



# e-Sklep fryzjerski w 5 dni

czyli jak z Twojego biznesu w kryzysie  
zrobimy e-biznes

**KOMPLEKSOWE I EFEKTYWNE KAMPANIE DIGITAL**, dzięki autorskim narzędziom, unikatowym danym oraz wiedzy i doświadczeniu specjalistów.

**DIGITREE GROUP** tworzą spółki i projekty technologiczne, których zespoły pracują na Twój sukces.

**SAREsystem**  
www.sare.pl

narzędzia do komunikacji e-mail  
marketingowej | marketing automation  
sare.pl, sare@ab.com

**inis**  
www.inis.pl

rozwoju efektywnych  
maszyn reklamowych  
inis.pl

**SaleLitter**  
www.salelitter.com

monitoring i walidacja bar danych  
z 100 generowanie leadów  
salelitter.com

**JJ**  
www.jjgroup.pl

agencja  
kreatywno-stratetyczna  
jjgroup.pl

**Fast White Cat**  
www.fastwhitecat.com

wielomedia i doradztwo dla sklepów  
internetowych na platformie Magento  
fastwhitecat.com

**SalesIntelligence**  
www.salesintelligence.pl

strony marketingowe i sprzedaż  
dla branży e-commerce  
salesintelligence.pl

**VideoTarget**  
www.videotarget.pl

sieć reklam  
video  
videotarget.pl

**Adepto**  
www.adepto.pl

generowanie leadów  
dla branży finansowej  
adepto.pl

**Cashbackservices**  
www.cashbackservices.pl

kodы купоны rabatowe oraz  
promocję sklepów internetowych  
cashbackservices.pl

Prowadząc biznesy często nie myślimy o sytuacjach kryzysowych, w szczególności takich jakie mamy obecnie, które są wywołane światową pandemią COVID-19. Nikt nie przypuszczał, że wszystko co działa stacjonarnie przestanie istnieć przynajmniej na jakiś czas.

Firmy od dwóch tygodni funkcjonują w nowej rzeczywistości pracy zdalnej, albo nie funkcjonują, jeżeli są biznesami takimi jak:



Rodzajów zamkniętych biznesów jest zdecydowanie więcej, dlatego to najlepszy czas na zastanowienie się, **co jako właściciel powinienem zmienić, aby jak najszybciej funkcjonować, odrobić powstałe straty, wyprzedzić konkurencję i być gotowym na kolejne niezapowiedziane sytuacje.**

Ciekawostka! Amazon w trakcie kryzysu w 2009 roku **urósł o 26 proc.** przesuając budżety w kierunku inwestycji w nowe produkty, nowe kanały i ich promocje.

**KOMPLEKSOWE I EFEKTYWNE KAMPANIE DIGITAL**, dzięki autorskim narzędziom, unikatowym danym oraz wiedzy i doświadczeniu specjalistów.

**DIGITREE GROUP** tworzą spółki i projekty technologiczne, których zespoły pracują na Twój sukces.

**SAREsystem**  
narzędzia do komunikacji e-mail marketingowej | marketing automation  
sare.pl | sare@ab.com

**inis**  
rozwoju efektywnych mediów reklamowych  
inis.pl

**SalesLitter**  
monitoring i walidacja baz danych oraz generowanie leadów  
saleslitter.com

**JJ**  
agencja kreatywno-strategiczna  
jtagencia.pl

**Fast White Cat**  
wzrost i doradztwo dla sklepów internetowych na platformie Magento  
fastwhitecat.com

**SalesIntelligence**  
ciągły marketing i sprzedaż dla branży e-commerce  
salesintelligence.pl

**VideoTarget**  
sieć reklam wideo  
videotarget.pl

**Adepto**  
generowanie leadów dla branży finansowej  
adepto.pl

**Cashbackservices**  
kody, kupon rabatowy oraz promocje sklepów internetowych  
cashbackservices.pl

Jeżeli każdego dnia zadajesz sobie pytania:

- Co mam zrobić, gdy nie jestem w stanie sprzedawać swoich usług, produktów inaczej niż do tej pory?
- Jak długo będę miał zamknięty biznes?
- Co mam zrobić, gdy nie posiadam ogromnych budżetów na promocję?
- Jak mam działać, gdy nie mam zespołu, który jest w stanie zmienić kanał dystrybucji?
- Z czego mam zapłacić wynagrodzenie swoim pracownikom czy opłacić koszty stałe?

To moment, abyś znalazł nowy sposób na swój biznes i dotarł do klientów oraz rozpoczął generować przychody w online.

