenerowała bardzo wysoki przychód netto ze sprzedaży, dzięki temu w III kwartale 2013 Spółka odnotowała dodatni zysk netto wysokości 96 tys. złotych. Zysk netto wypracowany przez Spółkę w III kwartale 2013 roku jest aż o 121% większy w stosunku do zysku z III kwartału roku 2012, kiedy Spółka osiągnęła zysk netto w kwocie ponad 43 tys. zł. Narastająco od początku roku 2013 zysk netto wypracowany przez spółkę mail-media sp. z o.o. wynosi aż 408 tys. zł. Jednocześnie Zarząd Emitenta pragnie wskazać, iż zysk netto dla Mail-Media Sp. z o.o. osiągnięty w pierwszych trzech kwartałach 2013 r. miał istotny wpływ na skonsolidowany zysk

netto całej Grupy Kapitałowej SARE S.A. W trzecim kwartale 2013 roku do zespołu mail-media sp. o.o. dołączyła p. Hanna Świątek i objęła stanowisko Account Directora. Spółka rozpoczęła procedurę zmian w profilu oferty mail-media z kampanii e-mailingowych na kompleksową obsługę klientów w zakresie reklamy on-line. Trzeci kwartał 2013 roku to również pozyskanie kilku partnerów biznesowych rozbudowujących ofertę mail-media sp. z o.o. w zakresie technologii do optymalizacji kampanii oraz zwiększania efektywności reklamy on-line. Spółce udało się również pozyskać kilku nowych klientów z branży e-commerce.

Ponadto, na wynik finansowy Grupy Kapitałowej w III kwartale obecnego roku wpływ ma konsolidacja wyników finansowych Grupy Kapitałowej z wynikami finansowymi spółki neronIT sp. z o.o. oraz spółki Mobiquest sp. z o.o.

W przypadku spółki neronIT sp. z o.o., przy zastosowanej metodzie konsolidacji - metoda praw własności – wynik finansowy Grupy Kapitałowej SARE S.A. na dzień 30 września 2013 roku uległ obniżeniu o 35 tys. złotych. W III kwartale 2013 roku spółka neronIT sp. z o.o. osiągnęła przychody netto na poziomie 269 tys. zł. W porównaniu do trzeciego kwartału 2012r. przychody netto spółki neronIT wzrosły o ponad 88%, kiedy to przychody netto wynosiły 143 tys. zł. Narastająco przychody spółki neronIT do 30 września 2013 roku wynoszą nieco ponad 603 tys. zł. W trzecim kwartale 2013 roku spółka neronIT sp. z o.o. osiągnęła zysk netto w wysokości prawie 90 tys. zł. Strata w spółce neronIT od początku 2013 roku wynosi na dzień 30.09.2013 r. 105 tys. zł. Jest znacznie niższa niż w analogicznym okresie roku poprzedniego, kiedy to wyniosła 175 tys. Złotych. Spółka neronIT sp. z o.o. stopniowo odrabia stratę. W ocenie Zarządu Emitenta sytuacja spółki neronIT sp. z o.o. wraz z upływem kolejnych miesięcy powinna ulegać stopniowej poprawie. W III kwartale 2013 r. Spółka starała się utrzymać relacje handlowe z dotychczasowymi klientami (obsługa serwisowa wdrożonych systemów oraz wgrywane rozszerzeń systemów zgodnie z napływającymi zamówieniami od klientów) m. in.: Metalmex, PWiK, RuckZuck, Ekofol II, CDW. Ponadto Spółka zawarła nowe kontrakty handlowe zarówno na wdrożenie i rozbudowę produktów dedykowanych jak i produktów pudełkowych – ISOZ. Ponadto, w okresie którego dotyczy raport, Zarząd Spółki i jej pracownicy uczestniczyli w licznych konferencjach i targach. Spółka nawiązała współpracę z ITM – polskim dostawcą rozwiązań ERP z silną pozycją na polskim rynku meblowym. Spółka została zaproszona do aktywnego uczestnictwa w portalu branżowym meblostrada.pl, a także przystąpiła do Rudzkiego Inkubatora Przedsiębiorczości. Dodatkowo wskazać należy, iż Spółka realizowała projekty finansowane z funduszy europejskich.