Zobacz, jak w 5 dni stworzyliśmy w pełni funkcjonalny sklep online dla sieci Jean Louis David.

# Model biznesowy realizowanego projektu



Określenie problemu

Brak możliwości przyjmowania klientów w salonach fryzjerskich

Określenie celu

Sprzedaż całej gamy kosmetyków dostępnych w niefunkcjonujących salonach

Realizacja

Stworzenie w pełni funkcjonalnego sklepu online w 5 dni, dzięki działaniom opartym o model Agile, oraz zaplanowanie komunikacji online

Efekty i rekomendacje

Online jako nowy kanał dystrybucji i komunikacji  
Połączenie biznesu offline z online

# Case study - problem, cel, założenie



## PROBLEM

Brak możliwości przyjmowania klientów w salonach fryzjerskich.

## CEL

Sprzedaż całej gamy kosmetyków dostępnych w niesfunkcjonujących salonach z kompletnym procesem sprzedażowym – zakup online, płatności, kurierzy, komunikacja z klientem.

## ZAŁOŻENIE

Stworzenie w pełni funkcjonalnego sklepu online w 5 dni, dzięki działaniom opartym o model Agile, który pozwala określić cel końcowy, a jego jak najszybsza realizacja ustalana jest w trakcie budowania e-sklepu.

# Case study – rozwiązanie



## ROZWIĄZANIE

1. Całość tworzymy w uproszczonym modelu, bez integracji z wieloma systemami, ale przy założonym celu, jakim jest jak najszybsze rozpoczęcie sprzedaży.
2. Podłączenie systemów wspierających e-commerce zostawiamy na późniejszy czas. Najważniejszym celem jest ratowanie biznesu klienta, a wdrożenie e-sklepu jest przygotowane pod późniejsze zmiany i dalszą rozbudowę strony.

# Case study – rozwiązanie



## ROZWIĄZANIE

3. Kolejnym etapem działań po wdrożeniu e-sklepu jest **dotarcie online do dotychczasowych klientów salonów i rozbudowanie komunikacji oraz sprzedaży o nowych odbiorców**, do których marka nie dotarła dotychczasową formą reklamy.

4. Rozważamy realizację strategii dystrybucji bonów, które sprzedane w najbliższych dniach i tygodniach mogłyby być realizowane po zakończeniu okresu kwarantanny. Klienci będą mogli uzyskać zniżkę na usługi w swoim ulubionym salonie, a firma będzie w stanie utrzymać płynność finansową. **Realizujemy tym samym cel jakim jest budowanie i utrzymywanie dobrych relacji z obecnymi i potencjalnymi nowymi klientami.**

# Case study – efekty



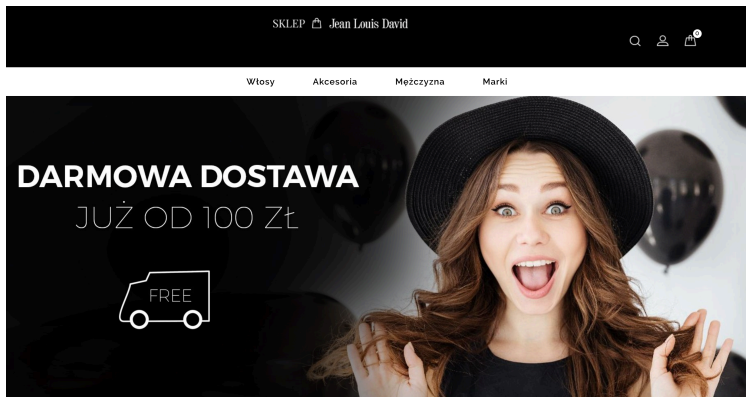
## EFEKTY

1. W pełni funkcjonalny sklep internetowy w 5 dni.
2. **Online jako nowy kanał dystrybucji i komunikacji** – kontynuacja generowania przychodów w sytuacji kryzysowej oraz dotarcie do nowych klientów.
3. **Połączenie biznesu offline klienta z jego działaniami w Internecie** – po okresie lockoutu.
4. **Wzmocnienie lojalności dotychczasowych klientów, poprzez profesjonalnie zaprojektowane scenariusze komunikacji**, zależne od interakcji klienta zarówno w serwisie www, jak i w salonach stacjonarnych.

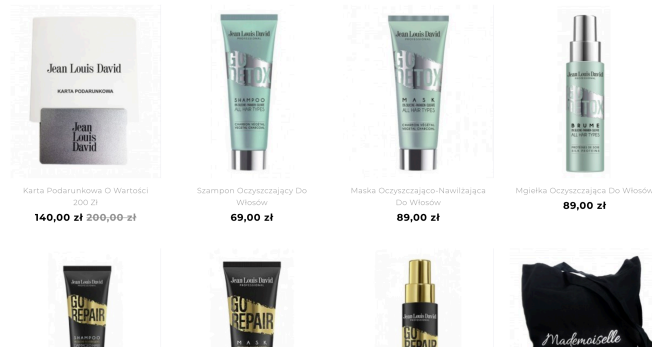


# Case study – efekty

<https://sklep.jld.pl/>



## TOP PRODUKTY



*Jestem bardzo zadowolony z dotychczasowej współpracy z Fast White Cat. Pragmatycznie, kompetentnie, do przodu. Zamierzam zostać z nimi na dłużej!*

**Tomasz Bączyk, General Manager Jean Louis David Poland**

**Fast White Cat** Jean Louis David  
DIGITREE GROUP

**DIGITREE GROUP**

digitree.pl

**KOMPLEKSOWE I EFEKTYWNE KAMPANIE DIGITAL**, dzięki autorskim narzędziom, unikatowym danym oraz wiedzy i doświadczeniu specjalistów.

**DIGITREE GROUP** tworzą spółki i projekty technologiczne, których zespoły pracują na Twój sukces.

**SAREsystem**  
DIGITREE GROUP

narzędzia do komunikacji e-mail marketingowej | marketing automation  
sare.pl, sarehub.com

**inis**  
DIGITREE GROUP

doszukiwanie i analiza danych reklamowych  
inis.pl

**SalesLitter**  
DIGITREE GROUP

monetyzacja i walidacja baz danych  
złote generowanie leadów  
saleslitter.com

**JU**  
DIGITREE GROUP

agencja kreatywno-strategiczna  
juagency.pl

**Fast White Cat**  
DIGITREE GROUP

wielomedia i doradztwo dla sklepów internetowych na platformie Magento  
fastwhitecat.com

**SalesIntelligence**  
DIGITREE GROUP

strony marketingowe i sprzedaż  
dla branży e-commerce  
salesintelligence.pl

**VideoTarget**  
DIGITREE GROUP

sieć reklamowa  
video  
videotarget.pl

**Adepto**  
DIGITREE GROUP

generowanie leadów  
dla branży finansowej  
adepto.pl

**Cashbackservices**  
DIGITREE GROUP

reżyseria kampanii reklamowych oraz  
promocji sklepów internetowych  
cashbackservices.pl

**Force**  
DIGITREE GROUP

działanie w branży komunikacji  
elektronicznej (ROO)  
force.org.pl



Jeżeli chcesz, abyśmy pomogli **przetwać**  
**Twojemu biznesowi**, dzięki działaniom  
online to napisz do nas:

[biuro@digitree.pl](mailto:biuro@digitree.pl)

lub skontaktuj się ze spółką realizującą  
ten projekt:

Cezary Kożon, CEO Fast White Cat S.A.

[cezary.kozon@fastwhitecat.com](mailto:cezary.kozon@fastwhitecat.com)

+48 516 679 767

<https://fastwhitecat.com/sklep-w-5-dni/>

**KOMPLEKSOWE I EFEKTYWNE KAMPANIE DIGITAL**, dzięki autorskim narzędziom, unikatowym danym oraz wiedzy i doświadczeniu specjalistów.

**DIGITREE GROUP** tworzą spółki i projekty technologiczne, których zespoły pracują na Twój sukces.

**SAREsystem**  
narzędzia do komunikacji e-mail (marketingowej) | marketing automation  
sare.pl | sare@sb.com

**inis**  
rozwoju efektywnych mediów reklamowych  
inis.pl

**SalesLitter**  
monitoring i walidacja baz danych  
ostatni generowanie leadów  
saleslitter.com

**JU**  
agencja kreatywno-strategiczna  
jagomaga.pl

**Fast White Cat**  
wzrost i doradztwo dla sklepów internetowych na platformie Magento  
fastwhitecat.com

**SalesIntelligence**  
ciągły monitoring i sprzedaż dla branży e-commerce  
salesintelligence.pl

**VideoTarget**  
sieć reklam wideo  
videotarget.pl

**Adepto**  
generowanie leadów dla branży finansowej  
adepto.pl

**Cashbackservices**  
kody i kupon rabatowy oraz promocji sklepów internetowych  
cashbackservices.pl