Spółka Mobiquest sp. z o.o. w III kwartale 2013 roku nie osiągnęła przychodów netto ze sprzedaży, z uwagi na fakt, iż Spółka nie prowadzi aktualnie działalności operacyjnej. Strata za III kwartał 2013 roku wynosi 10 tys. zł, a narastająco od początku roku ponad 79 tys. zł. Spółka Mobiquest sp. z o.o. została zawiązana w październiku 2012r. – Spółka nie prowadziła działalności w III kwartale 2012 roku, stąd też brak informacji dotyczących porównania III kwartału roku 2013 z analogicznym okresem w roku 2012. Do końca 2013 roku wspólnicy oraz Zarząd spółki Mobiquest sp. z o.o. mają podjąć decyzję odnośnie przyszłości spółki Mobiquest oraz prowadzonej przez nią działalności.

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180
Infolinia: 801 66 72 73
E-mail: biuro@sare.pl

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34
Tel.: +48 22 121 00 60
E-mail: handlowy@sare.pl

5 KOMENTARZ ZARZĄDU EMITENTA DOTYCZĄCY REALIZACJI PROGNOZ FINANSOWYCH

Zarząd spółki SARE S.A. informuje, iż do dnia sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego nie publikowano prognoz wyników finansowych na dany rok obrotowy.

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180
Infolinia: 801 66 72 73
E-mail: biuro@sare.pl

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34
Tel.: +48 22 121 00 60
E-mail: handlowy@sare.pl

6 OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ INWESTYCYJNYCH EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI

Nie dotyczy. Dokument informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt. 13 a) Załącznika nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu.

7 INICJATYWY PODEJMOWANE W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI, NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE

W okresie trwania trzeciego kwartału 2013 r. Emitent kontynuował prace rozwojowe oraz prowadzenie badań nad nowymi typami produktów oraz nowymi rozwiązaniami technologicznymi dotychczasowych narzędzi.

Bardzo znaczącym wydarzeniem w minionym kwartale było zawiązanie nowej spółki Teletarget Sp. z o.o. w 100% zależnej od Emitenta. Od września 2013 r., Teletarget Sp. z o.o. świadczy usługi w zakresie telefonicznej weryfikacji baz danych, realizacji ankiet i badań telefonicznych oraz szeregu akcji informacyjnych i kampanii. Spółka wykorzystuje nowoczesne systemy call center, które będą zintegrowane z aplikacjami oferowanymi przez SARE oraz jej spółkami zależnymi. Zawiązanie nowej spółki powinno przełożyć się na poszerzenie zakresu świadczonych usług, zarówno w ramach całej Grupy Kapitałowej SARE S.A. jak i poszczególnych spółkach tej Grupy. Ponadto spółka SARE S.A. dokonała kolejnej integracji swojego systemu służącego do e-mail marketingu z platformą e-commerce iStore. Oznacza to, że klienci platformy iStore mogą, na preferencyjnych warunkach, skorzystać ze skutecznych narzędzi wzrostu sprzedaży jakie oferuje system SARE. Dzięki tej integracji, użytkownicy iStore z łatwością dokonają importu swojej bazy klientów do systemu SARE. Integracja systemu SARE z platformą e-commerce iStore powinna wpłynąć na jakość świadczonych przez spółkę SARE usług oraz korzystnie wpłynie na wizerunek firmy na rynku e-mail marketingowym. Powołany został nowy Dyrektor do spraw sprzedaży, Mariusz Gajewski, który od sierpnia odpowiada za realizację zadań działu New Business i który już wdraża zaplanowaną strategię handlową, m.in. inwestując w zwiększenie zespołu sprzedażowego, szkolenia i wdrażanie nowych pracowników.

We wrześniu Spółka uczestniczyła w szeregu międzynarodowych konferencji oraz eventów, m. in. w targach REKLAMA 2013 w Moskwie, Digital Marketing Exposition & Conference DMEXCO 2013 w Kolonii w Niemczech, gdzie SARE dołączyło do grupy 720 międzynarodowych wystawców prezentując przedstawicielom reklamy i mediów z całego świata swoją ofertę. Warto również wspomnieć o uczestnictwie w targach E-commerce w Paryżu, gdzie SARE – jako wystawca - z sukcesem podbił międzynarodowe rynki proponując nowoczesne narzędzia wspierające branżę e-handlu. Przedstawiciele SARE nie zabrakło również na polskich targach i konferencjach, gdzie prowadzili prelekcje i prezentacje oferty autorskiego narzędzia, m.in. uczestnictwo w Targach

eHandlu, VII Forum Marketingu Internetowego oraz w Kongresie Marketingu Mobilnego – OMP, jako partner i sponsor wydarzenia. Tak intensywne uczestnictwo w wymienionych wydarzeniach wpłynęły na wzrost kosztów. Aktywność SARE w III kwartale można było zauważyć również w branży. Artykuły merytoryczne oraz wypowiedzi eksperckie SARE można było przeczytać w magazynach branżowych. Podobnie do zeszłego roku, eksperci SARE i INIS wypowiedzieli się na temat prognoz branży w kolejnym raporcie o e-mail marketingu Interaktywnie.com. We wrześniu Spółka przeprowadziła dziesiątą edycję badania wykorzystania poczty elektronicznej. Badanie to ma na celu poznanie preferencji dotyczących komunikacji e-mailingowej oraz ukazanie zmian, które wpływają na rozwój e-mail marketingu. Tegoroczne badanie swoim patronatem objęły: Mediarun.pl, Internet Standard, British Polish Chamber of Commerce, Radio PIN, Interaktywnie.com oraz Magazyn Online Marketing Polska. Szczegółowe wyniki badania wykorzystania poczty elektronicznej, w których wzięło udział 1800 respondentów zostaną opublikowane w listopadzie 2013 r.

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180
Infolinia: 801 66 72 73
E-mail: biuro@sare.pl

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34
Tel.: +48 22 121 00 60
E-mail: handlowy@sare.pl

8 STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

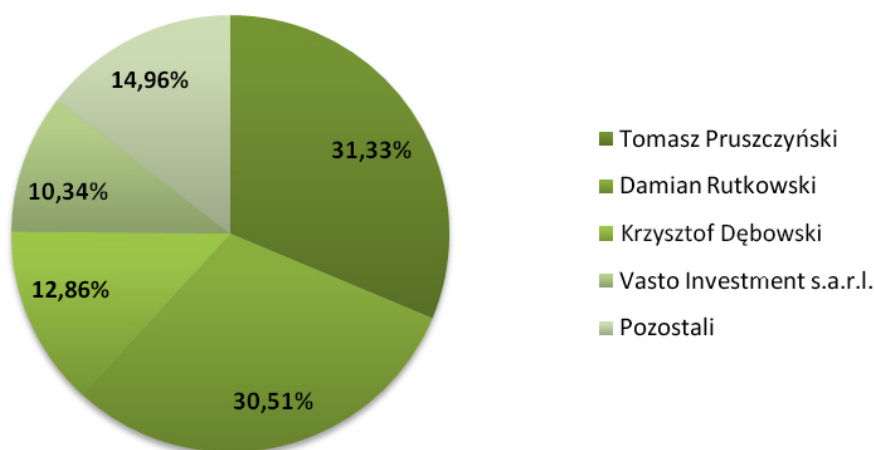
Wyszczególnienie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziałów w kapitale zakładowym oraz w głosach na walnym zgromadzeniu SARE S.A.

Tabela 1 Struktura akcjonariatu Emitenta na dzień 14.11.2013r.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Tomasz Pruszczyński	694.152	694.152	31,33%	31,33%
Damian Rutkowski	676.000	676.000	30,51%	30,51%
Krzysztof Dębowski	284.951	284.951	12,86%	12,86%
Vasto Investment s.a.r.l.	229.050	229.050	10,34%	10,34%
Pozostali	331.347	331.347	14,96%	14,96%
SUMA	2.215.500	2.215.500	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent

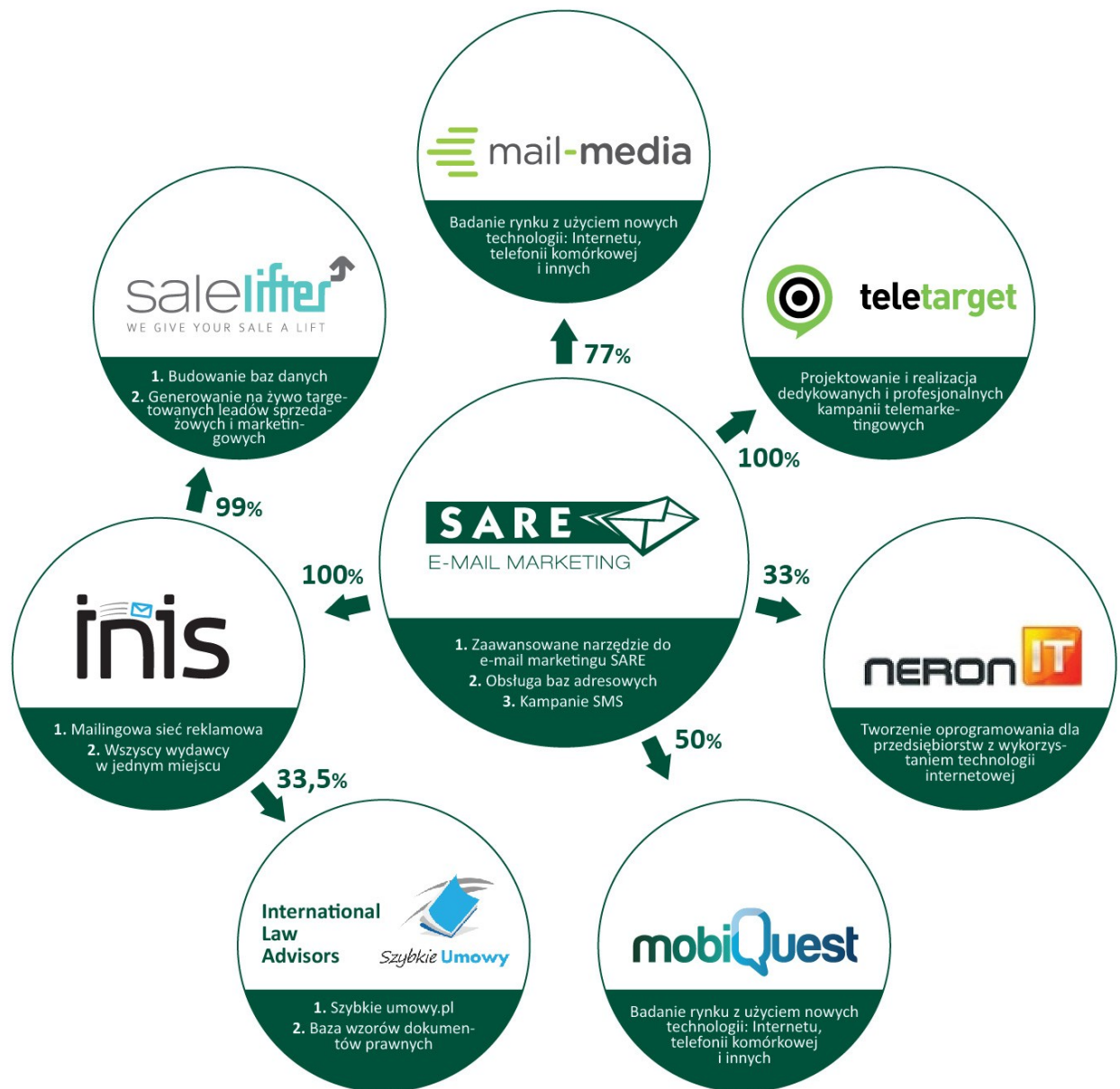
Wykres 1 Struktura akcjonariatu na dzień 14.11.2013r. (w proc.).



Źródło: Emitent

9 OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI

Graficzny wykaz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej SARE S.A. na dzień sporządzenia niniejszego raportu.



Wykaz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej SARE S.A., których wyniki finansowe za III kwartał roku 2013 podlegały konsolidacji z wynikami finansowymi Emitenta:

- a) jednostka dominująca: spółka SARE spółka akcyjna, z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35A,
- b) jednostka zależna: spółka INIS spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, z siedzibą w Rybniku przy ul. Raciborskiej 35A,
- c) jednostka zależna: spółka mail-media spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (marka *mr Target*), z siedzibą w Rybniku, przy ul. Raciborskiej 35A,
- d) jednostka zależna: Mobiquest spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, z siedzibą w Rybniku, przy ul. Raciborskiej 35A,
- e) jednostka powiązana: neronIT spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, z siedzibą w Katowicach przy ul. Wita Stwosza 6/9.

**10 WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ
FINANSOWYCH**

Nie dotyczy. Emitent sporządza sprawozdania skonsolidowane.

Siedziba w Rybniku

44-200 Rybnik, ul. Raciborska 35a
Tel.: +48 32 42 10 180, Fax: +48 32 42 10 180
Infolinia: 801 66 72 73
E-mail: biuro@sare.pl

Oddział w Warszawie

00-131 Warszawa, ul. Grzybowska 2 lok. 34
Tel.: +48 22 121 00 60
E-mail: handlowy@sare.pl

11 INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

W spółkach objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zatrudnienie w przeliczeniu na pełen etat na dzień 30 września 2013 roku wynosi 52,38.

Spółka podpisuje również umowy cywilnoprawne (umowy zlecenia i umowy o dzieło).